

campo

www.lanacion.com/campo @LNcampo



SOJA

99,2%

La siembra de soja cubre el 99,2 % de los 18,4 millones de hectáreas proyectadas. Resta avanzar sobre el norte del área agrícola. FUENTE: BOLSA DE CEREALES DE BUENOS AIRES (PAS)



OVINOS Por un salto productivo

Con el objetivo de crecer en el mercado interno en el consumo de carne, criadores de diferentes razas quieren desarrollar la actividad **ABRIL LOUPIAS CASTIA / 4**

Un giro más que bienvenido ante un escenario muy difícil, por Cristian Mira / 2
Crece el reclamo de productores por el atraso en las devoluciones del IVA, por Pilar Vazquez / 3
Mendoza quiere expandirse con las cerezas, por Pablo Mannino / 8

EL XTRA DE CONFIANZA

QUE BUSCÁS PARA TU SOJA.

Quintal[®] Xtra

Jermelva[®] active

INSECTICIDA

**QUINTAL[®] XTRA ES EL INSECTICIDA
MÁS COMPLETO, RÁPIDO Y EFICIENTE
PARA EL CONTROL DE ORUGAS Y TRIPS
EN SOJA.**

▶ **ALTA PERSISTENCIA.
EXCELENTE VOLTEO.**

CORTEVA[™]
agrisciencia

TM[®] son marcas registradas de Corteva Agrisciencia y sus compañías afiliadas.
©2025 Corteva. Peligro. Su uso incorrecto puede provocar daños a la salud y al ambiente. Lea atentamente la etiqueta.

SIEMBRA DE PRIMERA

LO QUE VIENE

Un giro más que bienvenido ante un escenario muy difícil

Cristian Mira
EDITOR

El anuncio de baja de los Derechos de Exportación (DEX) que formuló el ministro de Economía, Luis Caputo, acompañado por el secretario de Agricultura, Sergio Iraeta, representa, como mínimo, un gesto de audacia por parte del Gobierno.

Aunque la reducción a los principales cultivos es de carácter temporal, hasta fin de junio próximo, lo cierto es que hasta ahora el Gobierno se mantenía inflexible en su plan para estabilizar las variables de la economía.

Por supuesto, surgen numerosos reparos: que la medida es temporal, que persisten otras dificultades como los costos en alza o que el nivel del tipo de cambio no favorece a la producción, pero lo cierto es que hay una reacción positiva tras los crecientes reclamos.

La escasez de lluvias que afecta a gran parte de la región pampeana y la baja respecto del año pasado de los precios internacionales de los granos conformaban un escenario de tormenta perfecta. La mayor parte de los márgenes, particularmente en campos alquilados, daba una situación de quebranto. Severa cómo responde el mercado de granos a partir del lunes: si la reducción de los DEX se traslada al precio que percibe el productor, sobre todo para el momento de cosecha.

Hay quienes quieren ver en esta medida un paralelismo con el "dólar soja" creado durante la gestión de Sergio Massa al frente del Ministerio de Economía. Se

abrió y se cerraba la canilla de la cotización especial de la oleaginosa con el fin de conseguir una venta masiva de soja y la posterior liquidación de divisas por parte de los productores en un contexto de aguda crisis de dólares. No hay que descartar que Caputo haya tenido en cuenta el factor de la necesidad de reforzar la entrada de la divisa norteamericana en los próximos meses. Pero ahora no hay un invento a contramano de las reglas de la economía como con el tipo de cambio diferencial, es una baja tributaria consistente.

Hay otros ángulos para tener en cuenta. Además del factor sequía, que provoca una incertidumbre sobre el volumen de producción,

pretende plebiscitar su gestión. Quizás sea cierto, pero no dejan de ser especulaciones.

Lo evidente es que el presidente Milei empieza a cumplir con su promesa de campaña electoral de eliminar los DEX al campo porque entendía que consistían en un mecanismo de robo a los productores. De esta manera renueva el contrato electoral con quienes lo apoyaron en la campaña.

El riesgo que enfrentaba era de decepción al propio público. ¿Hubiera tenido eso un reflejo en las urnas? El peso específico de los productores en el padrón electoral no es determinante como para cambiar el resultado de la elección. Algunos años ha coincidido el ánimo del productor con el de la población general del interior, que tiene visiones urbanas, no siempre en la misma sintonía con las de los productores, pero en otros períodos el voto recorrió el mismo sendero. El Gobierno enfrentaba el riesgo de que el malestar de los productores se trasladara al de los pueblos del interior. Las declaraciones de los gobernadores de Santa Fe, Córdoba y Entre Ríos anticipaban esa posibilidad. Las palabras tenían un impacto político.

En todo caso, si el Gobierno ha entendido, con medidas concretas, que bajar la presión impositiva representa una oportunidad para que el sector privado pueda expresar su potencial, también abre una oportunidad para que el crecimiento de la economía comience en el interior del país.

Por supuesto, es obvio que la reducción no es suficiente, que quedarse con el 26% de los ingresos por la soja o el 9,5% del maíz, por mencionar los cultivos principales, no está bien, pero el Gobierno mostró con esa decisión que está comprometido con un sendero, lo que hasta antes del jueves no parecía.

Claramente descomprime una situación que se estaba tornando demasiado apremiante. Es un giro más que bienvenido. ●

Bajar la presión impositiva representa una oportunidad para que el sector exprese su potencial

la baja de precios no configuraban una voluntad vendedora de los productores. El escaso número de ventas de soja de la campaña 2024/25 reflejaba ese comportamiento. Pero aún tomando en cuenta ese factor, el ministro de Economía está pendiente de la columna de los ingresos fiscales y, claramente, se verán reducidos con la poda de los DEX. Hay una decisión diferente de la que tomaba la anterior gestión.

Muchos observadores, además, conjeturan que una vez que llegue a su fin esta baja temporal, el 1° de julio, va a ser muy difícil al Gobierno volver a incrementar las retenciones. Eso es unas semanas antes de la Exposición Rural de Palermo y unos meses antes de las elecciones de medio término en las que el presidente Milei

DE BUENA FUENTE

El año empezó con una menor oferta de hacienda gorda en el mercado

Carlos Marín Moreno
PARA LA NACION

CORRALES

En enero se redujo la oferta de hacienda gorda respecto de los altos niveles de diciembre de 2024, aunque aún excede las necesidades del consumo interno y de la exportación. La segunda "pérdida de fuerza" por los bajos valores que paga China y por el declinante tipo de cambio efectivo con que debe liquidar sus operaciones, indudablemente atrasado respecto de su valor histórico", observa Ignacio Iriarte, director de Informe Ganadero. Mientras tanto, el consumo interno se recuperó a 48-49 kilos por habitante y por año, pero enseguida muestra límites ante suba circunstanciales de precios. Hacia adelante no habría que descartar aumentos de precio del gordo, pues ya comenzó la declinación de la oferta estacional típica del primer trimestre del año. Según datos de la Cámara del Feedlot, actualmente hay 57-58% de ocupación de los corrales, un nivel que es propio del que se suele tener en esta fecha y que generalmente desemboca en menores entradas hacienda al mercado en las siguientes semanas. Estimaciones privadas proyectan que los corrales podrían pasar de ofertar las 430.000 cabezas mensuales promedio del último trimestre de 2024 a 380.000 en febrero-marzo de este año.



OPORTUNIDAD

En tanto, los criadores venían bien de pasto en primavera y se complicaron al inicio del año, "por lo que el ritmo de ventas de terneros dependerá de la evolución de las lluvias y de la macroeconomía, pero con una tendencia al escalonamiento", proyecta Iriarte. Por otro lado, durante 2024, el comercio internacional de carne vacuna aumentó un millón de toneladas, el salto más grande de los últimos 20 años. Si bien las importaciones de China parecen estabilizadas en altos volúmenes pero con bajos precios, hubo incrementos notables en las compras de Estados Unidos, Rusia, Arabia Saudita, Emiratos Árabes, México, Turquía, Israel y Malasia, entre otros países. En Estados Unidos el precio de la carne volvió a subir para rozar records históricos. Así, el precio del novillo en pie es de 4.30US\$/kg y la carne se acerca a 7US\$/kg en gancho, a partir de las duras tormentas de nieve que restringieron la oferta frente a un consumo interno muy firme. En síntesis: la Argentina enfrenta un mercado internacional promisorio pero, para aprovecharlo, debería dejar de revaluar el peso continuamente mientras que Brasil, Uruguay y Australia han devaluado sus monedas en el último año.

BREVES

APORTE DE LA CAMPAÑA DE TRIGO

Con un aumento del 7% en el área sembrada y un crecimiento del 23,2% en la cosecha, la campaña triguera 2024/25 contribuirá a la economía con US\$2.890 millones, un 26% más que el ciclo anterior, según la Bolsa de Cereales de Buenos Aires. Se sembraron 6,3 millones de hectáreas, impulsadas por las lluvias de otoño y mejores precios y la cosecha llegó a 18,6 millones de toneladas, según informó la entidad.

EXPORTACIONES DE LA AGROINDUSTRIA

En 2024, el sector agroindustrial exportó US\$46.171 millones, un 26,4% más que en 2023, según el Consejo Agroindustrial Argentino (CAA). La agroindustria aportó 9637 millones de dólares adicionales al país y logró un superávit comercial debido a mejores condiciones climáticas y mayor demanda externa. En diciembre, las ventas generaron US\$3.550 millones, un 35,2% más que en diciembre de 2023, por un total de US\$9.637 millones en el año.

CRÉDITOS EN TONELADAS DE SOJA

El Banco de Inversión y Comercio Exterior (BICE), otorgó el primer crédito medido en toneladas de soja a la empresa Bertoni Agropecuaria, una pyme familiar de la localidad de Ramona, en la provincia de Santa Fe. Esta empresa se dedica a la actividad agropecuaria, incluyendo el cultivo de soja y la cría de ganado, y planea usar el crédito para ampliar su flota vehicular y aumentar su productividad, informó la entidad oficial.

SIEMBRA DE MAÍZ EN BAHÍA BLANCA

La siembra de maíz se encuentra finalizada en el área de la Bolsa de Cereales y Productos de Bahía Blanca (BCP). La superficie para la campaña 2024/25 se mantiene respecto al ciclo anterior y alcanza los 1,6 millones de hectáreas debido a la "adaptabilidad del cultivo a diferentes ambientes productivos de la región". A su vez, la entidad, relevó un aumento de la superficie destinada a girasol y una disminución de soja.

