

campo

www.lanacion.com/campo @LNcampo



COSECHA

58,9%

La cosecha de girasol tuvo un avance intersemanal de 19,6 puntos porcentuales y ya cubre el 58,9% del área apta

FUENTE: BOLSA DE CEREALES DE BUENOS AIRES

EMPRESAS FAMILIARES

Integración vertical y modelo mixto

Desde San Antonio de Areco, los Marchi trabajan en equipo y producen 30.000 toneladas de granos y engordan 15.000 novillos por año **CARLOS MARIN MORENO /4**



Suben los precios y el campo vuelve al banquillo de los acusados, **por Cristian Mira /2**

Denuncian que se frenaron las obras de la cuenca del Salado, **por Pilar Vazquez /3**

De la fábrica de quesos al diseño sustentable, **por Gabriela Origlia /9**

ESTAMOS PARA LOS QUE SIEMBRAN
CUÁNDO, DÓNDE Y COMO QUIEREN.

BREVANT | EN TODAS
semillas

Brevant Semillas® es marca registrada de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas. © 2025 Corteva.

SIEMBRA DE PRIMERA

LO QUE VIENE

Suben los precios y el campo vuelve al banquillo de los acusados



Cristian Mira
EDITOR

Como historia repetida, otra vez el agro intenta ser colocado en el banquillo de los acusados por el incremento del índice de precios al consumidor que elabora el Indec. Esta vez es por la carne, pero también se extiende a la agricultura. La medición de febrero arrojó que el IPC tuvo un aumento de 2,4%, con el impacto del incremento de los valores de la carne vacuna y derivados del 3,2%. Esto último fue producto de la escasez de oferta y del retraso de los valores de la hacienda en relación con el IPC general a lo largo de gran parte de 2024.

En las últimas semanas, los economistas que miden los datos de consumo dieron cuenta de un incremento de los valores de carne. Esto se verificará, si es cierto o no, en el IPC del mes próximo. Sin embargo, lo curioso es que la explicación que se escucha en algunos de estos supuestos expertos es que la suba se debe a la baja de las retenciones que dispuso el Gobierno. No detallan cómo han llegado a esa conclusión ni exponen los costos de producción o el impacto de cada incremento de precios en la cadena de producción.

En otras palabras, se trata de un argumento antiguo que no tiene relación con la realidad. Es el mismo razonamiento que se hace cuando se apunta a la apertura de las exportaciones de carne cuando se lo quiere vincular al eventual incremento de los precios. En este caso, por el con-

trario, hay una desaceleración de los envíos al exterior producto de la caída de las cotizaciones del principal comprador de la Argentina, China, y del valor en dólares superior que tienen los envíos locales respecto de los países del Mercosur.

A diferencia de lo que ocurría con el anterior gobierno, estos señalamientos sin fundamento no encuentran eco en las actuales autoridades económicas, al menos desde el punto de vista de la retórica ya que se expresan en favor de los "mercados libres". Aún así, los expertos del negocio de ganados y carnes observan que todavía permanece la presión impositiva para la exportación, con la permanencia

Todos los segmentos de la carne (bovina, porcina, aviar y ovina) tienen posibilidades de expansión

de los Derechos de Exportación (DEX) de 6,5% para algunos cortes vacunos.

La Argentina, ahora, como pocas veces antes le ocurrió en la historia, tiene la posibilidad de apostar a un modelo amplio, que comprenda tanto el mercado interno como el mercado externo. Si la economía ingresa en un sendero de crecimiento y el salario se recupera, el consumo de carne volverá a ingresar en una senda sostenida. Y, si al mismo tiempo, se reduce la presión impositiva y se bajan los costos para exportar, habrá más posibilidades para acceder a los mercados externos.

Por ese motivo es clave la cuestión sanitaria. Las recientes vicisitudes por la barrera patagónica contra la fiebre aftosa, así como las decisiones sobre la vacuna-

ción corren el riesgo de caer en el terreno de la "motosierra" y la desregulación en vez de tomarlas a la luz de una estrategia integral para la ganadería y las carnes. Por supuesto que tiene que ser bienvenida la política de baja de costos y el incentivo a la competencia, pero las decisiones apresuradas pueden poner en riesgo los años de trabajo paciente de cuidado sanitario. En todo caso, las medidas deberían tomarse luego de una discusión profunda. La experiencia de lo que ocurrió a fines de la década de los años 90 cuando la Argentina se declaró libre de aftosa sin vacunación cuando no tenía todos los resguardos tomados para que no ingresara el virus debería servir de recuerdo. El descrédito que tuvo el Senasa a raíz de aquella decisión tuvo un costo que no debe ser despreciado.

El contexto internacional no contribuye a dar claridad en este escenario. Cada vez más se apeña a las decisiones unilaterales y cada vez hay menos espacio para las reglas comunes. Un país con un mercado de miles de millones de habitantes como China puede decidir en un segundo una traba que frene las exportaciones. A la avicultura, por ejemplo, le costó casi dos años la reapertura del mercado del gigante asiático tras la aparición de la gripe aviar. Ese clima de guerra comercial entre las grandes potencias no contribuye a dar previsibilidad.

Pese a las dificultades, todos los segmentos de la carne (vacuna, aviar, porcina y ovina, entre otros) tienen un potencial significativo para crecer en los próximos años y con diversos nichos en cada una de esas cadenas. El país, por las condiciones de sus modelos productivos basados en la ganadería pastoril, complementada con los granos, tiene capacidad para atraer inversiones, generar empleo e incrementar la producción. Será cuestión de no dejar flancos débiles y apostar a las soluciones de conjunto. ●

DE BUENA FUENTE

Escenario complejo para la renovación de los alquileres agrícolas

Carlos Marín Moreno
PARA LA NACION



NEGOCIACIONES

La cosecha de maíz de primera va avanzando sin pena ni gloria en la región núcleo y abre el telón para la trilla de las sojas tempranas, que tampoco prometen rindes de tendencia si se observa el minúsculo tamaño de los granos que contienen las vainas. En poco tiempo comenzarán las conversaciones por los arrendamientos agrícolas 2025/26, un tema particularmente delicado. El mercado se inclinará en una dirección determinada de acuerdo al peso de los factores negativos y positivos que se vislumbran. Entre los primeros figura el magro resultado de los arrendamientos 2024/25, muy afectados por sequía y caída de precios. También influirá en el mismo sentido la iliquidez que afecta a algunos arrendatarios, que provocó demoras en el pago de la última cuota del alquiler 2024/25. Otro factor que juega en contra es la reducción del precio del mani, que disminuiría el área por implantar. Entre los factores positivos figura la posibilidad de un escenario productivo 2025/26 más amigable porque los meteorólogos vaticinan condiciones Neutras o del Niño. También se ve como favorable la posibilidad de cambio del mecanismo para la fijación del tipo de cambio por de las retenciones.



PROPUESTAS

Otro elemento que podría actuar en forma positiva serían los productores mixtos, agrícola-ganaderos de carne o leche. Estos operadores gozan de mejores precios y, además, se valorizan mucho comprando los lotes de bajo rinde de maíz o los vacinos para hacer silaje. Más allá de estas consideraciones, se acerca el momento de la verdad. Las primeras impresiones adelantan que, en los contratos que se renueven a la misma cantidad de quintales de soja por hectárea que el año pasado, los dueños de los campos deberán considerar que representan menos pesos constantes que en la campaña pasada por la caída del valor de la soja en dólares, mientras que probablemente sus costos de vida no hayan seguido la misma tendencia. Por otro lado, los arrendatarios que estén en peor condición financiera serían los que abandonarían los lotes de peor potencial. A su vez, hay otros que buscan salir del tradicional esquema de qq/ha fijos por campaña y proponen un mejor manejo de los lotes por alquilar pensando en el futuro. Ofrecen contratos a varios años y compromiso de reposición del fósforo, zinc, boro y calcio extraídos con la cosecha si se alcanzan determinados niveles de rendimiento en el lote.

BREVES

PORCINOS: APERTURA DE PARAGUAY

El mercado de carne porcina de Paraguay se abrió para la Argentina, después de que el Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa) de ese país aceptara oficialmente el modelo de certificado sanitario propuesto por Senasa, según informó la Secretaría de Agricultura. La apertura del mercado paraguayo se consiguió con el apoyo de la Cancillería y el trabajo técnico del Senasa, destacó la cartera agrícola en un comunicado.

SE INCREMENTA EL INGRESO DE MAÍZ

La cosecha de maíz de la campaña 2024/25 está teniendo un fuerte impacto en la logística portuaria. Según la Bolsa de Comercio de Rosario, la semana pasada entraron unas 136.000 toneladas; el segundo registro en importancia de la historia; en tanto, la comercialización sigue 12 puntos porcentuales por debajo del promedio. La entidad informó que entraron en los puertos del complejo del Paraná cerca de 4850 vehículos por día.

RECLAMO POR LOS IMPUESTOS EN SANTA FE

La Sociedad Rural Argentina Distrito 6 solicitó a los 365 municipios y comunas de la provincia de Santa Fe que informen públicamente cuánto han recaudado por la Tasa Comunal Rural entre 2019 y 2024 y en que se han destinado esos fondos. Lo hicieron a través de un pedido de acceso a la información en el que apuntaron sobre la falta de transparencia en su uso. Según argumentaron los productores, la tasa debe utilizarse para el mantenimiento de los caminos rurales.

AVANZA UNA VACUNA CONTRA LA AFTOSA

Avanza una revolucionaria vacuna contra la aftosa que no utiliza material infeccioso: El INTA, el National Research Council of Canada (NRCC) y Bioinnovo, empresa conformada por el INTA y Vetanco SA, trabajan con una tecnología única con cápsides vacías y genes recombinantes sintéticos. "Se puede producir en instalaciones convencionales", explicó Andrés Wigdorovitz, director de Incuinta y Bioinnovo.

SENTIDO HOMENAJE A LUCIANO MIGUENS

A cuatro meses de su fallecimiento, la Sociedad Rural Argentina (SRA) realizó un homenaje a Luciano Miguens, expresidente de la entidad. En un acto en el predio de La Rural, denominado al tradicional portón de ingreso de la Avenida Sarmiento con su nombre. Fue así que en una nueva edición de la muestra Nuestros Caballos, que comenzó esta semana, la Comisión Directiva de la SRA rindió un homenaje a Miguens.

