

JAVIER FERREYRA



MATERIA PRIMA. Se originó en América a partir de las cepas que trajeron los españoles desde el año 1.500. Ahora, el Instituto Nacional de Vitivinicultura la declaró apta para elaborar vinos de calidad.

Vinos. La uva criolla, a las grandes ligas

PRECURSOR. "Pancho" Lávaque, productor de vinos en Cafayate, bajo un parral de uva criolla. "Siempre se hizo vino con las uvas criollas, pero para vinos a granel, en los que se pierde su particularidad", afirma

Javier Ferreyra
jferreyra@lavozdelinterior.com.ar

El choque entre tradición y modernidad es siempre sugestivo y saca a luz antiguas dicotomías que tienden a disolverse por la misma dinámica cultural que todo lo absorbe. Pasa en la música, en la pintura, en la tecnología. Y también en el gusto, un sentido muy marcado por las modas y las costumbres que transita vaivenes y a veces inexplicables cambios.

Esta reflexión sirve para exponer la reciente resolución del INV (Instituto Nacional de Vitivinicultura), que declaró a la uva criolla chica como apta para hacer vino de calidad. Incorporar esta variedad en ese grupo de prestigio implica poder rotular la etiqueta con nombre de la cepa y darle un valor sustancial, porque

además permite declarar la indicación geográfica (IG) y revalorizar su estatuto gustativo.

"En realidad, siempre se hizo vino con las uvas criollas, pero para vinos a granel en los que se pierde la particularidad de la uva", dice Francisco "Pancho" Lávaque, un referente productor de vinos en Cafayate. "Lo bueno del INV es que se supo adaptar, porque muchas de sus regulaciones estaban pensadas para otros tiempos y otros vinos. Esta declaración tiene un sentido de adaptación a algo que ya estaba pasando, una búsqueda que empezó hace unos años y que el público aceptó hace rato. La uva criolla tiene mucha historia", agrega.

¿De dónde proviene la uva criolla? Francisco Bugallo es un joven productor de vinos en Barreal, provincia de San Juan, y fue uno de los más activos impulsores del boceto que

terminó en la resolución del INV. Explica que lo que conocemos como uva criolla tiene sus raíces en los mismos orígenes de la viticultura en América, ya que los españoles trajeron a partir del 1500 dos tipos de vides: Listán Prieto como variedad tinta y moscatel de Alejandría como blanca. Con estas variedades se hacía el vino colonial, fundamental para la liturgia cristiana, ya que no podía faltar en la misa. Con el tiempo, estas dos variedades se fueron entrecruzando de manera natural y formaron un subconjunto de cepas que fueron forjando sus características particulares. Entonces la uva criolla es en realidad una familia de una enorme cantidad de variedades.

La historia de las cepas originarias traídas de España es fascinante porque provienen de las sierras de Gredos, cerca de Madrid, la zona que

producía el vino que bebían los reyes de España. Lo curioso es que la Listán Prieto se pierde porque se empieza a tomar vino de otras zonas y sólo sobrevive hoy en las islas Canarias y en América. Por diferentes razones botánicas, esta cepa se fue entrecruzando con la moscatel de Alejandría, dando lugar a distintos tipos de cepas criollas por toda América.

A partir de 1850 se produce el afrancesamiento de las variedades y las uvas criollas quedaron en el patrimonio colectivo que todos tenían en sus parrales o desperdigadas por los viñedos. Una de las características de la supervivencia de las uvas criollas fue su rendimiento: los productores fueron seleccionando las variedades que mejor se adaptaban al territorio en función de la productividad, no tanto de la calidad. Por lo que la uva criolla se difundió por todos los rin-

cones de Argentina, desde Salta hasta la Patagonia. Estudios genéticos han detectado y registrado al menos 70 variedades, de las cuales unas 20 están bien caracterizadas, entre ellas, la cereza, canela, moscatel tinto y moscatel rosado, malvasia criolla, torrontés nojano y torrontés sanjuanino, criolla grande y criolla chica.

