

campo

www.lanacion.com/campo @LNcampo



EXPORTACIONES

10%

Las exportaciones de lácteos totalizaron entre enero y noviembre pasado 348.452 toneladas, una suba del 10% versus 2023. FUENTE: SECRETARÍA DE AGRICULTURA

CAFÉ ARGENTINO Un sueño con aroma a cosecha propia

En Tucumán, un grupo de 22 productores impulsa el desarrollo de la caficultura en el país y proyecta abastecer el 30% del mercado local en los próximos años **BELKIS MARTÍNEZ / 4 Y 5**



Un escenario de preocupación por los números en rojo, por Cristian Mira / 2
Un camino de 85 años y tres generaciones de pasión ganadera, por Mariana Reinke / 6
Leche de burra: un alimento con propiedades superiores, por Pilar Vazquez / 7

EL XTRA DE CONFIANZA

QUE BUSCÁS PARA TU SOJA.

Quintal® Xtra

Jemvelva® active

INSECTICIDA

**QUINTAL® XTRA ES EL INSECTICIDA
MÁS COMPLETO, RÁPIDO Y EFICIENTE
PARA EL CONTROL DE ORUGAS Y TRIPS
EN SOJA.**

**▶ ALTA PERSISTENCIA.
▶ EXCELENTE VOLTEO.**

CORTEVA
agriscience

TM ® son marcas registradas de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas
©2024 Corteva. Peligro. Su uso incorrecto puede provocar daños a la salud y al ambiente. Lea atentamente la etiqueta

SIEMBRA DE PRIMERA

LO QUE VIENE

Un escenario de preocupación por los números en rojo

Cristian Mira
EDITOR

Mientras los números macroeconómicos muestran, en general, una evolución positiva, en el agro las cifras reflejan mayoritariamente un escenario de preocupación. Ese contraste se repite con la visión promedio de la marcha del Gobierno.

El Consejo Agroindustrial Argentino (CAA) proyectó una producción de granos por 131,7 millones de toneladas, con exportaciones por 93,5 millones, lo que representa un 4 y un 7%, respectivamente, de incremento respecto de la campaña anterior.

En divisas, el CAA estima que todo el complejo agroindustrial aporte 44.820 millones de dólares durante 2025, "lo que representa una disminución de US\$710 millones" en comparación con las estimaciones del año que está por terminar.

"Esta caída se explica, en parte, por la contracción en las exportaciones del sector de cereales y oleaginosas, que registraría una baja de US\$1390 millones de continuar los niveles de precios a futuro que se observan hoy", añade el informe.

La caída de los precios de la soja, que están en los niveles más bajos de los últimos cuatro años, es el principal motivo de la reducción de las proyecciones de ingresos.

Dado que el Gobierno ha decidido no modificar la parte más importante de la estructura impositiva que pesa sobre el campo, confirmada por los Derechos de

Exportación (DEX), se produjo un efecto paradójico en tiempos de un gobierno autodenominado liberal: aumentó la presión impositiva, en vez de bajar.

Según la Fundación Agropecuaria para el Desarrollo de Argentina (FADA), aumentó 2,8% respecto de septiembre pasado la presión impositiva del Estado en sus diversos niveles sobre la renta generada por una hectárea agrícola y alcanzó el 64,3%. Respecto de un año atrás, el incremento es de 5,4 puntos porcentuales, de acuerdo con el informe de FADA.

Una hipótesis para destacar es la realizada por la economista jefe de la entidad, Nicollet Pisani Claro, quien explicó que "si des-

Según el índice AgBarometer Austral que elabora el Centro de Agronegocios y Alimentos de la Universidad Austral, un 60% de los productores considera que el presidente Milei "cumplió con las expectativas del sector". Por el contrario, un 36% respondió que el Presidente no respondió a las expectativas y, fundamentalmente, hicieron referencia al mantenimiento de los DEX y a lo que consideran como pérdida de competitividad del tipo de cambio.

Quienes tienen buenos ojos con la evolución del Gobierno destacan los logros macroeconómicos. En contraste, quienes no vieron cumplidas sus expectativas afirman que las reformas estructurales anunciadas no alcanzan a revertir la situación particular de la actividad.

Más allá de las visiones diferentes, lo cierto es que los números del ciclo 2024/25, específicamente para la soja, el cultivo de mayor producción, son preocupantes. De acuerdo con un reporte de los CREA, en soja "solo el 10% de la superficie nacional se ubicaría en un rango de viabilidad económica positiva". El resto está a pérdida o apenas lo justo. Es decir que en gran parte del área dedicada a la oleaginosa se está por debajo del Precio de Indiferencia (PI), "lo que supone que, obteniendo rendimientos promedio, no se alcanza a cubrir los costos de producción", destaca el informe.

Esto coincide con la caída del poder de compra de los granos en relación con los insumos. Según un informe de AZ Group, se necesita el doble de soja que el promedio de las últimas tres campañas para adquirir un litro de gasoil o para pagar las labores agrícolas.

De no haber un giro importante en el escenario de precios por alguna razón climática o política, el panorama es de preocupación. Lo mismo puede decirse si el Gobierno deja las cosas como están. ●

Apenas el 10% de la superficie dedicada a soja muestra márgenes positivos, según un informe de los CREA

aparecieran los DEX la participación del Estado sería del 36%".

Este escenario "no solo sería positivo para el productor sino que permitiría que se generen nuevos puestos de trabajo y mayores inversiones. Esto a su vez implicaría un mayor movimiento en diferentes regiones del país y un crecimiento en diversas áreas de la sociedad: sería positivo para todos los argentinos".

Quizás porque el Gobierno haya logrado desactivar el campo minado que le dejó la administración Fernández-Massa y que hay expectativas de que finalmente el presidente Javier Milei pueda cumplir con su promesa de eliminar los DEX es que algunos sondeos reflejan un ánimo de expectativa positiva con la gestión libertaria.

DE BUENA FUENTE

Soja: recomiendan realizar chequeos para apuntalar el rendimiento

Carlos Marín Moreno
PARA LA NACION

ESCENARIO

De la rentabilidad calculada para la soja en el momento de siembra solo quedan esquivas. Varios misiles provenientes de Estados Unidos (muy buena cosecha) y de Brasil (perspectivas de producción récord) provocaron explosiones que hicieron años los precios. Mientras tanto, los importadores chinos comen pocholo y esperan, sin ningún apuro para completar los embarques.

Hacia adelante, los productores no tienen mucho por hacer si no aprovecharon las mayores cotizaciones del otoño-invierno, solo les queda trabajar el otro componente del ingreso, es decir el rendimiento.

A fines de diciembre, las sojas sembradas en octubre están entrando en floración; las de noviembre están cerrando el surco y las de segunda, en plena emergencia o más desarrolladas según la fecha de siembra. "Ahora es el momento de tener una referencia de qué potencial tienen los cultivos sembrados temprano, para ello se deberían realizar varios chequeos. Primero, revisar la nodulación en la raíz principal de la soja. Lo ideal es que tenga de seis a nueve nódulos; valores inferiores evidenciarían un menor abastecimiento de nitrógeno al cultivo", alerta un asesor del sur de Santa Fe.



CUANTIFICAR

En la tarea de controlar la evolución del cultivo de soja, el segundo paso sería cuantificar la población de plantas, que puede variar de 240.000 a 360.000 por hectárea según sistema de siembra. Interesa una distribución espacial pareja, con buena separación de plantas en el surco para evitar competencias. El siguiente punto sería verificar si la raíz principal no encontró una zona compactada, por ejemplo, un piso de sembradora, y se accedó.

"Recién a partir de que los chequeos anteriores hayan dado resultados satisfactorios se podría analizar la conveniencia de complementar la nutrición del cultivo viendo si hace falta agregar fósforo, zinc, boro o calcio", advierte el profesional.

El nitrógeno es un caso aparte. La soja puede no llegar a satisfacer el 100% de sus requerimientos de este elemento en plántulas de alta producción. La bibliografía indica que obtiene el 50% de los nódulos y el resto lo extrae del suelo. Si las plantas sufrieron algún estrés, como seca, pueden dejar caer los nódulos y quedar desabastecidas, ante lo cual puede ser necesaria una fertilización en estados reproductivos. "El último paso sería la prevención de ataques de enfermedades, pero para eso falta bastante", aclara el asesor.

BREVES

AG TECH: CIERRE DE INSCRIPCIÓN

La Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) informó que pasado mañana cierran las inscripciones para la quinta edición de la BCR Startup Network, enfocada en startups de agrobiotecnología y sectores como fintech, biotech e industrias 4.0. Las seleccionadas recibirán oportunidades de inversión mediante rondas de negocios, networking y visibilidad en eventos importantes de la actividad. Informes e inscripción: innova.bcr.com.ar

NUEVAS LEVADURAS PARA ETANOL

La Secretaría de Agricultura autorizó dos nuevas levaduras biotecnológicas para de etanol. Estas aprobaciones son parte de un proceso iniciado en 2024, que ya incluye nueve autorizaciones y podrían generar incrementos de producción de entre 21 y 24 millones de litros de etanol con ingresos por US\$15 millones anuales con la misma cantidad de granos transformados actualmente. Las levaduras son *Saccharomyces cerevisiae* GICC0367y GICC03636

EDUCACIÓN UNIVERSITARIA

A punto de finalizar un nuevo ciclo académico, la Facultad de Ciencias Agrarias de la Universidad Nacional de Lomas de Zamora (UNLZ) valoró positivamente el Programa Puentes, implementado por el gobierno bonaerense. "Este programa busca garantizar igualdad de acceso a la educación universitaria, con acuerdos para capacitaciones en 12 localidades en temas de producción animal y vegetal", informó la casa de estudios