INFRAESTRUCTURA



Hay preocupación por el freno en un tramo de 30 kilómetros de la cuenca

GENTILEZA

Inundaciones. Denuncian que se frenó una obra clave

Alberto Larrañaga, presidente del Consejo Honorario del Salado, alertó por la falta de conclusión de un tramo de 30 kilómetros en la cuenca

Pilar Vazquez
LA NACION

Miles de hectáreas anegadas, animales atrapados por el agua, una persona fallecida y al menos dos desaparecidas. Ese es el saldo que dejaron las intensas lluvias en el centro-oeste bonaerense durante las últimas semanas. Sin embargo, para las entidades agropecuarias y el sector industrial, la situación no es solo producto del clima. También es consecuencia de una serie de obras inconclusas que, de haberse ejecutado en tiempo y forma, podrían haber mitigado esta tragedia.

En este contexto, las organizaciones del campo y la industria volvieron a poner sobre la mesa un reclamo histórico: la paralización de las obras de dragado en el Río Salado. Se trata de una intervención considerada clave para el manejo del agua y la prevención de inundaciones que, pese a haber sido declarada "prioritaria" por el Gobierno nacional, permanece frenada desde hace meses.

"Este tipo de situaciones, como la que vivimos ahora con las inundaciones, exponen la falta de infraestructura y la demora en obras que deben ejecutarse sin interrupciones. No se puede seguir postergando lo urgente", apuntó en diálogo con LA NACION Alberto Larrañaga, presidente del Consejo Honorario del Salado, integrado por las cuatro entidades del agro (Carbap, Coninagro, Sociedad Rural Argentina y Federación Agraria) junto con la Unión Industrial Argentina (UIA). Larrañaga denunció que la obra está "paralizada" y aseguró que desde el Consejo la situación se vive con "gran preocupación".

El foco está puesto en el tramo IV 2 del dragado, de apenas 30 kilómetros, que quedó inconcluso en el centro de los más de 400 kilómetros ya ejecutados entre Samborombón y Bragado. "Este tramo es el más corto de toda la obra, pero

está en un lugar neurálgico, a mitad de la traza, entre la ruta 205, en Roque Pérez, y el puente que une Ernestina con Elvira, entre los partidos de 25 de Mayo y Lobos", explicó.

Cuello de botella

La falta de intervención en ese sector genera un "cuello de botella" que impide el flujo normal del agua. "Es un persistente estrechamiento del cauce que, hoy con la crecida, causa graves perjuicios a los campos linderos y también afecta la conducción de aguas que llegan desde río arriba", detalló Larrañaga.

Según consta en la página oficial del gobierno nacional, la obra —denominada "Ampliación de la Capacidad del Río Salado - Tramo IV, Etapa 2" está catalogada como "prioritaria" y tiene como objetivo, según la descripción oficial, "superar los factores que limitan la producción y el desarrollo de la región", en particular, reducir el impacto de las inundaciones.

El problema, alertó Larrañaga, es que los pagos están paralizados. "Es inexplicable que las obras del Salado se frenen por falta de financiamiento cuando millones de pesos están durmiendo la siesta en la cuenta del Fondo de Infraestructura Hídrica en el Banco Nación. Por eso reclamamos su inmediata reanudación", sostuvo.

Los contratos para la obra se firmaron en octubre de 2022, pero el proceso se volvió complejo. "Después de la firma vino todo el proceso de evaluación, diferencias de precios, y se tuvo que armar una mesa de redeterminación", apuntó. Según precisó, a mediados del año pasado hubo una cierta normalización, pero con el paso de los meses todo volvió a desacelerarse. "Hacia fines de año empezamos a recibir información de que los pagos estaban demorándose. La Nación [por el gobierno nacional] entró en mora, cada vez más grave, y los trabajos comenzaron

a ralentizarse", apuntó. Y agregó: "Comenzamos gestiones, hicimos todo lo posible. Y ahora, a principios de este verano, las obras se paralizaron totalmente. Justo nos encuentra esta situación de inundaciones, que pone en evidencia todo esto".

Desde el Consejo del Salado aseguraron haber gestionado en distintos niveles para evitar la paralización. "Hicimos gestiones ante el Ministerio de Economía, la Subsecretaría de Infraestructura y la Jefatura de Gabinete. Dimos todos los pasos posibles para evitar la paralización", sostuvo Larrañaga, y recordó que este tramo fue contratado por la Nación, por lo que es su responsabilidad directa.

"Fuimos alertando desde septiembre y noviembre del año pasado. Recibimos mensajes de comprensión y entendimiento, pero en los hechos nunca logramos que se reanudarán los compromisos asumidos con las empresas", agregó.

El Plan Maestro del Salado, que incluye esta obra, fue declarado prioritario en 2023 y aún hoy figura como tal en sitios oficiales. "Esperamos que haya sentido común y voluntad política para que esto se resuelva, porque estas obras fueron reconocidas como prioritarias por el propio Gobierno", insistió.

En este escenario, el Consejo del Salado apunta directamente a los recursos disponibles que no se están utilizando. "Nos miramos el ombligo. Entendemos el contexto y la realidad fiscal, pero existen los recursos afectados del Fondo Hídrico. Por eso sostenemos que se debe recurrir a ellos para garantizar la continuidad de las obras. Si no, las cosas se eternizan. Y nuestra obligación es bregar para que avancen", afirmó Larrañaga.

"El Fondo de Infraestructura Hídrica fue creado justamente para este tipo de obras. Está en una cuenta del Banco Nación, con asignación específica, pero sin uso. Está durmiendo la siesta", remarco. ●

Tasas viales

Crece una controversia entre Carbap y el intendente de Chivilcoy por el cobro del tributo

Para Guillermo Britos no era valedero el cálculo difundido en un informe; la entidad lo ratificó

Luego de que un intendente bonaerense calificara de "falsa y malintencionada" una información de una tasa difundida por la Confederación de Asociaciones Rurales de Buenos Aires y La Pampa (Carbap), la entidad ruralista aclaró que el informe titulado "El peso de las tasas municipales de la provincia de Buenos Aires y La Pampa y su impacto en la producción agropecuaria" tiene como único objetivo reflejar el importe que deben abonar los productores según la boleta que emiten los municipios de la provincia de Buenos Aires. Habían alertado que el incremento real de la tasa vial destinada al mantenimiento de los caminos rurales superó en promedio el 40% en gran parte de la provincia, medido en kilogramos de productos agrícolas como trigo y soja. En algunas zonas, el aumento alcanzó el 87% en el cereal y el 63% en la oleaginosa.

Según señalaron, esta vez en Carbap la información que brindaron los últimos días "no tiene como objeto analizar eficiencia de uso de recursos, inversiones realizadas ni transparencia de los gastos de cada municipio". Además, agregaron que "no se realiza en el tampoco ninguna evaluación sobre la calidad del servicio prestado, ni sobre la adecuación del monto cobrado. Tampoco se contemplan posibles descuentos para contribuyentes sin deuda o pago anticipado, beneficios disponibles en varios municipios".

Sucede que días atrás, el intendente del partido bonaerense de Chivilcoy, Guillermo Britos, catalogó el informe de Carbap de "falso y carece de buenas intenciones" por lo difundido sobre esa zona. El funcionario contó que previamente a que se publicara este estudio el secretario de Hacienda del municipio participó en una asamblea con los integrantes de la Comisión Directiva de la Asociación Rural de Chivilcoy y donde estuvo presente Carbap. Allí el funcionario mostró los valores que se iba a cobrar por hectárea por tasa vial. "No sé si la mala intención fue de Carbap o de quienes le pasaron la información", remarco el intendente, quien fuera antes comisario y que en un primer momento el presidente Javier Milei, por entonces candidato presidencial, lo había lanzado para la gobernación bonaerense.

En el informe, Carbap destacó que entre los municipios con mayor presión fiscal por hectárea se encuentran Chivilcoy, donde la tasa, mostró la entidad en un gráfico, alcanza los \$17.321 por hectárea/año, lo que equivale a 91,2 kilogramos de trigo o 60,8 kilogramos de soja. Denunció en su momento que los municipios establecieron los valores de manera "arbitraria, sin justificación técnica ni planificación, con diferencias de hasta ocho veces entre distintas jurisdicciones". Esto ocurrió en un con-



GUILLERMO BRITOS
INTENDENTE DE CHIVILCOY

"El informe es falso y carece de buenas intenciones", expresó el jefe comunal

A su vez, Carbap dijo que ratificaba los datos que expuso y aclaró que no realizó una evaluación por el "servicio prestado"

texto donde, según la entidad, más del 60% de los caminos están en estado de "regular a malo" y, pese al fuerte incremento en la recaudación, no hubo mejoras proporcionales en los servicios.

En la entidad indicaron esta vez que en los últimos días también "trascendieron por distintos medios periodísticos acusaciones infundadas de parte del intendente de Chivilcoy referidas a datos contenidos en el informe". En ese sentido, expresaron que desde Carbap ratifican "la veracidad de los datos expuestos".

Además, adjuntaron dos boletas de la "Tasa por Conservación, Reparación y Mejoramiento de la Red Vial", donde se detallan los montos a abonar:

• **Boleta 1:** correspondiente a una parcela de 69 hectáreas, con un valor total de \$99.600. Esto equivale a \$1.443,47 por hectárea por mes, resultando en un monto anual de \$17.321 por hectárea.

• **Boleta 2:** correspondiente a una parcela de 108 hectáreas, con un valor total de \$149.700, lo que representa un costo anual de \$16.663 por hectárea.