Gracias a esta nueva generación de jóvenes entusiastas, se comenzó a rescatar la uva criolla para hacer vinos que no solo tienen originalidad en su sabor, sino porque además se presentan con un potencial económico singular, porque atraen a un nicho de mercado ansioso por las novedades y que además está pre-dispuesto a pagar un buen precio por botellas de producción limitada y muchas veces irrepetible.

Sigue en página 2

agroindustria

La resolución 30-2024, con la firma del director del INV Carlos Tizzio, reconoce la variedad criolla chica para la elaboración de vinos de calidad enológica, permitiendo el uso de las expresiones Reserva y Gran Reserva, como así también el uso de Indicaciones Geográficas (IG) en vinos elaborados a partir de este varietal. Como la uva criolla es de poco color y de baja graduación alcohólica, la adecuación de la ley permite destacar las uvas como vino tinto a pesar del color generalmente muy tenue, casi como un rosado.

El potencial de la uva criolla es emocionante: viñedos pequeños y muy antiguos que ponen en valor las variedades locales y autóctonas, además de un patrimonio genético extraordinario. Lávaque cuenta que fue descubriendo la uva criolla de a poco como parte de la historia de los Valles Calchaquies y sus innumerables pequeños viñedos, a veces en ranchitos perdidos. "Después de haber probado algunos vinos caseros de uva criolla, en 2017 encontré a través del boca en boca un viñedo en el Hualfín, Catamarca. En esa época había que preguntar dónde quedaban viñedos en pie, visitar a los productores y empezar a elaborar. Incluso ponía avisos en la radio para que los que tuvieran viñedos me avisaran para pasar a buscar las uvas. Así encontré uva en los patios en Santa María, en Angastaco, en Quebrada del Charque. Eso hizo que Vallisto creciera,



OFERTA. La variedad de vinos nacionales elaborados con uva criolla

ra, y después empecé a microvinificar cada región por separado", recuerda Lávaque.

Algo similar cuenta Francisco Bugallo, quien trabaja varios viñedos de parrales antiquísimos, en una zona en donde se ha potenciado la elaboración de vinos con uvas crollas. Su bodega CaraSur representa la nueva enología del Valle de Calingasta, buscando la

calidad. "La carga genética de las plantas son un tesoro nacional que hay que saber aprovechar, porque si tenés una viña de uvas crollas, se puede hacer vino de calidad generando un valor importante", dice Bugallo, quien tiene cinco vinos diferentes con uvas crollas, no sólo varietales, sino también blends.

Uno de los proyectos que generaron

El interés en las cepas crollas está a tono con las nuevas tendencias en el vino: poco alcohol, claros y con mucho sabor.

controversia en su momento fue cuando Cadus, bodega reconocida por elaborar sólo vinos de alta gama, presentó al mercado una etiqueta de criolla chica. Santiago Mayorga, que además elabora la criolla grande en Nieto Senetner, cuenta que es de un antiguo parral en Tunuyán que lo fascinó. "Si la criolla chica se trabaja igual que los vinos de alta gama, el resultado es un vino de calidad que además tiene el encanto de que sólo se puede hacer en Argentina. Probamos diferentes vinificaciones hasta que dimos con un estilo directo, con maceraciones cortas y huevo de cemento, que nos ofrece un vino fresco, refinado y aromático. Esto es un atractivo muy fuerte para el mercado, tanto nacional como internacional".

Otra de las bodegas prestigiosas que se animaron con la criolla es El Esteco, en Cafayate. Allí el enólogo Alejandro Pepa hace un vino de un parral registrado en 1958, pero que según los memoriosos data de muchísimo antes. Otros productores como los hermanos Durigutti en Mendoza, cuya bodega acaba de ser premiada como

una de las 10 mejores del mundo por una prestigiosa publicación internacional, elaboran un vino de criolla en la línea Proyecto Las Compuertas a partir de antiguos parrales que rodean el viñedo y que incluso están ampliando la superficie plantada.