USO DE WARRANTS EN EL AGRO

Con el 50% promedio de las emisiones, la agroindustria es el sector de la economía con mayor uso de warrants como mecanismo de financiamiento. Así lo destaca un estudio de la Bolsa de Cereales de Córdoba que, además, identificó al trigo, dentro del agro, como el producto con mayores emisiones. Según el informe, en 2024 la emisión de warrants para constituir garantías alcanzó los US\$107,6 millones (\$109.000 millones).

ACTUALIDAD



Hay inquietud por una demora tributaria

ARCHIVO

Impuestos. Crece el reclamo de productores por el atraso en las devoluciones del IVA

Carbap advirtió que las demoras en el reintegro del tributo por las liquidaciones de granos pueden provocar "daños irreparables"

Pilar Vazquez
LA NACION

Crece los reclamos de productores agropecuarios debido a que, según denunciaron, desde noviembre la Agencia de Recaudación y Control Aduanero (ARCA), anteriormente conocida como AFIP, no efectúa las devoluciones del IVA retenido en las liquidaciones de granos. En las últimas horas, la Confederación de Asociaciones Rurales de Buenos Aires y La Pampa (Carbap) se sumó al pedido, al manifestar su preocupación por esta situación y exigir la regularización de los pagos pendientes. Representantes de Carbap dijeron a LA NACION que algunos productores evalúan llevar el caso a la justicia si no se soluciona en los próximos días.

Pablo Ginestet, secretario de Carbap, explicó que comenzaron a recibir cada vez más reclamos por parte de productores que reportaban esta situación. Ante estos planteos, la entidad realizó un relevamiento interno. "Todos los consultados nos informaron que tienen pagos atrasados desde hace meses. Este problema afecta tanto a los productores clasificados en Estado 1 como en Estado 2", dijo.

Cuando un productor comercializa granos, semillas en certificación (como cereales y oleaginosas) o legumbres secas, excepto arroz, la AFIP aplica una retención del IVA según la calificación fiscal otorgada en el Sistema de Información Simplificado Agrícola (SISA). En el Estado 1, se retiene el 5% del IVA, pero este monto se reintegra por completo en unos 45 días, lo que significa una retención neta del 0%. Para los productores en Estado 2, la retención es del 7%, pero se devuelve el 6%, dejando una retención efectiva del 1%.

En el Estado 3, se aplica una retención del 8% que no es reembolsada. Sin embargo, los productores aseguran que desde noviembre no reciben más pagos.

Ginestet detalló que, generalmente, hacia la última semana del mes aparece el monto que se va a devolver y a que liquidación corresponde. Frente a ello, relató que algunos productores consultaron a la AFIP y recibieron respuestas genéricas como: "Las devoluciones se encuentran en proceso de pago. Se cancelarán a medida que se autoricen nuevos procesos". Contó que uno de los afectados, consultó por un acto administrativo del 29 de noviembre pasado, que normalmente debería haberse acreditado a mediados de diciembre. Sin embargo, el último pago recibido fue el 14 de noviembre, correspondiente al mes anterior, y desde entonces no se acreditaron más devoluciones.

Ante la consulta de este medio, desde el organismo reconocieron que había atrasos, pero que en general ARCA va pagando las devoluciones a medida que se aprueban.

"Las devoluciones se encuentran en proceso de pago. Se cancelarán a medida que se autoricen nuevos procesos", dijo el organismo recaudador

Esta situación generó preocupación en el agro. El dirigente de Carbap sostuvo que "no puede quedar a interpretación si lo pagan o no. Hay una norma que debe cumplirse, y el dinero tiene que devolverse si todo está en orden".

En ese sentido, el dirigente recordó que ya habían sufrido situaciones similares. "Durante los años de gestión de Cristina Kirchner las devoluciones del IVA también sufrían atrasos, lo que obligaba a los productores a presentar demandas judiciales para reclamar los pagos. Aunque finalmente se realizaban las devoluciones, los productores debían asumir costos adicionales por la contratación de abogados", apuntó.

En este contexto, Carbap emitió un comunicado para expresar su profunda preocupación por los retrasos. "Rechazamos de manera categórica la actitud de ARCA (ex AFIP), al haber transcurrido más de 60 días sin que se realicen las devoluciones del IVA retenido en las ventas de granos", señalaron.

El documento también destacó las graves consecuencias que esta demora está generando para el sector agropecuario: "Esta inadmisiblemente demora no solo agrava de manera alarmante la ya insostenible carga fiscal y financiera que pesa sobre el sector agropecuario, sino que además genera un clima de incertidumbre que afecta directamente a la viabilidad y operatividad de los productores".

Por último, la entidad reclamó medidas inmediatas a las autoridades. "Exigimos a las autoridades competentes la adopción inmediata de medidas concretas para resolver esta problemática, regularizar las devoluciones pendientes y evitar un daño irreparable al sector agropecuario", sostuvo. ●

Campaña 2024/25 La sequía no da tregua en Santiago del Estero y daña los cultivos

Soja, maíz y algodón están afectados por las altas temperaturas y la escasez de precipitaciones

Belkis Martínez
LA NACION

En varias regiones del país, la sequía parece interminable y se ha convertido en una suerte de déjà vu para algunos productores. La provincia de Santiago del Estero es uno de los lugares más golpeados por la falta de precipitaciones en esta campaña agrícola, donde además de batallar con los márgenes productivos, el desdoblamiento cambiario, la alta presión impositiva, se le sumó el clima con la ausencia de las lluvias.

Juan Pablo Karnatz, secretario de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), destacó que en el sudeste de la provincia se vienen arrastrando tres años de sequía, que han dejado los suelos sin posibilidad de recuperación. Aunque los márgenes comenzaban a mostrar una leve mejora, la falta de lluvias y la ola de calor extremo afectan gravemente la región.

"La tormenta perfecta. El productor pierde entre 11 y 12 milímetros de agua por día con estas temperaturas. Si llueve por 20 minutos, no sirve de nada", explicó Karnatz a LA NACION. En la vecina provincia del Chaco, contó, cultivos de algodón se han perdido por completo debido a la escasez de precipitaciones. El dirigente también afirmó que en Santiago del Estero, las lluvias han sido desparejas y mínimas, con registros de apenas 10 o 20 mm, por caso, en localidades como Malbrán, Pinto y Tintina. Otros puntos importantes para la producción agrícola, como Quimilí, también están con falta de precipitaciones. Esto se ha tornado insuficiente para estabilizar la producción en algunos puntos clave.

Según relató, el panorama es crítico para los principales cultivos de la región. De las 102.000 hectáreas de algodón sembradas bajo el sistema de riego por superficie, unas 60.000 están en peligro. En el caso de la soja, se estima que solo un 30% de las 900.000 hectáreas está en buenas condiciones, mientras que el

70% restante está complicado. Lo mismo sucede con el maíz.

Este cereal enfrenta una reducción histórica, producto del impacto de la chicharrita. "Sembrábamos 1.100.000 hectáreas, pero el año pasado la chicharrita destruyó los cultivos y hoy no se sembró más de la mitad de esa superficie", agregó el dirigente. La situación también es alarmante en las zonas de riego, que dependen del dique de Termas de Río Hondo, actualmente con niveles insuficientes por la falta de lluvias en la cuenca del río Salí Dulce. "Las lluvias son muy violentas y desparejas. Antes decíamos que llovía en la mitad de la provincia; ahora esas lluvias desaparecieron", añadió Karnatz.

El impacto de esta "tormenta perfecta", como la describen los productores, no solo se limita al clima. Como sucede en toda la región agrícola, los productores también suman la alta presión impositiva, retenciones y un atraso cambiario que, según Karnatz, está asfixiando al sector productivo.

"El algodón y la soja necesitan entre 10 y 12 mm de agua diarios, pero con temperaturas de más de 40°C y lluvias de menos de 20 mm, los cultivos se queman o se cocinan directamente. Por día tenemos lluvias que no superan los 20 milímetros, con 45°C, 43°C o 44°C a la sombra, los cultivos se queman. Tenemos casos de cultivos que se han quemado directamente. Hay cultivos que directamente se cocinan. La falta de lluvia es crítica", afirmó el dirigente.

La situación de los productores difiere uno del otro. Por caso, un campo que está a 10 km puede estar en perfectas condiciones y sin requerir de precipitaciones, en otros puntos, el escenario es distinto. "Las lluvias son muy desparejas, primero violentas, porque vienen con vientos que terminan con árboles caídos o infraestructura rota. Además, llueve de manera dispar", afirmó el ruralista. ●



Cultivos deteriorados por la escasez de agua

CRA

NOTA DE TAPA

GANADERÍA OVINA

Un nuevo impulso productivo para aprovechar oportunidades

Con el objetivo de fortalecer el consumo de carne en el mercado interno y lograr una salida exportadora, los criadores de las diferentes razas ovinas quieren darle una nueva impronta a la actividad: la profesionalización y las estrategias comerciales son algunos cambios en marcha

Texto Abril Loupias Castia LA NACION



La producción ovina en Argentina atraviesa una etapa crítica marcada por desafíos estructurales y oportunidades de crecimiento. Con más de 25.000 unidades productivas en la provincia de Buenos Aires, la actividad enfrenta barreras como la estacionalidad, la falta de infraestructura adecuada y la baja rentabilidad de la lana, lo que lleva a los productores a priorizar la carne como eje de desarrollo. A pesar de esto, el sector busca fortalecer el consumo interno y diversificar sus mercados, siguiendo ejemplos exitosos como el de Uruguay.

Entre las propuestas clave para revitalizar la ganadería ovina se destacan las mejoras genéticas, la profesionalización de los productores y la consolidación de nuevas estrategias comerciales, como la verticalización y el desarrollo de marcas propias. Especialistas del sector coinciden en que fomentar la demanda interna será esencial para alcanzar su potencial y posicionar la carne ovina como una opción cotidiana en la mesa de los argentinos.

