

campo

www.lanacion.com/campo @L.Ncampo



COSECHA DE MAÍZ

13,6%

La cosecha tuvo un avance de 5,5 puntos porcentuales, con un rinde promedio de 82,7 qg/Ha y un alcance de 13,6%.
FUENTE: BOLSA DE CEREALES DE BUENOS AIRES (PAS)

Papafaca

EXPOAGRO 2025

El campo del futuro que ya es presente

La muestra agroindustrial fue una verdadera explosión de innovación y creatividad con desarrollos únicos que tendrán un impacto en la producción en los próximos años /PÁGINAS 4 A 9

IDEAS
Andrés Moltoni, del INTA Castelar, con la "cereza electrónica" que evita pérdidas en la fruta

MARCELO MANERA

Los contrastes climáticos no dan margen para cometer errores, por Cristian Mira /2
Inseguridad rural en Corrientes, por Pilar Vazquez /3
Cristóbal Scarpati, el domador que está frente a la prueba de sus sueños, por Mariana Reinke /12

MAÍZ | SOJA | GIRASOL

ESTAMOS PARA LOS QUE SIEMBRAN CUÁNDO, DÓNDE Y COMO QUIEREN.

BREVANT | EN TODAS semillas

Brevant Semillas® es marca registrada de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas. © 2025 Corteva.

SIEMBRA DE PRIMERA

LO QUE VIENE

Los contrastes climáticos no dan margen para cometer errores



Cristian Mira
EDITOR

La presencia del presidente Javier Milei en Expoagro dejó material para evaluar los próximos pasos que dará el Gobierno con el agro. Pese a lo que se especulaba a fines de enero, cuando el Gobierno anunció la rebaja temporal de los Derechos de Exportación (DEX) a los granos y la eliminación total para las economías regionales, el primer mandatario no dio pistas sobre la continuidad de la reducción tributaria más allá del 30 de junio próximo.

Aunque repudió a las retenciones como impuesto, Milei buscó resaltar las ventajas del cierre de la brecha entre el dólar oficial y los financieros en contraposición con el impacto nocivo de los DEX. Esta semana, con el nerviosismo del mercado, esa diferencia entre las cotizaciones mostró que es capaz de ensancharse. Los especialistas económicos afirman que esto sucederá hasta que el Gobierno defina el nuevo esquema cambiario, sin cepo, tras la firma del acuerdo con el FMI.

Las muestras de apoyo que recibió Milei después de terminar su disertación para dirigirse al stand de la Secretaría de Agricultura reflejan que, todavía, hay un crédito abierto por parte de la producción. A su paso, no hubo reclamos de baja de retenciones o quejas por el dólar. En consultas realizadas por LA NACION, según una de las crónicas de Belkis Martínez, los productores expresaron su respaldo al Presidente, aunque plantearon reparos por

su "estilo confrontativo". ¿Tendrá esto alguna correlación electoral en el interior productivo en las elecciones de octubre próximo? El interrogante que se abre es si pesará más en esa decisión lo sectorial (rentabilidad, retenciones) que la visión de largo plazo.

Antes del test de las urnas está el de los números: la siembra de trigo de la campaña 2024/25.

La decisión fría por ahora habla de cautela. La baja temporal de los DEX no alteró el ritmo de venta de los granos. Según un informe de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, la venta de soja de la actual campaña entre fin de enero y mediados de marzo es inferior en 600.000 toneladas respecto del promedio de las úl-

La baja temporal de los DEX no alteró el ritmo normal de venta de los granos, según un informe de la Bolsa de Cereales

timas ocho campañas; en maíz, el volumen negociado es de 100.000 toneladas inferior del mismo lapso. En el mercado dicen que esto se explica por el corto plazo que tienen los exportadores para liquidar divisas y la incertidumbre sobre el volumen que tendrá la cosecha, luego de los vaivenes climáticos, de la sequía al exceso de lluvias.

En todo caso, lo que se demuestra, es que las medidas de corto plazo tienen incorporadas una notable dosis de incertidumbre. De allí que el reclamo de previsibilidad tantas veces esgrimido por los dirigentes rurales no es en vano.

Esa previsibilidad es la misma que estuvo ausente en la marcha y contramarcha que dio el Gobierno cuando dispuso, median-

te una resolución en el Boletín Oficial, la autorización al ingreso de carne con hueso y subproductos a la Patagonia y, luego del rechazo de los gobernadores del sur, ordenó la postergación por 90 días.

Nuevamente, como con la autorización de importación de la vacuna contra la fiebre aftosa, quedan expuestos dos criterios diferentes en el mismo gobierno: desregulación y motosierra versus el factor técnico. Cuando las decisiones se toman en mesas chicas sin debates más amplios y consultas con los sectores hay más posibilidades de quedar expuestos a las contradicciones. Eso mismo sucedió con la trazabilidad electrónica del ganado: se avanzó con una licitación para la entrega de los dispositivos, se puso una fecha y luego, al chocar con la realidad, se decidió una postergación.

Estas contradicciones son inconvenientes cuando el contexto climático es tan difícil. El NEA, particularmente Chaco y Santiago del Estero, están atravesando una sequía durísima. Según un informe de la Sociedad Rural del Noreste Santiaguense y la consultora Incaica, a partir de imágenes satelitales, hay 6,7 millones de hectáreas con sequía alta y severa.

En contraste, el centro y el oeste de la provincia de Buenos Aires padecen los excesos hídricos, con zonas como Bolívar que tiene unas 125.000 hectáreas anegadas. También otros partidos como Carlos Casares y 9 de Julio están afectados por las lluvias, con caminos rurales intransitables por los que no puede salir la producción. Los pronósticos para la próxima semana no son alentadores.