La criolla fue mostrando el camino para elaborarla con potencial cualitativo. Concentra lo más profundo de nuestra historia y tradición, y al mismo tiempo se presenta como moderna y original.

Mientras las nuevas generaciones exigen vinos suaves, la uva criolla aparece con un potencial único porque además es muy versátil y se aclimata a las diversas geografías del país. Además se pueden hacer distintos estilos y tipos de vino.

Un derrotero de más de 500 años a lo largo de América, de la mano de conquistadores y sacerdotes, de colonos y campesinos, sacando frutos de la tierra, extrayendo de la naturaleza los sabores botánicos y la sabiduría humana capaz de utilizarla. Las uvas crollas vuelven a estar en las mesas gracias al empuje de estos jóvenes enólogos con la gratificación que representa tanto para los pequeños productores como para los paisanos que tienen ese tesoro rodeando los ranchos o mezclados entre las viñas. Queda mucho por explorar y encontrar, haciendo emerger la historia colonial desde las entrañas de la tierra para envasarlas en un rico vino.

Mientras escribía esta columna, se conoció el anuncio por parte del Gobierno nacional de reducir las retenciones a los productos agropecuarios.

Mi columna empezaba como una premonición: "El anuncio de la baja de retenciones 'en algún momento' de 2025 dicho por el presidente Javier Milei en su última reunión con representantes de la Sociedad Rural Argentina ha generado una parálisis virtual en la cadena agro comercial exportadora de la soja. En principio no hay registradas Declaraciones Juradas de Ventas al exterior (DIVE) para la soja de la nueva cosecha, salvo 10 mil toneladas de aceite de soja registradas para embarque abril 2025".

El año pasado, las DIVE de aceite de soja para el mismo mes de embarque del 2024 fueron por un total de 471 mil toneladas. En el caso de la harina de soja hoy no hay volumen registrado, cero registros, cuando un año atrás para el mes de abril 2024 las DIVE llegaron a 2.950.000 toneladas. En el caso del grano de soja en abril del 2024 se registraron 220 mil toneladas mientras en esta nueva cosecha no hay volumen registrado.

Esta parálisis estaba impactando en forma directa en la falta de los registros o DIVE y el consecuente freno en la liquidación de divisas, que ya se proyecta con fuertes bajas para los meses de enero y febrero.

Tal vez, ante esta situación, el Gobierno tomó conciencia de la bola de nieve que se iba agigantando y frenó antes del precipicio.

El reflejo de esta parálisis comercial en el mercado se estaba reflejado en el

INDICADORES AGRÍCOLAS

El Gobierno escuchó el reclamo y salió a buscar dólares



Pablo Adreani
Analista de mercado

volumen de ventas semanales por parte de los productores. En la segunda semana de enero, los productores vendieron soja disponible por un total de 360 mil toneladas, y el 95% fue comprado por la industria aceitera y solo 5% por la exportación.

Las ventas de productores de soja de la nueva cosecha, para entrega abril y mayo fueron de apenas 115 mil toneladas, en la gran mayoría compradas por la industria aceitera.

Hay una correlación directa entre el poco volumen de ventas de soja por parte de los productores y la falta de registros de exportación o DIVE de los exportadores y aceiteras.

Esta parálisis en toda la cadena comercial de la soja era consecuencia de la falta de definiciones del Gobierno sobre el momento que tomara la decisión de bajar las retenciones a la soja.

Ahora, con el anuncio de esta baja en las retenciones, no habrá más incertidumbre con respecto a este tema. Sin embargo, debemos esperar la publicación oficial del decreto este próximo lunes para conocer mejor la letra chica y los alcances de la baja en cada uno de los productos.

Por lo pronto, la noticia de la baja de las retenciones indicaba los siguientes cambios en cada uno de los productos de exportación. Las retenciones al poroto de soja bajarían del 33% al 26%, en el caso del aceite de soja y la harina de soja la baja sería del 31% al 24,5%. En el caso del trigo, cebada, maíz y sorgo las retenciones bajarían del 12% al 9,5%, y en caso del girasol la baja sería del 7% al 5,5%.