A fines del siglo XIX, la Argentina contaba con 74 millones de ovinos. Con el correr de los años, la evolución de las existencias ovinas fue reduciéndose: en el año 2002 sólo llegaba a 12,5 millones, según informa el INDEC, aunque en 2006 el entonces Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca estimó un 15% más que el último dato oficial.

En la actualidad, hay más de 25 mil unidades productivas ovinas,

con un total de 2 millones de cabezas registradas y un tanto igual o mayor de ovinos no registrados en la provincia de Buenos Aires. En el noreste, se estima alrededor de 3 millones. En la Patagonia, otro de los puntos claves, se estima alrededor de 5 a 8 millones, debido a que en el último tiempo fue invadida por los guanacos, que están desplazando a los ovinos.

La informalidad del mercado, la falta de rentabilidad en la producción ovina y la estacionalidad de la producción son algunos de los factores que frenan el avance de este sector en la actualidad. Además, los productores advierten que debe comenzar a priorizarse el consumo argentino antes de pensar en exportar.

"Primero que nada, hay que fomentar y generar una demanda interna. Si no se genera un impulso para la carne ovina, la cosa no arranca", declaró Jorge Srodek, productor agropecuario y ex jefe de Gabinete del Ministerio de Agroindustria de la provincia de Buenos Aires, en una entrevista a LA NACION. "Por su lado, el productor debe analizar también la rentabilidad en la carne ovina. Un limitante es el bajo valor de las lanas, que a excepción de la merino, está pasando un muy mal momento. Por eso es necesario volcarse al mercado de la carne: cambiar el chip y considerar a la lana un subproducto".

Por su parte, Jorge Elizalde, ex coordinador de la Mesa de Ovinos de Carpap y miembro del Consejo Administrativo y de la Comisión de Carne de la Fundación Barbe-

chando, expresó que la clave está en cambiar la mentalidad del productor para dejar de ser tenedor de ovejas: "Es necesario que pase a ser un productor eficiente, respetando el bienestar animal y las buenas prácticas de manejo, cosa que no es fácil".

"Además se necesita hacer inversiones en infraestructura específica para el ovino. Hoy, ya se están usando las instalaciones que hay para vacunos, pero no son suficientes si uno quiere hacer todo el ciclo completo", agregó. "Hay que tener en cuenta que la mayoría de los productores tratan de sacarse de encima los ovinos para finales de diciembre".

Una situación similar se dio en el país vecino, Uruguay. La carne ovina era un producto estacional que se consumía casi en un 70% en las fiestas de fin de año, según informa el medio El Observador. Sin embargo, el Instituto Nacional de Carnes (INAC) implementó una medida para fortalecer el consumo interno. Para 2023, el mercado uruguayo cerró con un consumo de 5,5 millones de kilos, una suba de más del 125% con respecto al año anterior.

"Desde hace mucho tiempo los uruguayos tienen corderos pesados. Nosotros vendemos al destete con 28 kilos, mientras que ellos lo llevan a los 35 kilos", informó Srodek. "También debemos tener en cuenta que acá tenemos una única parición, entre agosto y septiembre según la región, mientras que allí tienen dos: una en otoño y otra en primavera. Esto garantiza al frigorífico un suministro de corderos o capones todo el año".

Para generar este crecimiento, es necesario incrementar las cabezas producidas en el país. En la actualidad, el consumo interno se encuentra en un kiloy medio por habitante por año, con una mayor oferta en el periodo de diciembre, enero y febrero. Si se aumentara medio kilo más por habitante, la carne ovina no sería suficiente para abastecer esta demanda.

"La zona del centro -Santa Fe, Córdoba, Buenos Aires, La Pampa y Entre Ríos- se está destacando por la gran producción de corderos que está logrando, apuntando a un animal más pesado para transformarlo en carne, y son los que mayor número de cabezas tienen", dijo Elizalde.

Además, destacó que una de las iniciativas que tracciona la producción de carne es la verticalización de algunos productos; es decir, aquellos productores que deciden hacer el ciclo completo o comprar los animales, terminarlos para homogeneizar la carcasa y vender a carnicerías o lugares específicos con la carne envasada al vacío y congelada.

A su vez, antes de la pandemia se abastecía a hoteles, restaurantes y catering, pero el sector aún no ha repuntado. Sin embargo, Elizalde informó que en el centro del país se está armando un grupo de productores que buscan abastecer de carne ovina durante todo el año, lo cual puede cambiar el futuro del sector.

"Se están haciendo comidas específicas como sorrentinos, hamburguesas, empanadas y todo ese tipo de cosas, que van directamente al consumidor con muy buena acep-

ción", informó. "Eso es otra de las cosas que tracciona el mercado de la carne ovina, de la cual necesitamos que se metan más productores para que se genere más producción, así se animan a incrementar sus majadas y hacer las inversiones necesarias para salir adelante".

Ambos especialistas coinciden que el potencial para exportar es enorme. Destacan los mercados como el brasilero, árabe y otras naciones asiáticas. No obstante, un gran porcentaje de los productores no cuentan con las instalaciones y la infraestructura, lo que no sólo genera un problema en la demanda sino también una diferencia de valor abismal entre el precio al que compra el frigorífico la carne y el precio que la exporta.

"Las normas son sumamente relevantes, sobre todo en la capacitación y representación del productor", sostuvo Elizalde. La ley ovina nacional (N° 25 422), sancionada en 2001, permitió la recuperación de la ganadería ovina, sobre todo en Patagonia luego de las explosiones de los volcanes. "Si no fuera por la ley ovina y el fideicomiso que estaba, muchos productores habrían abandonado la actividad. Desgraciadamente, este fondo fue eliminado por el nuevo gobierno y creo que es algo que se debería arreglar".

Srodek coincidió: "Lo que yo pienso y he hablado con el gobierno actual, es que entró la motosierra al programa ovino. No están más esos fondos, y sostengo que habría que dejarlos para promocionar el consumo local de la carne ovina. Es una carne muy bus-



cada en la Argentina y el mundo".

Calidad

El Hampshire Down, originario del Reino Unido, se destaca como una de las razas ovinas más versátiles y productivas en el mundo. Reconocida por su alta calidad cárnica y su adaptabilidad a diversas condiciones climáticas, esta raza encontró en la Argentina un entorno ideal para desarrollarse, dicen sus criadores, que ahora van por un nuevo desafío: que aumente el consumo interno de carne ovina en el país.

"En la actualidad, el consumo de carne ovina es bastante bajo cuando lo comparamos con el de otros países. Por esa razón es que tiene grandes posibilidades de crecer", dijo Carlos Laborde, presidente de la Asociación Criadores Hampshire Down de Argentina (Achda). Y añade: "Es más, si aumentamos el consumo de carne ovina en 150 gramos por persona por año, no nos alcanzarían los ovinos que tenemos en el país para solventar esa demanda".

Pese a este panorama alentador, incorporar la carne ovina a la dieta diaria de los argentinos sigue siendo un desafío. Actualmente, se percibe como un producto gourmet o reservado para ocasiones especiales, lo que limita su alcance en el mercado local, explican los criadores. La promoción insuficiente, la producción estacional y la falta de infraestructura industrial adecuada, como frigoríficos especializados, dificultan su masificación.

"La principal limitación es la parte de la industria. No sólo hacen falta más frigoríficos, sino también que

haya un ofrecimiento de carne ovina trozada en góndola. Eso es un efecto dominó: si falta el consumo, falta la demanda, y si falta la demanda, falta la compra del frigorífico al productor", explicó Laborde. "Es nuestro talón de Aquiles", admitió.

También enfatizó que es necesario transformar la producción ovina en un negocio sostenible que alcance esta presencia en las góndolas y en las mesas argentinas, siguiendo el ejemplo del éxito alcanzado por la carne porcina en el país. Algunas de las acciones propuestas para alcanzar este objetivo es la promoción de cortes menos tradicionales, como el cordero entero o los cortes al vacío, que resultan prácticos para preparaciones caseras.

Además, el presidente de la Achda explicó que es clave aprovechar la situación actual. "Hoy por hoy se está fortaleciendo la exportación de carne bovina y eso va a dejar un vacío en el consumo interno en la Argentina, lo que representa una gran oportunidad para el productor de cordero para que se meta con la carne y ocupe ese espacio", consideró. "Estamos frente a una gran oportunidad, que no hay que desaprovecharla. Es un gran momento para insertar la carne ovina al mercado y que la gente la empiece a conocer más sobre ella y la logre incorporar en su dieta diaria, no sólo en ocasiones especiales", enfatizó. "La raza ha evolucionado gracias a avances genéticos y a la dedicación de los criadores, convirtiéndose en una opción rentable para productores y una alternativa de alta calidad para los consumidores".

Con perspectivas de futuro

Los desafíos para desarrollar la ganadería ovina pasan por incrementar las inversiones en infraestructura e impulsar el consumo



JORGE SRODEK
PRODUCTOR

"Es necesario volcarse al mercado de la carne: cambiar el chip y considerar a la lana, por el bajo valor que tiene, un subproducto"



JORGE ELIZALDE
PRODUCTOR

"Se necesita hacer inversiones en infraestructura específica para el desarrollo del ganado ovino si uno quiere hacer todo el ciclo completo"



CARLOS LABORDE
CRIADOR

"Si aumentamos el consumo de carne ovina en 150 gramos por persona por año, no nos alcanza lo que tenemos para solventar esa demanda"

Santa Cruz. Hay preocupación por los costos en dólares

Advierten que la mayoría de los productores está por debajo de la línea de rentabilidad

Mariela Arias
PARA LA NACION

EL CALAFATE.- El campo santacrucense concluyó un duro año marcado por una emergencia climática inusual. En este contexto, Enrique Jamieson, presidente de la Federación de Instituciones Agropecuarias de Santa Cruz (FIAS) destacó el trabajo en conjunto que llevaron adelante las provincias patagónicas, el diálogo abierto con el gobierno nacional y provincial y la ayuda recibida durante la emergencia climática. "La rápida actuación permitió salvar mucho capital de trabajo", afirmó Jamieson.