El riesgo climático está siempre presente. Por eso, cuando se suma el ruido político o el de las decisiones tomadas a destiempo se agrega un factor de incertidumbre que no contribuye a pensar en mejorar la producción. ●

DE BUENA FUENTE

La industria exportadora de carnes, con problemas de competitividad

Carlos Marín Moreno
PARA LA NACION



COMBINACIÓN

Una combinación de dólar atrasado, derechos de exportación, precios del novillo que se ubican por encima del promedio internacional que no reacciona genera quebrantos que están provocando una crisis en la industria frigorífica. Un productor del oeste bonaerense quiso enviar una jaula de novillos pesados a la planta con la que opera desde hace años y se encontró con un pedido de demorarlo 20 días porque se había anulado un turno y se redujo la faena semanal.

Pablo Guimaraenz, gerente de compras de hacienda del frigorífico Azul, admite que "la industria exportadora está en un momento de dificultades" porque el novillo tiene un valor alto por la escasa oferta, combinado con elevados costos directos e indirectos, más un mercado internacional que no muestra recuperaciones de precios. La sumatoria de estos factores negativos determina una falta de competitividad del producto argentino versus el de otros orígenes. Por esa causa, las exportaciones de carne vacuna en enero se derrumbaron a 55.580 toneladas, frente a 83.455 toneladas de octubre de 2024; 81.105 toneladas en noviembre y 68.154 de diciembre.



MERCADO

Así, la ecuación exportadora no cierra con el escenario actual de precios. Según Francisco Udaquiola, analista ganadero de AZ-Group, los frigoríficos argentinos deben pagar 4,97 dólares por kilo de carne en gancho versus 3,48 dólares de Brasil; 3,65 de Paraguay; 4,45 de Uruguay y 4,01 de Australia, que los sacan del radar de los importadores. Para comprar novillos mestizos de calidad llegaron a pagar 5,1 dólares por kilo.

Para la corrección de esta situación, que amenaza con recortar la cantidad de dólares que ingresan al país por los embarques cárnicos, Guimaraenz propone la quita de retenciones del 6,5% que se mantiene para los novillos. También espera que en algún momento el mercado internacional reaccione y que los productores argentinos aumenten el peso de faena de los novillos, lo que incrementaría la cantidad de carne que se podría canalizar hacia la exportación y al consumo interno. Para que los ganaderos se inclinen hacia el novillo más pesado, serían convenientes desgravaciones impositivas y créditos específicos que permitan hacer los cambios que requiere el modelo de producción de este tipo de hacienda, considera.

BREVES

ACUERDO POR LUBRICANTES

La compañía francesa de lubricantes Total Energies y Vassalli, fabricante de cosechadoras, anunciaron en Expoagro, realizada recientemente en San Nicolás, un acuerdo para el suministro de aceites lubricantes para la fabricación y el servicio post venta de maquinaria agrícola. Mateo Marso, director de Vassalli, destacó "la importancia de esta colaboración para maximizar el rendimiento de cada cosecha", según informó la compañía.

CHARLA SOBRE LA SITUACIÓN DEL AGRO

El próximo martes, a las 18, ADBlick Agro organiza un nuevo encuentro virtual en el que destacados economistas brindarán sus perspectivas para el sector. Los oradores serán Andrés Borenstein, economista senior en BTG Pactual e Iván Ordoñez, especializado en agnegocios y director del Posgrado en AgTechs de Ucema. El moderador será José Demicheli, fundador y CEO de ADBlick Agro. Informes: info@adblickagro.com.

COMIENZO DE LA CAMPAÑA DE SEMILLAS

La Asociación de Semilleros Argentinos (ASA) y autoridades nacionales y provinciales dieron inicio a la cosecha de semillas de este año. Durante el encuentro, realizado en el clúster de Venado Tuerto, se visitaron varias instalaciones de la industria semillera para mostrar la innovación y el trabajo en la actividad. La primera parada fue la planta Advanta en Murphy, seguida por el laboratorio de Syngenta y el semillero Stine en Venado Tuerto.

DIFUSIÓN DE LA INCLUSIÓN FINANCIERA

Como parte de su estrategia de inversión social en Educación Financiera, Banco Galicia junto a la Asociación Concencia, realizaron charlas, paneles de expertos y talleres interactivos en Expoagro 2025. El objetivo fue visibilizar la importancia de la educación financiera y el empleo en el desarrollo de los jóvenes. Constanza Gorleri, gerente de Sustentabilidad de Banco Galicia, destacó la importancia de estas alianzas de capacitación.

AGRICULTURA REGENERATIVA

Las firmas Syngenta y PepsiCo informaron sobre el reconocimiento a productores por prácticas de agricultura regenerativa. Mediante el Programa de Abastecimiento Sustentable de la primera de las empresas, ofrece un beneficio extra en el precio del girasol por estas prácticas. PepsiCo obtuvo 4000 toneladas de aceite de girasol con esta modalidad y proyecta aumentar en al menos un 25% las hectáreas bajo este enfoque, señaló.

RURALIDAD



El informe pone de relieve deficiencias en la red vial

ARCHIVO

Tasas. Revelan qué municipios bonaerenses cobran más

En un informe, Carbab puso el foco en lo que se abona por la red vial y, además, las guías de traslado; quejas por la deficiencia de los caminos

La presión fiscal sobre el sector agropecuario sigue en aumento. Un informe de la Confederación de Asociaciones Rurales de Buenos Aires y La Pampa (Carbab) alertó que el incremento real de la tasa vial destinada al mantenimiento de los caminos rurales superó en promedio el 40% en gran parte de la provincia, medido en kilogramos de productos agrícolas como trigo y soja. En algunas zonas, el aumento alcanzó el 87% en el cereal y el 63% en la oleaginosa.