LEY DE FITOSANITARIOS EN ENTRE RÍOS

Después de varios años de trabajo en los que participaron organismos gubernamentales, las entidades del agro y expertos de Entre Ríos, en esa provincia se aprobó la nueva ley de Aplicaciones de Fitosanitarios. La semana pasada, la Cámara de Diputados sancionó con 26 a favor y ocho en contra el proyecto que había venido en revisión del Senado. El Poder Ejecutivo tiene 90 días para su reglamentación, se informó

BAJA DE PRECIOS EN MAQUINARIA

La compañía John Deere anunció una baja en los precios de sus maquinarias agrícolas en la Argentina, que varía entre el 3% y el 7%, dependiendo del producto. Esta medida, efectiva desde el 23 de diciembre pasado, busca facilitar "el acceso a tecnología de vanguardia y contribuir a la modernización del parque automotor actual para lograr una mayor productividad", expresó la firma en un comunicado

COMERCIO EXTERIOR

Puertos. Alerta por el costo de la terminal Quequén

Rurales del sudeste bonaerense advirtieron sobre el impacto negativo en la producción de una nueva tasa

Belkis Martínez
LA NACION

Después de que se aprobara la "tasa solidaria" para el mantenimiento de la red vial urbana en el municipio de Necochea, provincia de Buenos Aires, el grupo de las Sociedades Rurales del Sudeste, adheridas a Carbap, alertaron que el Puerto de Quequén es "más caro" que el de Bahía Blanca. Relevaron el diferencial de costos que se generan por las exportaciones en las dos principales terminales bonaerenses y remarcaron que "más impuestos en el municipio empearían el panorama", en su propio perjuicio.

En ese sentido, se conoció que dada la insistencia del oficialismo necocheño con avanzar en la conocida "tasa portuaria" -denominada como Fondo Compensador Vial Solidario-, las operaciones diarias revelan que en cebada forrajera Quequén resulta más caro en US\$1 por tonelada. En soja, el diferencial es de US\$8,60; en maíz, US\$5,20; en girasol, US\$7,20 y en trigo el sobrecosto es de US\$19,40. Si a esto se le agregara la tasa en cuestión, las exportaciones se encarecerán US\$0,60 por tonelada, según dijeron. Los datos fueron sacados del sistema oficial SIO Granos. Desde la exportación anticiparon que re-

currirán a la Justicia, tras la feria judicial. Según señalaron las entidades, si bien existen otros factores con respecto al encarecimiento de costos, las mayores diferencias radican en los gastos que ocasiona el Puerto Quequén para lograr los embarques, pese a la ventaja de ser una terminal con acceso inmediato al mar profundo. Resaltaron que insistir en "estos impuestos o tasas que se cargan sobre los exportadores habla del desconocimiento enorme que quienes lo predicen demuestran sobre cómo funciona el sector". Por eso, insistieron en que "podrá el exportador ser contribuyente directo de esos tributos, pero ese costo lo descuenta inmediatamente del precio que le liquidará al productor, porque limita su capacidad de pago".

Eugenio Cardenau, presidente de la Sociedad Rural de Necochea, dijo que la diferencia que observan desde el lado de la producción está en las cotizaciones que hacen los exportadores a los productores. "Nos guiamos por los precios pagados. Si bien hay temas comerciales, también hay un problema con los costos. Esto evidenció que el puerto de Quequén es más caro", expresó. El dirigente recordó que a la "tasa solidaria" recién aprobada se le agregan los costos que tienen ya los puertos.



Alertaron por mayores costos en la terminal

ARCHIVO

Vale recordar que, a mediados de noviembre pasado, el Concejo Deliberante logró aprobar el paquete fiscal que estaba dentro de la Ordenanza Fiscal Impositiva 2025, en la que se incluía la "tasa solidaria". Consiste en medio litro de gasoil grado 3.Y, de acuerdo con los cálculos de los productores, si se pone en marcha esta ordenanza, el puerto de Quequén encarecerá las exportaciones US\$0,60 adicionales.

Cardenau observó que esto gene-

rará que los productores envíen la mercadería a Bahía Blanca y caiga el flujo de envíos a Quequén. "Seguramente va a buscar otras alternativas a la hora de comercializar", acotó.

Además, en el comunicado las rurales dijeron que "siendo una tasa para presuntos servicios en Necochea, es poco concebible que deban ser pasivos de ella quienes sean usuarios de la terminal desde todo el Hinterland, es decir, gran parte del sudeste provincial".

Si bien la tasa solidaria entraría en vigencia el próximo año, fuentes de la exportación adelantaron a este medio que "se va a judicializar". Aseguraron que cuentan con el apoyo de productores, acopiadores y cooperativas para ello. La agroexportación se presentará a la Justicia después de la feria judicial.

De acuerdo con la ordenanza municipal, el ente recaudador será el Fondo Compensador Vial para el Distrito de Necochea, (Focovi), que será creado a través de la reglamentación del proyecto. Por el puerto de Quequén pasan alrededor de 7 a 8 millones de toneladas por año.

Las rurales que adhirió al comunicado fueron Sociedad Rural de Ayacucho, Sociedad Rural de Mar Chiquita, Sociedad Rural de General Guido, Asociación Rural de General Madariaga, Sociedad Rural de Lobería, Sociedad Rural de Mar del Plata, Asociación de Productores de Benito Juárez, Sociedad Rural de Balcarce, Sociedad Rural de General Alvarado, Sociedad Rural de Tandil, Asociación de Productores de Gonzales Chaves, Asociación Rural de Maipú, Sociedad Rural de Necochea, Sociedad Rural de Rauch, Sociedad Rural de General Lavalle y Sociedad Rural de San Cayetano. ●

¡Feliz Año Nuevo!

Bolsa Oficial de Expoagro

En 2025, sigamos trabajando en equipo para ganar cada vuelta.

Ipesa Silo

NOTA DE TAPA

CAFÉ ARGENTINO

Un sueño con aroma a cosecha propia que nace en Tucumán

Tras reiterados intentos que terminaron en fracaso a lo largo de la historia, un grupo de productores de esa provincia del NOA está por lograr un volumen de cosecha del producto que el país importa por US\$500 millones al año: ya inscribieron variedades y las primeras pruebas fueron positivas

Texto **Belkis Martínez** LA NACION



“**L**a acidez, los aromas frutales y el cuerpo son los atributos esenciales que distinguen un buen café. Son esas las características que están buscando una veintena de productores de la provincia de Tucumán desde hace algunos años, donde comenzaron a desarrollar la caficultura, una actividad que no ha tenido lugar ante cultivos más rentables como la caña de azúcar y el limón. Si bien aseguran que hay registros de cafetales desde la época jesuita, el clima y la topografía no permitieron el crecimiento como en los países con un clima tropical. No obstante, el crecimiento de la demanda ha motivado a los productores a potenciar este cultivo y pensar en abastecer el mercado interno en un 30% en el futuro. En un período de dos años se prevé que se haga la primera gran cosecha.

Javier Noguera es legislador provincial y productor agropecuario de Tañi Viejo. En diálogo con LA NACION contó que hace un año plantó 1000 plantines de café y este año va por 6000 plantines con la idea de hacer una proyección a largo plazo. “En este momento se están probando diferentes variedades. La variedad de mayor calidad es de origen brasileño. Hemos probado distintas variedades y estamos viendo las que mejor se adaptan al clima”, señaló. Los productores saben que la planta tiene que tener las condiciones similares a las de cualquier país productor y sin riesgo de heladas que pueden afectar el cultivo. Hay de ocho

a diez variedades que se pueden adaptar a esa parte de la Argentina. En promedio, una planta puede dar su primera cosecha a los tres años desde la siembra.

El café está presente en Tucumán desde la época de los jesuitas y hace 30 o 40 años en dos oportunidades se intentó cultivar, pero dicen que todos fracasaron en el tiempo; aunque hay quienes aseguran que se llegó a producir y exportar. La geografía y las plantas que allí habitan son las mismas a las de los países donde se da el café, lo que podría potenciar este nicho de mercado en la Argentina. Pero el temor está puesto en las eventuales heladas severas.

En total hay 22 productores con la idea de llevar adelante esta producción entre Tañi Viejo, Yerba Buena, Monteros, Alberdi y Famaillá. En octubre pasado, el presidente del Instituto Nacional de Semillas (Inase), Claudio Dunan, otorgó a Vivero Citrus la inscripción de la primera variedad *café arabica*, de denominación geisha, una de las variedades que se está sembrando en la región.

“En los próximos dos años vamos a estar con calidad, cantidad y continuidad para tener un producto local aceptable. Estamos en una etapa nicho del café en la zona núcleo de Minas Gerais, y San Pablo donde se cultiva a gran escala y cuesta US\$6. Llega a la Argentina prácticamente al doble y a las provincias como la nuestra, llega a bastante más”, precisó.

Los productores concuerdan en que hay un nicho de mercado que está vinculado con los valores del café y a otros cultivos. De acuerdo



“Se están probando diferentes variedades y estamos viendo las que mejor se adaptan al clima; la de mayor calidad es de origen brasileño”

JAVIER NOGUERA
PRODUCTOR

con Investing, el precio futuro del café por tonelada a nivel internacional ronda los US\$325.

“La idea nuestra es tratar de entrar a uno de estos nichos de mercado, donde la oportunidad del café está segmentada en producciones de pequeña escala para que tengan un valor interesante. No hay un ecosistema en la posibilidad de transmisión de plagas y enfermedades de cualquier índole en la región. Son condiciones óptimas, siempre y cuando el cultivo se desarrolle en sotobosque, una cobertura de vegetación y árboles que son de la zona”, advirtió.

Juan Casañas es vicepresidente del Instituto de Desarrollo Productivo (IDEP), y agregó que Tucumán, a pesar de que tiene un clima subtropical y el café se da en un clima tropical, la provincia tiene muchas zonas en las que no se reportan heladas. Aclaró que no se sabe si los fracasos que hubo en el pasado fueron por falta de condiciones técnicas o por falta de sostenimiento económico, clima o errores que se cometieron. “Siempre se fracasó. Nosotros entendemos que es una región con las condiciones necesarias para producir café”, precisó.