Por lo pronto con el nuevo nivel de retenciones al complejo soja, aceites y harinas -en el 24,5%-, cambia sustan-



OFERTA. El flujo de camiones con soja a los puertos del Gran Rosario ha disminuido.

cialmente el poder de compra de la industria aceitera.

Sin tener todavía la publicación del decreto de la baja de las retenciones que recién se podrá efectivizar el próximo lunes, vamos a analizar en teoría cuál sería el impacto de la baja de las retenciones en el poder de compra de la industria aceitera.

El margen de molienda con las retenciones vigentes mostraba un precio de compra de la industria aceitera

La decisión de bajar las retenciones genera un alivio para el agricultor y también una posibilidad para el Estado de recaudar más divisas.

de US\$ 263 por tonelada para llegar a un margen neutro sin ganar ni perder plata.

El mercado de futuros en el Matba-Rofex estaba cotizando en ese momento a US\$ 280. Es decir que la industria aceitera ya estaba sobrepagando por arriba de la paridad de equilibrio US\$ 17 más, tal vez esperando una potencial y real baja de las retenciones.

Con la nueva alícuota del 24,5% para el aceite y la harina de soja, el precio de paridad o FAS teórico arroja un precio de soja de US\$ 291. Entonces la suba teórica del precio de la soja debería ser de US\$ 11 por tonelada, al comparar el nuevo FAS teórico de equilibrio de US\$ 291 con el precio que estaban pagando realmente las aceiteras en el mercado de futuros, de US\$ 280 antes de la baja de las retenciones.

mercados

Brasil ha logrado trasladar solo parcialmente los crecientes precios de la hacienda de su mercado interno al valor FOB de lo que exportan. A principios de enero de 2025, el precio promedio de la carne vacuna brasileña se ubica en los US\$ 5.050 por tonelada, solo un 11% por encima del valor promedio del primer semestre de 2024.

El conjunto de ocho cortes del delantero con destino a China, que valía unos US\$ 4 mil a 4.100 a mediados del 2024, llegó a cotizar en el orden de los US\$ 5.400 a 5.800 a principios de noviembre último, pero hoy los importadores chinos no quieren pagar más de US\$ 4.800 por tonelada.

Pasadas las compras estacionales con destino al año nuevo lunar (que

GANADOS Y CARNES

Hay vida fuera de China



Ignacio Iriarte
Director de Informe ganadero

esta vez caerá el 29 de enero), los chinos en estos días están contraofertando valores CIF ostensiblemente más bajos; mientras tanto, las autoridades han iniciado una investigación que intenta determinar el daño causado por las voluminosas importaciones de carne vacuna a la producción ganadera local.

O sea, China ha reconocido, sólo muy parcialmente, la suba del precio del novillo en Brasil –su principal proveedor–; ahora parece diluirse lo que hace pocas semanas lucía como el detonante de una suba generalizada de los precios internacionales de la carne.

Pero hay vida fuera de China: en el 2024, el comercio mundial de carne vacuna se incrementó en un millón de toneladas, el salto más grande de los últimos 20 años, con un aumento notable de las compras de Estados Unidos, Rusia, Arabia Saudita, Emiratos Árabes, Israel, Filipinas, Argelia, México, Malasia y Turquía.

Del millón de toneladas (peso res) que crecieron las exportaciones mundiales en 2024, puede estimarse que el 60% fue abastecido por Brasil, el 30% por Australia y el 10% por Argentina.

La mirada puesta en EE.UU.

Mientras las importaciones de China parecen estabilizadas en altos volúmenes –a bajos precios–, en Estados Unidos, el segundo importador mundial, el precio del ganado y de la carne vuelve a subir, rozando récords históricos.

