

**BIOTECNOLOGÍA.** Tres veterinarias pasaron del ámbito universitario al empresarial, a partir de una franquicia brasileña. Con inversión y capacitación lideran en Río Cuarto un laboratorio modelo de genética equina.

## Equinos. Un polo cordobés en reproducción



**GENÉTICA.** La cría de caballos ha generado en la zona de Río Cuarto un núcleo de desarrollo, al que se le sumó el uso de biotecnología reproductiva.

**Fernanda Bireni**  
Especial

**R**ío Cuarto, una ciudad ligada a la agroindustria, se encuentra en un momento clave para la biotecnología equina. Es que desde allí emerge un polo de innovación en la reproducción de caballos gracias al esfuerzo de tres veterinarias emprendedoras: Ana Flores Bragulat, Catalina Castañeira y Carolina Alonso.

Su empresa, In Vitro Argentina, no solo está aplicando tecnología de punta, sino que también está desafiando el status quo de la industria equina nacional. Ana, Catalina y Carolina son veterinarias, colegas y socias. Las tres trabajaban en la Universidad Nacional de Río Cuarto, una en su beca doctoral y las demás como profesoras en la cátedra de producción equina.

Dos de ellas, recibieron a **La Voz** para contarles cómo su experiencia en investigación y extensión en biotecnologías reproductivas para veterinarios fue el puntapié inicial para la llegada de In Vitro Argentina.

Inicialmente, su trabajo se centró en la aspiración de óvulos en burras. La investigación se vinculó a un proyecto de producción de leche de burra para niños con alergia a la proteína de la vaca. Sin embargo, la experiencia internacional las llevó a enfocarse en yeguas, reconociendo el potencial comercial de la biotecnología reproductiva en esta especie. Las socias comenzaron a enviar óvulos de yegua a empresas de clonación, las regulaciones para el envío de ese material fuera del país, no están listas ni siquiera ahora; al mismo tiempo se dieron cuenta de que la tecnología para la fertilización in vitro podía radicarse en Argentina.

“Golpeamos muchas puertas enviando materia prima desde Río Cuarto a distintas empresas. Sabíamos que esta biotecnología va asociada a este tipo de laboratorios porque básicamente el equipamiento es el mismo, pero se trata de rutinas diferentes. Lo que sucedió es que ante la gran demanda que hay en Argentina se les hacía imposible empezar con otra rutina dentro del laboratorio, ya que todo puede resultar en un caos”, dijo Flores Bragulat.

Ante la imposibilidad de desarrollar su tecnología en otros laboratorios, Ana, Catalina y Carolina buscaron en Brasil una solución. La empresa In Vitro Equinos, líder en biotecnología equina, les ofreció una franquicia para Argentina, la primera de la compañía que abrió las puertas de muchas otras más. A pesar de no tener una estructura empresarial, las socias aceptaron la propuesta, sin

saber demasiado cómo, pero sabían que la respuesta era sí, y comenzaron a buscar inversores para concretar el proyecto en Río Cuarto.

### Financiamiento y capacitación

El camino para conseguir el financiamiento fue desafiante. La inversión inicial de U\$S 500 mil, que terminó siendo de U\$S 700 mil, era una cifra impensada para ellas. Sin embargo, no se detuvieron: buscaron asesoramiento y se inspiraron en las experiencias de otras startups.

La clave fue entender que la idea y el equipo eran tan importantes como el capital. Como señaló Flores Bragulat, “la primera decisión fue asesorarnos, eso nos ayudó muchísimo en generar confianza, y a entender que este proyecto lo valía”. La franquicia, In Vitro Equinos, les proporcionó la tecnología, el nombre y el soporte técnico necesario para iniciar opera-

ciones en Río Cuarto. El laboratorio funciona bajo estrictos estándares de calidad y se beneficia del know how de la empresa brasileña.

Las veterinarias recuerdan que el proceso de aprendizaje fue intenso, ya que la tecnología presenta variaciones que dependen del ambiente y del lugar, y según remarco una de ellas: “Para ellos también era toda una puesta a punto y ese apoyo constante fue crucial para mantener una producción estable, además recibimos hasta noviembre visitas mensuales del equipo de Brasil”.