El café debe cultivarse en sotobosque, es decir, bajo cobertura de bosques nativos. Esto es esencial porque en invierno los árboles nativos conservan sus hojas, lo que protege al cultivo de heladas y calor excesivo. En esa región, durante diciembre, enero y febrero, las temperaturas alcanzan entre 45°C y 46°C, que son perjudiciales para el café. “Ambos extremos, frío o calor excesivo, son

dañosos. En condiciones de sotobosque, el cultivo se encuentra protegido y se estima que hay aproximadamente 8000 hectáreas que tendrían ese potencial”, agregó.

El IDEP trabaja con estos 22 productores que poseen una hectárea, media o un cuarto de plantaciones con uno o dos años de desarrollo del cultivo. “Estamos trabajando con los productores y creemos que es una buena opción de cultivo”, subrayó. Hoy en la Argentina se consume 1 kilo de café por habitante por año, con un costo de entre US\$8 y US\$14 por kilo.

De acuerdo con los informes oficiales del Senasa, la Argentina importó este año 23.343 toneladas de café tostado, grano liofilizado o robusto desde veinte países del mundo, entre los que están Brasil, Colombia, Perú, Bolivia, Costa Rica, Honduras, Guatemala, Ruanda y Etiopía. Se destinan cerca de US\$500 millones anuales para importar café. Los productores creen que esta es una buena opción para mejorar la balanza comercial.

“Desde Tucumán podríamos abastecer ese consumo nacional hasta en un 30%. Además, hay un gran interés por parte de los productores locales, especialmente considerando que el imón, un pilar en la región que enfrenta una crisis importante con 12.000 hectáreas abandonadas. Esto motiva a los productores que están buscando alternativas de producción”, dijo.

Resultados
Para determinar la calidad del café, han realizado degustaciones con



PROYECCIÓN
Los productores esperan, con el tiempo, abastecer el 30% del mercado argentino de café

tostado artesanal y con maquinaria utilizada para procesar café verde importado. "Los resultados fueron excelentes, mostrando un café de muy buena calidad y aceptación. Por esto, entendemos que están dadas las condiciones para producir café, afirmó Casañas.

El IDEP, junto a la Fundación Miguel Lillo, están investigando si hay algún impacto de la producción de café sobre la fauna o flora de la región. También comenzaron una línea de trabajo para darle rigor científico al proceso con el INTA, la Estación Experimental Agroindustrial Obispo Colombres (EEAOC) y la Facultad de Agronomía de la Universidad Nacional de Tucumán. Los productores comenzaron a capacitarse y a seguir empresas de Brasil y Bolivia para elaborar un producto de calidad, con trazabilidad certificada. "Nuestra idea no es competir con Brasil, donde en regiones como Minas Gerais hay 1.100.000 hectáreas de café. Proyectamos algo mucho más reducido, con cosechas manuales", señaló.

Noguera expresó que la idea es comenzar a trabajar en cooperativa para potenciarse entre productores. En 2025 van a tener una proyección de la producción para 2026.

En esta primera instancia se prevé que la cosecha se haga manualmente ante la falta de la tecnología que se aplica en la caficultura en los países donde se da este tipo de cultivos. Reiteraron que la mano de obra a aplicar no será un inconveniente, dada la disponibilidad que hay en otras actividades como el limón, frutilla o arándanos. ■

Las claves de la iniciativa

La caída de la producción de limón y las condiciones favorables del cultivo son incentivos para el desarrollo del café en el país

1 CONDICIONES

El café necesita cultivarse en sotobosque para que los árboles nativos conserven sus hojas, lo que protege al cultivo de heladas y del calor excesivo que lo dañan

2 POTENCIAL

De acuerdo con las estimaciones de los productores y del gobierno de Tucumán, en la provincia hay unas 8000 hectáreas con potencial favorable para el desarrollo de la caficultura

3 OBJETIVO

En 2023, la Argentina importó poco más de 23.000 toneladas de café de diversos destinos; los productores tucumanos proyectan abastecer un 30% del mercado

Caficultura. El pionero que apenas comenzó con cinco semillas y hoy quiere lograr un boom en el país

Se trata de Oscar Velasco Imbaud, un productor de Tucumán, que empezó con el cultivo hace 14 años y en la actualidad cosecha unos 50 kilos por año

Oscar Velasco Imbaud (74) es un productor de Tucumán quien hace 14 años comenzó el sueño de producir su propio café en su quinta como lo hacían sus abuelos en la región: comenzó con cinco semillas que trajo de un viaje que hizo a Costa Rica. Hoy, en medio del boom que hay en la provincia, donde un grupo de 22 productores empezó a incursionar en la caficultura, el agricultor ve que el sueño que tenían sus antepasados está por hacerse realidad.

Velasco Imbaud viene de una familia agropecuaria: sus antepasados, hace cerca de 100 años, sembraron por primera vez plantas de café en el país. Su abuelo, Marcial Imbaud, también incursionó en el mundo de estas infusiones como un aficionado y para consumo propio.

En noviembre de 2010, Velasco Imbaud fue invitado, por cuestiones sociales, por la Sociedad Alemana de Cooperación Internacional a Costa Rica, donde lo llevaron a ver cafetales. Ese viaje fue el principio de lo que hoy podría denominarse como una industria en desarrollo en el país: cosecha aproximadamente 50 kilos por año de café que hace con las plantas que tiene en el patio de su casa.

"Yo no sabía nada del café. En la Argentina no teníamos ninguna planta de café y como vi toda la plantación y el proceso me quedé maravillado. Hablé con los ingenieros sobre las condiciones climáticas y me pareció que eran similares a las que tenemos, salvo que nosotros tenemos mayores calores en verano y mayores fríos en invierno", subrayó.

Las cinco semillas germinaron, pero solo sobrevivieron tres de ellas, que pocas semanas después las trasplantó en el patio. Con el correr del tiempo fueron adoptando su propia estructura hasta dar finalmente las primeras cerezas de café.

"Se dieron fantástico, tenían una sanidad y frondosidad espectacular. Las puse al abrigo de árboles grandes y no a la intemperie", aclaró.

Cada planta comenzó a darle dos kilos de cerezas por corte. De ahí sacaba hasta 4000 semillas por cosecha. Así comenzó a diversificar el des-

tino de la fruta del café: la mitad lo tostaba y la otra mitad lo usaba como semilla para cultivo. "Todos los años tostaba mi café, lo compartía con mi hija y a mis amigos, a quienes invitaba a hacer el despulpa. Quedaban locos de la vida al saber que era café tucumano", relató con una sonrisa.

Tiempo después se cruzó con Juan Casañas, vicepresidente del Instituto de Desarrollo Productivo (IDEP), a quien le dio de probar su propio café, y quedó "maravillado" con la historia.

El emprendimiento de Velasco Imbaud llevó a los tucumanos a desempolvar la historia del café de la región. Se encontraron con que los jesuitas habían incursionado en la caficultura en pequeña escala hace 400 años. No tuvieron éxito.

Hoy Velasco Imbaud asegura que tiene 50 plantas que ya se transformaron en un icono de la región y que tienen un valor testimonial muy importante para los productores que están buscando producirlo.

Sus plantas han sobrevivido a las bajas y altas temperaturas a lo largo de los últimos 14 años sin la ayuda de fertilizantes o agroquímicos. "Es un cultivo orgánico y se adapta totalmente al medio bajo ciertas condiciones. El clima y el ecosistema andan perfecto. Me he dedicado a publicarlo y a entusiasmar a los productores que lo planten y poner a disposición mi semilla. Las especies vegetales necesitan un tiempo de adaptación al ecosistema y estas ya están adaptadas", contó sobre las plantas que ya son de la tercera generación en el país. El café bourdon, de la variedad arábica, es la que hace el productor en su finca. Según dice, la infusión que de ahí sale tiene "buen aroma, sabor y cuerpo en taza".

Interés

Pero el interés por el café tucumano no solo lo despertaron los productores, sino también los empresarios del café de especialidad que quieren incluirlo en sus establecimientos. Así comenzó a visitar junto a Casañas locales con pequeñas muestras para intentar introducirlo en el mercado

local. Ante la demanda, Velasco Imbaud puso a disposición plantines y semillas para que los agricultores comiencen a desarrollar este cultivo en sus campos.

"El café que se produce en Tucumán no tiene por qué tener el mismo sabor del café que se produce en Brasil, Colombia, Centroamérica o Etiopía", aclara.

El productor remarca que, si se da la producción a gran escala, la provincia está preparada para ello, ya que la mano de obra que se utiliza para levantar el arándano podría funcionar para cosechar el café. "Hay una nueva fuente de trabajo y un ahorro de divisas para el país y estoy motivando a la gente a que plante", agregó.

Las plantas las están comercializando en un vivero de Famallá a la que el productor intercambió en una suerte de trueque por plantas de paltas. El viverista hace tres años sembró las tres plantas que le regaló y hoy está comenzando a hacer reproducción de semillas y a vender los plantines en su vivero. Cada plantín se cotiza a US\$5. Para certificar el origen de las semillas que ingresó al país está haciendo el trámite de inscripción de las semillas y las plantas en el Instituto Nacional de Semillas (Inase).

"No hay nadie que tenga esta cantidad de plantas produciendo desde hace 14 años, por eso tiene mucha importancia la pequeña plantación. Ahora hay productores que comenzaron a poner hasta 6000 plantas, pero esto se va a ver dentro de tres años. Hay quienes han traído plantas del exterior; hay que ver la adaptabilidad de las plantas y su producción", señaló.