El intendente de Chivilcoy había señalado que desde hace dos años, en Chivilcoy se cobra la tasa vial (conservación de caminos rurales) según la Unidad Agropecuaria que se determina por la suma del valor de 1 kilo de soja + 1 kilo de trigo + 1 kilo de maíz + 0,1 kilo de carne vacuna, según artículo 16 de la ordenanza fiscal impositiva. "Ese valor se determina trimestralmente y se reajusta según estas variables", expresó el jefe comunal. ●

NOTA DE TAPA

LOS MARCHI
Luis Miguel, Luis Valentín, Luis Ángel, Santiago Marchi y Oscar Alfredo, en plena tarea en el campo



EMPRESAS FAMILIARES

Integración vertical y modelo mixto con el trabajo de tres generaciones

Los Marchi producen 30.000 toneladas de granos, con diferentes cultivos, y engordan 15.000 novillos por año; fabrican su propio alimento balanceado y, recientemente, abrieron un local de venta de carne envasada en San Antonio de Areco

Texto **Carlos Marín Moreno** PARA LA NACION

“E n 2025 vamos a cumplir 25 años de trabajo de una empresa familiar que se dedica a la agricultura y a la ganadería en el partido de San Antonio de Areco, con un satélite de campos de cría en el partido de Tordillo, cerca de la costa, donde hacemos parte de la cría. La recría se hace en San Antonio Areco, lo mismo que el engorde a corral, donde se terminan todos los animales criados y otros de compra. Además, se da servicio de hotelería a terceros. En agricultura se desarrollan una decena de cultivos: invierno y verano o lo largo del año”, cuenta Luis Marchi, uno de los integrantes de la firma, cuya propiedad pertenece a su padre y a su tío. La empresa se basa en la agricultura y en la ganadería -con un 50% de la facturación de cada actividad como promedio-, pero también se integró verticalmente con el local de carnes en la ciudad y con una planta de alimento balanceado, instalaciones de acopio, acondicionamiento de granos y clasificación de semillas.

“Soy la tercera generación en la

empresa, que arrancó con mi abuelo en el año 1950 asociándose con su cuñado. En sus comienzos, trabajó con arado con tracción a sangre brindando servicios como aparceero con mucho esfuerzo porque no tenía campo; fue apoyado por los Pazzaglia, una familia local muy importante que le fue dando trabajo”, recuerda Marchi.

“Las familias de mi abuelo y del socio fueron creciendo y los hijos también se abocaron a la actividad agropecuaria. Era una potencia ver trabajar a los dos mayores y a cinco hijos empujando y haciéndose cargo de la labranza, de la siembra y de la cosecha trabajando a veces con doble turno. En ese tiempo, la empresa familiar llegó al tope sembrando 5000 hectáreas en 90% campo alquilado”, agrega.

En 1999 falleció el cuñado del abuelo, y en 2000, el abuelo. En ese momento se disolvió la sociedad en muy buenos términos, una situación que se mantiene hasta hoy. Si bien se mantienen los lazos familiares, las familias decidieron tomar diferentes rumbos, pero con unidad y aprecio de una familia a la otra. “En ese año se fundó Agropemar, que funciona

hasta hoy, que es propiedad de mi padre, Luis Ángel y de mi tío, Oscar Alfredo Marchi”, explica.

“En 2001, me recibí de ingeniero agrónomo, estando a cargo de la actividad ganadera de la empresa. Arrancamos la nueva sociedad con 64 vacas y empezamos a sumar cabezas de a poco comprando inviernada, construyendo corrales y alquilando campos, para llegar hoy a 2000 vientres y 15.000 terneros engordados entre los de propia producción y de compra”, prosigue.

El paso siguiente fue la integración horizontal de la empresa, comprando gradualmente toda la maquinaria necesaria para la agricultura, desde el pulverizador hasta la cosechadora, más una clasificadora de semillas para generar la que se usa en el campo y vender a semilleros.

“También fuimos comprando camiones para movilizar la producción de granos, que llega a 30.000 toneladas por año. Esa producción pasa por una planta propia de acopio y acondicionamiento de 4000 toneladas tras lo cual va al puerto o al feedlot propio. Y se desarrolló el arrendamiento de campos con productores de la zona, en un clima de

absoluta confianza y compromiso. Luego se buscó avanzar en forma vertical tratando de darle valor a lo que producíamos: todo el maíz lo procesamos para uso en el engorde a corral. Para ello, generamos una planta de alimento balanceado, donde se prepara la comida para el feedlot y la recría, y para vender a tamberos, productores porcinos, ovinos y bovinos”, relata Marchi.

“Para dar otra vuelta de tuerca en la integración vertical, buscamos llegar a la góndola con nuestra propia carne. Así armé un local boutique de carne vacuna y ovina envasada al vacío en San Antonio de Areco. La carnicería tiene la ventaja de ofrecer cortes de cordero como costillar, paleta, lomo, cuartos, sin tener que comparar un animal entero”, resalta.

“Permite preparar una comida para cualquier día y no comprar un cordero entero para cuando hay una reunión de muchas personas. Además, estamos tratando de armar un código QR donde el consumidor puede escanearlo y verificar la trazabilidad de ese corte desde el origen”, añade.

El planteo ganadero de los Marchi es de ciclo completo y abarca 3000 hectáreas. Arranca con 2000

vientres, de los cuales 1000 están en ocho campos arrendados del partido de San Antonio de Areco y 1000 en Tordillo, cerca de la costa, sobre pastizales naturales. Los terneros producidos, más los resultantes de compras, suman 15.000 que se crían y engordan en Villa Lia.

La recría se alimenta con raigrás, avena y triticale, más silaje de autoconsumo y alimento balanceado preparado en la planta, limitando la ingesta con sal para que no coman más de dos kilos por día y consuman forraje. Con esa dieta se consiguen 800-900 gramos de aumento diario por ternero y se van preparando para entrar al feedlot ya conociendo la comida concentrada, lo que acorta el período de adaptación.

La ración de engorde en el corral tiene mucha proporción del componente agrícola propio (se siembran 2500 hectáreas de maíz por año) y le agrega proteína con grano de arveja, de la cual se siembran 1000 hectáreas por año, para conformar el 9% de la dieta. También se incluyen rollos de cola de cosechadora de avena, cebada o triticale como fuentes de fibra, más núcleo vitamínico y mineral.

GANADERÍA

Investigación. Logro del Conicet con el uso de pasturas nativas

Expertos del organismo desarrollaron variedades más persistentes y nutritivas; también cuentan con mayor tolerancia a los anegamientos

Paz García Pastormerlo
PARA LA NACION

SAN CARLOS DE BARILOCHE. En un nuevo hito en el mejoramiento genético de especies forrajeras, investigadores del Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (Conicet) desarrollaron pasturas nativas más persistentes y nutritivas que permitirán optimizar rendimientos en la producción de carne bovina.

Tal como explicó Carlos Acuña, investigador principal del Conicet en el Instituto de Botánica del Nordeste (Ibone), en la Argentina hay más de 50 millones de cabezas de ganado bovino y más del 20% de ese stock se encuentra en la región del Nordeste (NEA), la segunda en importancia para la actividad ganadera después de la pampeana. En esa zona, la mayoría de los sistemas son pastoriles: los animales se alimentan directamente en campos naturales y ambientes que fueron cultivados con distintas especies forrajeras.

A partir de diversos estudios, se identificó que las principales limitaciones de los sistemas pastoriles del NEA están vinculadas al valor nutritivo de las pasturas, lo que impacta en la producción de carne. Una de las ventajas de esa región es que cuenta con una amplia diversidad de especies nativas: sólo en Corrientes existen cerca de 400 gramíneas y 300 leguminosas, las dos familias botánicas con el mayor número de especies forrajeras a nivel global. Eso constituye una gran fuente de material genético, que puede ser utilizado para diversos programas de mejoramiento.

En ese sentido, y mediante la aplicación de diversas técnicas científicas, los expertos generaron cultivares que buscan optimizar los rendimientos del sector ganadero. Con las nuevas variedades obtenidas se puede conseguir distintos resultados, como un crecimiento sostenido a lo largo de las estaciones, más tolerancia a los anegamientos, un mayor valor nutritivo, mayor persistencia en pastoreo, incorporación de nitrógeno al sistema suelo-planta-animal, entre otras características.

Algunas de esas variedades de especies forrajeras ya han sido inscritas en el Instituto Nacional de Semillas (Inase) y forman parte de convenios para ser comercializadas por empresas de la industria semillera. Asimismo, el



El grupo de investigadores dio un paso clave

grupo de investigación continúa desarrollando ensayos en distintos puntos del país para evaluar los resultados y rendimientos en diversos entornos.

Los investigadores indicaron que el proceso de desarrollo de una nueva variedad empieza con la identificación de un problema productivo. A partir de una necesidad, se trabaja para incorporar a las plantas las características necesarias, con procedimientos que pueden durar entre 10 y 14 años. Cuando se obtiene el híbrido en el laboratorio, los materiales atraviesan el proceso formal de evaluación de forrajeras con base en un método desarrollado en Estados Unidos, que se aplica en todo el mundo para la obtención de nuevas variedades. Durante ese proceso se van realizando múltiples evaluaciones, hasta obtener los resultados esperados y enviarlos al Inase para su revisión y posterior inscripción en el Registro Nacional de la Propiedad de Cultivares. "Uno de los primeros cultivares obtenidos y registrados en el Inase es del género Paspalum denominado Cambá FCA. Se trata de un tipo de pasto que está muy bien adaptado a ambientes que tienen problemas de anegamiento transitorio, que son muy comunes en la región", explicó Acuña, responsable del área de Genética y Mejoramiento de especies forrajeras del Ibone.

También desarrollaron otra variedad llamada Chané FCA, adaptada a suelos bien drenados y con alto valor nutricional, así como

una especie de pasto horqueta (*Paspalum notatum*) que permite un buen crecimiento a lo largo del año, llamado Boyero UNNE. "Uno de los principales beneficios de todas estas especies es que al ser nativas de la región se encuentran muy adaptadas", destacó Acuña.

Entre los logros más recientes del grupo está el desarrollo de un cultivar de la especie *Stylosanthes guianensis*, una leguminosa, a la que denominaron Pionera UNNE. "Su principal ventaja es que puede fijar el nitrógeno, lo que resulta en una mayor concentración de proteínas aumentando la digestibilidad de toda la dieta de los animales que la consumen. Además, el nitrógeno fijado es transferido al resto del sistema (tanto al suelo como a la planta y al animal), mejorando el crecimiento de las otras especies. Al incrementar el nitrógeno también aumenta la fijación del carbono, por lo que los beneficios son múltiples", explicó el investigador.

La nueva variedad, que se encuentra en la última etapa de inscripción en el Inase y está siendo evaluada en ambientes de distintos puntos del país, puede crecer en suelos muy pobres, arenosos o con pH bajo, como los que abundan en el NEA. Su uso también puede ayudar a mejorar las características del suelo, favoreciendo el comportamiento de otros cultivos que se puedan utilizar en rotaciones. Además de ser utilizada para consumo directo, también puede ser empleada para la creación de reservas de forrajes al ser cortada, secada y henoificada para almacenamiento. ■

No hay un esquema rígido de compra de hacienda para el feedlot. "Nos gusta hacer negocios y engordamos para todos los mercados, o sea, aproximadamente 50% se orienta hacia el consumo liviano de 320 kilos para matarifes, y 50% para el mercado de entre pesados, con novillos de 360 kilos para supermercados, y pesados para exportación con overos y vacas", distingue el empresario.