En la región centro y sur de Santa Cruz, hubo campos que quedaron sepultados por la temprana nevada de junio, que muchos asemejaron a la conocida "Nevada del Siglo" de 1995. Si bien aún no hay un balance final de las pérdidas, el presidente de las FIAS remarco que, por primera vez en la provincia, se atendió una emergencia mientras ocurría. "Esto permitió que los productores afectados obtuvieran certificados de emergencia en tiempo récord", explicó Jamieson, y aseguró que gracias a estas medidas se logró salvar una cantidad significativa de ovejas y vacas, evitando pérdidas mayores.

A pesar de la adversidad, la producción agropecuaria mostró buenos resultados. "Hoy hay más kilos de lana y más corderos en el campo, que todavía no se han sacado, pero lo que más preocupa en el campo de Santa Cruz es la relación costo-producto", aseguró Jamieson y detalló: "Para pagar los gastos corrientes de un establecimiento, necesitamos casi el doble de lana o el doble de corderos", destacó.

Señaló que la situación es similar a la de otras economías regionales u otros actores de la economía argentina. "Los costos en término de dólares son muy altos y eso hace que la mayoría de los productores o pequeños productores estén bajo la línea de rentabilidad", precisó.

"Quiero ser precavido, estamos con toda la paciencia del mundo porque necesitamos que al país le vaya bien, necesitamos que la macroeconomía mejore, que vaya apareciendo algo de crédito, como apareció esta semana", dijo en referencia al reciente anuncio del Banco Nación para ampliar el

financiamiento previsto para micro, pequeños y medianos productores ovinos de todo el país, donde el monto máximo por usuario será de hasta \$500 millones y los primeros 100 tendrán una bonificación de 10 puntos por parte de la Secretaría de Agricultura.

El destino de este crédito será para la adquisición de maquinarias, bebederos, comederos, alambrados con sus obras civiles y la compra de vientres ovinos (hasta el 50% del stock de la categoría de la oveja en el momento de solicitud de la financiación), en tanto que la línea, a 72 meses de plazo, contempla dos opciones de tasa: por un lado, una tasa fija del 28% para los primeros 3 años, luego TAMAR más 1% p.p.a. con una bonificación de 10 puntos porcentuales anuales por la Secretaría de Agricultura para los primeros 12 meses. Por otro, una tasa fija del 31% durante todo el plazo, con una bonificación de 10 puntos anuales por dicha Secretaría para los primeros 12 meses.

Fauna silvestre

En tanto, la fauna silvestre sigue siendo un tema complejo para el campo santacrucense, especialmente el impacto del guanaco. "Se faena menos del 1% de la población estimada de guanaco, que crece a un ritmo del 12,5% anual", advirtió Jamieson. "Supongo que este mes tendremos alguna novedad al respecto cómo queda el futuro, qué se va a poder hacer con la fauna, qué se va a poder hacer en particular con el guanaco; no lo puedo precisar hasta que no quede firme el Plan Nacional y en base a eso resuelva el Consejo Agrario", detalló.

Como logro de 2024 el presidente de las FIAS remarco el trabajo coordinado entre las Federaciones agropecuarias patagónicas para afrontar de común acuerdo las diferentes problemáticas que afectan a la actividad ovina. Se refirió a las problemáticas del guanaco en Santa Cruz, los perros silvestres en Tierra del Fuego o los ciervos en Neuquén. En este contexto, la reunión de federaciones en la Expode Esquel, Chubut es una oportunidad clave para fortalecer la colaboración regional y avanzar en soluciones compartidas en tanto esperan la visita de autoridades nacionales para continuar con las reuniones ya avanzadas durante el 2024.



Las nevadas castigaron a los ovinos

ARCHIVO

AGRICULTURA



Hay más opciones productivas

LA NACION

Estrategias. Cómo incorporar a los cultivos alternativos en grandes superficies

En planteos diversificados, la camelina, el maní y la papa se presentan como opciones válidas según las regiones de producción

Fteban Romero
PARA LA NACION

A medida que la superficie de siembra crece, comenzamos a reconocer la necesidad de incorporar cultivos alternativos. Esta estrategia no solo nos permite estabilizar los ingresos, sino también explorar nuevas zonas y campos, y mejorar tierras menos productivas.

Cultivos como la papa y el maní tienen en común la exigencia de suelos de alta calidad, lo que a menudo lleva a buscar campos con mejores condiciones. Sin embargo, la diversificación también ofrece una oportunidad para darle uso a tierras menos productivas. Incorporando forrajeras como el rye grass y el agropiro en la rotación, se puede mejorar la calidad del suelo mientras se sigue diversificando la producción.

Otra opción interesante es rotar con cultivos de invierno, como la camelina. Este cultivo no solo proporciona cobertura en los meses fríos, sino que también nos permite generar una renta adicional y preparar rápidamente el terreno para sembrar cultivos de gruesa en la temporada alta, logrando una producción más estable.

Lo fundamental al incorporar estas variedades alternativas es que sean escalables, lo que permitirá aumentar su impacto en la rentabilidad. Además, dado que requieren un conocimiento especializado, es clave contar con un socio experimentado para maximizar los beneficios y asegurar el éxito de la rotación.

El maní es muy característico de la zona de Córdoba, pero ha ido creciendo la demanda y a su vez con la mejora genética aparecen variedades de ciclo más corto

que permiten la siembra en latitudes más al sur, no siendo problema el periodo libre de helada. En la campaña 2023/24 sembramos 300 hectáreas en la zona de la localidad de Del Valle, en la provincia de Buenos Aires, con buenos resultados. Y en esta campaña duplicamos la superficie. Uno de los puntos importantes a tener en cuenta es conseguir la maquinaria especial (sembradora, arrancadora y cosechadora), ya que hay zonas que no cuentan con contratistas maniceros. Por otro lado, también es clave tener suelos sueltos y no tener zonas encharcables.

Por último, hay que prestar especial atención a la comercialización, por eso es importante contar con una empresa que pueda brindar buen asesoramiento.

Escala

La papa es un cultivo más difícil de escalar, no solamente por su alto costo y menor mercado, sino porque es difícil encontrar campos que tengan las características necesarias, como contar con el caudal de agua subterránea suficiente para el riego y además que sea de buena calidad.

En cuanto al manejo, también es beneficioso contar con suelos profundos, evitando los lotes someros o con tosca en superficie. Estamos sembrando 250 hectáreas en dos zonas para diversificar: en Tandil y en General Belgrano.

En ambos casos logramos salir temprano, ya que en Tandil lo hacemos en lomas profundas en su mayoría que nos permiten cosechar temprano, en la misma época que la cosecha de General Belgrano, que es cuando en general se consiguen mayores precios,

siendo un punto muy importante la comercialización ya que la producción se estabilizó mucho.

Con la camelina lo que encontramos fue una oleaginosa de invierno que nos permite rotar entre los de fina tradicionales, tener cobertura del suelo con renta y una cosecha temprana que habilita sembrar arriba un cultivo de gruesa casi de primera (entre fines de noviembre y principio de diciembre). En tanto, lo importante es que tiene un buen canal comercial y no estamos teniendo problema con el corte posterior de la camelina que vuelve a nacer como maleza.

En cuanto a las forrajeras, este año hicimos 400 hectáreas de rye grass y agropiro. Estos cultivos también son una alternativa para rotar como planteo de invierno en lotes menos productivos y restrictivos para poder sembrar una opción más tradicional como trigo y cebada.

El hecho de poder darle cobertura ayuda al control de maleza, mejora la estructura del suelo y en caso de bajos alcalinos ayuda a bajar la presencia de sales en superficie y entregan a su vez el lote para la siembra de segunda en mejores condiciones que si se manejara con barbechos quínicos. A su vez, tiene renta. Aunque es importante tener maquinaria específica para el corte hilerado y cosecha pactada con tiempo que sean contratistas idóneos. Para hacer cultivos alternativos, una de las claves más importantes es encontrar el socio ideal. Esto ayuda a encontrar mejores rentas para determinados ambientes y zonas de producción. ●

El autor es gerente de producción de ADBlick Granos

Investigación. Un estudio reveló que el nivel de proteína en el trigo argentino alcanzó el 12,5%

Es según un relevamiento de la Cámara Arbitral de Cereales de la Bolsa de Comercio de Rosario

El nivel de proteína en el trigo alcanzó un promedio del 12,5%, un dato clave que refuerza la calidad del grano en esta campaña 2024/25. Este valor no solo está por encima del promedio histórico del 12%, sino que también es comparable a campañas recientes, como la de 2022/23. El dato se desprende de un informe elaborado por la Cámara Arbitral de Cereales (CAC) de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) en el que se analizan las propiedades del cereal.

El relevamiento, que se dio a conocer hace unos días, se realizó a partir de muestras representativas provenientes de diferentes puntos de la subregión II norte. En rigor, el estudio abarca desde los granos hasta las harinas y destaca los parámetros clave que definen su uso y comercialización.

Entre los principales parámetros evaluados, según informaron desde la entidad, se destacan el peso hectolítrico, con un promedio de 79,07 kg/hl, ligeramente superior a la media histórica de 78,80 kg/hl, y el peso de mil granos, que alcanzó uno de los valores más altos registrados, con 36,99 gramos. Por otra parte, señalaron que los análisis de Falling Number arrojaron un valor promedio de 377 segundos, un indicador positivo que refleja la ausencia de problemas como granos brotados.

Según indicaron en la BCR, el estudio realizado en el marco de Trigo Argentino mostró resultados sólidos "en parámetros relacionados con la panificación". El índice W, que mide el trabajo panadero, alcanzó un promedio de 324, superando ampliamente la media histórica de 270. Además, la estabilidad, medida mediante el farinógrafo, llegó a 25,4 minutos, muy por encima del promedio histórico de 17,2 minutos. "Estos valores confirman que las harinas obtenidas son equilibradas y aptas para un amasado consistente, consolidando la calidad del trigo argentino en la actual campaña", afirmaron.

Durante la jornada, se ratificó que para la campaña 2024/25 se estima un volumen de 19,3 millo-

nes de toneladas, lo que marcaría un incremento de casi 5 millones de toneladas respecto al ciclo anterior. De darse estas estadísticas, se consolidaría el mayor registro de los últimos tres años. "A nivel de exportaciones, se proyecta un avance significativo, con la posibilidad de alcanzar el segundo mayor volumen histórico. Aproximadamente el 70% de estas exportaciones saldrán desde los puertos del Gran Rosario, ratificando su rol estratégico en la comercialización del cereal", precisaron.