Carbab denunció que los municipios establecieron los valores de manera "arbitraria, sin justificación técnica ni planificación, con diferencias de hasta ocho veces entre distintas jurisdicciones". Esto ocurrió en un contexto donde, según la entidad, más del 60% de los caminos están en estado de "regular a malo" y, pese al fuerte incremento en la recaudación, no hubo mejoras proporcionales en los servicios.

Buenos Aires cuenta con más de 120.000 kilómetros de caminos rurales de tierra, fundamentales para el transporte de granos, leche y ganado. A pesar del cobro de la tasa vial, la mayor parte de estas vías presenta deficiencias y el mantenimiento sigue sin mejoras significativas.

"En algunos municipios, la diferencia en la carga impositiva entre establecimientos de 100 hectáreas y aquellos de más de 1500 hectáreas supera el 70%, a pesar de recibir la misma prestación de servicios", dijo Carbab.

Entre los municipios con mayor presión fiscal por hectárea se encuentran Chivilcoy, donde la tasa alcanza los \$17.321 por hectárea, lo que equivale a 19,2 kilogramos de trigo o 60,8 kilogramos de soja. En Colón, el costo se sitúa en \$17.114 por hectárea, representando 90,1 kilogramos de trigo o 60 kilogramos de soja. En Necochea, el monto asciende a \$17.000 por hectárea, con un impacto de 89,5 kilogramos

de trigo o 59,6 kilogramos de soja. En Mercedes la carga impositiva llega a \$16.500 por hectárea, lo que implica 86,8 kilogramos de trigo o 57,9 kilogramos de soja. En General Pueyrredón el valor fijado es de \$15.000 por hectárea, equivalentes a 78,9 kilogramos de trigo o 52,6 kilogramos de soja.

Los municipios bonaerenses recaudarán más de \$165.000 millones por la tasa vial en 2025. Carbab indicó que este monto permitiría la compra de "unas 800 motoniveladoras de 170/180 HP por año, en promedio más de 8 por municipio, cuando hay algunos que apenas tienen 1 o 2 motoniveladoras operativas y con más de 10 años de uso". Otra preocupación del informe es el costo de la "Tasa de Marcas y Señales", que grava el traslado de hacienda. "Si bien el servicio es el mismo en toda la provincia, los valores varían enormemente", remarco Carbab. Mientras algunos municipios no la cobran, en otros el costo supera los \$6000

Pagar sin recibir nada a cambio

Denuncian el peso de las tasas municipales

70

POR CIENTO

Es la diferencia en la carga impositiva entre campos de 100 y 1500 hectáreas

33

MUNICIPIOS

En esa cantidad de distritos se sumaron nuevas tasas, según la entidad

por animal enviado a faena.

Los municipios con costos más elevados por cabeza son Florentino Ameghino, donde la tasa alcanza los \$6107 por animal, seguido por Tres Lomas, donde el valor asciende a \$5418. En Pehuajó, el costo se ubica en \$5146 por cabeza, mientras que en Rauch la carga impositiva llega a \$4832. En Rivadavia el monto fijado es de \$4516, lo que también representa un impacto significativo para los productores. La recaudación estimada por esta tasa en 2025 será de \$26.776 millones, según proyecciones basadas en los movimientos de guías de traslado del año anterior.

Carbab también advirtió sobre el incremento de nuevas tasas municipales sin una contraprestación clara de servicios. "En al menos 33 municipios de la provincia de Buenos Aires se han sumado nuevas tasas a las boletas de la Tasa por Conservación y Mantenimiento de la Red Vial", señaló el informe. Entre los conceptos agregados se encuentran: seguridad rural, educación, servicios asistenciales, alumbrado, transporte e higiene.

Carlos Casares y Alberti implementaron el cobro del alumbrado público como un porcentaje del consumo eléctrico, con tasas de entre el 110% y el 23%. "En Carlos Casares, entre las tasas municipales, impuestos y percepciones de IVA e IIBB, los costos llegan al 70% de la energía consumida", remarco.

En La Pampa, aunque no se cobra la tasa vial, los costos de traslado de hacienda y granos afectan al sector. "El costo de las guías de traslado de animales es relativamente uniforme dentro de la provincia, salvo algunas excepciones. Sin embargo, cuando el ganado se transporta fuera de La Pampa, el valor de la guía aumenta en un 40%", detalló el informe. Actualmente, trasladar un novillo fuera de la provincia cuesta \$6090 por cabeza, mientras que dentro de La Pampa el valor es de \$4333. ●

Inseguridad. En una localidad de Corrientes los productores viven un verdadero calvario

Robos de animales y carneadas a campo abierto son parte del paisaje cotidiano de Santo Tomé

Pilar Vazquez
LA NACION

Cada semana, un nuevo robo. Cada semana, un nuevo corte de alambrado, una nueva vaca faenada, un nuevo golpe para los productores de Santo Tomé, Corrientes. "Nosotros lo vivimos diariamente. No solo nos pasa a nosotros, también a los vecinos", relató Fernando Stein, productor ganadero de la zona.

La lucha contra la inseguridad rural se ha convertido en parte de la rutina para los productores de esa región. Con total impunidad, los delincuentes ingresan a los campos, faenan los animales en el lugar y se llevan la carne, dejando atrás solo restos y desolación. Stein contó su última experiencia: Hace unos días, al amanecer, recibimos un llamado de nuestro secretario del campo. Nos habían faenado tres animales. Dos de ellos estaban preñados y ya bastante grandes. Stein ya ha perdido catorce animales en lo que va del año. Solo en los últimos dos meses le faenaron seis. "Antes no era así, pero en los últimos dos o tres años, los robos han aumentado considerablemente", explicó.