El modelo de negocio de In Vitro Argentina se basa en la interacción con veterinarios, clientes y otros actores del sector. La empresa ofrece una variedad de servicios, desde la aspiración de óvulos hasta la generación de embriones y preñeces.

Segue en página 2

## ganadería

### Viene de tapa

A diferencia de otros laboratorios, el radicado en Río Cuarto se adapta a las necesidades de cada cliente, ofreciendo soluciones personalizadas. Como describe Flores Bragulat, "la idea de esto es interactuar con todas esas personas y poder generar la herramienta que cada uno necesite adaptada a su sistema".

### Un país reconocido a nivel global

Argentina es un país destacado a nivel global por su producción y tecnología equina. "La raza de caballos de polo argentina es muy demandante de tecnología, a diferencia de otras razas que se mantienen más apegadas a la naturaleza", explicaron los socios en la empresa.

Esta característica, sumada a la gran cantidad de caballos en el país, convierte a Argentina en un mercado ideal para la biotecnología reproductiva. La ubicación estratégica de Río Cuarto, en el corazón de una región con una alta concentración de criaderos de caballos de polo, fue clave para la radicación de la filial argentina. Muchos referentes del polo nacional están situados en un radio de 100 kilómetros de Río Cuarto, lo que facilita la logística, interés por criaderos en la región y acceso a materia prima.

La llegada de In Vitro Argentina a Río Cuarto ha transformado la visión del interior del país como un mero productor de materias primas. La ciudad se posiciona como un polo



**BIOTECNOLOGÍA.** En seis meses, el laboratorio de Río Cuarto produjo 300 embriones in vitro congelados y 160 preñeces logradas.

biotecnológico, impulsado por la sinergia entre el sector agropecuario, la investigación y la innovación.

"Creo que tenemos que dejar esa visión de ser 'el interior', porque esto no es el interior de nada, esto es el inicio de mucho desarrollo", sentenció Flores Bragulat y a continuación Castañeira recordó cómo muchas compañías en aquellas primeras conversaciones les decían, "ustedes hagan el interior, nosotros nos ocupamos de Buenos Aires. Ahora, nosotras desde

acá vamos a hacer Buenos Aires".

Según Ana y Catalina, la empresa busca generar una red de profesionales en la zona, aprovechando la cercanía con una de las facultades de veterinaria más grandes del país. Además, tienen la exclusividad para expandir la franquicia a otros países limítrofes y dentro del territorio argentino.

### El impacto de la biotecnología

Los beneficios de la biotecnología

en la reproducción equina son múltiples. Entre ellos, mejora la genética, pues permite cruzar animales con alto mérito genético, incluso si el macho ha muerto. Aumento de crías, ya que permite que las yeguas produzcan más crías en menos tiempo, extendiendo su vida reproductiva, y contribuye a rescatar óvulos que se perderían en la reproducción natural.

"Acá no se modifica el semen o el ovocito, sino que agregamos tecnología para darles mejores condiciones",

**Los beneficios de la biotecnología en la reproducción equina son múltiples: mejora la genética, aumenta las crías, y extiende la vida reproductiva, entre otros.**

explicó Castañeira al mismo tiempo que adelantó que lo próximo, y en muy corto plazo, es poder separar el semen en espermatozoides que serán hembras, de los que serán machos.

"Esto es interesante en el caso del polo, donde lo que más se buscan son hembras", dijo.

A pesar del éxito inicial, In Vitro Argentina enfrenta desafíos como la necesidad de capacitar a profesionales y adaptarse a las variaciones en la producción de embriones. Además, las socias reconocen que su fuerte es la parte técnica, y están trabajando para fortalecer las áreas comercial y administrativa.

Flores Bragulat aseguró que desde julio 2024, cuando comenzaron, "teníamos un objetivo de producción hacia fin de año fijado en 200 embriones producidos. Terminamos el año con una producción de casi 300 embriones in vitro congelados y con más de 160 preñeces logradas". Se trata de embriones puestos en yeguas que ya generaron gestaciones. Las cifras reflejan una clara demanda desde la región.

## GANADOS Y CARNES

# La última campaña contra la aftosa dejó señales de alerta



**Ignacio Iriarte**  
Experto en mercado ganadero

En una reciente reunión de entidades rurales, varios dirigentes coincidieron en que los resultados de la segunda campaña anual de vacunación contra la aftosa, terminada hace unas semanas, estarían arrojando resultados algo diferentes a lo esperado.