El relevamiento también alcanzó el consumo doméstico al que se destinan unos 6,6 millones de toneladas, lo que representa el 34% de la producción estimada, un porcentaje menor que el prome-

El peso hectolítrico, con un promedio de 79,07 kg/hl, ligeramente superior a la media histórica de 78,80 kg/hl

dio histórico del 52% en esta etapa de la campaña. "Esto deja un saldo de alrededor de 11 millones de toneladas por comercializar, tanto para exportación como para molinería, configurando un escenario de oportunidades comerciales en los próximos meses", resaltaron.

En la bolsa rosarina señalaron que el estudio abarcó un muestreo de 184.000 toneladas de trigo recolectadas con la colaboración de los delegados de la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, acopios, cooperativas y molinos harineros, y analizadas en los laboratorios de la Bolsa de Comercio. En el encuentro estuvieron presentes el secretario de la BCR, Marcelo Quirici, el director ejecutivo, Javier Cervio, el presidente de la CAC, Lucas Ficoeseco, Gonzalo Almeyda, vicepresidente de la CAC, y Gerardo Calace, secretario 2° de BCR y secretario de la CAC, entre otros. ●



Mejora el nivel de proteína en el trigo

ARCHIVO

AMBIENTE



Simbiosis entre hormigas y hongos

CONICET

Ciencia. Promesas fallidas, hormigas cortadoras y el aporte de la ciencia

La llamada solución biológica a la expansión de las plagas no demuestra su eficacia

Julían A. Sabattini
PARA LA NACION

Los productos orgánicos derivan de un cambio de paradigma mundial, actualmente de moda. Su productividad es menor respecto a un sistema de producción tradicional porque aún ciertos factores no pueden ser controlados utilizando métodos biológicos debido a su escaso desarrollo, o bien, a una imposibilidad biológica. Este último es el caso de las hormigas cortadoras de hojas, insectos sociales plagas que afectan severamente los sistemas de producción intensivos y extensivos. Hasta el momento, únicamente pueden ser controlados mediante compuestos químicos de baja toxicidad porque son capaces de sobrevivir a las estrategias de control biológico disponibles, por lo tanto, sigue siendo aún una promesa incumplida...

La expansión de productos orgánicos para el consumo humano ha sido un "boom". La sociedad moderna demanda otros alimentos y exige un sistema de producción amigable con el medio ambiente. A raíz de eso, se transitó una corriente desproporcionada de reconversión inmediata hacia manejo orgánico sin medir o conocer, en algunos

casos las posibles consecuencias sobre el manejo agropecuario. La transformación del tradicional a lo estrictamente "orgánico" no es sencillo, implica conocer cuáles son las amenazas, también conocidas en agricultura como "las plagas que pueden poner en jaque a la productividad del sistema".

Las hormigas cortadoras son plagas que cortan vegetal y amenazan a la producción. Son "cultivadores de hongos", porque utilizan el material cortado para alimentar un hongo que está bajo la superficie del suelo, siendo una de las relaciones simbióticas más exitosas de la vida en la Tierra. Presentan un sistema de división de tareas marcada junto con un sistema de comunicación desarrollado y sofisticado. Ambas particularidades reducen el éxito de cualquier tipo de control, siendo resistentes a un "ataque".

La simbiosis entre el hongo y la hormiga presenta, entonces, un sistema de defensa autoinmune a nivel social. Sobre su cuerpo tienen numerosas sustancias antibacterianas y antifúngicas que, también, segregan sobre las hojas cortadas para evitar la contaminación del hongo. Por lo tanto, el interior de un nido, es casi un "quirófano". Esta breve introducción supone una dificultad manifiesta

para su control. Desde mediados del siglo XX hasta la actualidad se estudia cómo y cuáles son las estrategias más eficaces. Los compuestos químicos han sido difundidos, pero al mismo tiempo reemplazados por su nivel de toxicidad hacia los seres humanos y el ambiente.

Los polvos secos han sido históricamente popularizados, pero debe desterrarse su uso por su marcada ineficiencia debido a su acción de contacto, como también, a su exposición sobre el medio ambiente, ocasionando un impacto sobre otros organismos que no queremos controlar. En cambio, el cebo granulado, es la estrategia más eficiente, que, a priori, es más seguro en ambos aspectos. Su efectividad radica en su traslado por las obreras hacia el interior del nido, y allí su dispersión. Sin embargo, no resulta tan fácil. Primero tienen que encontrarlo y transportarlo, luego, iniciar un bajo efecto letal para que su toxicidad sea transferida al resto de las hormigas, y, por último, que actúe sobre la actividad motriz para detener el corte. En resumen, el cebo simboliza un "caballo de troya", es decir, un engaño eficaz que genera una desacomoda entre la hormiga y el hongo que cultivan.

Recientemente, se popularizaron estrategias de control biológico implementado en manejos orgánicos. Sin embargo, no logran engañar su sistema de defensa, y, por tanto, los resultados son ineficientes. Pueden considerarse como un mecanismo de repelenencia o distracción momentánea para que las hormigas no interfieran en la producción, pero lejos de un control poblacional. Si la repelenencia es solo una molestia, seguramente la especie tendrá condiciones aptas para su reproducción, y año a año su expansión será ascendente, multiplicando el problema en el futuro, dificultando su control.

Esto se agrava cuando el ambiente tiene poca vegetación (sectores áridos) porque presenta escasa oferta de vegetal. Por estas razones, aún es una promesa incumplida y poco fundamentada su funcionamiento. En tal sentido, los esfuerzos a futuro para encontrar una nueva estrategia de control sin la utilización de principios químicos, debe estar basada indiscutiblemente en las cuestiones biológicas, comportamentales y evolutivas de las hormigas cortadoras. En forma paralela, el descubrimiento de nuevas moléculas químicas de baja peligrosidad y toxicidad para el ser humano y el ambiente debe ser el horizonte al mediano y largo plazo. ●

El autor es investigador científico del Conicet y de la Facultad de Ciencias Agropecuarias de la Universidad Nacional de Entre Ríos

Fauna. Frustración de un productor que lucha contra los ataques de los jabalíes

Daniel Barcelonna, de Tandil, volvió a padecer la rotura de silobolsas por parte de estos animales

lanacion#

Pilar Vazquez
LA NACION

"Qué bien arrancamos el año", escribió irónicamente en redes sociales el productor agropecuario Daniel Barcelonna, de Tandil, acompañado de una imagen que mostraba silobolsas rotas y granos dispersos por el suelo. No era la primera vez que Barcelonna enfrentaba esta problemática: exactamente un año atrás, también en enero, había compartido una foto similar. "Se convirtió en una plaga. El daño que estamos sufriendo es enorme y no hay forma de controlarlo", expresó sobre este depredador.

El productor detalló que la bolsa afectada había sido colocada hacia apenas 15 días y contenía unos 240.000 kilos de trigo. "El silobolsa es una herramienta fundamental para los productores, ya que permite almacenar el cereal durante un año. Pero ahora, está cada vez más expuesto al ataque del jabalí", comentó Barcelonna, lamentando las consecuencias que estos ataques generan.

"El agujero que dejan puede permitir la entrada de insectos, aire, humedad o agua, lo que afecta la calidad del cereal que queda dentro. Además, te hace perder mucho tiempo, porque hay que conseguir a alguien que recoja el cereal del piso, repare la bolsa y, encima, esperar que no vuelvan", agregó.

Este no es un problema nuevo para el productor. Los ataques de estos animales se han vuelto casi habituales. "Aún no termine la cosecha y ya tuve la visita de mis amigos de cuatro patas. Ni siquiera tuve tiempo de instalar los eléctricos", había escrito en su cuenta de

X el año pasado, también en enero, cuando sufrió un ataque similar. Incluso, dos meses antes, compartió otra imagen con el mensaje: "Nuevamente me visitarón mis amiguitos de cuatro patas! Creo que para el invierno estarán gordos".

El problema sigue en aumento y Barcelonna resalta lo difícil que es combatirlos. Una de las principales razones, explicó, es su alta tasa de reproducción. "La reproducción del jabalí es exponencial. Una hembra, a los seis meses, ya puede tener crías. En un año, de una madre pueden tener hasta 30 jabalíes, porque si alguna cría es hembra, comienza a reproducirse también", explicó.

El productor también subrayó que el jabalí es un animal nocturno, lo que complica aún más su detección y control. "Ando todo el día en el campo, recorro entre 300 y 400 kilómetros por día para ver los campos que alquilamos, pero nunca veo nada. Pero al otro día, paso por un silobolsa y lo encuentro roto", lamentó.

En la zona de Tandil, la presencia de sierras y pajonales ha favorecido la adaptación de estos animales. "Se adaptaron a vivir entre las sierras y los pajonales, donde se esconden durante el día. A la noche bajan a comer y saben que en esas bolsitas hay cereal", describió.

El jabalí se ha vuelto incontrollable en provincias como La Pampa, San Luis, Córdoba, Santa Fe, Buenos Aires y Entre Ríos. Su impacto no es menor: según un informe de 2022 del ex Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible y la FAO, esta especie causa pérdidas económicas anuales de 1380 millones de dólares en la Argentina por su expansión territorial. ●



El jabalí afecta a la producción

LA NACION

LN+
f t @ /lanacionmas
lnmas.lanacion.com.ar

A PROPIETARIOS
SOLICITAMOS EN COMPRA
CAMPO AGRÍCOLA
Norte y Centro Oeste Pcia. de Bs. As.
400 a 600 Has. Pronta resolución. Consulte

EMIR CARRILLO
& ASOCIADOS
INMOBILIARIOS RURALES
info@emircarrillo.com (011) 4448-3263 emircarrillo.com

ECONOMÍAS REGIONALES

Cerezas. Con mejor genética y variedades tempranas, Mendoza busca un nuevo nicho

Más del 90% de la producción se destina a la exportación y quieren llegar a los mercados con demanda firme que pagan precios más elevados; se desarrolla en el Valle de Uco y en los departamentos de Luján y Maipú Este

lanación#

Pablo Mannino
PARA LA NACION

MENDOZA. Tienen colores similares y convergen en los aromas y sabores en una copa de vino tinto. Pero, no es la uva lo que empieza a llamar la atención con fuerza en la tierra "del sol y del buen vino". Se trata de la cereza, que viene dando saltos importantes en su producción "temprana", además de reconocimiento internacional. En este escenario, en 2024, Mendoza pasó a tener un rol preponderante en la industria nacional, siendo la principal productora del país.