Las pérdidas económicas son enormes. "Dos de los animales robados eran vaquillonas que compré en la cabaña Las Brisas, de Santo Tomé. Las iba a usar para reproducción. Cada una costaba entre 2 y 2,5 millones de pesos", detalló.

Acostumbrado a estos hechos, como siempre, el productor hizo la denuncia y luego se dirigió al campo para constatar lo ocurrido. "Cuando llegué, esperé a la policía, que llegó 30 minutos después para verificar la situación", dijo. Al revisar el terreno, encontraron múltiples cortes en los alambrados, cinco sectores dañados, pero ningún rastro claro de cómo habían sacado los animales. "Siempre cargan en un vehículo y dejan los cables tirados", agregó.

Hace una semana, un vecino sufrió lo mismo. "La policía logró atrapar a los ladrones, pero estuvieron solo tres días detenidos y después los liberaron. El delito es

excarcelable, así que en dos días quedan libres", señaló Stein.

En este contexto y para hacer frente a la situación, los productores implementaron sus propios sistemas de vigilancia con reflectores y patrullas nocturnas. "Formamos un grupo para tratar de frenar esta situación, pero no encontramos una solución efectiva. La inseguridad rural es cada vez peor", afirmó. Sostuvo que la situación es insostenible. "Hay productores que están pensando en vender todo y dedicarse a otra cosa. No hay manera de seguir así", lamentó. Si bien las autoridades recorrieron el campo junto con Stein, las expectativas de una solución son bajas. "Siempre son los mismos delincuentes: entran y salen como si nada. Cuando le pregunto a la policía si hay novedades, me dicen que están investigando, pero todo se enfrija y queda en la nada", contó.

El problema, explicó, no es solo policial, sino también judicial. "No tenemos una legislación firme que impida que estos delitos se repitan. Hoy los productores tenemos todo para perder y los ladrones, nada", denunció.

Más allá del daño económico, está el miedo. "Evitamos cruzarnos con esta gente en el campo porque puede pasar cualquier cosa. Nosotros recorremos con nuestras familias o empleados, y nos sabemos si ellos están armados. Lo más seguro es que sí", alertó.

Hace dos años, los productores ya habían advertido sobre esta situación. Denunciaban que vivían una ola de inseguridad rural que no daba tregua. Cada 20 días, un productor perdía un animal en manos de delincuentes que ingresaban a los campos, faenaban la hacienda y se llevaban la carne. A pesar de los reclamos, la situación no ha cambiado.

En este contexto, los productores insisten en que la única salida es endurecer las penas. "Necesitamos que haya una ley que castigue de verdad estos delitos. Los delincuentes tienen impunidad absoluta. No hay manera de frenarlos si no hay consecuencias", dijo el productor. ●



Hay impunidad para los delincuentes

NOTA DE TAPA



DE LUJO
Además de la gran cantidad de público, Expoagro se destacó por el espíritu innovador

EXPOAGRO 2025

Con la innovación tecnológica, el campo del futuro ya es presente

En la megamuestra agroindustrial se exhibieron desarrollos únicos: una cereza electrónica, comederos inteligentes para la hacienda, un sistema intensivo para cría de peces y el monitoreo de granos en silos

Texto Mariana Reinke | Fotos Marcelo Manera

Cerezas que hablan, comederos que murmuran, monitores para los granos almacenados, peces en un sistema intensivo de producción. Hace un tiempo ya que los desarrollos tecnológicos en Expoagro se han vuelto un clásico y este año no fue la excepción.

En el stand de la Secretaría de Agricultura, los proyectos del INTA se lucen frente a los miles de visitantes que se acercan. Andrés Moltoni es ingeniero electrónico y trabaja en el laboratorio de electrónica del Instituto de Ingeniería Rural del INTA de Castelar. Hace más de seis años, productores de cerezas de Los Antiguos, en la Patagonia, llegaron al organismo con

una enorme inquietud y preocupación: en las plantas de empaque había mucho daño mecánico en la frutas y había que encontrarle una solución. Fue así que comenzaron a desarrollar un instrumento que pudiera medir ese daño en el momento en el cual las frutas pasan por la planta de empaque: una cereza electrónica.

El desafío fundamental era que la cereza electrónica tenía que tener el mismo tamaño, peso y características similar a una real. Si bien eran cerezas de exportación, bastante más grandes, había que desarrollar un implemento de no más de tres centímetros de tamaño.

"La verdad es que era un desafío. Junto a especialistas en cereza, comenzamos a desarrollar un prototipo electrónico con un micro-

"La idea es que la fruta no salga con daño del país: la cereza electrónica se introduce antes de poner la fruta para que haga todo el recorrido previo por la planta de empaque", dice Andrés Moltoni

controlador (una pequeña computadora) como un cerebro, con un acelerómetro, que es el sensor que mide los impactos, similar a un airbag; una batería y un módulo de Bluetooth para transmitir los datos en forma inalámbrica", describe.

El problema es que cuando la cereza recibe un daño en la planta de empaque, esos golpecitos que sufre no se ven en el momento, se transforman en pitting (daño mecánico) y recién se observa a los 20 o 30 días de que se produjo el daño y eso ocurre generalmente cuando los contenedores llegan a destino. Cuando se abren esos contenedores en destino y ven que la fruta está dañada, se penaliza con el precio al productor y si tiene mucho daño directamente se descarta.