La cosecha comienza a finales de agosto, en septiembre se hace un segundo corte y en octubre puede haber un tercer corte. "He invitado a mi familia a asados y le decía a cada uno: ahora a trabajar y pelar [despulpar] el café", explicó. El tostado lo hace en sartén de barro. "Cuando lo molés tiene un aroma a chocolate a madera exquisito", resumió. Las etapas de elaboración todavía las hace de manera artesanal. ■



Oscar Velasco Imbaud, con su plantación de café

HACIENDA



Los Colombo, a pleno: sentados, Néstor Nervi, Elvio y Carlos José; parados: Federico, Juan Pedro y Carlos ("Carle")

FABIAN MARELLI

Consignatarias. Un camino de 85 años y tres generaciones de pasión ganadera

La firma Colombo y Magliano mantiene el legado familiar que se inició en 1937 con el viaje de un joven emprendedor que se animó a encarar un negocio al servicio de los productores

Mariana Reine
LA NACION

Mucha agua pasó bajo el puente luego de ese viaje que realizara en 1937 Julio Colombo de La Pampa a Buenos Aires para vender en el mercado de lanaras una tropa de borregos. Ese momento fue el puntapié que cambió para siempre la historia de la familia.

Fue en aquel 1937 año cuando el joven de 22 llegó a esa plaza comercializadora en Avellaneda y observó como una firma consignataria prestigiosa le compraba sus animales a \$8,5 y pocas horas después se daba vuelta y los vendía a \$12.

Entusiasmado, volvió a Eduardo Castex y les dijo a sus hermanos mayores: "Muchachos, si queremos defender nuestros productos y la de los hijos de los inmigrantes que están produciendo y comprando campos en la zona, tenemos que ir a representarlos a ellos en Buenos Aires".

Poco duró su ilusión cuando Juan Colombo, el mayor de todos, le tiró por tierra su idea: "Mocos, anda a subir los lienzos de lana y no hables estupideces. Ni locos vamos a poder pelear contra esos monstruos que hay en Buenos Aires".

Pero el tesón y la perseverancia del más chico de la familia daría sus frutos dos años después cuando, recién casado, a los 24 años, decidió mudarse a Buenos Aires. Llegó en tren, se alquiló una casa en Garay y Boedo y se puso de consignatario junto a su cuñado Magliano, como socio. Así nació la firma que hoy está cumpliendo 85 años de vida.

Enseguida, sus cuatro hermanos, Juan, Defenda, Carlos José y Delia, decidieron apoyarlo, mandando sus animales desde La Pampa hasta integrarse a la sociedad en partes

iguales. "Se acoplaron y comenzaron a tirar todos para el mismo lado. El tío Julio tenía mucho carácter pero, con una gran inteligencia y generosidad con sus hermanos, compartió la empresa entre todos", dice a LA NACION, Carlos José Colombo, de la segunda generación.

En un principio solo fue la comercialización de ovinos en Avellaneda junto a una barraca de lanas a unas 10 cuadras de ese mercado, pero luego sumaron de a poco a los vacunos y los porcinos en el ex Mercado de Liniers.

Con 16 años, en los años 60, Elvio Colombo, hijo de Julio, ingresó en la empresa que fundó su padre. Como buen alumno que era y un gran promedio en el Colegio Carlos Pellegrini, los últimos dos años decidió estudiar de noche y trabajar de día. Su incorporación a la consignataria fue casi "de prepo".

"Yo tenía 10 años y a su vuelta del mercado, un día mi padre le preguntó a mi madre donde estaba yo (que estaba aprendiendo piano en el Conservatorio) y cuando volvió me dijo que tenía que dejar eso y debía acompañarlo al mercado de lanaras. Eran muy machistas en ese tiempo. Ahí empecé a arrear tropas con el sonajero. Si bien cuando me recibí de la secundaria empecé a es-

tudiar, enseguida mi padre me compró un coche para que salga a recorrer y visitar clientes. Así fue que me arrojé a la firma", describe.

Sin embargo, en los 70, la creciente liquidación de majadas de ovejas paridas que iban al mercado encendió una luz de alarma en los Colombo que vislumbraban el final de ese negocio y despertó la necesidad de buscar un rumbo más promisorio con los vacunos. Eso los llevó al NEA y, con la visión de diversificar los negocios, con el tiempo también compararon campos.

Con 83 años, Néstor Nervi Colombo también pertenece a la segunda generación. Se sumó a la firma en la década del 60, porque su padre, casado con Delia Colombo, ya trabajaba allí. De muy joven, junto a sus tios, comenzó a rematar cerdos en el viejo Mercado de Liniers. "Fui aprendiendo el estilo de subastar de mi tío Juan Colombo que me decía 'vos chiquito, metete para adelante, nomás'", cuenta.

Vaivenes

Pero el camino de la consignataria no iba a ser perfecto sino más bien serpenteante. Y fue la crisis de los 90 que los iba a golpear duro, al igual que a otras consignatarias. Varias firmas del sector de mucho renombre quebraron y fueron cerrando sus puertas.

"De 90 casas consignatarias que había en el mercado en ese entonces solo quedaron 30. Pudimos sobrevivir gracias a todas las familias de los socios que hipotecaron sus casas donde vivían y los campos de La Pampa, fue un gran esfuerzo", detalla Elvio.

Un par de décadas atrás, la tercera generación comenzó a asomarse. Ya era tiempo para que los más jóvenes, con el mismo espíritu de

armonía, unidad y cordialidad que pregona la familia, empiecen a desandar el camino de sus abuelos.

Carlos José destaca su satisfacción de haber compartido y aprendido de la primera generación y también de haber transmitido a la tercera generación el respeto por los espacios de cada uno para que no haya desavenencias.

Desde chico, Juan Pedro Colombo, hijo de Elvio, amaba el campo y la agricultura, por eso estudió Agronomía y arrancó trabajando en producción de los campos de la familia. Más tarde, casi por casualidad, se vio arriba de un atril, martillo en mano, rematando en una feria en Bahía Blanca. En el 2002 se volvió a vivir a Buenos Aires ya para dedicarse de lleno a la actividad. "En un principio la consignataria estaba en plan de achicamiento, pero luego empezamos a darle empuje y comenzamos a crecer", señala.

Hoy la firma tiene 70 representantes y se triplicó el volumen de venta de hacienda. Juan Pedro señala que la consignataria debió adaptarse no solo al cambio generacional sino también a la vertiginosa transformación tecnológica del negocio.

Luego, más integrantes se fueron sumando como Carlos "Carle" Colombo (h) y Federico Colombo, hijo de Carlos José.

Por último, Carlos José les dio un consejo a las futuras generaciones: "Traten de copiar lo que nosotros hemos hecho, que se respeten unos a otros y busquen ponerse de acuerdo en todo, porque esa es la clave esencial del éxito de cualquier compañía".

Distinción Medalla de Plata para un toro Angus en un concurso internacional

El toro Angus Centenario, que este año fue Gran Campeón Macho de la raza en la Exposición Rural de Palermo, y en 2022 había sido Reservado Gran Campeón del Centenario, sumó otro mérito: obtuvo la Medalla de Oro de Sudamérica y la de Plata del Mundo en el Grand Champion of the World. Los empresarios Pieter Jan De Nul y Ezequiel Cassagne habían invertido en el toro en sociedad con la cabaña Tres Marias, de la familia Gutiérrez.

Este premio internacional es organizado por PJ Butler, jurado y criador australiano con residencia en los Estados Unidos. En rigor, cada año las asociaciones de criadores de Angus de todo el mundo envían la foto del Gran Campeón Macho y la Gran Campeón Hembra de la mejor exposición de su país. "Una vez que tienen la imagen de cada ejemplar triunfador de cada país comienza la jura. Se nombran cinco jurados internacionales para que evalúen cada campeón hasta lograr una clasificación por continente", dijeron.

En este marco, se elige la Medalla de Oro, Medalla de Plata y Medalla de Bronce tanto en machos como en hembras de América del Sur, América del Norte, Europa, Oceanía, Asia y África. "Una vez que tienen a los tres primeros de cada continente comienza entre todos los ganadores de la Medalla de Oro la jura por el premio "Grand Champion of the World". Después eligen el Medalla de Plata y el de Bronce of the World". El toro Centenario recibirá como premio una hebillita de plata que se entregará el año próximo en la Exposición de Edmonton en Canadá.

Pieter Jan De Nul es belga de nacimiento, "pero argentino por elección". En el marco de la última Exposición Rural de Palermo, le había contado a LA NACION. "Mi historia con la ganadería es loca. Hace unos años conocí a una mujer que es argentina y me enamoré. En 2016 un amigo me llevó a dar una vuelta por la Rural y mientras recorría las filas de ejemplares en la muestra encontré una vaca colorada que cumplía años el mismo día que yo y me enamoré también. Me dije 'esta vaca tiene que ser mía', y la compré. Y así casi sin querer, empecé a enamorarme de las cosas de campo", dijo. Primero comenzó como hobby, por placer, pero enseguida una amiga, conociendo de su ansiedad, le aconsejó que aun como pasatiempo debía rodearse de gente idónea y recta y le presentó a Francisco Gutiérrez, uno de los propietarios de la cabaña Tres Marias, ubicada en Benito Juárez.

En 2022 fue su debut en una exposición de los 100 años de la raza. Allí presentaron a Centenario, que salió Campeón Ternero Menor y Reservado de Gran Campeón de toda la muestra, a lo que Jan De Nul consideró un gran comienzo. "Un excelente logro". Ahora Centenario se coronó con la Medalla de Oro de Sudamérica y la de Plata del Mundo. ●

PRODUCCIÓN LÁCTEA



Una nueva alternativa para la alimentación

Leche de burra. Un alimento con propiedades superiores

Con un tambo y una planta pasteurizadora, tres emprendedores lideran desde Villa María un proyecto para desarrollar el producto

Pilar Vazquez
LA NACION

La alergia a la proteína de la leche de vaca (APLV) es la patología alimentaria más frecuente en niños menores de dos años. Afecta a más del 1,2% de los pequeños en la Argentina y esa condición va en aumento. En este contexto, una alternativa natural y poco explorada comienza a ganar protagonismo: la leche de burra.