"Lo que fue muy interesante a nivel estratégico para Mendoza es lo que pasó con la cereza, en donde nosotros apoyamos desde el Ministerio de la Producción, en un fortalecimiento institucional en el sector específico y nos estamos posicionando como exportadores de cereza temprana. Para eso hemos traído distintos asesores de Chile que vienen y que plantean un modelo productivo muy interesante, que creemos que es muy viable para Mendoza y que nos está posicionando internacionalmente", contaron a LA NACION desde el Ejecutivo mendocino, que ve con buenos ojos el futuro de la rica superfruta, considerada una "reina invencible", por sus innumerables propiedades.

De acuerdo con datos aportados por el sector, los principales destinos de exportación incluyen Europa, Estados Unidos, Hong Kong, Singapur y China, con un creciente interés en este último debido a su demanda durante el Año Nuevo chino. Hasta finales de noviembre de 2024, se han exportado aproximadamente 2340 toneladas, lo que refleja un buen inicio para la temporada, destacaron las fuentes consultadas.

La producción de cerezas en la Argentina está liderada por Mendoza, seguida por Río Negro, Neuquén, Chubut y Santa Cruz. Cada región tiene su propio periodo de cosecha y contribuye a una oferta nacional que ha ido aumentando significativamente en los últimos años, gracias a mejoras tecnológicas y condiciones climáticas favorables.

Vale mencionar que el crecimiento de la Argentina está estancado en superficie desde hace más de 10 años. De todas maneras, la tendencia del desarrollo en el país está en torno al crecimiento del 12% interanual y es básicamente por mayor eficiencia en la productividad.

"Es muy poco lo que se va plantando anualmente a nivel nacional, en torno a 100/200 hectáreas, que básicamente es renovación de fincas o ampliación de empresas que ya están en el negocio. Pero hay un crecimiento modesto pero constante en el volumen exportable", señalaron en el sector.

En 2024, el precio promedio de las cerezas argentinas en el mercado internacional se ubicó por encima de los US\$4 por kilogramo. Este precio ha sido respaldado por la alta calidad del producto y una demanda firme en mercados como Europa y Asia.



La fruta tiene características saludables

LA NACION

"En datos, por ejemplo, por un kilo de cereza temprana, se paga en ciertos mercados hasta 30 o 40 dólares el kilo y estamos posicionados justamente en esos mercados, compitiendo solo con algunas regiones de Chile como Ovalle y algunas otras regiones de Sudáfrica, Nueva Zelanda y Australia", explicó a LA NACION Alfredo Draque, director de Agricultura de Mendoza, dependiente del Ministerio de la Producción.

La cosecha ha sido favorecida por un clima óptimo durante la primavera, lo que ha permitido una floración adecuada y un desarrollo saludable de las frutas. "La calidad premium de las cerezas argentinas ha sido un factor clave para mantener altos precios en el mercado global. El 90% de la producción se destina a la exportación, lo que subraya la importancia del mercado internacional para los productores locales. Estamos con muchas expectativas y tratando de incorporar la mejor genética que podamos para tener plantas más tempranas, con poco requerimiento de horas de frío", ponderaron los especialistas del sector.

La cereza está catalogada como la "reina imbatible" por su frescura, calidad, dulzura y capacidad de adaptación a las diferentes estaciones del año. En tanto, para la cultura china, representan buena suerte y prosperidad. Mendoza es zona de cerezas y el final de la primavera es la temporada ideal para consumir las frescas. También se pueden conservar y usar para deliciosas recetas. Tienen innumerables beneficios para la salud.

Entre las regiones más destacadas del país está Mendoza que es

Cifras de una fruta atractiva

En el país, la cereza predomina en las provincias de Mendoza, Neuquén, Río Negro y Santa Cruz; hay un aumento de la productividad

12%

INCREMENTO
La tendencia de crecimiento de la producción de cerezas es de 12% anual, básicamente por la mejora de la productividad no por el área

US\$4

PRECIO
El precio promedio de las cerezas argentinas en el mercado internacional se ubicó en 4 dólares por kilogramo. Hay una demanda firme

60%

SUPERFICIE
Mendoza es la principal provincia productora de cerezas del país con el 60%. Cuenta con 766 hectáreas. Luego siguen Río Negro y Neuquén

la principal productora de cerezas del país, concentrando aproximadamente el 60% de la producción nacional. Tiene una superficie cultivada de alrededor de 766 hectáreas y las zonas más productivas incluyen el Valle de Uco, que representa el 84% de la producción provincial, y la zona norte. Sus cosechas comienzan en octubre y pueden extenderse hasta enero.

Por su parte, Río Negro cuenta con unas 264 hectáreas dedicadas al cultivo de cerezas. Produce cerca de 3000 toneladas anuales, lo que representa alrededor del 10-11% de la oferta nacional. Su recolección inicia en noviembre y se extiende hasta enero.

En tanto que Neuquén, con aproximadamente 220 hectáreas, también juega un papel importante en la producción, contribuyendo con un volumen similar al de Río Negro. Sus cosechas comienzan en noviembre. Chubut tiene unas 338 hectáreas y produce alrededor de 1800 toneladas anuales y la cosecha se realiza principalmente en diciembre. Santa Cruz, con aproximadamente 209 hectáreas, produce cerca de 1100 toneladas anuales y la recolección se lleva a cabo en enero, y su participación en la oferta nacional es del 9%.

En particular, Mendoza tiene cerezas en el oasis Norte, en los departamentos de Luján y Maipú Este, y en el oasis del Valle de Uco. De hecho, con los primeros calores se las observa en las verdulerías, y en muchas casas con jardín, el árbol crece con facilidad, dando abundantes y sabrosos frutos. Los cerezos en flor anuncian el equinoccio de primavera y su maravilloso resul-

tado es uno de los más populares y con más propiedades nutritivas del mundo.

Se cree que la cereza es originaria de Asia Menor y que su cultivo proviene de la antigua colonia griega Kerasos, la actual Giresun, en la costa del mar Negro. "Las aves y las migraciones humanas contribuyeron a su difusión y hoy el cerezo se cultiva en muchas zonas del mundo con clima templado, y en Mendoza este árbol encontró un sitio ideal", destacaron en el Ministerio de Producción local.

Los cerezos pertenecen a la familia de las rosáceas, del género prunus, como el damasco, la ciruela o el durazno. Descienden de dos especies silvestres: la Prunus avium, de frutas dulces y color oscuro, y la Prunus cerasus, de frutas más ácidas y color rojo brillante.

En cuanto a las innumerables propiedades, además de tener muy pocas calorías, la cereza es rica en potasio, en fibras, en vitaminas C, A, B1 y B6, beta-caroteno y antioxidantes. Por caso, para tener en cuenta, su consumo habitual ayuda a combatir enfermedades como reumatismo y artritis, debido a sus componentes depurativos y antioxidantes, así como a la presencia de ácido salicílico, las cerezas tienen propiedades antiinflamatorias. También diabetes, donde reducen el riesgo de aparición de esta enfermedad y sus complicaciones: son bien toleradas por los diabéticos por su contenido en fructosa y levulosa, de bajo índice glucémico.

Además, ayudan a reducir los niveles de colesterol y triglicéridos en la sangre y su posible acumulación en el hígado. ●

EXPOSICIONES



Gabriela Tallarico, experta del INTA

EXPOAGRO

¡Eureka!. Expoagro se adelanta al futuro con la robótica y la inteligencia artificial

En la megamuestra de San Nicolás se presentarán casos de éxito innovador en una jornada especial

¡Eureka! es una de las novedades de Expoagro 2025 edición YPF Agro, que se desarrollará del próximo 11 al 14 de marzo en el Predio Ferial y Autódromo de San Nicolás. Bajo el lema "El conocimiento que inspira y genera nuevas soluciones", esta nueva propuesta "busca dar a conocer las soluciones concretas que los productores tienen disponibles para aplicar en sus campos", dijeron los organizadores.

Habrà una jornada especial, organizada por Expoagro e INTA Programa AgTech, en colaboración con Innventure, que se realizará el miércoles 12 de marzo a las 16 en el Anfiteatro SPS, donde destacados expertos compartirán sus conocimientos y casos de éxito. Entre otros temas, se tratarán:

- "Los robots que alimentan el mundo: soluciones robóticas para la seguridad alimentaria global". Disertante: Ing. Agr. Master Scienses y Hernán Ferrari, INTA.
- "Inteligencia Artificial: una aliada para enfrentar los retos del cambio climático en el agro". Disertante: Dr. Gerardo Sánchez, Doctor en Biotecnología, Universidad Politécnica de Valencia, España, INTA.
- Panel de AgTech: Desarrollos Concretos. Con la participación de Fernando Martínez de Hoz (Zoomagri), Nicolás Zar (Metalfor), Martín Cordasco (Wiagro) y Mirco Bombieri (Bombieri).

La coordinadora del Programa Nacional de AgTech de INTA, Gabriela Tallarico, destacó que "la inteligencia artificial ya es la gran protagonista tecnológica a nivel

mundial, transformando la producción agrícola en el cortísimo plazo". Además, subrayó que, aunque es difícil precisar cuántos productores argentinos emplean estas tecnologías, "la IA y la robótica están presentes en el día a día de las decisiones productivas".

En ese sentido, Tallarico advirtió que en Argentina hay unas 400 startups que están ofreciendo sus desarrollos AgTech al campo argentino, con distintos niveles de especialización y exploración para sacarle el máximo provecho a la IA. "El sector de maquinaria agrícola argentina es el que está marcando la tendencia creciente hacia la incorporación de la IA y la robótica para desarrollar tecnologías de reconocimiento de malezas, de clasificación de semillas, pulverizaciones precisas o en el aprovechamiento inteligente de datos integrados para alertas tempranas o prevención de riesgos", explicó.

En tanto, Andrea Fiadone, jefa de contenidos de Expoagro, enfatizó: "Queremos acompañar a las AgTech que aportan valor significativo a la producción. Con ¡Eureka!, estamos acercando al productor y al contratista las últimas novedades en IA y robótica, marcando la agenda del año en estos temas".