"La idea es que la fruta no salga

con daño de la Argentina. Entonces, la cereza electrónica se introduce antes de poner la fruta, para que haga todo el recorrido previo por la planta de empaque y que detecte esos sectores en donde los golpes son lo suficientemente grandes como para producir el daño mecánico en una cereza real", cuenta.

Lo que hacen los extensionistas del INTA es ir a las plantas de empaque a dar el servicio de calibración del recorrido con una cereza electrónica. Luego, muestran los puntos donde hay que mejorar y corregir, por ejemplo, alguna caída muy brusca que se debe amortiguar. Año a año, la cereza también se va mejorando para brindar un mejor servicio. De esa manera buscan mejorar la competitividad de

una de las economías regionales más importantes del país.

Postcosecha

Diego de la Torre es ingeniero agrónomo e investigador del INTA Balcarce. Orgulloso, enseña su desarrollo, único en el mundo, que ya lleva varios años de trabajo. Tiempo atrás investigó junto al grupo de profesionales acerca de una falencia en el sistema de poscosecha de la Argentina, donde había muchas toneladas de grano que no se monitoreaban. Es decir que se almacenaban sin tener un sistema que permita saber qué es lo que estaba pasando con ese grano durante nueve meses que permanecían en los silos. "Estimamos que alrededor de 40 millones de toneladas de las 140 millones que se producen en la Argentina se almacenan sin monitoreo", explica.

El monitoreo consiste en tener una forma de detectar de forma temprana el desarrollo de hongos o de insectos dentro de la masa de grano. Cuando se desarrollan hongos e insectos, estos provocan pérdidas de granos que representan un menoscabo económico y, en definitiva, una disminución de alimentos. El sistema tradicional de monitoreo es medir temperatura y; cuando hay actividad de hongos o insectos, su respiración genera calor y eso se transforma en un incremento de temperatura. Eso se detecta con cables, termómetros y sensores puestos en toda la masa de granos.

Según describe, esa tecnología de monitoreo tradicional casi no se utiliza porque los cables van inmersos en la masa de granos y el grano es poco conductor, por lo que se vuelve difícil detectar: "El problema está que si el sensor está lejos no se detecta nada, y que para cubrir esa falencia había que poner muchos cables, que son caros y además se cortan y hay que esperar vaciar el silo para poder arreglarlo".

Fue así que surgió la propuesta de detectar el dióxido de carbono, también producto de la actividad de los hongos e insectos por su respiración. El dióxido de carbono tiene la ventaja de que es un gas que se difunde entre los granos y forma una burbuja alrededor de donde está el problema. Pero para poder detectarlo había que llevar un sensor ahí de alguna forma.

Lo novedoso del sistema es que resolvieron ese problema, haciendo un uso combinado de sensores ubicados en las salidas, en las ventilaciones del techo, combinado con el uso de la aireación. "Prendemos los ventiladores, forzamos a que el aire que está atrapado dentro de los granos, salga de adentro del silo y pase por los sensores que existen en las ventilaciones del techo. De esa forma, en cinco minutos podemos drenar todo el aire que estaba dentro del silo y forzarlo a

pasar por los sensores y hacer un escaneo. Si detectamos que en algún punto sube la concentración de dióxido de carbono por encima de un valor determinado, hay un problema, hay algo respirando ahí que está ocasionando una pérdida de calidad del grano. Es el principio básico. Hay un algoritmo que copia toda esa información a una computadora, que interpreta ese dato", describe.

"Esto es un desarrollo conjunto que hicimos INTA con una empresa electrónica. INTA hizo todo el know how, la idea, y una empresa de Rosario, hizo toda la electrónica. INTA le transfirió a esta compañía la comercialización y cobra regalías. Somos copropietarios intelectualmente", agrega.

El desarrollo ya tuvo tres campañas de ensayos en silos de 5000 y 10.000 toneladas de una planta de un operador de granos muy importante. Y hoy está disponible en fase comercial y una planta de acopio ya lo tiene instalado.

Ganadería

Con mucho ahinco, Ricardo Garro, que trabaja en el INTA Anguil, La Pampa muestra su investigación. Describe que la tecnología en la que estuvieron investigando desde tiempo atrás va a revolucionar la ganadería.

"Es un comedero para medir consumo individual de la hacienda. Se usa fundamentalmente en cabañas para evaluar reproductores. Cada animal tiene una caravana electrónica que permite identificar cuando ingresa al comedero, el peso de la ración que extrae y el tiempo que estuvo dentro. La batea donde está el alimento tiene una balanza", explica.

Cada vez que el toro introduce la cabeza dentro del comedero hay una antena que lo identifica. Los datos quedan automáticamente registrados y al final del día, si ese toro entró 10 veces a comer, se puede saber el consumo que tuvo durante todo el día y al final de la prueba, que son 70 días, con los pesos de entrada y los pesos de salida, se hace una correlación entre lo que consumió y los kilos que ganó en esa prueba. Ahí se saca un valor que es la eficiencia de consumo.

"Eso es importante para los toros porque es una condición genética que es medianamente heredable en su descendencia. En 2018, empezamos a trabajar con los comederos, se hizo el prototipo y se hizo una transferencia tecnológica con el sector privado, quien es quien hoy comercializa los equipos. Hoy la tecnología ya está validada y en uso, ahora se está empezando a medir los animales con una intención genética, y el INTA tiene las pistas para evaluar", añade.

Acuicultura
Sustentables y de alta productividad, sintetiza con mucho entu-



Ricardo Garro, del INTA Anguil, con el comedero inteligente



Cultivo de peces



Monitoreo de granos en silos

usiasmo, el ingeniero Ariel Belabi cuando exhibe sus dos sistemas de producción intensiva de peces más utilizados a nivel mundial. Aunque diferentes, ambos poseen el mismo principio que es que los peces al cultivarse en altas densidades eliminan grandes cantidades de amonio.