El novillo en pie cotiza a US\$ 4,30 por kg vivo, y la carne mayorista se acerca a los US\$ 7 por kg en gancho.

En Estados Unidos, el segundo importador mundial, el precio del ganado y de la carne vuelve a subir, rozando los récords históricos.

Las duras tormentas de nieve que afectan la oferta y una demanda del consumo doméstico firme como nunca determinan que el precio del ganado y de la carne alcance el nivel récord de 2014.

El año termina con una faena de novillos y vaquillonas un 5% más baja que en 2023, y la matanza de vacas se ubica, en ese país, hacia fines del 2024 un 18% por debajo de 12 meses atrás. El novillo recriado (350-400 kg), listo para entrar al corral, vale US\$ 5,60 por kg vivo, y el ternero muy liviano (200-220 kg) cotiza a US\$ 7,00 por kg vivo.

El margen de rentabilidad de la cría, según el "Sterling Profit Tracker", se estima hoy en US\$ 660 por vaca, contra unos US\$ 440 en 2023 y unos US\$ 118 de 2022.

La ganancia es récord, pero la recomposición de rodeos no arranca muchos ganaderos se retiran de la actividad, a causa de su avanzada edad promedio, y sus hijos, que cuentan en general con una mayor instrucción y con mejores oportunidades laborales, no están dispuestos a sucederles en las explotaciones de cría, a menudo ubicadas en lugares remotos o inaccesibles. Gran parte de la cría en Estados Unidos se realiza en tierras fiscales arrendadas.



LAVOZ/ARCHIVO

EN 2024. El comercio mundial de carne vacuna se incrementó en un millón de toneladas, con un aumento de compras de EE.UU.

EXPORTACIONES. Un especialista mundial destaca la importancia de que los países mantengan a sus servicios públicos veterinarios en alto nivel.

Carnes. La clave es financiar la sanidad animal

Los gobiernos de los países de las Américas deben ser conscientes de la importancia de la bioseguridad para mantener sus exportaciones agropecuarias y por ello deben financiar de manera adecuada a los servicios públicos veterinarios, afirmó el profesor James Roth, director del Centro de Seguridad Alimentaria y Salud Pública de la Universidad Estatal de Iowa, en Estados Unidos.

Entrevistado por el programa **Agro América**, que emite el canal de TV brasileño AgroMais, el especialista

afirmó que el continente tiene hoy una buena situación fitosanitaria en los principales países productores y exportadores de proteína animal, pero debe estar preparado para responder muy rápidamente a eventuales brotes de enfermedades, de manera de brindar confianza a sus socios comerciales.

"Somos muy afortunados en este hemisferio. Canadá, Estados Unidos, Brasil, México y Argentina están libres de las más importantes enfermedades que limitan el comercio mundial de proteínas animales. Específicamente,



VIGILANCIA. El control de la aftosa es considerado estratégico para el comercio.

están libres de la fiebre aftosa y de la peste porcina africana. Esto crea las condiciones para generar exportaciones a muchos países en el mundo", dijo Roth, desde Iowa.

Sin embargo, advirtió que es esencial que los países mantengan servicios públicos veterinarios de alto nivel, bien financiados y con profesionales

muy bien entrenados, y que también los veterinarios del sector privado estén capacitados para dar respuestas rápidas en caso de brotes de enfermedades que pueden expandirse rápidamente.

El especialista brindó la entrevista en momentos en que Alemania enfrenta un brote de fiebre aftosa, en

Referencia. Apoyado en el trabajo del Senasa, Estados Unidos tiene un muy importante stock de vacunas contra la fiebre aftosa, que planea seguir aumentando, para poder responder de manera rápida en caso de un brote de la enfermedad.

tres búfalos (*Bubalus bubalis*) pertenecientes a una explotación en el estado de Brandeburgo, el primer foco desde 1988, que provocó el cierre de mercados de exportación.

"La bioseguridad es un tema extremadamente importante, que debe ser tomado seriamente. Una vez que una enfermedad ingresa, todas las exportaciones de productos de origen animal de un país están en riesgo", sostuvo Roth.