Los avances tecnológicos en el agro ya muestran resultados tangibles y ¡Eureka! será el espacio para conocer algunos de ellos y conversar con sus creadores. Tal es el caso de los emprendedores argentinos de Deepagro, empresa que desarrolla IA para detectar y pulverizar malezas con precisión,

con lo que logra ahorros del 70% aproximado en cada aplicación selectiva de herbicidas. Además, estarán presentes representantes de Metalfor, quienes presentarán oficialmente en la edición 2024 de Expoagro, el robot autónomo multipropósito VAX, que busca optimizar el trabajo de aplicación en el agro logrando nuevos paradigmas de laboreo. También Wiagro, empresa argentina líder en soluciones para el monitoreo de la calidad de granos en poscosecha, ganadora de premios internacionales por sus innovadores sensores que permiten minimizar pérdidas y mejorar la rentabilidad.

Por su parte, Zoomagri, mostrará como la visión artificial y el machine learning permiten realizar tests digitales de calidad granos en más de 25 países.

Por último, Bombieri presentará "Braulio®", una plataforma accesible, impulsada por IA, que simplifica el día a día de las organizaciones y potencia su crecimiento.

Tallarico dio a conocer que, según un informe del BID, aproximadamente el 83% de las empresas del sector de maquinaria agrícola en Argentina están realizando desarrollos iniciales en etapa de exploración y de experimentación con inteligencia artificial.

Además, destacó: "Tenemos varios casos de éxitos en los que, con notable rapidez y calidad, contamos con robots agrícolas automáticos y autónomos o con soluciones para gestionar la documentación y datos recolectados de modo mucho más rápido y preciso".

clasificados

www.lanacion.com.ar

PARA PUBLICAR 4318 8888

Agro

- Venta
- Compra
- Arrendamiento / otros usos
- Arrendamiento pedido

Campos

Venta

Cámbel - 80 ha
casco centenario emblemático, prospera zona - ideal descanso y relaciones comerciales, campo de regadío, fitosil - Hansen 153349265

Derrax
Pcia. de Bs. As. 7 fracciones de campo. Llamar: 26941563498

ideas

SÁBADOS CON TU DIARIO

Facebook, Twitter, Instagram icons

Nunca dejamos de movernos

Para publicar llamar a
4318-8888
5199-4780
Clasificados
LA NACION

NORDHEIMER
CAMPOS Y ESTANCIAS

+500 campos en venta

Destacados en La Patagonia

- Avellaneda, Río Negro 1637 ha prod. orgánica
- Costa Río Limay, Neuquén lotes 1 y 15 ha desarrollo
- Villa Liao L.Lao, Río Negro 1 ha desarrollo inmobiliario
- Las Golondrinas, Chubut 2 ha turismo/residencia

ESCANEA PARA VER

☎ + 0810-777-CAMPOS (126767)
☎ + 549 11 2523 3584
✉ nordheimer@nordheimer.com

EN TODO EL TERRITORIO

O'Keefe 50 años Cumplimos hoy, cumplimos siempre

CAMPOS & ESTANCIAS

ESCANEA Y VISITA NUESTRO SITIO WEB

☎ 11 6925 4444 Miembro de CAIR

FONTANA
CONSIGNATARIOS

CAMPOS EN VENTA BALSARCE BS. AS. SUDESTE

1.700 has. MIXTAS.
Muy buena ubicación. Acceso sobre ruta. Luz eléctrica. Buenas mejoras de trabajo.

800 has. GANADERAS
Muy buenas mejoras de trabajo. Venta S.A. Muy buen rodeo Angus marca líquida. Luz eléctrica. Excelente acceso.

600 has. MIXTAS
Sobre RP55 con luz eléctrica. Puesto. Manga. Cargador. Dividido en ambientes.

VER MÁS CAMPOS DISPONIBLES EN:
www.fontanaconsignatarios.com
info@fontanaconsignatarios.com
→ M.11 3926 3211/2266 531300 →
Av. Favaloro n° 840, B7620 Balsarce
INMOBILIARIA RURAL REMATES VENTAS DIRECTAS

COMUNIDAD DE **negocios**

SÁBADOS CON TU DIARIO

MERCADOS

HACIENDA GORDA	Oferta martes/miércoles (cabezas)	Precio sugerido para arrendamiento (a) 22/1/2025 (\$/kg)	Precio sugerido para arrendamiento (a) 15/1/2025 (\$/kg)	Variación semanal (%)	Precio sugerido para arrendamiento (a) 24/1/2024 (\$/kg)	Variación interanual (%)
CAÑUELAS	12.109	2347,880	2247,685	4,45	1558,459	50,6

(a) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye todas las categorías de novillos y de novillitos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas

lanacion#

VACUNOS

Oferta muy moderada y valores en alza en el Mercado Agroganadero de Cañuelas

Eugenia D'Apice
PARA LA NACION

Con una oferta de 12.109 vacunos, un 14,87% menor a la anterior de 14.225 cabezas se concretaron las ventas entre el martes y el miércoles en el Mercado Agroganadero de Cañuelas. Los operadores de compra local, frente a las entradas moderadas registradas en las últimas jornadas, actuaron con demanda activa para todas las categorías y clasificaciones generales expuestas, otorgando precios con ganancias para todas las categorías y clasificaciones expuestas.

El Índice General del miércoles, de 1963,509 pesos por kilo, mostró un ascenso del 3,56% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 1895,967 pesos y una baja del 3,38% respecto de los \$2032,199 del viernes 17. En cuanto al peso promedio de la hacienda comercializada, fue de 416,85 kilos, un 0,95% por debajo de los 420,86 del segmento previo.

Novillos

Los novillos, con 1264 cabezas vendidas tuvieron una participación del 10,46% en el total negociado, de 12.078 vacunos, y un peso promedio de 483,06 kilos, un 1,60%, por encima del anterior de 475,45 kg. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2300/2800 por los livianos, \$2200/2500 por los medianos; \$2200/2500 por los pesados, y \$2100/2400 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo fue de \$2700 por tres conjuntos con 434, 436 y con 437 kilos de peso promedio.

El miércoles el Índice Novillo cerró en \$2231,569 un 2,98% por encima de los \$2166,971 del igual día de la semana anterior, y un 1,45% menor respecto de los \$2264,455 del viernes 17.

Para la venta de las categorías chicas se remitieron al Mercado Agroganadero 6421 animales, equivalentes al 53,16% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillitos, con 3422 animales vendidos, \$2600/2800 por livianos de 300 a 350 kg; \$2500/2700 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2400/2600 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 2999 cabezas, \$2500/2750 por las livianas; \$2300/2500 por las medianas, y \$2200/2400 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillitos, \$2850 por livianos de 316 y de 339 kilos de promedio; \$2810 por medianos con 352 y con 362 kg, y \$2720 por pesados con 393 y con 409 kg, y en vaquillonas, \$2800 por livianas de 281, 295, 304 y de 311 kg; \$2650 por medianas de 354 y de 359 kg, y \$2500 por pesadas de 407 y de 415 kilos.

Con 4026 cabezas, equivalentes al 33,33% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría se registró en la rueda del miércoles y fue de \$2400 por dos conjuntos con 435 y con 439 kg de peso promedio, respectivamente. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería, oscilaron de 1700 a 1850 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1400 a 1650 pesos. En el tipo conservas y manufacturas se asignaron \$1150/1250 por las más encarnadas y \$1100/1150 por las inferiores.

En las dos ruedas de ventas que se consignaron en esta columna las hembras lograron una participación del 58,16% en el total vendido al sumar 7025 cabezas, un 18,51% menos que las 8621 negociadas en igual segmento anterior. ●

3,56%

Alza

El Índice General del miércoles, de 1963,509 pesos por kilo, mostró un ascenso del 3,56% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 1895,967 pesos

Los novillos, con 1264 cabezas vendidas tuvieron una participación del 10,46% en el total negociado

Los operadores de compra actuaron con una demanda activa, pese a los menores ingresos

GRANOS

Se acercaba al abismo y el Gobierno, con la rebaja de retenciones, reaccionó a tiempo

Pablo Adreani
PARA LA NACION

El Gobierno sintió el efecto del casi nulo volumen registrado de ventas al exterior conocido como DJVE's, con todo el comercio paralizado. En el momento que terminaba de escribir esta columna apareció el anuncio del Gobierno confirmando la baja de las retenciones a la soja (del 33% al 26%, y del aceite y la harina de soja (del 31% al 24,5%).

En mi artículo previo yo indicaba que "la incertidumbre que genera la falta de definiciones del gobierno en cuando bajara las retenciones a la soja, y eventualmente a otros productos también, están generando una parálisis en los registros de ventas al exterior, conocidos como DJVE's. La misma parálisis se traslada a los productores que han reducido sus ventas de soja a niveles mínimos a la espera de la baja de las retenciones."

Con este anuncio el Gobierno evito una parálisis absoluta de toda la cadena agro comercial y exportadora, vio el precipicio y freno.

En soja los registros de ventas al exterior solo se limitaban a 10.000 toneladas de aceite registradas para embarque Abril, pues tanto en harina de soja como en poroto de soja no hay DJVE's, y esto es consecuencia directa de la indefinición del gobierno en cuando bajara las retenciones y a partir de que fecha entraran en vigencia, en el supuesto caso que las bajen. Ningún exportador de granos o de aceites y subproductos iba a registrar futuras ventas hasta que no bajarán las retenciones. Y esta era una situación inédita pues nunca antes un gobierno había anunciado una baja de las retenciones sin definir la fecha de la baja. Y esta incertidumbre se reflejaba en el volumen de ventas de soja por parte de los productores.

En las dos primeras semanas de Enero los productores vendieron solamente 305.000 toneladas de soja de la nueva cosecha para entrega Abril y Mayo. En cambio, las ventas de soja disponible de la vieja cosecha fueron por 1.160.000 toneladas, y en este caso obedece a la necesidad de liquidez y pesos de los productores. Fueron las aceiteras las que compraron el mayor volumen de soja tanto de soja disponible como futura nueva cosecha.