Con los datos provisionarios y parciales con que se cuenta hasta ahora, se advierte que al segundo semestre de 2024 cae significativamente el stock de vaquillonas y novillitos, producto de los menores nacimientos 2023 y de las altas faenas que se dieron de estas categorías durante el año pasado, y que se aceleraron en el último trimestre del

año que acaba de terminar. De acuerdo a estos datos provisionarios, la recuperación del número de terneros al pie de la madre es algo inferior a lo esperado: se aguardaba una mejora más marcada en la cantidad de terneros nacidos en 2024, luego de la seca de 2022, que determinó una reducción del orden de las 800 mil crías en el destete en los terneros nacidos en 2023 y destetados en el otoño de 2024.

En la primavera 2023, el servicio habría registrado una recuperación en el porcentaje de preñez con respecto al año anterior, pero que no alcanzaría a compensar plenamente el menor número de vacas y vaquillonas expuestas a servicio.



**VACUNACIÓN.** La primera campaña 2025 arranca en las próximas semanas. La última de 2024 mostró menos vaquillonas.

En la segunda vacunación no se inocularon vacas y toros, pero considerando la elevada matanza de estas categorías, puede estimarse que su stock habría caído.

Debe destacarse que el dato de menor número a lo esperado de terneros al pie de la madre debe tomarse con cuidado, porque la parición de este año en muchos distritos – especialmente en el norte – luce atrasada.

Esta situación da lugar a que un buen número de crías chicas no se alcancen a vacunar y sean contabilizadas recién en la primera campaña de 2025, que empieza en pocas semanas más. En muchas ocasiones la cantidad de terneros inoculados

en la primavera resulta sensiblemente inferior – hasta un millón de cabezas – a la cantidad de crías efectivamente destetadas en el otoño siguiente.

En resumen, la segunda campaña de vacunación contra la aftosa 2024 revelaría una caída importante en el número de vaquillonas, novillitos, y en menor medida de novillos, y una recuperación – algo inferior a la esperada – en el número de terneros.

El stock ganadero en general, y el de cría en particular, sigue sin recuperarse.

Aunque la mayor parte de los terneros a destetarse el próximo otoño lucen un peso superior a lo habitual, en algunas zonas, los terneros están

**Reveló una caída en el número de vaquillonas, novillitos y, en menor medida, de novillos. Exhibe una mejora en la cantidad de terneros.**

comenzando a sentir la falta de pasto y la menor producción de leche de la madre.

La rentabilidad de la cría ha caído un 27% en el último año, pero la mayoría de los criadores, si bien vienen de años difíciles a causa de la seca, están desahogados financieramente y en general no están endeudados.

El ritmo de ventas dependerá en gran medida de la evolución de las lluvias, con una seca que ya afecta gran parte de las zonas criadoras.

En el caso de Ayacucho, el partido con el mayor stock de la provincia de Buenos Aires (780 mil cabezas), en la segunda campaña de vacunación contra la aftosa 2024 se inocularon 502 mil cabezas (de categorías menores), un 1,7% más que el año anterior.

Se vacunaron 271 mil terneros, un 6% más que el año anterior, encontrándose además 129 mil vaquillonas (-4,4%), 77 mil novillitos (-0,7%) y 19 mil novillos (-3%).

La cantidad de hacienda vacunada en Ayacucho se recupera un 1,7% con respecto al año 2023, pero se ubica todavía un 3% por debajo de la primavera de 2022.

## mercados

Mientras el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (Usda) acumula factores alcistas para el mercado de maíz, la realidad de las cosechas en otra parte del mundo, como Argentina y Brasil, confirman también su análisis que consolidan la tendencia alcista que hemos visto en el mercado en Chicago, en las últimas semanas.

Luego del informe del Usda del pasado 10 de enero, con inesperadas bajas en la producción de soja y de maíz en Estados Unidos, el mercado logra consolidar su tendencia alcista. La fuerte baja en la producción de maíz americano no es un tema menor, el organismo estadounidense redujo su estimado en siete millones de toneladas, de los 384,6 millones de toneladas estimados en diciembre, la última cifra cae a 377,6 millones de toneladas.