"Lo que limita la producción en alta densidad es el amonio y lo que necesitan ambas producciones es de un biofiltro donde se alojan bacterias nitrificantes, nitrosoma y nitrobacter que transforma ese amonio en nitrato. Es un sistema circular, donde el amonio se transforma en nitrato y vuelve al sistema de peces si hay toxicidad. Es una recirculación acuícola que son los sistemas más utilizados a nivel mundial para lo que es cría de trucha, de salmón y cría de tilapia", expresa.

Hace cuatro años que en el INTA Ángel Gallardo, Santa Fe, se viene estudiando el tema. Según dice, se puede obtener con esta tecnología "una producción de entre 20 y 30 kilos de peces por metro cúbico de

"Cada animal tiene una caravana electrónica que permite identificar cuando ingresa al comedero, el peso de la ración que extrae y el tiempo que estuvo dentro", explica Ricardo Garro

agua; por cada 1000 litros, 30 kilos de producción de peces".

"Esta es una tecnología baja, pero a nivel mundial se producen hasta 80 kilos por metro cúbico. Se le suma arriba un sistema de plantas, donde esos nitratos son absorbidos por las plantas y el agua vuelve a los peces sin nitrato ni fósforo, que es el otro elemento que los peces eliminan fisiológicamente en grandes cantidades", describe.

"Es un sistema circular, de alta producción por unidad de superficie, donde los residuos del sistema de los peces son utilizados por las plantas, produciendo hasta 20 kilos de peces cada 1000 m³ y más de 40 kilos de hortalizas por metro cuadrado, casi el doble lo que se utiliza a campo tradicionalmente", agrega.

A escala doméstica, los desarrollos se han instalado en al menos 20 lugares de Santa Fe y también en el sur del país. Hay dos sistemas productivos comerciales en el periurbano de Buenos Aires que buscan proveer de hortalizas y de pescado fresco a los centros urbanos de cercanía. ●

LN | bienestar
EL LADO B DE LA VIDA
Todo el contenido que necesitás para tener la vida de tu lado
Ingresá en: lnbienestar.com.ar

A PROPIETARIOS
SOLICITAMOS EN COMPRA
CAMPO MIXTO
Cuenca del salado hasta 250 km. de CABA
800 a 1200 Has. Pronta resolución. Consulte
EMIR CARRILLO
A ASOCIADOS
INMUEBLES RURALES
info@emircarrillo.com (011) 4448-3263 emircarrillo.com

EXPOAGRO 2025



Sebastián Viano, con el equipo pulverizador autónomo

MARCELO MANFRA

Tecnología. Creó un equipo para aplicaciones selectivas y ahora apuesta a un robot

Sebastián Viano, de Colonia Almada, Córdoba, presentó en la muestra de San Nicolás dos desarrollos para el combate de malezas

Pilar Vazquez
ENVIADA ESPECIAL

SAN NICOLÁS - Para Sebastián Viano, estar en Expoagro con su propio desarrollo tecnológico no fue solo un logro, sino la materialización de un sueño que comenzó en Colonia Almada, un pequeño pueblo de 350 habitantes en el centro de Córdoba. Como fundador de una startup, estuvo por primera vez a la megamuestra para presentar su innovador sistema de erradicación de malezas basado en detección y pulverización selectiva, capaz de reducir hasta un 90% el uso de herbicidas. Esto es para disminuir costos y minimizar el impacto ambiental. Pero no vino solo: también presentó un prototipo de robot autónomo, una apuesta que promete revolucionar la automatización en el agro.

El proyecto comenzó hace unos años con un objetivo claro: crear una solución accesible y eficiente para los productores agropecuarios. Viano, productor agropecuario de profesión, conocía de primera mano la problemática del control de malezas y, junto con su primo, Juan Pablo Garnero, y un equipo de desarrolladores, inició su camino para enfocar en la creación de cámaras de aplicación selectiva. La idea era permitir que los productores identificaran y trataran malezas de manera eficiente.

"Primero tuvimos que entender exactamente qué queríamos lograr y luego encontrar a las personas adecuadas para desarrollar la tecnología. No es fácil conectar el conocimiento del campo con el mundo del software", comenta.

Tras varios intentos, lograron conformar un equipo que comprendió su visión. "El primer paso fue enviar un video con nues-

tra idea y pedir que generaran un software capaz de procesar esas imágenes. Si lo lograban, los contratábamos", explicó. En menos de 20 días, lograron el primer prototipo funcional del software.

Con el software consolidado, el siguiente desafío fue integrar el hardware. "Teníamos que diseñar la carcasa, elegir los sensores adecuados y hacer que el sistema fuera modular y fácil de conectar", señaló Viano. "Incorporamos enchufes universales para permitir una conexión rápida y simplificamos el sistema para que pudiera activarse con solo presionar un botón", agregó.

Así nació HerbiControl, un sistema de erradicación de malezas que, mediante detección y pulverización selectiva, permite reducir hasta un 90% el uso de herbicidas. "Hace años, en un pueblito tan pequeño, era impensado crear algo así por la falta de recursos. Hoy, con internet y los avances tecnológicos, es posible encontrar personas con ganas de innovar, especialmente jóvenes que tienen una visión disruptiva respecto de la convencional", reflexionó.

Hace tres meses, el equipo conformado por Mario Gherzi, Ernesto Quaranta, Pablo Gioia, Garnero y

Mario Morosini, junto a Viano, decidió dar un paso más: desarrollar un robot autónomo para la erradicación de malezas. El objetivo no era reemplazar lo que ya existía, sino crear una herramienta accesible para los productores.