Sin tener todavía la publicación del decreto de la baja de las retenciones que recién se podrá efectivizar el próximo lunes, vamos a analizar en teoría cual sería el impacto de la baja de las retenciones en el poder de compra de la industria aceitera.

El margen de molienda con las retenciones vigentes mostraba un precio de compra de la industria aceitera de 263 u\$/ton para llegar a un margen neutro sin ganar ni perder plata. El mercado de futuros en el MATBA-Rofex estaba cotizando en ese momento a 280 u\$/ton. Es decir que la industria estaba ya estaba sobre pagando por arriba de la paridad de equilibrio 17 u\$/ton más, tal vez esperando una potencial y real baja de las retenciones. Con la nueva alícuota de las retenciones, del 24,5% para el aceite y la harina de soja, el precio de paridad o FAS teórico arroja un precio de soja de 291 u\$/ton.

Entonces la suba teórica del precio de la soja debería ser de 11 u\$/ton, al comparar el nuevo FAS teórico de equilibrio de 291 u\$/ton con el precio que estaban pagando las aceiteras, de 280 u\$/ton antes de la baja de las retenciones. ●

El autor es presidente de Pablo Adreani y Asoc.

280

u\$/t

El precio de la soja en el MATBA-Rofex entrega mayo llegó a superar los US\$/t 280 mientras que la soja disponible se cotiza en US\$/t 281; no hay casi diferencia entre uno y otro valor

Con este anuncio el Gobierno evitó una parálisis absoluta de toda la cadena agrocomercial y exportadora

En soja, los registros de ventas al exterior se limitan a 10.000 t de aceite con embarque abril

FIN DE CAMPAÑA

Porcinos

Las ventas de carne de cerdo aumentaron 1,5% en todo 2024

En un contexto de caída inflacionaria, el consumo de carne porcina en la Argentina tuvo un cierre de año marcado por diferentes contrastes. Por un lado, las ventas de carne fresca y chacinados crecieron un 1,1% en diciembre pasado y alcanzaron el mayor nivel en dos años, pero este repunte no logró revertir la caída acumulada del 1,5% en todo 2024. Además, el Índice de Precios Porcinos (IPC Porcino) registró un aumento del 84,6% en ese período y los productos más afectados fueron las menudencias de cerdo, que lideraron las subas con un alza del 111,3%, seguidas de los chacinados frescos de 102,9% y los subproductos de cerdo en 100,6%.

Los productos que más subieron fueron la morcilla en un 129%, las costeletas 109% y el solomillo 107%, que fueron los cortes que más incrementaron su valor durante el año. En ese sentido, se conoció que el precio del chorizo subió un 106%, mientras que la milanesa de cerdo lo hizo en 105% y el lomo embuchado en 104%. En tanto, con subas mayores al promedio registrado, pero sin llegar a los tres dígitos estuvieron el jamón crudo en 89,8%, la salchicha parrillera en 88,6%, la salchicha viena en 87,9% y el lomo de cerdo en 86,8%. Lo que menos subió en el año fue panceta, salami y pechito de cerdo, que lo hicieron levemente por encima del 50%.

Los datos se desprenden de un informe presentado por el Centro de Economía Regional y Experimental (CERX), donde señalan que las categorías como la panceta y el salami mostraron aumentos más moderados, superando el 50%. Mientras tanto, el último trimestre del año registró signos de recuperación en las ventas, especialmente en diciembre, donde los chacinados crecieron un 13,2% y la carne fresca un 9,0% en comparación con el mismo mes de 2023. Este comportamiento evidenció una demanda más firme impulsada por las festividades y un esfuerzo por mantener los niveles de consumo, a pesar del impacto de la inflación y la coyuntura económica.

En rigor, estas tendencias muestran un mercado afectado por la inflación, con aumentos desiguales en precios y un consumo en recuperación en los últimos meses del año. Del informe surge que aún con esta recuperación, el sector cierra el año con un desafío claro: estabilizar los precios y fomentar el consumo interno en un contexto económico adverso.

Las menudencias de cerdo y los subproductos impulsaron los precios en diciembre, mientras que los chacinados frescos y los fiambres tuvieron incrementos más bajos en comparación. Indicó el informe. ● **Belkis Martínez**

RINCÓN GAUCHO



Salerno junto a un cliente mexicano

La pasión por las monturas que desvela a los jinetes

Mariana Reinke
LA NACION

"Soy un jinete de toda la vida". Así se presenta, con el pecho inflado, Santiago Salerno. Es que de niño lleva en la sangre el amor por los caballos y por la competencia ecuestre. Hoy, ya adulto, sin dejar su esencia, se ha convertido en un exitoso emprendedor que fabrica y exporta a más de 16 países monturas made in Argentina.

Con un padre militar, de muy chico empezó a ir a la Escuela Militar de equitación, llegando incluso a ser a los 21 años instructor nacional. Hasta el 2023 formó parte en el equipo nacional de prueba completa, pero en todo ese tiempo pasó mucha agua bajo el puente.

Un día, mientras estaba montando, un tallerista de Loma Hermosa se le acercó para ofrecerle una montura confeccionada por él mismo para ver si la quería comprar y la adquirió. En ese momento, el tiempo de Salerno se dividía entre estudiar veterinaria y entrenarse para competir, deporte que era muy costoso.

"Montaba 10 caballos por día para pagarme la facultad, pero siempre andaba muy ajustado económicamente. La montura no la necesitaba; la compré para revenderla y hacerme de unos mangos. Me la sacaron de las manos y es más, me pidieron si no tenía otras para vender, pero no tenía ni el teléfono del proveedor como para encargarle otras", cuenta a LA NACION.

Hasta que una tarde el hombre regresó al predio con dos monturas más y el joven se las compró. En ese momento, al ver la necesidad que había por el producto en su círculo, Salerno le entregó todos sus ahorros

y le pidió que le fabricara cuatro monturas. Vino su primera decepción: el fabricante tomó el dinero y nunca más apareció.

Ante la adversidad, no iba a quedarse de brazos cruzados y volvió a apostar. "Conseguí otro talabartero que se quería ir de la fábrica. Y así, hace trece años, casi sin nada pero con muchas ganas, empecé a fabricar mis primeras monturas en un garaje que estaba en el fondo de la casa de un tío abuelo en Bella Vista. No tenía un peso y me hacía falta una máquina de coser. Fue ahí que mi madre sacó un crédito en un banco que me permitió comprar esa primera máquina que valía \$25.000. Lo gracioso fue que cuando sali del banco con toda esa plata, se me cayeron los billetes en la vereda que volaron por todos lados", recuerda.

Y arrancó. Para ir a comprar insumos, le pedía el auto a su madre que siempre lo "apoyaba en sus proyectos como este", que de a poco comenzaba a tomar vuelo. "Me metí en un sitio de comercio internacional para vender. Hasta que un día se contactó conmigo un importador alemán y surgió la posibilidad de empezar a fabricarle algo muy chico. Pero me pidió que vaya a Alemania a mostrar mi mercadería. No tenía plata ni para el pasaje, pero me dijeron que me lo pagaban", dice.

Así partió, con 100 euros en el bolsillo y dos monturas al hombro, a conocer a su posible primer cliente internacional. "Cinco años después, este cliente pasó a ser el mayor vendedor de Alemania, mercado más grande del mundo, comercializando hasta 300 monturas por mes", detalla.

Con 38 años y 38 viajes a Alemania en su haber, en la actualidad posee una planta en Villa Martelli, con 30 empleados y con su marca HBC (Horse Brand Company) exporta a Europa, Chile, México, Ecuador y Brasil, entre otros mercados. En promedio, cada montura se comercializa en el exterior a unos 3000 euros.

En cuanto a su carrera profesional, siguió montando por bastante tiempo. Estuvo en el equipo argentino de prueba completa, una disciplina de tres etapas: el primer día es una prueba de destreza y adiestramiento, donde jinete y caballo deben ejecutar una serie de ejercicios determinados; el segundo día es la prueba de fondo, de resistencia y velocidad; y el tercer día es el salto en pista.

Con una venta anual aproximada de 5000 monturas, ahora está en la búsqueda de conseguir la certificación como empresa amigable con el medio ambiente. "Estamos con un proyecto para tener una fábrica sustentable. Los cueros que usamos tienen un curtido vegetal, no usamos cromo que es lo que más contamina el medio ambiente y los ríos. Vamos camino a tener esa certificación, ya estamos muy cerca, lo mismo que la ISO 2001", destaca y agrega que este año están sumando otras líneas de productos y accesorios que también piensa exportar.

Pese a que en 2023, después de un intento frustrado por tratar de participar de los Juegos Panamericanos de Chile porque por temas de negocios, no pudo estar en una prueba, está feliz cuando mira hacia atrás y ve dónde llegó. ●

EL PAMPA

Entre los saqueos y una baja tributaria

PREOCUPACIÓN

La sucesión de saqueos a camiones de hacienda que volcaron en la ruta en el partido bonaerense de Arrecifes despertó una ola de indignación en redes sociales, pero también pusieron sobre la mesa un problema recurrente en las rutas del país Raúl Vicores, productor agropecuario y dirigente de la Sociedad Rural de San Pedro, denunció que estas situaciones son tan frecuentes como alarmantes. "Son accidentes bastante comunes. Lo que pasa es que mucha gente ha mirado para otro lado. Incluso las autoridades. Y ese es el problema grave que tenemos", dijo. Los productores denuncian que se trata de un delito de invasión a la propiedad privada y robo, al llevarse mercancía de gran valor.



GUILLERMO LEGORBURU
Intendente de La Césira, Córdoba



GESTO

Algunos municipios parecen inmunes al reclamo de baja de carga impositiva a la producción. Otros, en cambio, se animan y apuestan por el cambio. Uno de estos últimos es La Césira, una localidad ubicada en el sur de la provincia de Córdoba, que se propone eliminar la tasa conocida como "Documento Único de Tránsito" (DUT), una contribución que impacta directamente a los productores locales. De acuerdo al intendente, Guillermo Legorburu, la medida busca acompañar las acciones que el gobierno provincial. "La principal motivación fue poder brindarle un gesto al sector productivo de nuestro municipio, que tanto hace por la región, y hacerlo también en conjunto con las medidas que está tomando el gobernador Martín Llarvorra", explicó Legorburu sobre su iniciativa.