Puntualizó que países como Estados Unidos y Brasil, que alcanzaron el status de libres de aftosa sin vacunación, deben ser especialmente precavidos "Ser libres de aftosa sin vacunación nos hace muy vulnerables, porque si el virus ingresa, nuestros animales no tienen inmunidad. En Estados Unidos estamos enfocados en educar a nuestros veterinarios y a nuestros productores para mantener la enfermedad fuera de nuestro territorio; si ingresa puede salirse de control rápidamente", advirtió.

LAVOZ/ARCHIVO

opinión



Más de 10 años produciendo en Córdoba para el campo argentino.

CASE IH

NEW HOLLAND

CNH
Breaking
New Ground

PANORAMA AGROPECUARIO

El peaje que los municipios se resisten a no cobrar



Alejandro Rollán
arollan@lavozdelinterior.com.ar



TRASLADO. El movimiento de hacienda paga en los municipios una tasa por animal.

En tiempos donde los márgenes económicos de la producción agropecuaria son estrechos, y el reclamo de los productores hacia el Estado tiene el foco puesto aliviar la carga impositiva -en especial las retenciones-, hay gestos que desde la política pueden ayudar a mejorar el momento.

Y ese guiño podría venir por el lado de los municipios de la provincia, a partir del cobro de una tasa que realizan sobre el traslado de la hacienda.

Se trata de la contribución que históricamente perciben como derecho de oficina, más allá de que resulte paradójico porque ya hace cuatro años que dejaron de prestar ese servicio.

El pago de la tasa se institucionalizó a partir del servicio que prestaban las municipalidades y comunas para el control de existencias ganaderas. Bajo el amparo de la Ley de Marcas y Señales, vigente desde 1973, el productor debía informar los nacimientos y las muertes para conformar sus existencias y así poder recibir la autorización para mover la hacienda.

Luego, cuando el Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) centralizó toda la información referida a las existencias, la función de los municipios quedó sin efecto. No obstante, se siguió manteniendo el pago de la tasa como autorización para el traslado de hacienda.

La Provincia no cobra este derecho de oficina, sino que delega esa tarea a los municipios. Aunque se podría modificar la ley para eliminar el cobro, el paso legislativo nunca se dio y la

discusión principal sigue siendo el precio y no el fondo de la cuestión.

En 2002, a través de la Secretaría de Ganadería, la Provincia promovió un cambio para simplificar y agilizar el trámite: definió que el documento de tránsito animal (DTA) emitido por el Senasa es el único válido para constatar el movimiento de animales. En ese entonces, y para justificar la intervención municipal, se estableció que el documento debía estar visado por los municipios y comunas.

En 2005, el tema de las guías ganaderas ya generaba controversia en el Ministerio de Gobierno de la provincia, debido al valor que había alcanzado las tasas. Los municipios tenían autonomía para fijar sus valores, lo que resultaba en tarifas distintas entre ellos.

En ese momento se intentó establecer una banda de precios referenciada en kilos de novillo o capón de cerdo. Sin embargo, la discusión principal seguía siendo el precio y no el sistema.

Durante el gobierno de Mauricio Macri se implementó un sistema digital llamado Documento Único de Tránsito (DUT). Este sistema unificó el certificado sanitario con el control de marcas. El objetivo principal fue agilizar el trámite para los productores, permitiéndoles gestionar las guías desde sus computadoras, sin tener que ir físicamente a las oficinas. De esa forma, los productores pagaban por el servicio al Senasa y al municipio mediante transferencia electrónica.

Para poder usar el sistema, el Ministerio de Agricultura de Córdoba llevó a cabo el proceso de digitalización de

más de 20 mil marcas y seis mil señales inscriptas en el registro provincial.