La fuerte baja de la producción no tuvo correlación directa con la variación sufrida en las exportaciones de maíz estadounidense proyectadas para 2025 en 62,23 millones de toneladas contra 62,87 millones del mes anterior, y 58,2 millones de toneladas exportadas durante la campaña 2024.

Sostener ese saldo exportable no es gratis, y esto se puede ver reflejado en su balance de oferta y demanda, el principal factor de mercado que tenemos que seguir ahora son las existencias finales de maíz en el país norteamericano.

## INDICADORES AGRÍCOLAS

## Es la hora del maíz, con fuertes fundamentos alcistas



Pablo Adreani  
Analista de mercado

En efecto, la menor producción de maíz junto con un nivel de exportaciones muy similares al estimado del mes anterior tienen el efecto colateral directo en la baja de las existencias finales.

Esa cifra se proyecta ahora en 39,12 millones de toneladas del mes anterior y 44,79 millones de toneladas hacia finales de la cosecha 2024.

Sin embargo, la principal sorpresa del informe del Usda la debemos buscar en las estimaciones de maíz en los países de Sudamérica, donde Brasil y

Argentina se consolidan como el segundo y el tercer exportador mundial respectivamente.

En el caso de Brasil, el Usda mantiene su estimado de producción en 127 millones de toneladas con un saldo exportable de 47 millones de toneladas, mientras que la omisión Nacional de Abastecimiento de Brasil (Conab) está estimando una producción de 119,55 millones de toneladas y exportaciones por 34 millones de toneladas.

La diferencia de 7,5 millones de toneladas en la producción es muy significativa, pero la mayor diferencia se

produce en el saldo exportable de maíz de Brasil en el orden de los 13 millones de toneladas.

Este es el principal factor que está haciendo ruido en el mercado y desconfianza a los operadores, pero mientras tanto el precio del maíz en Chicago acumuló en los últimos 30 días un aumento de US\$ 16 por tonelada, confirmando la lógica alcista que indican los *fundamentals*.

Otro país que podría tener sorpresas para el Usda, es la Argentina; el organismo está proyectando un volumen de producción de maíz para 2025 de 51 millón de toneladas un millón más que los 50 millones de toneladas producidos en 2024.

Acá surge como duda si dato del departamento estadounidense está considerando en sus análisis la caída de 1,5 millones de hectáreas en la superficie de maíz de siembra temprana en nuestro país.

También hay que considerar la fuerte sequía que están padeciendo las principales zonas productivas del país.

La sequía se extiende desde el NOA-NEA, pasa por la zona núcleo, ingresa por Entre Ríos y Corrientes para llegar al estado de Río Grande do Sul, en Brasil.

La superficie sembrada de maíz en ese estado brasileño es de 830 mil hectáreas y un volumen de producción de 5,3 millones de toneladas. Hoy es muy difícil predecir cuál será la producción de maíz en ese estado, considerando el

**El Usda ajustó las estimaciones mundiales del cereal, pero el clima en Sudamérica podría consolidar la tendencia de mejora en las cotizaciones.**

grave impacto negativo que tendrá la actual sequía sobre los rendimientos.

Sin embargo, Mato Grosso, el principal estado productor de maíz de Brasil, con siete millones de hectáreas y un volumen de producción de 50 millones de toneladas, han recibido abundantes lluvias que demoran la cosecha de soja.

Al demorar la cosecha de soja se demora la siembra de maíz de segunda conocida como *safinha*, principal siembra de maíz del estado de Mato Grosso.

Todo indica que el Usda no está tomando en sus análisis la sequía de Río Grande do Sul así como tampoco las excesivas lluvias que ponen en riesgo las siembras de maíz en el estado de Mato Grosso.

Los *fundamentals* alimentan un mercado alcista para el corto plazo, al menos hasta que lleguen las lluvias a la Argentina y al sur de Brasil, y que se frenen las lluvias en Mato Grosso que le permitan cosechar la soja y la siembra de maíz *safinha*.