Todos los desechos del feedlot se juntan con un palón que hace el barrido de todos los corrales; eso va a compostaje y después se esparce por todos los lotes con muy buenos resultados. "No dejamos de fertilizar con químicos a todos los cultivos, pero agregamos lo biológico mediante una estercolera de martillos y rodillos; con esa combinación se duplicó el tenor de fósforo de los suelos", se entusiasma Marchi.

Agricultura diversificada

"Hacemos 7500 hectáreas de agricultura, que se transforman en 12.000 por el solapamiento del doble cultivo. Los principales cultivos son maíz, trigo, soja, avena, centeno, raigrás, moha, arvejay triticale, más un abanico importante de forrajeras, porque tenemos convenios de multiplicación con algunos semilleros y hacemos nuestra propia semilla para la recría", aclara Marchi.

"Estamos volcados de la ruta 8 para la ruta 9; el campo pertenece al partido de San Antonio de Areco pero más con influencia sobre Villa Lia, más hacia a la costa, con lo cual tiene suelos bastante pesados, con un horizonte B textural muy fuerte a partir de los 18-20 cm", explica.

"Cuando arieta un poco la sequía repercute en los cultivos y enseguida entran en el punto de marchitez, así que los rendimientos no son los mismos que para el resto del partido. Así el rinde promedio de maíz temprano en los últimos 10 años fue de 6,9 qq/ha; el de soja de primera, 32 qq/ha; el de soja de segunda, 22 qq/ha. La cebada alcanzo 42 qq/ha y la arveja, de 25 a 28 qq/ha, con mucha variabilidad. El triticale da un volumen muy alto de producción -32 qq/ha- y nos permite obtener 30 rollos por hectárea contra 10-12 de alfalfa y 18 de avena", destaca.

"Para la comercialización de granos tenemos el asesoramiento de AZ-Group formando parte de un grupo de productores que funciona muy parecido a un CREA", expresa Marchi.

Recientemente abrieron una carnicería en San Antonio de Areco, que es una apuesta al futuro. "Todos los negocios tienen su madurez en el tiempo y este emprendimiento permite que todo el conjunto empresario tenga otra dimensión. Aspiro a que la gente pueda escanear el código QR, enterarse de cómo se produce la carne que compra y poder visitar la empresa, donde además lo podemos subir a una cosechadora y hacerle conocer nuestros métodos de producción", proyecta. ■

Tres claves de un proyecto de largo plazo

Los Marchi se enfocaron en la diversificación de la producción entre la agricultura y la ganadería; la generación original empezó con el trabajo de contratistas en 1950

1

MODELO

El modelo de los Marchi, que cumplen 25 años como empresa, combina la agricultura con la ganadería, con una facturación 50% para cada negocio. En ganadería desarrollan la integración vertical, desde la cría, con campos en Tordillo, hasta el engorde a corral

2

CICLO

El planteo ganadero comienza con 2000 vientres; los terneros producidos y las compras suman 15.000 que se recrían y engordan en Villa Lia. La recría se alimenta con raigrás, avena y triticale más silaje de autoconsumo y alimento balanceado propio

3

AL PLATO

Como cierre de esa integración vertical, desarrollan un local de carne boutique que venden envasada en San Antonio de Areco. Cuentan con carne vacuna y carne ovina. Proyectan desarrollar la trazabilidad para los consumidores mediante un código QR

IN | movilidad
VAMOS HACIA LO QUE VIENE

Encontrá en lanacion.com el mejor contenido sobre cómo está cambiando la forma en la que nos movemos

Ingresar en Inmovilidad.com.ar

Compañía Rioplatense
de Carnes y Ganado S.A. CONSIGNATARIO DIRECTO

44 años con la misma conducta.

CONSUMO - INVERNADA Y CRÍA - EXPORTACIÓN

Uruguay 1285 IT - C1015ACECA.BA (011) 4815-5224 - info@rioplatense.com.ar
www.rioplatense.com.ar @rioplatense

HACIENDA



Alfredo Eduardo Casaretto, gerente general de Bellamar Estancias SA

FABIÁN MALAVOLTA

Ganadería. Manejan 90.000 hectáreas y apuntan a la eficiencia con la tecnología

Bellamar Estancias utiliza imágenes satelitales para las pasturas, mide la conversión de alimento en carne y evalúa la huella de carbono

Pilar Vazquez
LA NACION

Con visión, audacia y una inquebrantable pasión por la ganadería, María Elena de Olazábal Estrada de Hirsch se convirtió, hasta su fallecimiento en 2019, en una de las empresarias agropecuarias más importantes del país. Su liderazgo impulsó el crecimiento de Bellamar Estancias SA, una compañía que nació en 1992 tras la división de los activos agropecuarios de Comega SA, un grupo con raíces a principios del siglo XX. Actualmente, la empresa gestiona 90.000 hectáreas destinadas a la agricultura y la ganadería, con un rodeo de 45.000 cabezas de ganado; esto incluye 24.000 vientres. Esta firma fue una de las ganadoras del año pasado del premio LA NACION-Banco Galicia a la Excelencia Agropecuaria por Mejor Producción Animal.

Alfredo Eduardo Casaretto, gerente general de Bellamar Estancias SA, explicó que la firma nació como una escisión de Comega SA, que era propietaria de una gran cantidad de establecimientos con una fuerte impronta de liderazgo en el sector. "Se hizo una división en un proceso que duró aproximadamente dos años, entre 1992 y 1994. De eso surgieron varias empresas más pequeñas, entre ellas, Bellamar Estancias", relató.

En ese momento, la titular era de Olazábal de Hirsch, viuda de Mario Hirsch, quien asumió la dirección de la empresa y, en sus primeros años, delegó la administración a otra compañía del sector. Sin embargo, con el paso del tiempo y el crecimiento de la firma, decidió reorganizar la gestión y asumir el control directo junto a su equipo de confianza.

La firma tiene una fuerte im-

pronta ganadera: es una de sus dos unidades de negocio principales junto con la agrícola.

La unidad de negocio ganadero se dedica a la producción de carne para consumo y exportación, así como a la producción de reproductores bovinos de las razas Angus, Brangus, Polled Hereford y Braford para el mejoramiento genético de los rodeos nacionales.

"Partimos de una base de 24.000 vientres. Todo lo que tiene destacada genética se destina a remates como reproductores, mientras que el resto de la producción sigue distintos circuitos. Puede orientarse a ciclo completo, con la venta de novillos al mercado de exportación, o a la venta de terneros, que luego son criados y engordados por otras empresas", señaló.

En total, tienen tres cabanías: Bellamar, de Miramar, provincia de Buenos Aires, donde producen Polled Hereford; El Bonete, de Lobería, también en Buenos Aires, con Aberdeen Angus, y Corral de Guardia, en Villa Valeria, provincia de Córdoba, y en Joaquín V. González, Salta, donde trabajan con Brangus y Braford. En el rubro agrícola cultivan trigo, maíz, soja, girasol, papa y diversas especialidades con valor agregado bajo contrato para la industria local y el mercado internacional.

Casaretto remarcó que, desde sus inicios, la firma ha crecido constantemente. Como ejemplo, relató que asumió la gerencia general de la empresa en 2008, cuando el rodeo contaba con 38.000 cabezas. "Desde entonces, hemos crecido hasta las 45.000 cabezas actuales, gracias a un cambio en el modelo productivo", comentó. En ese entonces, la empresa tenía un feedlot con capacidad para engordar 4000 cabezas al año, pero con

el tiempo se priorizó el aumento de vientres. "Hoy contamos con 10.000 vientres en dos establecimientos en Salta, cuando en 2008 solo teníamos 2500", dijo. Parte de esta expansión se logró a través de esquemas de capitalización en Joaquín V. González, Salta, donde terceros aportaron infraestructura mientras Bellamar proyectó la hacienda.

La búsqueda de mayor eficiencia productiva ha llevado a Bellamar Estancias a incorporar tecnologías avanzadas. "Realizamos seguimiento de la evolución de nuestras pasturas mediante imágenes satelitales con NDVI [Índice de Vegetación], lo que nos permite evaluar su desarrollo", dijo.

Además han implementado en Villa Valeria, Córdoba, un sistema de evaluación de eficiencia de conversión alimenticia llamado RFI (Residual Feed Intake), que mide qué animales convierten mejor el alimento en carne, facilitando la selección de los mejores reproductores como una herramienta más. También trabajan activamente en la medición de la huella de carbono con clientes y proveedores. Todos estos lo que ha llevado a ser la ganadora en 2024 de la categoría Producción Animal en el premio LA NACION-Banco Galicia a la Excelencia Agropecuaria. Fue el tercer premio que recibió la firma, que también fue coronada al Mejor Caballero en dos oportunidades: 2008 y 2011.

En ese sentido, la empresa tiene una fuerte presencia en exposiciones nacionales como la Exposición Nacional de Palermo, donde ha recibido importantes reconocimientos. Además, exportan genética en forma de semen, embriones y animales en pie a distintos países de Sudamérica, donde la calidad de su genética es altamente valorada. ■

Razas bovinas. En el fin del mundo, Hereford mostró sus virtudes y su capacidad de adaptación

Unos 120 ganaderos del país y del exterior recorrieron diez estancias en Tierra del Fuego

Durante cuatro días, un contingente de 120 ganaderos, entre ellos uruguayos y brasileños, recorrió diez estancias emblemáticas de Tierra del Fuego en una gira organizada por la Asociación Argentina de Hereford. Según informó la entidad, los productores pudieron conocer de primera mano los sistemas productivos de la isla, donde la ganadería bovina convive con la ovina y, en algunos casos, con la explotación petrolera y el turismo de pesca con mosca.

El recorrido comenzó en Ushuaia, donde la vicegobernadora Mónica Urquiza y la ministra de Producción y Ambiente, Karina Fernández, recibieron a la delegación encabezada por el presidente de Hereford Argentina, el ingeniero agrónomo Jorge Collinet. Desde la capital fueguina, el grupo se trasladó en combis y camionetas para visitar establecimientos en Tolhuin y Río Grande. Entre las estancias visitadas se destacaron Rolito, Pirinaica, Sara Braun, María Behety, La Retranca, Despedida, Cabo Peñas, José Menéndez, San Luis y Laguna Escondida.