Con un perfil proteico similar al de la leche materna se presenta como una solución ideal para quienes padecen esta enfermedad. En Villa María, Córdoba, tres emprendedores decidieron apostar por este recurso al inaugurar hace dos años el primer tambo y planta pasteurizadora de leche de burra del país. Este proyecto pionero, liderado por Pablo Talano, Jorge Muracty y Luis Losinno bajo la marca Equislac, busca impulsar el crecimiento de este producto en el mercado interno.

"La leche de burra tiene un nivel muy bajo de caseína y una digestibilidad mucho más fácil que la de vaca. Esto, entre otras cualidades, nos permite ofrecer una solución natural a los niños con alergia a la proteína de la leche de vaca, quienes actualmente solo tienen dos opciones: una restricción absoluta de lacteos o el uso de leches hidrolizadas", explicó Talano a LA NACION, uno de los emprendedores detrás del proyecto Equislac. Actualmente el equipo comercializa leche pasteurizada congelada con una duración de seis meses, aunque trabajan para adquirir un hifloizador que les permita producir leche en polvo sin alterar sus propiedades.

Considerada un superalimento, la leche de burra se destaca por su bajo contenido graso y su alta concentración de nutrientes como calcio, magnesio, vitaminas del grupo B y probióticos. Además contiene inmunoglobulinas que refuerzan el sistema inmunitario, lo que la convierte en una opción segura y beneficiosa para perso-

nas con necesidades nutricionales específicas.

El origen del proyecto se remonta a hace una década, cuando Luis Losinno, médico veterinario y doctor en Ciencia Animal, viajó a China y descubrió las propiedades de la leche de burra. En ese país, visitó tambos con entre 4000 y 10.000 burras, familiarizándose con el proceso de producción. Allí cuentan 11 millones de burros. Posteriormente, en Italia validó el sistema productivo donde la leche de burra es un elemento central de su cultura. Este producto se comercializa en envases como tetrabrik o botellas.

Para los chinos, la leche de burra es considerada una medicina con una larga tradición en su consumo. Además extraen péptidos de la leche, principios activos que se comercializan en la industria cosmética.

De regreso a la Argentina, Losinno adquirió los primeros animales y comenzó un esquema de investigación al que se sumaron Talano, que es ingeniero agrónomo y Muracty, ingeniero mecánico. "Nuestro objetivo es escalar el proyecto a 5000 burras distribuidas entre distintos productores en una cuenca centralizada. Esto permitiría abastecer a un porcentaje importante de niños tanto en la Argentina como en el exterior", comentó Talano.

Una burra produce entre uno y tres litros de leche por día en comparación con los 25 litros de una vaca, por ejemplo. Por eso indicó que con 5000 burras podrían abastecer a 5000 niños. En la Argentina existen aproximadamente 275.000 burros, muchos de los cuales son sacrificados en zonas de las cordilleras por competir con ovejas y cabras por el pasto. El proyecto busca revalorizar a este animal históricamente maltratado.

El equipo de Equislac también trabaja para que la leche de burra sea incluida en el Plan Médico Obligatorio (PMO). Actualmente, indicó Talano, el PMO cubre

leches hidrolizadas que son productos derivados de la leche que han sido sometidos a un proceso llamado hidrólisis, en el cual las proteínas de la leche se descomponen en fragmentos más pequeños llamados péptidos. Este proceso facilita la digestión y puede hacer que la leche sea más tolerable para personas que tienen dificultades para digerir las proteínas de la leche, como aquellas que padecen APLV o intolerancia a la lactosa.

"Son productos que, en general, en la Argentina vienen del exterior y tienen un costo muy alto. Una lata de 400 gramos, que equivale a 3,4 litros, cuesta alrededor de 250.000 pesos", dijo Talano.

Como se detalló, actualmente venden la leche pasteurizada congelada, que tiene una duración de seis meses. "Nuestro objetivo es adquirir un hifloizador para convertirla en leche en polvo sin desnaturalizar sus proteínas, lo que facilitaría su comercialización y distribución", explicó Talano. Actualmente comercializan el producto a través de redes sociales y proveen a familias que lo solicitan.

El proyecto cuenta con el respaldo de las universidades de Río Cuarto, La Pampa, Villa María y La Plata, que colaboran en investigación y desarrollo. Además trabajan con hospitales como el Italiano y el Sor María Ludovica, de La Plata este último, en investigaciones que podrían incluir la leche de burra en las guías de pediatría en la Argentina.

La leche de burra no solo se perfila como una solución para niños con APLV, sino también como un producto con potencial en el mercado cosmético debido a sus propiedades antioxidantes y regenerativas.

El camino hasta ahora no ha sido fácil. "Uno de los principales desafíos es desmitificar la informalidad en el sistema de producción. Nosotros construimos un tambo desde cero, con todos los procesos certificados y las licencias necesarias", aseguró.

Tambos. Certifican Buenas Prácticas con una norma IRAM para agregar valor

Dos establecimientos cordobeses son los primeros del país que lo llevaron a la práctica

Gabriela Origlia
PARA LA NACION

CÓRDOBA - Dos tambos cordobeses son los primeros en la Argentina en certificar la norma IRAM 14400 de Buenas Prácticas para la producción lechera bovina. Esta norma determina el cumplimiento de un conjunto de procedimientos, condiciones y controles que se aplican en el tambo, con el objetivo de preservar la inocuidad y calidad de la leche producida, la seguridad de quienes trabajan, el bienestar animal y el cuidado del medioambiente.

Los tambos son el San Carlos, del establecimiento El Lahual, y el Don Emilio, del Grupo Mharnes, ambos en Villa María. La consultora que trabajó con ellos fue Ser Cow Tech, de Eial Izak y Kevin Diaz Cervigni.

El tambo San Carlos cuenta con unas 600 vacas en ordeño, con una producción individual que supera los 40 litros en promedio por día, mientras que el establecimiento Don Emilio tiene 800 vacas en ordeño que dan unos 35 litros cada una al día. Los tambos recibieron, primero, una auditoría de las condiciones generales de producción en función de la aplicación Lecheck, creada por el Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA).

Una vez realizados los análisis iniciales, comenzaron a trabajar cada uno por su lado con la consultora para cumplir con las pautas establecidas por la norma de calidad. También un equipo de la Dirección Nacional de Lechería continuó con sus visitas para colaborar en la aplicación de los estándares exigidos en el proceso.

En diálogo con este medio, Izak explicó que las normas alcanzan a tres sectores de la actividad: personal, animal y ambiental. En el primer caso se controlan el cumplimiento de los parámetros de la higiene, del riesgo en el trabajo, de la salud del personal, de la seguridad de las operaciones, del bienestar y de la capacitación. Para los animales se supervisa su alimentación y acceso al agua, crianza, recepción y despacho, ordeño, control y pre-

vencción de mastitis. Respecto de las medidas comprendidas en lo ambiental, se verifican las instalaciones, los pisos, la iluminación, los comederos, el manejo integral de plagas y la sala de ordeño.

En el proceso se sigue la gestión de residuos (envases de productos veterinarios y químicos; sólidos inorgánicos, gestión de purines) y gestión del uso eficiente de recursos naturales (energía e insumos ambientales, fitosanitarios, fertilizantes, información meteorológica, rotación de cultivos, entre otros ítems). La trazabilidad de los animales y de los insumos también integran el listado de puntos chequeados para la certificación de la norma de calidad.

"Después de la primera auditoría se pusieron en marcha las acciones correctivas necesarias -detalla Izak- y terminada la tarea, IRAM emitió el certificado. Lo hizo Enrique Kurinic, gerente de Certificaciones Agroalimentarias. El interés de esta certificación es que agrega valor a la gestión y da una mayor rentabilidad en el tambo, además de estar al nivel de las mayores exigencias de los consumidores tanto del mercado interno como externo".

Desde la Dirección Nacional de Lechería de la provincia puntualizaron que este año se enfocó el trabajo en aumentar la producción de la actividad a través de la contribución conjunta de diferentes elementos, entre las que se destaca la implementación de buenas prácticas lecheras. Otros aspectos clave fueron el trabajo en conjunto con el Banco de Inversión y Comercio Exterior (BICE) de líneas de financiamiento a valor producto específicas para los tamberos así como también la diagramación de un programa de mejoramiento genético del rodeo lechero nacional, explicó.

El equipo técnico realizó diversas visitas a las provincias que conforman el Consejo Federal Lechero para coordinar esfuerzos para el desarrollo de la implementación y certificación de las BPL en las provincias de Córdoba y Santa Fe. ●



Apuntan a la calidad en la producción de leche

LA NACION

COMERCIO INTERNACIONAL

Mercosur-UE. Una llave para el desarrollo

El acuerdo entre ambos bloques integra dos regiones que abarcan 800 millones de consumidores y más del 24% del PIB global; además, permitirá reanudar negociaciones postergadas con otros mercados de interés exportador

lanacion#cvam38616

lanacion#



El potencial productivo del Mercosur es inmenso

ARCHIVO

Marcelo Regínaga
PARA LA NACION

El acuerdo alcanzado el 6 de estos meses en Montevideo entre las autoridades políticas del Mercosur y la Comisión Europea, en que se anunció la conclusión de las negociaciones del Acuerdo de Asociación entre ambos bloques, tras 25 años de discusiones, representa una oportunidad histórica para la integración económica y política entre Europa y América Latina. Este acuerdo está estructurado en tres pilares: comercio, diálogo político y cooperación. Las tres dimensiones son importantes si se analizan con una perspectiva de sus efectos dinámicos, no limitados a la creación estática de comercio.