"Este año decidimos presentarlo en Expoagro", contó Viano. "Es un prototipo y aún hay detalles por mejorar, pero queríamos demostrar que es posible desarrollar tecnología avanzada en la Argentina, desde un pueblo de 350 habitantes".

El robot cuenta con un sistema de motorización autónoma, piloto automático y una estación meteorológica integrada. Está diseñado para funcionar en el campo con eficiencia energética y precisión; aplica herbicidas solo en los sectores donde es necesario.

"Queremos que sea un equipo accesible, que los productores puedan adoptar sin grandes inversiones", explicó. El sistema es capaz de cubrir 100 hectáreas en 16 horas, con fumigación selectiva. Su tecnología permite detectar la maleza y aplicar el herbicida únicamente sobre el área afectada, lo que se traduce en un ahorro del 80% en el uso de productos químicos.

Actualmente, el costo operativo por hectárea es de solo 20 centavos de dólar, frente a los dos dólares que demanda una pulverizadora de gran tamaño equipada con piloto automático y alto consumo de combustible. Además del robot, la empresa comercializa sus cámaras de aplicación selectiva, que ya han sido adquiridas por varios productores. "Nuestro objetivo es seguir mejorando los productos y expandirnos tanto a nivel nacional como internacional", señaló Viano. ●

"Hoy, con internet, es posible encontrar personas con ganas de innovar, especialmente jóvenes", dice Sebastián Viano

Inteligencia artificial. Más autonomía y mejores resultados para apuntar al aumento de los rindes

Según los expertos, la incorporación de esta tecnología transforma los procesos productivos

SAN NICOLÁS (De una enviada especial).- La inteligencia artificial (IA) está transformando todos los sectores productivos y el agro no es la excepción. Su impacto quedó en evidencia en Expoagro, donde estuvo presente en la mayoría de los nuevos lanzamientos y se consolidó en desarrollos previos. Su influencia va más allá del desarrollo de productos, ya que está transformando todo el proceso productivo, desde la precosecha hasta la posventa. Con aplicaciones que permiten predecir escenarios, optimizar la toma de decisiones y mejorar la eficiencia, su adopción crece de manera acelerada.

Rodrigo Lanciotti, gerente de Marketing de Case IH, explicó: "La inteligencia artificial nos permite encadenar procesos que antes se automatizaban por separado. Esto nos llevará a soluciones más completas, con máquinas más autónomas y eficientes".

Gracias a la IA, las cosechadoras analizan datos en tiempo real, combinan distintos parámetros y generan escenarios según la información recibida. "A partir de estos análisis se emiten alertas automáticas que permiten anticipar problemas y programar el mantenimiento de manera más eficiente", detalló Lanciotti. Por ejemplo, el sistema puede prever fallas en ciertos componentes o detectar que el rendimiento de la máquina no es óptimo, permitiendo ajustes antes de que se produzca un problema mayor.

También destacó que uno de los lanzamientos es una cosechadora equipada con un sistema que opera con una cámara capaz de capturar imágenes en un espectro de luces especial. Este sistema permite analizar el tamaño del grano, el porcentaje de granos partidos y la cantidad de materia extraña. "Toda esta información se procesa en tiempo real y la máquina ajusta automáticamente sus parámetros para mejorar la eficiencia y la productividad", resaltó Lanciotti. "Con este avance, logramos que la máquina optimice su rendimiento sin intervención constante del operador", indicó.

El desarrollo de la IA en la maquinaria agrícola también ha impulsado la autonomía de los equipos. "Venimos trabajando con piloto automático y diversas funciones automatizadas, pero la IA nos permite integrar todas estas herramientas en un solo sistema", destacó el ejecutivo. Ahora, el siguiente paso será su implementación en tractores, especialmente en maniobras y ajustes en cabeceras, que son procesos más complejos. "Ya contamos con piloto automático y giros automáticos en cabeceras, pero la inteligencia artificial nos dará una solución más completa", remarcó.

Leandro Gatti, de la Academia Claas, explicó que la compañía utiliza la IA para desarrollar un asistente de cosecha que regula la máquina en función de las indicaciones del operador. "Esto permite que la cosechadora sea mucho más eficiente", afirmó.

El sistema ofrece cuatro estrategias de trabajo entre las cuales el operador puede elegir: priorizar el mayor caudal de cosecha, optimizar la calidad del grano, reducir el consumo de combustible o mantener un equilibrio entre estos factores. "La opción equilibrada pondera las tres anteriores por igual, buscando el mayor caudal de cosecha con el menor consumo de combustible y la mejor calidad de grano", detalló.

Para lograr este nivel de precisión, las cosechadoras cuentan con sensores y cámaras de calidad de grano. "El software de la cámara permite reconocer daños mecánicos, granos partidos y cuerpos extraños", explicó el especialista. Además, el sistema monitorea los sensores de pérdida para garantizar que los ajustes mantengan la calidad sin aumentar los niveles de desperdicio.