Según la Asociación Hereford, casi el 100% de la ganadería bovina en Tierra del Fuego pertenece a esta raza. "La adaptación de Hereford a la isla lleva más de 70 años. Su engrasamiento, mansedumbre y rusticidad la hacen ideal para estas condiciones", afirmaron desde la entidad.

Los productores pudieron recorrer rodeos de Pedigree, Puro Registrado y VIP, inscribirse en los programas de selección de la asociación. En la isla, el entore se realiza a los 24/26 meses y los toros permanecen en servicio durante 90 días, entre diciembre y marzo, con un porcentaje de participación de entre el 3 y el 4%. La cantidad de hectáreas necesarias por vaca varía entre 6 y 20, dependiendo de la oferta forrajera del campo.

El pasto predominante en la isla es el Coirón (Festuca Gracillima), que representa más de la mitad de la oferta forrajera. También se encuentran especies como ray grass, pasto ovillo, festuca y trébol

blanco, que son sembradas al voleo. "Algunos campos están experimentando con alfalfa de grado 4", explicaron.

El invierno es uno de los principales desafíos que enfrenta la producción ganadera en la isla. "Los animales rotan entre regiones de "veranada" e "invernada" para aprovechar mejor los recursos. Para poder pasar el invierno sin inconvenientes, las vacas deben engrasarse bien, ya que esta será la fuente de energía que utilizarán para pasar esta etapa del año", explicaron en la entidad. Las vacas pueden perder hasta 100 kilos en invierno, pero los recuperan con

El mayor tesoro de la isla es su estatus sanitario: está libre de tuberculosis, brucelosis y lengua azul, entre otras enfermedades

los rebrotes de pasto en primavera, llegando en perfectas condiciones al entore.

A pesar de ello, los resultados productivos de la raza en este entorno son positivos. "Los porcentajes de preñez y destete alcanzan el 95% y el 87%, respectivamente, lo que demuestra la adaptación y rusticidad del Hereford", destacaron. Además, destacaron que gracias a las excelentes condiciones sanitarias de la isla, "las vacas pueden superar los 15 años de vida y los toros pueden estar en servicio hasta ocho años".

Los productores destacaron que el mayor tesoro de la isla es su estatus sanitario. "Tierra del Fuego es una zona libre de brucelosis, tuberculosis, leucosis, aftosa y lengua azul", resaltaron desde la entidad. Esto, remarcaron, convierte a la región en un lugar ideal para la exportación de genética y ganado en pie hacia los mercados más exigentes del mundo. ■



La comitiva que recorrió Tierra del Fuego

ARCHIVO

ECONOMÍAS REGIONALES



La planta industrial demanda papa del sudeste bonaerense y otras regiones del país

SHUTTERSTOCK

Agroindustria. Invierten US\$200 millones para procesar papa

La firma Lamb Weston está por concluir en Mar del Plata una planta industrial para elaborar el producto con destino a los mercados de exportación; tiene capacidad para 30.000 toneladas

Dario Palavecino
CORRESPONSAL EN MAR DEL PLATA

MAR DEL PLATA. La inversión más grande que haya recibido la ciudad en estos últimos tiempos, quizás en su historia, está cada vez más cerca del corte de cintas y ese ansiado momento de levantar la tecla que pone en marcha la maquinaria industrial. Con un desembolso de más de 200 millones de dólares, la firma Lamb Weston se prepara para comenzar a producir desde aquí, a partir de algún momento del segundo semestre de este año, papas procesadas que en su mayoría tendrán destino de exportación.

Casi 300 metros de extensión tiene la nave principal bajo cuya cubierta se dará el paso a pasod desde la recepción de la materia prima cultivada en el sudeste bonaerense y su despacho, fraccionada y congelada, para llegar hasta a los más exagerados extremos del mundo.

Lamb Weston ya tiene un establecimiento en Munro. Su segunda base de operaciones se termina de levantar en el Parque Industrial General Savio, a unos 20 kilómetros al sudoeste de la rambla del Casino Central, y transita la etapa final de obras y ajustes.

Directivos de la empresa, que realizaron una presentación y primera recorrida por instalaciones en coincidencia con la descarga de la primera partida de papa para su procesamiento, anticiparon que el avance del proyecto ronda un 90%, aunque saben también que eso mismo que resta lleva mucho tiempo porque tiene que ver con ajustes, pruebas y prácticas de funcionamiento, tanto de la maquinaria como del personal.

A los casi 3000 operarios que han pasado o continúan vinculados a las obras de montaje y provisión de servicios a las naves de hasta 300 metros de extensión que componen esta fábrica se suman unos 255 empleos directos de la firma. Y fueron convocados entre la población marplatense y desde mediados de febrero comenzaron las distintas instancias de entrenamiento, algunos en sede de la Universidad Tecnológica Nacional en Mar del Plata y otros en una escuela pública de la zona, que cedieron instalaciones para la capacitación.

La elección de Mar del Plata no es casual. Además de las ventajas y condiciones que ofrece el parque industrial local, que acaba de cumplir 50 años, ya está a punto de quedarse sin lotes y tiene en gestación un complemento que nace en lotes linderos, Lamb Weston definió este destino por la posibilidad de tener una salida directa por transporte marítimo para canalizar sus exportaciones.

El puerto de Mar del Plata hace casi una década que normalizó su operatividad, a partir de obras sucesivas de dragado de mantenimiento, y la actual escala de portacontenedores de dos navieras, una de ellas con ruta directa y quincenal a Santos, Brasil, asegura las expectativas de comercio exterior de la firma.

"Cumplimos con pasos y plazos previstos, así que estamos entregando la planta en los tiempos que nos habíamos propuesto", explicó a LA NACION la vicepresidente regional de Lamb Weston, Romina Broda, que encabezó esta presentación de la que participaron más de un centenar de proveedores y prestadores de servicios de la empresa. En su mayoría,

productores paperos de la zona.

Anticipó que ya están en la instancia previa de exportar papa procesada "al mundo" y, en ese sentido, detalló que el plan que se prevé apenas se pongan las maquinarias en marcha de esta sede marplatense considera la salida de buques "todas las semanas" para llegar también a la zona del Caribe, Colombia y costa este de Estados Unidos.

"En la medida que tengamos resultados de negocio tenemos perspectivas de expansión", dijo a LA NACION sobre el potencial que tienen estas instalaciones, las más modernas y amplias que tiene el parque industrial marplatense, este casi sin lotes disponibles debido al último lote de inversiones.

Por eso desde el municipio de General Pueyrredón ya se trabaja en una estrategia de expansión de un nuevo parque industrial. "Había una necesidad de ampliar y buscar una nueva superficie porque así como llegó Lamb Weston, con un proyecto muy ambicioso, sin dudas el más importante que haya tenido la ciudad en décadas, hay que generar disponibilidad para otras empresas que seguirán su camino y nos elevarán", señaló, confiando en el crecimiento de Mar del Plata y Batán como polo de desarrollo industrial.

El predio elegido es lindero al actual Parque Industrial General Savio, tiene 164 hectáreas y aprovechará las ventajas logísticas del actual. Sobre todo a partir de la construcción, ya concluida por la provincia de Buenos Aires, de la circunvalación que vincula a las rutas 11 con la 88. La primera es el vínculo con el mar y la otra, con conexión a las rutas 226 y 2, salida o ingreso de mercaderías desde el sudeste, centro y norte de la provincia.

Broda destaca que, si bien esa red vial tiene gran potencial, exportar por el puerto tiene ventajas no solo en términos de plazos. "El transporte marítimo nos permite una estructura con más competitividad y sustentabilidad, se reduce diez veces la huella de carbono y eso pesa muchísimo en el comercio exterior", indicó.

Origen

Estas primeras descargas de materia prima en almacenes con capacidad para recibir hasta 30.000 toneladas de papa son entrenamiento para el personal pero también evaluación de calidad. Hay mucha satisfacción con la materia prima que se genera en la zona, en particular en los vecinos distritos de Balcarce y General Alvarado, en este último con foco de producción más intensiva en Comandante Nicanor Otamendi. El noroeste del país es la otra fuente de abastecimiento.

El responsable de Operaciones de esta planta de Lamb Weston, Alejandro Lute, detalló que el proceso es en casi toda su extensión con maquinaria, con papa que se lava y luego se pela con vapor. En ese circuito se produce luego el cortado por impulso de agua contra cuchillas. La producción está también segmentada según la demanda del cliente. Por eso hay distintos canales que atienden características de corte y presentación de acuerdo al requerimiento. El almacenamiento se hace en un segmento de esa nave que está destinada a freezer, considerado uno de los más grandes de la provincia y con temperatura de -23 grados. ●

Algodón

Por la sequía, prevén una fuerte baja en la producción de fibra

El "Semáforo de Economías Regionales" de Coninagro, de enero pasado, reflejó que solo tres actividades estuvieron en verde, mientras que hubo 10 en amarillo y otras seis en rojo. Las actividades en rojo, como algodón, arroz, mandioca, papa, vino y mosto y yerba mate están afectadas por la disparidad entre el aumento de los costos y la falta de incremento de precios en relación con la inflación, lo que ha dañado su componente de negocio.

Carlos Almiroty, presidente de la Cámara Algodonera Argentina, señaló que este es el "peor" año de todos para la actividad algodoneira. "Veníamos de cuatro años complicados este ya es el quinto. Ha habido una sequía atroz desde mediados de enero en adelante, en líneas generales, porque no fue en todos lados. En muchos lugares recién el fin de semana pasado volvió a haber una lluvia que para muchos llegó tarde y como en tantos otros lugares atravesamos calores terribles, tanto en las máximas como en las mínimas", precisó.

Las altas temperaturas secaron los cultivos en la región, por ende, generaron un impacto en la zafra. "Algunos están muy buenos, otros regulares y otros malos, pero van a tener cosecha independientemente de los rendimientos. Hay mucha gente muy golpeada. Va a ser una situación económica muy complicada, con rotura de la cadena de pagos, porque no van a pagarle a las insumeras, a las agroquímicas, a los alquileres; esa gente, a la vez, no va a poder cumplir con sus compromisos", precisó.