## ESPACIO DE PUBLICIDAD | GRUPO CONCI

El equipo de riego de Conci continúa apostando a la innovación, para ampliar sus fronteras en materia de eficiencia hídrica y calidad de servicio. En esta oportunidad, avanzó con la instalación del sistema de riego por goteo en campos dedicados a la producción de mani pertenecientes a la reconocida empresa Maniagro.

El proyecto fue diseñado y ejecutado de forma integral en General Cabrera. Comenzó en septiembre de 2024 y finalizó en diciembre del mismo año. Abarca una superficie de 144 hectáreas, el 100% de los lotes.

"Desde Conci, estamos orgullosos de trabajar junto a Maniagro, una empresa líder que comparte nuestra visión de innovación. Este proyecto es un claro ejemplo de cómo la tecnología puede transformar la producción agrícola y nos impulsa a seguir desarrollando soluciones que generen un impacto positivo en nuestros clientes", declaró Gerardo Kainer, gerente general del sector Desarrollos de Conci.

## Automatización y productividad

Tras acceder a un crédito de USD 5 millones del Banco Bice, para la tecnificación de sus procesos, Maniagro concretó esta inversión que se enmarca en la estrategia de seguir agregando valor a su producción.

El diseño técnico propuesto por Conci se desarrolló de forma personalizada acorde a las necesidades del cultivo. En este caso, inyecta agua a un caudal de 240 m<sup>3</sup>/hora, asegurando una hidratación constante.



La entrega técnica del sistema, que permite la gestión inteligente de los filtros, se realizó el 7 de enero.

## Conci y Maniagro impulsan una alianza por la eficiencia hídrica

El proyecto de instalación del sistema de riego por goteo fue liderado por el equipo de Conci, logrando su implementación en más de 144 hectáreas de la empresa productora de mani.

"Es un sistema que impulsa buenas prácticas, como el ahorro energético y el aprovechamiento de agua. Esto posibilita que tengamos un riego de

punta en un nuevo sector de la provincia", afirmó Daniel Cavigliasso, presidente de Maniagro.

Para garantizar la pureza del agua y

el correcto funcionamiento de la instalación, se dispuso una sala de filtrado que cuenta con siete filtros de grava. Estos componentes se someten a un proceso de retro lavado automático, que minimiza el mantenimiento y asegura una operación continua.

La automatización de alto nivel permite gestionar la fertilización, para un control preciso y el ahorro significativo de agua y fertilizantes. La ca-

## Contacto

Teléfono: 0810-777-6666  
Redes sociales: @conci\_oficial

pacidad de riego alcanza los 121 mm por mes, una cantidad ideal para satisfacer las necesidades hídricas de las labores de producción.

La instalación de cintas de riego a 35 cm de profundidad permite además optimizar la distribución del agua directamente en la zona radicular de las plantas, minimizando las pérdidas por evaporación.

"Las expectativas están puestas en seguir creciendo, dadas las características de aridez de la zona. Es el puntapié inicial de lo que se viene. Buscamos un mayor aprovechamiento para asegurar un rendimiento y una rentabilidad estable a largo plazo", completó Cavigliasso.

Esta propuesta representa un salto cualitativo para Maniagro, ya que el sistema de riego le va a permitir ampliar el 20% de su área de siembra en comparación con el sistema de pivot, recuperando superficie para la producción.

La entrega formal del proyecto contó con la presencia representantes de Maniagro: Daniel Cavigliasso, presidente de la firma y Nicolás Concari. Y referentes de Conci: Gerardo Kainer, gerente general de Conci Desarrollos, Arcamir Suarez, gerente Conci Riego y Catriel Zallio del mismo sector.

# opinión



Más de 10 años produciendo en Córdoba para el campo argentino.



## PANORAMA AGROPECUARIO

# No hay retenciones que duren 100 años, ni productor que resista



**Alejandro Rollán**  
arollan@lavozdelinterior.com.ar



**UNIDOS.**  
Llaroya, gobernador de Córdoba, y Pullaro, de Santa Fe, contra el impuesto

A lo largo del trayecto de 200 kilómetros sobre la ruta BR 290, que une en Brasil a las ciudades de Sao Gabriel y Pantano Grande, la soja en el estado de Río Grande do Sul no muestra su mejor condición.

La falta de lluvias le está pegando fuerte a este estado del sur de Brasil donde, en condiciones normales, la producción de la oleaginosa puede aportar más de 20 millones de toneladas del grano.