Para el Grupo de Países Productores del Sur (GPS) constituye un hito importante para la estrategia de inserción internacional de la región. Desde la creación de GPS, en 2012, por parte de las principales entidades privadas del sector agroindustrial de la Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay, se han realizado diversos estudios y propuestas sobre la estrategia de inserción internacional del Mercosur y sus miembros han manifestado la importancia de que el bloque tenga una agenda ambiciosa de negociaciones internacionales y se convierta en una plataforma clave para integrar a estos países al escenario global, teniendo en cuenta el enorme potencial productivo de la región y el rol protagónico que puede jugar en la seguridad alimentaria mundial y en otras áreas estratégicas para el crecimiento de largo plazo de los países del Mercosur.

Se entiende que con esta decisión se abre un camino para continuar

con una agresiva política de negociaciones comerciales de Mercosur con el resto de Europa y con otros mercados relevantes, que permitirán poner a la región en condiciones comerciales de acceso a los mercados similares a las que cuentan nuestros principales competidores, que en los últimos 25 años han celebrado tratados de libre comercio con los principales mercados.

Asimismo, se entiende que esta negociación constituye un desafío y una oportunidad muy importante para mejorar el funcionamiento del Mercosur como una efectiva zona de libre comercio, aspecto en el que no se ha progresado en las últimas décadas.

El proceso iniciado en Montevideo debe cumplir con una serie de etapas hasta su firma. Los textos del acuerdo deben contemplar la revisión legal y la traducción a los idiomas oficiales de ambas partes. Luego, los países deberán someter el acuerdo a sus procedimientos internos de aprobación y ratificación, antes de que entre en vigor, tal como se decidió durante las negociaciones el acuerdo comercial podría aplicarse bilateralmente con la firma de 2 o más partes específicas, es decir que una vez firmado por el Parlamento de la UE y de uno de los países miembros del Mercosur.

A diferencia del anuncio de 2019, que representó un "acuerdo político" con elementos principales aún por negociar, la decisión de Montevideo marca la conclusión completa de las negociaciones, consolidando los compromisos finales entre ambas regiones.

Este acuerdo integrará a dos regiones que representan en conjunto a unos 800 millones de consumi-

dos y más del 24% del PIB global. Su objetivo es consolidar una asociación política y económica estratégica, abriendo nuevas oportunidades comerciales y fortaleciendo la cooperación birregional.

En el escenario geopolítico actual aparece como una decisión estratégica relevante para países de Occidente que comparten valores democráticos, respeto de los derechos humanos y comercio basado en reglas, en un contexto global marcado por tensiones políticas y comerciales y desafíos al sistema multilateral, esta alianza envía un mensaje a favor del comercio basado en reglas claras, fortaleciendo el rol de ambos bloques como actores clave en el escenario internacional.

El creciente proteccionismo en materia de política comercial y el debilitamiento del sistema multilateral de comercio, destacan la importancia de contar con estabilidad de las reglas de acceso a uno de nuestros principales mercados de exportación de productos de alto valor unitario, evitando el riesgo de ser afectado por medidas discriminatorias proteccionistas que pudieran emerger.

La importancia estratégica del acuerdo no está limitada a la geopolítica y a la creación de comercio de productos agroindustriales (debe notarse que los mercados más dinámicos de las próximas décadas estarán localizados en Asia y África), sino también a los aspectos dinámicos de proceso de crecimiento de largo plazo y modernización de la Argentina.

El país ha estado aislado por muchas décadas y una parte relevante de su estructura productiva es poco competitiva a nivel global, por lo que se espera que el acuerdo de

lugar a un proceso de inversiones en el largo plazo en los principales sectores económicos integrando a nuevas cadenas de valor, teniendo en cuenta que el mismo contempla un proceso de apertura e integración gradual, con largos plazos de transición para los sectores más sensibles. Se trata de un aspecto complementario de las reformas económicas que se están implementando en Argentina, en las que la inserción internacional jugará un rol clave en el futuro.

Al final del proceso, el acuerdo prevé desgravaciones arancelarias significativas: el 91% de las importaciones del Mercosur y el 92% de las de la UE estarán exentas de aranceles luego de los periodos de transición. Además contempla la reducción de barreras no arancelarias y armoniza normativas en áreas clave como barreras técnicas, medidas sanitarias y fitosanitarias, y licitaciones públicas.

Para el sector agroindustrial, la UE eliminará totalmente los aranceles sobre el 89% de las importaciones provenientes de la Argentina, mientras que el resto estará sujeto a cuotas o preferencias arancelarias parciales. Aunque limitadas cuantitativamente en algunos productos sensibles para la UE, las rebajas arancelarias mejorarán los precios de productos de alto valor unitario (ej. rebaja de los aranceles intra-cuota en carnes); y para muchos productos de las economías regionales constituyen oportunidades comerciales interesantes que ingresarán en condiciones preferenciales similares a las de nuestros competidores desde el inicio de la implementación o con breves periodos de transición.

Desde una perspectiva dinámica,

el acuerdo contribuirá a replantear y rediseñar la organización de las cadenas de valor entre ambas regiones, lo que permitirá optimizar el empleo de las ventajas comparativas y competitivas de cada una de ellas, para abordar los nuevos desafíos que enfrenta la sociedad moderna y para avanzar hacia un desarrollo bioeconómico sostenible y de altos niveles de ingresos para los habitantes de ambos bloques.

Existen claras complementariedades entre ambas regiones para el desarrollo de plataformas y esquemas de integración hacia una economía más biológica, que permita una transición eficiente y competitiva desde la economía fósil que caracteriza el actual sistema productivo global. Para alcanzar resultados positivos, será imprescindible profundizar el diálogo público-privado de los dos bloques y abordar los temas pendientes, especialmente en la agenda en materia productiva y ambiental.

El propio acuerdo podría transformarse en un instrumento clave para intensificar la cooperación y fomentar un mejor entendimiento entre ambas regiones sobre sus sistemas productivos y sus implicancias. Esto incluye la colaboración entre científicos, productores y reguladores, como una estrategia más efectiva que la imposición de barreras comerciales unilaterales no sustentadas en evidencia científica. A través del diálogo birregional, el acuerdo tiene el potencial de incorporar perspectivas y realidades externas en las normativas europeas, fomentando un comercio más equilibrado y sostenible. ●

El autor es coordinador general del Grupo de Países Productores del Sur

GENÉTICA

Brangus. Eugenia, la vaca que trepó a lo más alto del mundo

Fue campeona en el Brangus Breeders realizado en Texas; es propiedad de las cabañas La Aurora Norte de Safico, El Guayabo y El 38

Mariana Reinke
LA NACION

Cuando en julio pasado, Eugenia, una vaquillona mayor colorada con cría al pie de la raza Brangus, debutante y propiedad de las cabañas La Aurora Norte de Safico; El Guayabo y El 38 (mayor propietaria) fue premiada en la pista central de Palermo como Gran Campeón Hembra de la raza, la alegría de la familia Roemmers (de El 38) fue infinita, sobre todo porque su cabaña solo tenía un año y medio de vida. Luego, los festejos continuaron en el tradicional Brangus Show con la venta de un 25% de la vaca en \$24 millones.

Esa alegría se completó días atrás cuando el ejemplar llegó a la cima como la mejor vaca del mundo en el campeonato de Brangus Breeders realizada en Houston, Texas, en los Estados Unidos, en la que participan los mejores animales de la raza de América del Norte y del Sur, de Asia, Oceanía y Europa.

Los resultados del campeonato 2024 "Brangus, Miss World" fueron el oro para el ejemplar argentino, con nueve puntos; la medalla de plata para un animal de México, con siete puntos, y el bronce para una vaca de Paraguay que hizo cuatro puntos. El jurado estuvo compuesto por Adriana Botero (Colombia); Erica Halliday (Australia); Kylie Patterson (Estados Unidos) y Juan Fernando Saiz (México).

En Palermo pasado, ya el jurado Martín Zuza había destacado las grandes cualidades del animal: "Una vaca muy ancha de atrás, con muy buena costilla, que estaba criando un lindo ternero, muy buena ubre, muy femenina, con mucha clase".

Nacida hace poco más de dos



Eugenia, en Palermo 2024

LA NACION

años en la cabaña La Aurora Norte (Safico), fue en 2023 cuando competía como ternera en el Mundial Brangus, en Corrientes, que la gente de El 38 decidió adquirir un 50% de Eugenia. La vaca fue extremadamente precoz, parió su primera cría a los 23 meses. Posee, dijeron los expertos, el grado de acebuzamiento ideal para la adaptación en el norte. Además, tiene un manto carnícerico, unos números y una calidad de ubre que son muy importantes para poder criar bien a sus crías.

En diálogo con LA NACION, Hernán González, gerente de la cabaña El 38, ubicada en Basail, en el Chaco, en el límite con la provincia de Santa Fe, contó que el concurso internacional tiene varias etapas, donde primero se clasifica por continentes y el ganador de cada una de las regiones compete en la final con los otros seleccionados.

"Es una excelente vaca, hija de Sorpresa que sumó al final nueve puntos de todo lo que evaluaron" describió y añadió: "se destacó muchísimo por su aptitud materna. Es muy femenina, con los rasgos

típicos de una hembra. Nosotros ya obtuvimos 240 embriones de esta vaca que es muy joven. Hoy la vaca está en El Guayabo, donde se le realizan las aspiraciones. Solo en nuestra cabaña hay 40 preñeces confirmadas de Eugenia", agregó.

González describió que, además de tener la cabaña El 38 Brangus, los propietarios también poseen una cabaña de la raza Braford en Corrientes. "En la actualidad la cabaña El 38 tiene 180 terneros nacidos de combinaciones de ejemplares de élite, hijos de grandes campeones de la raza. Tenemos más de 100 madres seleccionadas por la asociación de criadores y estamos haciendo un proceso de agregarle genética de punta a nuestro rodeo", dijo.