La cosecha estaba estimada en 350.000 toneladas de fibra o más, sin embargo, hoy se está evaluando una cosecha de 250.000 toneladas de fibra. "Esto impacta en el productor y en toda la cadena a su alrededor, el que hace los fletes, de la estación de servicios y la desmotadora. Estamos recién empezando la campaña y hay que ver, porque estos números se van a ir ajustando conforme la misma avance a lo largo de abril, mayo, junio, julio; o sea, todavía es temprano. Hay mucha gente que está muy golpeada", observó. En ese contexto, los precios internacionales cayeron aproximadamente 10%, con respecto de la campaña pasada.

En tanto, de acuerdo con los datos de Coninagro a nivel productivo, las áreas de siembra de los diferentes cultivos mostraron resultados variados, mientras que en el componente de mercado las exportaciones fueron generalmente positivas, aunque las importaciones también aumentaron en el caso del arroz y las hortalizas.

En ese contexto, las actividades en verde dentro del semáforo incluyen maíz, porcinos y tabaco, donde los precios han aumentado ligeramente por encima de la inflación, y los costos han evolucionado de forma favorable. ●

TECNOLOGÍA

Inteligencia Artificial

Al servicio de tomar mejores decisiones y acortar tiempos

El manejo de un gran volumen de datos ya está teniendo un fuerte impacto en el agro y su aplicación será cada vez más amigable



La obtención de datos con drones es una de las tecnologías disponibles

ARCHIVO

Esteban Hernando
PARA LA NACION

De un tiempo a esta parte, resulta habitual leer que la Inteligencia Artificial (IA) modificará el trabajo y el futuro de todas las industrias. En el caso del campo, ese cambio no es a futuro sino que ya está operando al día de hoy.

Lo cierto es que la IA ya forma parte del panorama agrícola. Sobre todo, en explotaciones altamente tecnificadas que llevan registros detallados y operan con fuertes inversiones en tecnología.

Allí, es evidente la adopción de sensores virtuales y la interpretación de datos agronómicos usando modelos computacionales. Sin embargo, existen todavía amplias zonas y productores que se están incorporando de manera gradual. Entre la urgencia de adaptarse al cambio climático y la búsqueda de mayor competitividad, la adopción de herramientas basadas en la IA se está acelerando.

En la actualidad, la inteligencia artificial está cumpliendo un papel decisivo en la integración y el procesamiento de grandes volúmenes de datos agroclimáticos y genómicos.

Esto se traduce en la capacidad de predecir rendimientos, detectar plagas de manera temprana y determinar con mayor precisión la necesidad de insumos como fertilizantes y agua.

Además, métodos de aprendizaje automático analizan información generada en diferentes entornos de cultivo, relacionándola con factores climáticos, de suelo y de manejo, para ofrecer recomendaciones mucho más personalizadas que las disponibles hasta hace unos años.

En lo concreto, la IA aplica en-

foques de mejoramiento computacional para anticipar qué variedades o híbridos tienen más probabilidades de adaptarse a un entorno particular, usando datos fenotípicos y genotípicos (entre otros) en combinación con información ambiental detallada, como temperatura, precipitación, radiación solar y tipo de suelo, entre otros datos.

A esto se suma el análisis de "Enviromics", mediante el cual se estudian los rasgos de una variedad en interacción con factores específicos de cada zona productiva, lo que permite determinar la estabilidad y el potencial de cada genotipo en escenarios muy diversos.

La IA, también, mediante herramientas de simulación y ensayos virtuales, ayuda a las empresas agroalimentarias a ensayar distintas prácticas de manejo, calcular la eficiencia en el uso de insumos y proyectar la calidad de la cosecha en función de metas industriales particulares. Por ejemplo, nivel de proteína para maltería, en la industria cervecera.

Este tipo de aplicaciones no solo acorta los ciclos de prueba en campo, sino que además hace

posible identificar oportunidades de reducción de costos y optimización de la cadena de valor.

El beneficio principal surge al realizar ensayos virtuales (virtual trials) que complementan, e incluso reemplazan en parte, muchos de los ensayos en campo (field trials) requeridos para descartar variedades o híbridos de bajo potencial.

Por ejemplo, si una empresa quiere probar 50 líneas de maíz, los algoritmos pueden examinar previamente cuáles de esas líneas tendrán altas probabilidades de éxito en determinada zona, reduciendo el número de ensayos físicos que deben hacerse.

A futuro, se busca que la inteligencia artificial deje de ser vista como una herramienta compleja y se convierta en un aliado cercano a usuarios de todo perfil, ya sean gerentes de I+D, breeders o productores a pequeña escala.

En esa línea, ya se está trabajando en la posibilidad de interacción con "agentes" de IA, que podrían discutir sobre situaciones puntuales con personas, y de esa manera, entre ambas entidades (agente de IA y persona) llegar a buenas decisiones conjuntas, basadas en datos.

Así, lo que antes requería una consulta exhaustiva de bases de datos o modelos complicados, en el mediano plazo podrá resolverse con un diálogo sencillo, impulsado por algoritmos de aprendizaje automáticamente especializados.

Es cierto, por todo esto, que la IA modificará completamente el panorama agrícola, pero también lo es que dicha revolución productiva ya está comenzando a implementarse. Ese futuro, entonces, ya empieza a ser parte del hoy. ●

El autor es cofundador y CSO en Calice

Premio. Distinguen a una agtech argentina como una de las más innovadoras del mundo

La publicación Fast Company incluyó a Kilimo en una lista por su enfoque sobre la gestión del agua

Distinguida por su enfoque disruptivo en la gestión del agua, Kilimo, una Climate Tech, ha sido incluida en la prestigiosa lista de Empresas Más Innovadoras del 2025 por Fast Company. Según dijeron se destaca por liderar la transformación de la agricultura mediante soluciones tecnológicas avanzadas que abordan la crisis hídrica global y promueven la sostenibilidad. Este reconocimiento la posiciona como un líder en soluciones climáticas, redefiniendo cómo la agricultura puede adaptarse al cambio climático a través de prácticas de riego eficientes y tecnologías innovadoras.

"La crisis climática nos plantea el desafío urgente de impulsar la disponibilidad de agua, un recurso fundamental no solo para la producción de alimentos, sino también para el desarrollo económico, las comunidades y los ecosistemas. En Kilimo, creemos que la combinación de tecnología, incentivos y la colaboración entre actores clave es esencial para acelerar la adaptación del sector agrícola a este nuevo contexto", comentó Jairo Trad, CEO & cofounder.

"Sin embargo, también sabemos que un cambio es posible si transformamos la percepción del agua y la valorizamos como el recurso estratégico que es. Nuestra misión es clara: transformar la gestión del agua en la agricultura y más allá, uniendo agricultores y empresas para generar resiliencia climática y seguridad hídrica a nivel global", añadió.

En la empresa indicaron que el acceso al agua es uno de los factores más críticos para el futuro del planeta. Sin embargo, históricamente "ha sido percibida como un recurso abundante y de bajo costo, lo que ha llevado a una gestión ineficiente".

"Kilimo está cambiando esta realidad con un modelo basado en la generación y medición de beneficios volumétricos de agua, impulsados por la incorporación de buenas prácticas de riego por parte de los agricultores", dijeron.

"A través de los proyectos de

Acción Climática, acompaña a los agricultores en la adopción de buenas prácticas de riego y mide los beneficios volumétricos de agua generados en el proceso. Las empresas pueden apoyar estas acciones como parte de sus estrategias de sostenibilidad y resiliencia hídrica, contribuyendo a la restauración de las cuencas en las que operan", añadieron.

Para lograrlo, desarrolla proyectos que generan beneficios volumétricos de agua a través de tres intervenciones estratégicas como la optimización del riego con IA (uso de inteligencia artificial y análisis de datos satelitales para brindar recomendaciones de riego que permitan reducir el consumo de agua sin afectar la

"La crisis climática nos plantea el desafío urgente de impulsar la disponibilidad de agua", dice Jairo Trad, de Kilimo

producción); conversión a riego tecnificado (apoyo a los agricultores en la adopción de sistemas de riego más eficientes, facilitando el acceso a herramientas y asesoramiento para reducir pérdidas y mejorar la gestión del agua) y agricultura regenerativa (implementación de prácticas que aumentan la capacidad del suelo para retener agua, reduciendo la necesidad de extracción de fuentes externas").

Las Empresas Más Innovadoras del Mundo es la franquicia más emblemática de Fast Company. Para seleccionar a los galardonados, los editores y redactores de Fast Company "evalúan miles de postulaciones en un riguroso proceso competitivo, analizando empresas que impulsan el progreso en todo el mundo y en diversas industrias". ●



El equipo de Kilimo

ARCHIVO

HISTORIAS



María Esther Ferreyra, con sus diseños

Emprendedora

De la fábrica de quesos al diseño sustentable

María Esther Ferreyra le encontró un destino creativo a la tela que separa el cuajo del queso

Gabriela Origlia
PARA LA NACION

CÓRDOBA - La cordobesa María Esther Ferreyra, "Marité" como la llaman todos, lleva sus 50 años ligada al campo. Ahora vive en Serrano, en el sur de la provincia, donde su familia tiene un tambó y una fábrica de quesos artesanal. Con las telas que se usan para prensar la producción diseña indumentaria, con la que participará de la Semana de la Moda Sustentable en Madrid, el mes próximo, junto a otras representantes de la Asociación de Moda Sustentable argentina.

Profesora de arte, con 17 años como docente, cuenta que buena parte de su vida fue "nómada"

porque su papá tenía campo, pero también trabajaba en otros: "Siempre mi vida fue en relación con la producción, con las actividades rurales". Aporta, además, que en ese contexto se interesó por reusar materiales, objetos. "Le buscaba la vuelta, quería darle una utilidad para no salir a comprar".

El diseño de indumentaria comenzó hace poco más de dos años. Fue a visitar la fábrica de quesos de su familia, que gestionan sus sobrinos y que produce bajo la marca Via Spinetta. "Vi un montón de telas tiradas y cuando pregunté me dijeron que no servían más para la industria, así que me las llevé a mi casa", señala. Asegura que le impactó que le explicaran "no la po-

demostrar; se terminó su vida útil. La tomé muy personal, porque me resistió a que con los objetos y con las personas pase eso".