Antes de la implementación de la autogestión, los municipios verificaban manualmente la propiedad de la hacienda usando boletos de marcas y señales. Los empleados municipales comparaban la información del boleto con la guía de transferencia del ganado. Si la información coincidía, se actualizaba el registro de la cantidad de animales del productor. Por este servicio, los municipios cobraban un "derecho de oficina", ya que involucraba la tarea de un oficinista.

En los últimos tiempos, las quejas contra la tasa municipal comenzaron a tomar nuevamente dimensión, en especial por parte de los productores de cerdo que tienen un alto movimiento de animales.

Las denuncias contra algunos municipios, por cobrar tarifas excesivas por el "derecho de oficina" que ya no se prestaban, comenzaron a crecer. Mientras en algunos municipios, la contribución es de 500 pesos por animal, en otros llega hasta 4.000 pesos.

La Provincia, consciente del problema a partir de algunos planteos llevados a cabo por entidades rurales, decidió buscar una solución a través de la mesa provincia-municipio, donde se reúnen los bloques políticos de los intendentes.

La propuesta, que tendría el visto bueno del gobernador Martín Llarayora según se puso en evidencia en la última reunión con la mesa de enlace provincial, sería llegar a un acuerdo con los municipios para que eliminen el cobro a partir del próximo año.

Expoagro: Guillermo Francos se reunió con los organizadores

PRENSA EXPOAGRO



ENCUENTRO. Francos (al centro), en la reunión con los representantes de Expoagro.

EXPOSICIÓN. Representantes de la empresa Exponenciari invitaron de manera formal al presidente Javier Milei a visitar la muestra en marzo.

El jefe de Gabinete de ministros de la Nación, Guillermo Francos, recibió días atrás en Casa Rosada a representantes de la empresa Exponenciari, organizadores de la muestra agroindustrial Expoagro.

En esta reunión estratégica, Francos dialogó con Martín Schwartzman, CEO de Exponenciari, y Rafael Magnanini, del área institucional, con el objetivo de conocer los avances y novedades de Expoagro 2025 edición YPF Agro, que se desarrollará del 11 al 14 de marzo en el Predio Ferial y Autódromo de San Nicolás, sobre la

autopista que une Buenos Aires con Córdoba.

Invitación al Presidente

Durante el encuentro con Francos, Schwartzman formalizó la invitación al presidente de la Nación, Javier Milei, y su gabinete para participar de la próxima edición de muestra, reconocida como la Capital Nacional de los Agronegocios.

Desde Exponenciari destacaron la relevancia de contar con la presencia de las máximas autoridades nacionales en un evento que, año tras año, convoca a más de 600 expositores y más de 180 mil visitantes.

Al respecto, Francos expresó: "Agradecemos la visita de Martín Schwartzman y de Rafael Magnanini, en representación de Expoagro, quienes me extendieron la invitación para el presidente Javier Milei y todo el Gabinete para participar de la próxima edición de Expoagro, a realizarse entre el 11 y el 14 de marzo".

En la misma línea, destacó: "Expoagro es una de las muestras agropecuarias más importantes de la región, y punto de encuentro de los

principales actores del sector agroindustrial. Como todos los años, estaré presente en esta nueva edición que, según sus organizadores, se perfila como un éxito rotundo, debido a la enorme demanda de espacios expositivos que vienen realizando las principales firmas ligadas al sector".

Por su parte, Schwartzman destacó la importancia del encuentro.

"Valoramos la apertura demostrada por el Gobierno durante esta reunión y a lo largo de todo el año, que incluye su participación en la última edición de la megamuestra agroindustrial a cielo abierto de la región, donde asistieron el presidente Javier Milei, el jefe de Gabinete Francos y parte del gabinete. Este vínculo continuo fortalece nuestro compromiso conjunto para impulsar la agroindustria argentina y proyectarla hacia el escenario global", remarcó.

Desde su primer edición en 2007, Expoagro posiciona a lo largo de sus 18 realizaciones como el escenario ideal para conectar a los actores del agro, generar nuevas alianzas comerciales y promover soluciones innovadoras.