"Hace 15 años soy el bogado del grupo, pero por la confianza terminé siendo el gerente de la parte ganadera que es una pasión que tengo. Todo esto que estamos realizando es gracias al enorme apoyo de la familia propietaria. Queremos seguir potenciando la cabaña y después recién salir al mercado", remarcó.

Ciencia. Nacieron cinco caballos con edición génica

Es un logro de científicos argentinos mediante la técnica Crispr-Cas9 que modifica el ADN

lanacion.com.ar

Científicos argentinos lograron un hito en la biotecnología equina al anunciar el nacimiento de los primeros cinco caballos editados genéticamente mediante la técnica Crispr-Cas9. Este avance, llevado a cabo con extrema rigurosidad y bajo regulaciones nacionales, marca un precedente en la mejora genética de precisión. La técnica consistió en usar una pequeña parte de un gen de una yegua y lo introdujeron en otra.

Se trata de Kheiron SA, que preside Daniel Sammartino, una empresa formada íntegramente por científicos, empresarios e inversores argentinos, quienes ya habían tenido logros de escala mundial en su especialidad que es la de clonar equinos de alta performance. Estos logros que incluyen la utilización de células madre para la clonación y la generación de los primeros embriones genéticamente editados del mundo, ya habían sido publicados en revistas de la prestigiosa editorial Nature.

Según los expertos, esta innovación podría revolucionar el progreso genético en disciplinas deportivas y contribuir al desarrollo de estándares biotecnológicos. Los científicos utilizaron la técnica

Crispr-Cas9, una tecnología de edición genética que permite modificar el ADN de una célula.

Así, los criadores Doña Sofía Polo y Alberto Pedro Heguy editaron la famosa yegua multipremiada Polo Pura, mejor yegua del Abierto Argentino de Palermo, que forma parte del "Salón de la Fama" de la Asociación Argentina de Criadores de Caballos de Polo (Aacpp). Heguy, célebre polista, veterinario y fundador de la Aacpp, 17 veces campeón del campeonato argentino abierto de polo, y Doña Sofía, encomendaron a Kheiron Biotech llevar adelante el procedimiento.

"La expectativa es que, en este gran primer paso de innovación, la Polo Pura adquiera características de sprinter o explosión que no posee, y a la vez conserve sus demás cualidades", dijo Heguy.

En esa línea, Gabriel Vichera, director científico de la firma, sostuvo: "Este importante desarrollo científico se realizó de manera extremadamente rigurosa cumpliendo con los estrictos requisitos de la Dirección Nacional de Bioeconomía y la Conabía (Comisión Nacional Asesora de Biotecnología Agropecuaria)".



Daniel Sammartino, presidente de Kheiron

clasificados

Agro

Venta
Compra
Arrendamiento ofrecido
Arrendamiento pedido

Para publicar en este rubro, llama hoy al 4318-8888

O'Keefe 50 años Campos destacados DICIEMBRE 2024	
CORRIENTES 1.017 HAS 80% FORESTADO	BARILOCHE 300 HAS RÍO CRUZANDO LA PROPIEDAD
LEZAMA 450 HAS CAMPO MIXTO	MAGDALENA 360 HAS CAMPO MIXTO
MONTE 1.082 HAS CAMPO MIXTO 80% AGRÍCOLA	SALADILLO 246 HAS CAMPO AGRÍCOLA

www.okeefe.com.ar | 11 6925 4444 | CATI

negocios

SÁBADOS CON TU DIARIO

Nunca dejemos de movernos.

NORDHEIMER
CAMPOS Y ESTANCIAS

Desde Nordheimer les deseamos

¡FELICES FIESTAS!

+500 campos en venta
26 representantes

+0810-777-CAMPOS (226767)
+549 11 2523 3584
nordheimer@nordheimer.com

deportes

www.lanacion.com.ar

NUNCA DEJEMOS DE MOVERNOS

MERCADOS


**HACIENDA
GORDA**

CAÑUELAS

**Oferta
martes/miércoles***
(cabezas)
22.006
**Precio sugerido para
arrendamiento (1)**
18/12/2024 (\$/kg)
2169,022
**Precio sugerido para
arrendamiento (1)**
11/12/2024 (\$/kg)
2225,545
**Variación
semanal**
(%)
-2.53
**Precio sugerido para
arrendamiento (1)**
20/12/2023 (\$/kg)
1383,497
**Variación
interanual**
(%)
56,7

(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye todas las categorías de novillos y de novillitos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas. *La cantidad de novillos de las últimas dos jornadas consignadas en esta página, viernes 20 y lunes 23, no fue suficiente para calcular el índice correspondiente. Por esa razón se consignaron los resultados de la semana pasada.

lanacion#

VACUNOS

Semana atípica con oferta escasa en el Mercado Agroganadero de Cañuelas

Eugenia D'Apice
PARA LA NACION

Con una semana atípica se trabajó en el Mercado Agroganadero de Cañuelas, solo se registró actividad comercial el día lunes con 439 cabezas descargadas de 11 camiones jaula. Por este motivo, esta semana la columna reflejará la rueda del lunes más la del viernes anterior, cuando ingresaron 4039 animales en 114 camiones, una entrada también reducida, esta debido al acumulado en las ruedas precedentes, si bien la oferta fue escasa, la demanda actuó con tranquilidad y se mantuvieron los precios obtenidos en las jornadas previas.

Al cierre de esta columna, se esperaba que la oferta de ayer sea de gran consideración.

Los novillos, con 245 cabezas vendidas tuvieron una participación del 5,44% en el total negociado, de 4505 vacunos, y un peso promedio de 470,24 kilos. El precio máximo fue de \$2500 por un conjunto de 438 kilos de peso promedio, enviado desde Gral. Belgrano por Blasfer SA y comercializado por la casa consignataria Monasterio Tattersall SA.

Para la venta de las categorías chicas se remitaron al Mercado Agroganadero 2706 animales, equivalentes al 60,07% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillitos, con 1319 animales vendidos, \$2400/2600 por livianos de 300 a 350 kg; \$2300/2500 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2200/2400 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 1387 cabezas, \$2200/2550 por las livianas, \$2100/2300 por las medianas, y \$2000/2200 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillitos, \$2650 por livianos de 335 kilos de promedio; \$2670 por medianos con 375 kg, y \$2600 por pesados con 409 kg, y en vaquillonas, \$2600 por livianas de 298

y de 300 kg; \$2450 por medianas de 379 kg, y \$2100 por pesadas de 424 kilos.

Con 1424 cabezas, equivalentes al 31,61% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría se registró en la rueda del viernes y fue de \$1800 por un conjunto con 466 kg de peso promedio, enviado por Ledesma SA desde Uruguay, Entre Ríos y comercializado por la casa consignataria Asoc. Coop. Argentinas. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería, oscilaron de 1600 a 1700 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1400 a 1550 pesos. En el tipo conserva y manufactura se asignaron \$1000/1150 por las más encarnadas y \$1000/1150 por las inferiores.

En las dos ruedas de ventas que se consignaron en esta columna las hembras lograron una participación del 62,39% en el total vendido al sumar 2811 cabezas.

Ventas

Las operaciones de noviembre culminaron con 100.321 animales vendidos en el Mercado Agroganadero de Cañuelas, un 6,89% por debajo de los registrados en el mes de octubre, con un precio promedio general de \$1872,780 y con un peso promedio general de 411,54 kg, y un 0,34% mayor a los \$1740,960 y 410,13 kg, anotados en octubre.

Los parciales de las categorías vendidas fueron los siguientes: novillos, 9021 cabezas, con un valor promedio de \$2012,505 y con un peso de 479,72 kg; novillitos, 26.155, \$2129,830 y 378,21 kg; vaquillonas, 32.306, \$2020,975 y 339,78 kg; vacas, 25.928, \$1601,938 y 479,53 kg; conservas, 3618, \$1310,521 y 439,51 kg, y toros 3293, \$1679,755 y 628,36 kilos. ■

5,44%
Novillos

El porcentaje de novillos ingresados entre el viernes anterior y el lunes pasado fue de 5,44%, con un precio máximo de \$2500 con un conjunto de 438 kg.

Si bien la oferta fue escasa en las dos jornadas, la demanda actuó con tranquilidad

En noviembre pasaron 100.321 animales, una baja de 6,89% respecto de octubre

GRANOS

Con una de las mayores cosechas de la historia, la soja hace sentir su presión sobre los precios

Pablo Adreani
PARA LA NACION

El termómetro del mercado hoy, mas que nunca, se focaliza en la tendencia que se consolida en el mercado de Chicago. La soja enfrenta una de las mayores cosechas en su historia, con un volumen de producción mundial de 427,14 millones de toneladas estimado para el 2025, un aumento de 32,27 millones de toneladas respecto de 2024.

En ese contexto se destaca el volumen de producción estimado de soja en Brasil, de 169 millones de toneladas, equivalentes al 40% de la producción total mundial. Y la posibilidad que la Argentina pueda lograr un volumen de producción de 52 millones de toneladas. Se agrega la producción de soja americana, de 121,42 millones de toneladas, con la cosecha ya terminada y guardada en silos de productores.

El tridente conformado por Estados Unidos, Brasil y la Argentina, produce un total de 342,42 millones de toneladas, equivalente al 80% de la producción mundial de soja. Con semejante volumen de producción de la oleaginosa, imposible de ser consumido en su totalidad por la demanda mundial proyectada, se llega a un aumento de las existencias finales por tercer año consecutivo. Las existencias finales de soja para el 2025 se proyectan en 131,87 millones de toneladas, contra 112,16 millones tons en el 2024 y 101,1 mill tons en el 2023. Este aumento de las existencias finales de casi 20 millones de toneladas aparece como el principal factor bajista en el mercado. Esta situación explica la baja de 126 dólares por tonelada que tuvo la soja en Chicago entre noviembre del 2023 y la tercera semana de Diciembre del 2024. La baja terminó muy pocas semanas después del final de la cosecha de soja en Estados Unidos. Por este motivo,

se destaca la suba de US\$/t 14 que se está produciendo en Chicago en la tercera semana de diciembre. Esta suba es consecuencia de la resistencia a vender de los farmers americanos en el precio más bajo de los últimos dos años.