La tela, que es la que se pone para separar el cuajo de la masa del queso, se parece a la de las rejillas pero con trama más cerrada; la variedad de quesos es la que le da la tonalidad especial. Usa las que se aplicaron en cheddar, sardo, regiano y en el azul. La leche para la fábrica llega del tambó Las Margaritas, del esposo de Ferreyra.

La primera idea que llevó adelante fue la de emplear el tejido para hacer bolsos para la venta de los quesos individuales. "Las hice, funcionaron muy bien, pero la decisión de comercializar al por mayor hizo que no pudiera seguir -repara-. Entonces decidí hacerme un vestido porque me iba a la playa de vacaciones". Ese simple vestido captó la atención, le preguntaron de dónde era y eso la impulsó, al regreso, a confeccionar otras prendas con la ayuda de su mamá que vive en Vicuña Mackenna. "Dibujé ideas, las compartí y seguimos con tradición familiar de costureras y tejedoras que también tenemos en la familia", precisa.

Después de ir como espectadora a una Semana de la Moda en Córdoba acercarse al productor, se le dio la posibilidad de sumarse a desfiles con su marca "María Fe". La cantidad de prendas es limitada -hace "cápsulas"- porque la tela se deshecha cada seis meses en la fábrica; cada pieza tiene dos metros por dos metros. "Lo que llama la atención es la trama, tiene rasgaduras, es el rastro de su historia que pasa por otro lugar. Cuando empiezo a explicar de dónde viene, a muchos les interesa más todavía", apunta y subraya que es "suave, con capacidad para absorber la humedad y resistente". Además, ya está en contacto con otras fábricas de quesos para sumar más materia prima, aunque requiere de producciones artesanales para la tela.

Como integrante de la Asociación de Moda Sostenible de la Argentina, recibió -junto a otras siete diseñadoras- la invitación para participar del evento en Madrid que comienza el 10 de abril y donde habrá desfiles, conferencias y mesas de diálogo. ■

Declaración. Un hito para el orégano de Mendoza

Obtienen la Indicación Geográfica para el producto elaborado en la localidad de San Carlos

Luego de que la Sociedad Rural del Valle de Uco, en la provincia de Mendoza, solicitara el registro, protección y derecho de uso de la Indicación Geográfica (IG) de "Orégano San Carlos", el Gobierno decidió otorgarle dicha diferenciación. Con la firma del secretario de Agricultura, Sergio Iraeta, se publicó recientemente en el Boletín Oficial la aprobación del protocolo respectivo. Precisamente, fue una recomendación que le hicieron a la cartera agrícola para que se le otorgue esa distinción única.

Desde diciembre pasado que Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), la Sociedad Rural del Valle de Uco, autoridades provinciales y productores de la región venían "trabajando y gestionando" hace mucho tiempo para que el orégano producido en dicha zona tenga Indicación Geográfica (IG), que de consumirse se transformaría en el primero del planeta en obtenerlo.

Al respecto, habían realizado un encuentro entre la Comisión Nacional Asesora de Indicaciones Geográficas y Denominaciones de Origen, de la que participaron funcionarios de la Secretaría de Agricultura, Senasa, Instituto

Nacional de Alimentos; Instituto Nacional de Producción Industrial; Dirección Nacional de Relaciones Multilaterales del Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto; INTA; la Sociedad Rural del Valle de Uco y técnicos vinculados a la producción de orégano en la zona de referencia.

Allí se decidió "por unanimidad" recomendar al secretario de Agricultura, Ganadería y Pesca, el reconocimiento, registro y protección de la indicación Orégano de San Carlos en los términos de ley 25.380".

"El orégano de esa zona se diferencia del resto de la región por la alta concentración de aceites esenciales y ello resulta del proceso de secado al sol y de la amplitud térmica que caracteriza a la zona. Este producto es conocido por su calidad, es decir por la intensidad de su aroma y color, y por la poca presencia de palo, polvo y hoja molida, siendo mayoritariamente integrado por las inflorescencias", indicaron en esa oportunidad.

El orégano (Origanum vulgare) es una especie herbácea, perenne, que puede alcanzar hasta un metro de altura. ■



"Orégano San Carlos", nueva IG

clasificados

CIRCULACIÓN NACIONAL



- Venta
- Compra
- Arrendamiento ofrecido
- Arrendamiento pedido

Campos

Compra

Centro Precio De Aa
Sur Córdoba, Sur Pcia Santa Fe
Compra Campo Agrícola Premium 1000 Hts. Eviar info a: rccaa@gmail.com

deportes

www.lanacion.com.ar



Nunca dejemos de gobernos.



SOMOS TU MEJOR OPCIÓN PARA COMPRAR O VENDER TU CAMPO.

www.elizaldegarrahan.com

+54 11 43727072

Escaneá el código QR y mirá los campos que tenemos para vos.



- N. Helvecia 264 has - Estanduela única 210 has agrícolas a 1000 ml de asfalto 1 hora a Colonia y Montevideo
- Daireaux 1500 ha - 650 has Agrícolas Estancia armada, casco e instalaciones de trabajo completas. Excelente campo
- Paysandú 370 has - 85% sembrables, sobre ruta 90 a 20 km de la ciudad. Mejoras de trabajo completas

Ideagro srl

+54911-5478-2602 / +0059-89891-6550

ideas

SÁBADOS CON TU DIARIO

NUNCA DEJEMOS DE GOBERNOS

economía

DOMINGOS CON TU DIARIO

NUNCA DEJEMOS DE GOBERNOS

MERCADOS


**HACIENDA
GORDA**

CAÑUELAS

**Oferta
martes/miércoles
(cabezas)**
12.151
**Precio sugerido para
arrendamiento (1)
26/3/2024 (\$/kg)**
2758,131
**Precio sugerido para
arrendamiento (1)
19/3/2024 (\$/kg)**
2750,408
**Variación
semanal
(%)**
0,28
**Precio sugerido para
arrendamiento (1)
27/3/2024 (\$/kg)**
1675,197
**Variación
interanual
(%)**
64,6
(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye indas las categorías de novillos y de novillitos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas

VACUNOS

Oferta disminuida y subas para los valores en el Mercado Agroganadero

Eugenia D'Apice
PARA LA NACION

Con una oferta de 12.151 vacunos, un 28,69% por debajo a la anterior de 17.040 cabezas, se concretaron las ventas entre el martes y el miércoles en el Mercado Agroganadero de Cañuelas. Los operadores de compra local, frente a la caída de las entradas, pero sin necesidad de faena inmediata, actuaron con una demanda sostenida para todas las categorías y clasificaciones generales expuestas y otorgaron valores de acuerdo a la calidad y terminación de cada lote expuesto en las jornadas.

El Índice General del miércoles pasado, de 2104,424 pesos por kilo, mostró un ascenso del 3,37% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2035,739 pesos y una baja del 5,12% respecto de los \$2218,035 del viernes 21. En cuanto al peso promedio de la hacienda comercializada, fue de 423,93 kilos, un 1,16% por encima del anterior de 419,06 kilogramos.

Novillos

Por otra parte, los novillos, con 1314 cabezas vendidas tuvieron una participación del 10,84% en el total negociado, de 12.124 vacunos, y un peso promedio de 472,72 kg. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2800/3000 por los livianos; \$2700/2900 por los medianos; \$2700/2900 por los pesados, y \$2600/2800 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo registrado fue en la jornada del miércoles y fue de \$3050 por dos conjuntos con 448 y con 462 kilos de peso promedio, respectivamente.

El miércoles el Índice Novillo cerró en \$2737,362 un 3,07% por encima de los \$2655,763 del igual día de la semana anterior, y un 1,79% mayor res-

pecto de los \$2689,082 del viernes 21. Para la venta de las categorías chicas se remitieron al Mercado Agroganadero 5447 animales, equivalentes al 44,93% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillitos, con

3122 animales vendidos, \$3100/3400 por livianos de 300 a 350 kg; \$3000/3300 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2800/3100 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 2325 cabezas, \$3100/3300 por las livianas; \$2900/3000 por las medianas, y \$2800/2900 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillitos, \$3500 por livianos de 308, 312 y de 327 kilos de promedio; \$3400 por medianos con 365 kg, y \$3300 por pesados con 395 kg, y en vaquillonas, \$3450 por livianas de 281, 296 y de 301 kg; \$3220 por medianas de 361 kg, y \$2850 por pesadas de 393 kilos.

Con 5135 cabezas, equivalentes al 42,35% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría fue de \$2550 por tres lotes con 448, 463 y 499 kg de peso promedio. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería, oscilaron de 1800 a 2000 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1500 a 1700 pesos. En el tipo conserva y manufactura se asignaron \$1250/1350 por las más encarnadas y \$1150/1250 por las inferiores.

En las dos ruedas de ventas que se asignan en esta columna, las hembras lograron una participación del 61,53% en el total vendido al sumar 7460 cabezas, un 30,01% menor que las 10.658 negociadas en igual segmento anterior. ●

3,37%
Suba
El Índice General del miércoles pasado, de 2104,424 pesos por kilo, mostró un ascenso del 3,37% respecto del indicador del mismo día de la semana anterior

Los operadores de compra local, frente a la caída de las entradas, actuaron con una demanda sostenida
Los novillos tuvieron una participación del 10,84 por ciento en el total negociado

GRANOS

Más allá de los cambios, el peso de Chicago en la plaza sojera sigue siendo crucial

Enrique Erize
PARA LA NACION

Hace casi 30 años acuñamos una frase que pretendía resaltar la importancia de la producción estadounidense en los precios internacionales de la soja: "Chicago queda en EE.UU.". Y ello fue una realidad incontrastable durante casi todo ese tiempo. Las reservas de la oleaginosas en

los EE.UU., al final de cada ciclo comercial, definían escenarios de precios. Esa frase, hoy, ¿sigue siendo una frase válida? Hace un par de años venimos relativizando su vigencia como consecuencia de una realidad: "Brasil es una pesadilla". Esta última frase se refiere al tremendo crecimiento de la producción de soja en nuestra vecina nación. Es importante destacar que en la plaza sojera los actores del lado de la oferta somos tres: Brasil, Estados Unidos y la Argentina. El cuarto en el ranking mundial es Paraguay (que vende casi la totalidad de su cosecha a la industria aceitera radicada en el complejo Rosario).