Es que los pronósticos climáticos no son nada halagüeños en esta región del principal productor de soja del mundo.

Las precipitaciones se retiraron hace más de 20 días y las previsiones de nuevos aportes no son claras hasta febrero.

A poco menos de 1.500 kilómetros hacia el sudoeste, los productores del sudeste de Córdoba, del norte de la provincia de Buenos Aires y del extre-

mo sur de Santa Fe observan también cómo el estado de la soja crece en su condición entre regular y mala.

Según la Bolsa de Comercio de Rosario, en la región núcleo del país, el 19% de los lotes con soja presentan condiciones regulares a malas, el 49% se encuentran en buen estado y el 32% está en condiciones muy buenas.

El año pasado, para esta misma fecha, el 95% de los lotes estaban entre excelentes y muy buenas condiciones favorecidos por la influencia del fenómeno del Niño.

Más allá del clima, que genera incertidumbre sobre los resultados productivos a la cosecha, ¿qué es lo que diferencia a los productores sojeros de Río Grande do Sul y a los agricultores argentinos que sembraron el cultivo en la mejor zona agrícola del país?

Como viene siendo desde hace más de 20 años, el peso de los derechos de exportaciones es lo que

inclina la balanza.

### Comparación odiosa

A tal punto que en 2024, según el cálculo realizado por el economista de la Fundación Mediterránea Franco Artusso, con precios internacionales en mínimos históricos el productor brasileño recibió en promedio entre 35 a 40% más de precio que sus colegas argentinos, una diferencia de entre US\$ 100 a US\$ 115 por tonelada.

Es que el lastre que genera las retenciones sobre los márgenes económicos de los productores se siente más en tiempo de precios deprimidos, como los actuales.

Luego de los picos alcanzados a mediados de 2022, la cotización de la soja en los mercados internacionales viene en retroceso.

Durante el último mes de 2024, en el mercado de Chicago el valor promedio de la oleaginosa fue de US\$ 361.

"Si se compara contra la historia reciente (a valores de dólares constantes ajustados por la inflación en Estados Unidos), los precios actuales se ubican un 27% por debajo de la media en el periodo 2002/2023, cuando alcanzaron los US\$ 491 por tonelada. Es necesario retroceder hasta fines 2006 para encontrar precios más bajos", observa Artusso en el monitor productivo confeccionado por el leral.

En este escenario de precios en baja y márgenes económicos al borde del quebranto, el pedido al Gobierno nacional de una rebaja en las retenciones se ha hecho transversal: desde los propios productores, las entidades rurales que los agrupan, hasta los gobernadores de Córdoba y de Santa Fe, donde la soja representa el 70% de la producción nacional.

Según el ministro de Bioagroindustria

de la provincia, Sergio Busso, en las últimas dos décadas el impuesto le costó a los productores cordobeses unos US\$ 40 mil millones.

En lo que va del siglo, la vigencia del impuesto ha dominado a la producción agropecuaria nacional, en muchos casos generando distorsiones entre las mismas actividades que la integran.

Los propios productores tamberos, por ejemplo, reconocen el "subsidio" que significa comprar los granos más baratos (por el efecto de la retención) para transformarlos en leche. Lo mismo sucede con aquellos que los convierten en carne.

La promesa del Gobierno de reducir el tributo durante 2025 ya comenzó a correr: la expectativa es que se cumpla más temprano que tarde, porque la viabilidad del negocio agrícola y también la paciencia de sus precursores comienzan a desaparecer.

**Es en Expoagro. El lugar donde todo sucede.**

Todo lo que necesita el campo para crecer, transformarse e innovar, sucede acá: en un solo lugar, en un solo momento, donde las oportunidades se encuentran y el futuro se construye.

**DEL 11 AL 14 DE MARZO 2025**

PRECIO FERIA Y AUTÓDROMO DE SAN NICOLÁS / RIV, KM 725 / SAN NICOLÁS / BUENOS AIRES / ARGENTINA

**Banco Provincia**

**Procampo DIGITAL**

SPONSORES

AL MUNDO ESTRATÉGICA

ClarínX LA NACION

Exponencial

Comercial +54 9 11 5844-2945

www.expoagro.com.ar