En el plano local, el mercado de soja enfrenta un escenario bajista, tanto para la soja disponible como para la soja de la nueva cosecha.

Con respecto a la soja disponible hay todavía sin vender y fijar, 20,392 millones de toneladas, equivalente de 7500 millones de dólares. Hoy el Gobierno tiene a su favor que los productores atesoran en sus manos soja física, disponible, sin vender por un total de 15,5 millones de toneladas. Si agregamos la soja entregada a fijar pendiente de fijar precio por un total de 4,8 millones de toneladas, el total de soja física sin vender y entregada sin fijar, llega a 20,392 millones de toneladas. Así es como se estima que, en términos de ingreso de divisas y considerando un precio FOB puertos argentinos de US\$/t 370 para embarque mayo equivale a 7500 millones de dólares.

La pregunta del millón es si los productores están dispuestos a vender la soja disponible durante el verano, o si deciden aguardar el anuncio del Gobierno de "bajar las retenciones a la soja en algún momento del 2025". Aquí hay que considerar el "inverse" (caída) de 10 dólares por tonelada que muestra el mercado entre el precio de la soja disponible (US\$/t 275) y el precio de la soja nueva (265 u\$/ton). Con el riesgo de baja de 20 US\$/t en el precio de la soja Mayo 2025 debido al margen de molienda negativo de la industria aceitera. ■

El autor es presidente de Pablo Adreani y Asoc.

32,27
Millones

El incremento de la producción global de soja se estima en 32,27 millones de toneladas respecto del ciclo 2023/24, con un total de 427,14 millones de toneladas.

Se llega a un aumento de las existencias finales de la oleaginosa por tercer año consecutivo

El Gobierno tiene a su favor que los productores tienen soja física, por 15,5 millones de toneladas

Tecnología. Un fondo del agro recaudó US\$2,8 millones e invirtió en 10 empresas

Un fondo de inversión en agtech recaudó 2,8 millones de dólares y logró tener un centenar de miembros en menos de dos años. Se trata de Innventure, el fondo de inversión surgido en Aapresid de la mano de Endeavor y Tanoira Cassagne. "Reunió 2,8 millones de dólares y casi un centenar de productores, empresarios e inversores particulares, siendo la comunidad inversora más federal del país en proyectos de alto impacto", dijeron.

"Estamos orgullosos de la gran red de inversores que conformamos, porque se sumaron desde referentes de organizaciones del agro, referentes de Aapresid, de CREA, Maizar, Argentrigo e INTA a particulares que vienen del mundo de la tecnología. En el último tiempo, además, se sumaron importantes empresas y actores del mundo cooperativo", dijo Mayo Mansilla, CEO de Innventure.

Según afirmaron, el destino de las inversiones son startups o empresas emergentes que desarrollan tecnologías innovadoras para la cadena agroalimentaria.

"Esta red considera que las oportunidades que ofrecen las nuevas tecnologías no están solo en usarlas, sino en ser accionistas de estas empresas que tienen el potencial de escalar rápidamente y alcanzar valuaciones importantes", precisaron.

"Hoy, las empresas más valiosas de la Argentina, de Latinoamérica y el mundo son de base tecnológica y son empresas jóvenes. Invertir en etapas tempranas es una gran oportunidad porque si la empresa escala pueden multiplicar 20, 50 o incluso más veces su valor en un plazo de 5 a 8 años", detallaron.

"Por supuesto que tiene su riesgo pero la ventaja que tiene Innventure es que nos permite invertir en una cartera de 20 empresas, con tickets accesibles, algo que hasta antes que exista este fondo era imposible", expresó Lucrecia Salgado, socia e inversora de Innventure.

Hoy ya son 10 los proyectos invertidos: DeepAgro, Eiya, ZomAgri, SiloReal, Sensify, Calice, Elytron, Satelites on Fire, Tracesy y la reciente incorporación Unibaio.

"Todas son startups argentinas, con tecnologías validadas, en estadio comercial, con operaciones en 35 países de los cinco continentes, y que tienen como clientes desde pequeños productores hasta las más grandes multinacionales del agro, de los alimentos y hasta del mundo financiero y los seguros. Son tecnologías que contribuyen a reducir desde un 90% de herbicidas con inteligencia artificial y nanotecnología, hasta tecnologías que permiten a los productores acceder a financiamiento usando como garantía granos almacenados o vacas", remarcaron en Innventure. ●

FIN DE CAMPAÑA

RINCÓN GAUCHO



Los bellos pueblitos cordilleranos de La Rioja

LA NACION

El arriero que descifraba los vientos de la cordillera en el Jagüé

Gladys Abilar
PARA LA NACION

El paso del ganado vacuno desde Argentina hacia Chile a través de la Cordillera de los Andes, particularmente por el Jagüé, data del período colonial, desde el siglo XVIII con auge en el siglo XIX y tiene una larga historia vinculada con la expansión económica, el comercio y las tradiciones arrieras de ambas naciones. En las décadas de 1850 y 1860 hubo un claro apogeo en el uso de pasos cordilleranos como el Jagüé, con arrieros experimentados que se enfrentaban a la dureza del clima y la topografía andina para llevar el ganado al otro lado de la frontera.

El Jagüé o Jagueles uno de los numerosos pasos cordilleranos que se han utilizado históricamente para estas actividades y está situado a 4500 metros sobre nivel del mar.

El tránsito de ganado vacuno, así como de mulas, caballos y otros animales, era una actividad de gran relevancia. Los arrieros, muchos de ellos de origen indígena o mestizo, desarrollaron gran conocimiento de los pasos y del clima hostil que enfrentaban en la cordillera. Esto implicaba recorrer largas distancias en condiciones adversas atravesando ríos, precipicios, con temperaturas extremas lo que hacía del cruce un verdadero desafío.

Don Pepe Scalet llegó de Trento, Italia, en 1926 y se radicó en Chilecito. Su padre le había transmitido los secretos de su empresa en el rubro carnicería. Con esta base empieza a abastecer a toda la provincia de La Rioja de carne vacuna proveniente de Santa Fe, y con el tiempo mantiene contactos comerciales con hacendados chilenos.

Sabiduría

En Jagüé don Pepe se entrevistaba con el baquiano Liborio Ramos que conocía los secretos de la cordillera, conversaba con los vientos descifrando sus misterios y así aconsejaba a don Pepe la factibilidad o no de internarse con el arreo, los que se llevaban a cabo entre diciembre

y mayo. Había que respetar la palabra del viejo Liborio quien decía: "cuando sienta que en la cordillera los vientos están ausentes, debe andar con mucho cuidado, porque no sabe cuándo le aparece la niebla o viento blanco que no le deja ver ni sus propias manos".

El sacrificio del arreo duraba 20 días. Durante el trayecto eran muy importantes los puntos clave, como los jagüeles, pozos o charcas de agua que brindaban la hidratación necesaria para las largas jornadas. El comercio de ganado por estos pasos era vital no solo para la alimentación en las ciudades chilenas, sino también para abastecer a las minas del norte chileno, como las de Atacama, donde se requería carne y bestias de carga. Con el tiempo esta actividad se fue formalizando hasta consolidar una conexión comercial que, aunque rudimentaria, fue fundamental para la economía local y para estrechar vínculos culturales entre los pueblos de ambos lados de los Andes.

Hoy en día, aunque el transporte de mercancías y ganado se realiza de forma más moderna y por rutas más accesibles, estos pasos históricos como el Jagüé son recordados como símbolos del esfuerzo y la perseverancia de las primeras generaciones de arrieros que forjaron la conexión entre Argentina y Chile a través de la cordillera.

Aun hoy la gente del oeste recuerda el bramar de la tierra cuando pasaba "la torada" y en los fogones cordilleranos nuevas generaciones de baquianos y arrieros evocan las anécdotas transmitidas por nuestros mayores. ●

EL PAMPA

Entre un fuerte enojo y el cierre de una etapa

TASAS

Va quedando en evidencia que, en los distintos municipios, los productores y contribuyentes en general ya no toleran sin chistar extraordinarias subas de tasas como en Tornquist, provincia de Buenos Aires, que llegan al 150%. Si bien el lunes pasado se votó el incremento que ahora deberá ser ratificado en una asamblea de contribuyentes, la semana anterior allí en el Concejo Deliberante hubo abucheos y gritos en plena sesión. Sucede que, además del incremento en sí, molestó que el oficialismo, representado por UxP, no aceptara escuchar sugerencias y, en ese clima, los concejales de la oposición dejaron la reunión sin quórum. Se trata de síntomas de un hartazgo ante subas desmedidas.



DANIEL
PLOPER
Fitopatólogo
de cultivos



OTRO RUMBO

Con la tranquilidad de la labor cumplida y los reconocimientos a los socios. Después de 50 años de pertenecer a la Estación Experimental Agroindustrial Obispo Colombres (EEAOC), de la provincia de Tucumán, la cual, a su vez, en los últimos 21 años ayudó a poner en lo más alto del ámbito nacional como directo técnico de la institución, Daniel Ploper dejó el organismo. Lo hizo con una sentida carta donde reflejó su trayectoria, los desafíos encarados y también proyectando una luz para lo que viene hacia adelante. Ploper, un reconocido fitopatólogo en el cultivo de soja, no se va en tanto del ámbito académico y técnico. Aclaró que seguirá ligado al sector agropecuario, por ejemplo, quizá pronto se lo vea dando charlas o conferencias en línea con su experiencia acumulada todos estos largos años.