Hace 20 años que nuestra producción no varía sustancialmente. Mientras Estados Unidos pasó de 85 MM/TT a 120 MM/TT anuales y Brasil pasó de 55 MM/TT a 170 MM/TT por ciclo pronostican 280 MM/TT para 2050. Hoy, la producción sudamericana de soja duplica a la de los EE.UU. Sin duda alguna, la performance de Brasil es impresionante. Pero esta realidad (también incontrastable) genera opiniones que no comparto. La plaza sojera, dicen muchos, ya no

debiera utilizar a Chicago como referencia. Aducen que, teniendo en cuenta la magnitud de la producción sudamericana del lado de la oferta y la excluyente importancia de China al considerar la demanda, las plazas de referencia debieran ser la Bolsa de San Pablo o la Bolsa de Dalian. No comparto. Los mercados de futuros necesitan volumen y liquidez para justificarse y ello es lo que aportan

los que operan con fines especulativos. En los mercados de futuros operan los productores, los comerciales y los especuladores. Y son estos últimos los que dan volumen y liquidez. Vaya un ejemplo: Chicago opera 20 veces por año la producción mundial de maíz. Y ello se debe al accionar de los fondos especulativos de inversión, que demandan confianza para operar

accionar de los fondos especulativos de inversión. Con un "pequeño" detalle. Dichos actores demandan confianza para operar en una plaza. No veo factible que los mismos privilegien Brasil o China por sobre EE.UU. En mi opinión, Chicago continuará siendo la plaza de referencia para cereales y oleaginosos, aunque en la ponderación de datos que afectan su evolución los stocks en EE.UU. de soja pierdan la importancia relativa y casi excluyente de hace algunos años atrás.

Hay dos cuestiones "adicionales" para mejorar la lectura de los mercados. Una sería la frase "el mercado suma cero". Se aplica, por ejemplo, al actual momento. Si México le responde a EE.UU. con aranceles a su maíz en esta nueva suerte de "guerra comercial", está por verse si la Argentina se vería beneficiada de tal circunstancia. Pues lo que EE.UU. no pueda venderles a sus vecinos lo colocará, seguramente, en países que se aprovisionan en la Argentina.

La otra cuestión importante de ponderar es que somos nosotros, la Argentina, los matemáticamente imbatibles en la plaza sojera internacional. Ninguno de nuestros competidores puede vender su soja a US\$/t 260 billete. El productor argentino está compitiendo con una carga del 26% directo vía Derechos de Exportación. Un tema que, por importancia, merece un tratamiento más extenso que el de la columna de hoy. ●

El autor es presidente de Novitas SA.
20
Volumen

Chicago opera 20 veces por año la producción mundial de maíz. Y ello se debe al accionar de los fondos especulativos de inversión, que demandan confianza para operar

En la plaza sojera, los actores del lado de la oferta son tres: EE.UU., Brasil y la Argentina
El productor argentino compete con una carga del 26% de los Derechos de Exportación

FIN DE CAMPAÑA

Expoagro

El próximo viernes se hará un remate de hacienda en el Banco Nación

Con un mercado ganadero en movimiento por el interés de los productores en continuar con el camino de una mayor producción, el viernes próximo habrá un verdadero hito en la actividad, con el primer remate de hacienda en el Banco Nación con el impulso de Expoagro. La firma Colombo y Magliano, una de las consignatarias con mayor trayectoria, será la encargada de levantar el martillo.

El equipo de representantes de la firma consignataria, que tiene más de 70 sucursales en el país, trabaja para seguir sumando lotes de invernada a esta subasta histórica.

"Para la firma es un hecho innovador que busca seguir generando acciones comerciales que potencien a sus clientes, en este caso especial, mediante una alianza estratégica con el Banco Nación, entidad con más de 130 años de existencia y con el objetivo claro de brindar herramientas de financiación para potenciar el negocio ganadero", comentó Juan Pedro Colombo, director y martillero de la casa consignataria.

En este sentido, Colombo agregó: "Estamos agradecidos que el banco nos haya elegido para dar este importante remate en su casa, para Colombo y Magliano es un orgullo y una gran responsabilidad honrar la confianza que día a día depositan los clientes en nosotros poniendo su esfuerzo y trabajo a disposición para que lo comercialicemos".

La oferta será de "calidad y cantidad con lotes de invernada de todo el país, con un estimado que supera las 20 000 cabezas", según anticipó Facundo Rivolta colaborador de la firma.

En la misma línea, Patricio Frydman, gerente comercial de Exponencia, expresó: "Hace varios años que venimos trabajando esta idea, y después de tanto esfuerzo y dedicación, logramos esta sinergia entre dos grandes actores del sector. El Banco Nación, con sus herramientas de financiamiento exclusivas para los productores, y Colombo y Magliano, con su experiencia y profesionalismo en la comercialización de hacienda, harán posible un remate que garantiza transparencia y agilidad en los negocios. Esta alianza refuerza el carácter federal del evento y permite que productores de todo el país accedan a mejores oportunidades en un marco de solidez y confianza".

El remate comenzará a las 10, previo desayuno de bienvenida al martillo contará con la experiencia de Juan Pedro Colombo, Carle Colombo, Hernán Vassallo y Juan Carlos Blasco. Será transmitido en vivo por Canal Rural, vía streaming a través de <https://colomboymagliano.com.ar/y-expoagro.com.ar>, permitiendo una amplia difusión de este hito para la ganadería argentina. ●

RINCÓN GAUCHO



ARCHIVO

Cuando Albert Einstein visitó una célebre escuela agropecuaria

Federico Gastón Guerra
PARA LA NACION

El 25 de marzo de 1925 Albert Einstein, premio Nobel de Física en 1921, desembarcó en Buenos Aires para dictar una serie de conferencias. Una vez en la Argentina, el lugar donde pasó parte de su estadía fue la tranquilidad campestre de aquel Llavallol (Lomas de Zamora) donde recientemente se instalaban las primeras líneas de electricidad, se habilitaba el telégrafo y apenas un año antes llegaba el autobús de la Empresa de Omnibus Lomas. En ese contexto visitó Santa Catalina y sus instalaciones.

Los días de tranquilidad de Einstein fueron, según las crónicas de la época, en la quinta de Bruno Wasserman, actualmente en ese solar está el Colegio La Milagrosa. Claro que recién llegado Einstein se hospedó unos días en la residencia que esta familia tenía en Buenos Aires.

El historiador Carlos Liotta relató que "el vecino Agapito llevó al científico hasta la cabaña en su coche de servicio". La quinta de Wasserman era una de las más lujosas de la época ya que contaba con un monte de 5000 durazneros, un amplio parque y una importante plantación de frutales que eran recogidos en época y trasladados en tren y camión al Mercado de Abasto.

"Don Bruno Wasserman tenía una hermosa limousine

describe el libro Llavallol, hojeando recuerdos para su uso personal. (...) En sus tierras existía un campo de polo, lo que le permitía alternar con lo más alto de la sociedad."

Los apuntes de la época destacan que Einstein estuvo aproximadamente una semana en esta zona bonaerense. En una pormenorizada crónica Adrián Pignatelli detalla que recorrió "la reserva de Santa Catalina, considerada una de las primeras colonias agrícolas que tuvo el país, formada por escoceses en 1825".

"Y, tal vez, disfrutando de su anonimato, era posible verlo sobre el puente peatonal de madera, cercano a la estación del ferrocarril, contemplando el paisaje. Se lo recuerda como una persona afable, tranquila, siempre de buen humor. También se hizo del tiempo para visitar la catedral de Lomas de

El Instituto Fitotécnico de Santa Catalina tiene como propósito contribuir al mejoramiento genético de los cultivos

Zamora, la escuela aledaña y Adrogué", agrega la crónica.

En aquella estadía, recorrió la entonces Escuela Práctica de Agricultura y Ganadería Regional, y la Estación Experimental dependientes desde 1905 de la por entonces Facultad Nacional de Agronomía y Veterinaria. En ese tiempo la enseñanza se realizaba "a pie de obra". El título que se obtenía era el de Perito en Agricultura y Ganadería.

Ya partir de 1928, pocos años después de la visita del Nobel, las autoridades universitarias decretan la creación del Instituto Fitotécnico de Santa Catalina que funciona hasta la actualidad por mandato de la Universidad Nacional de la Plata (UNLP).

El Instituto lleva por propósito contribuir al mejoramiento de los principales cereales y promover los estudios genéticos de los cultivos. Además sería escuela práctica de aplicación de los estudios de las Facultades de Agronomía y Veterinaria.

Su actual director el ingeniero Hernán Barca destaca que "aquella visita fue sin dudas muy significativa para Santa Catalina en Llavallol ya que se trataba de un espacio fundamental en la formación agropecuaria de aquellos tiempos y lo sigue siendo en la actualidad mediante sus investigaciones, avances y líneas de trabajo". ●

EL PAMPA

Entre la vacuna antiaftosa y el INTA

EMBESTIDA

Tecnovax, el laboratorio que impulsa que se pueda usar una vacuna importada de Brasil contra la aftosa, renovó sus críticas por lo que en la firma, dijeron fuentes, consideran "trenos de las estructuras" para que se avance con el producto. En una carta a la que accedí este medio y llegó a entidades como la Rural, el CEO, Diego La Torre, embistió en un tramo: "El mismo presidente de Senasa, el 21 de enero del corriente año, en una decisión arbitraria, suspendió nuestro ensayo de control llevado a cabo en bovinos dentro del campo experimental de Senasa, alegando cuestiones de "oportunidad y conveniencia". Me pregunto: ¿conveniencia para quién?" Por ahora, en el Senasa no hablan sobre el tema.



NICOLÁS BRONZOVICH
Presidente del INTA



SIN DEFINICIONES

Hace varias semanas, en el INTA, que preside Nicolás Bronzovich, causó revuelo el rumor de que ese organismo podía marchar hacia una fusión con el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI). Al respecto, según pudo saber LA NACION, hay novedades y estas son que, luego del impacto que generó la noticia, todavía no hay una definición concreta sobre qué hacer. El motivo es que, según trascendió, las autoridades pusieron el foco en realizar una revisión completa debido a que la normativa legal de ambos organismos posee aspectos que se deberían respetar. "No hay avance y mucho menos definiciones", indicaron. El trabajo abarca el Ministerio de Economía, funcionarios de la Secretaría de Agricultura, el INTA y el Ministerio de Desregulación y Transformación del Estado.