Otro aspecto clave de esta tecnología es su capacidad de aprendizaje. "Si el operador realiza un ajuste manual y el sistema detecta que es positivo, lo adopta como un cambio para esa condición. Cuando se detecte una situación similar en el futuro, aplicará ese ajuste automáticamente", señaló Gatti. ● **Pilar Vazquez**



Los mejor de la tecnología, en Expoagro

MARCELO MANFRA

EXPOAGRO 2025

Maquinaria. Un apasionado por la agronomía que recurrió a la electrónica para resolver problemas

Jorge Alberto Gentili, referente en tecnologías para la agricultura de precisión en el país, desarrolló el primer robot agrícola autónomo y eléctrico del país; exhibió en la muestra un equipo pulverizador para aplicaciones selectivas

Mariana Reinke
ENVIADA ESPECIAL

SAN NICOLÁS. Pese a que ya carga casi 78 años al sol sobre sus espaldas, Jorge Alberto Gentili continúa con el mismo ímpetu de emprender, innovar y seguir apostando al crecimiento de su compañía especializada en agricultura de precisión, Plantium. Nacido y criado en Villa Constitución, provincia de Santa Fe, desde chico supo que su vida iba a estar cerca del campo, como la de su familia de productores agropecuarios de esa región.

Luego de estudiar agronomía en La Plata, regresó a sus pagos para trabajar con su padre. Aun recuerda los años de la universidad porque se puso al hombro la organización de un viaje estudiantil de tres meses por Europa y, para conseguir recursos junto a otros alumnos trabajaron unas 200 hectáreas del Parque Nacional Pereyra Iraola, cedidas por el gobierno provincial por dos años, donde sembraron girasol. Con lo producido se pagaron el itinerario por el Viejo Continente recorriendo campos y empresas del sector.

Con 25 años, ya recibido e ilusionado, volvió a ese campo de 200 hectáreas que lo vio crecer para sembrar papa. Pero las discusiones filiales lo llevaron enseguida a buscar un nuevo destino. "Discutíamos todos los días, me echó y me fui a trabajar al INTA. Un día me enviaron al pueblo Pavón Arriba y ahí el jefe comunal me preguntó si me animaba a poner en marcha una fábrica de alimentos enlatados de soja y duraznos. Así armé Inalpa", cuenta a LA NACION.

Después de tres años de mucho trabajo, con un surmenaje encima, decidió volver a sus raíces y se asoció con su hermano ingeniero electrónico. "Mientras mi hermano fabricaba elementos para la maquinaria agrícola, como monitores para cosechadoras, yo alquilaba campos y sembraba. Llegué a sembrar 3000 hectáreas en San Francisco, Córdoba. Diez años después yo decía que él hacía mal la electrónica y él que yo trabajaba mal en el campo. Fue cuando decidimos cambiar los roles: él comenzó a dedicarse al campo y yo a la electrónica", describe en Expoagro 2025.

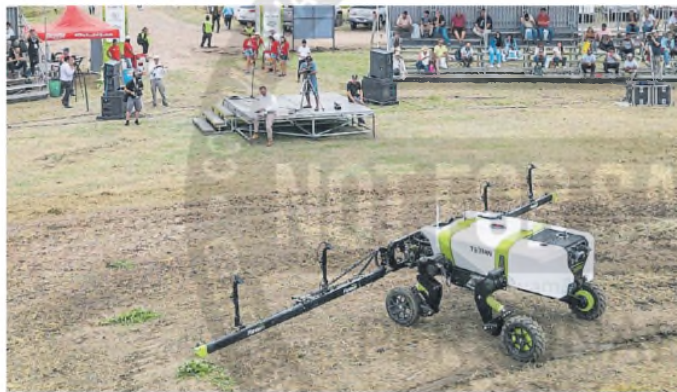
Pero, pese a que Gentili no entendía nada del tema, su virtud desde siempre, dice, fue tener una gran visión para ver y entender las necesidades de los productores agropecuarios.

Para eso, contrató un grupo de ingenieros que desarrollaban las ocurrencias que pasaban por su cabeza. "Como primera cosa llamé a la gente que sabía. Les decía a mi equipo que hagan prototipos de monitores de rendimiento y lo desarrollaban; les planteaba que hagan un piloto de un sensor y lo hacían. Siempre me gustó emprender, siempre fui un valiente, pero loco e inconsciente de hacerlo. Lo primero que fabricé fue un monitor para la sembradora y así comencé a crecer", detalla.

Cuando sus cinco hijos se hicieron grandes, tres de ellos decidieron unirse y compartir su "locura" emprendedora. Leandro, que estudió electrónica, fue el primero en arran-



El empresario Jorge Alberto Gentili, dueño de Plantium



Una demostración de Plantium en el Tecnódromo de Expoagro

car y armó dentro de la empresa un equipo de desarrollo tercerizado, donde Plantium le proveía de recursos económicos para que desarrolle nuevas tecnologías como fue un piloto automático. Pero al tiempo se asociaron. Luego llegaron otros dos hijos a la empresa.

Esas tecnologías desarrolladas eran adquiridas por las diferentes fábricas de maquinaria agrícola, pero al final del 2001, con la crisis, muchas de ellas quebraron y hubo que salir al ruedo a buscar nuevos horizontes "para atomizar los riesgos": directamente a los productores.

"Empecé con monitores de siembra, después armamos equipos de precisión, luego pilotos automáticos. Ahora que ya tenemos precisión selectiva y pulverización selectiva de última generación que,

con siete años de desarrollo, es top a nivel internacional por el hardware que tiene", destaca.

En detalle, con inteligencia artificial, ocuWeed es un sistema que detecta, examina y actúa en tiempo real, realizando aplicaciones solo donde es necesario, con la identificación de malezas, optimiza el producto y busca mitigar el impacto ambiental.

Por esto, en 2021 la compañía fue elegida como Mejor Ag Tech en el premio LA NACION-Banco Galicia a la Excelencia Agropecuaria por desarrollar el primer robot agrícola autónomo y eléctrico del país.

Pero la cosa no iba a terminar allí. El año pasado se largó a fabricar y comercializar sus propias sembradoras. "El motivo: las fábricas de sembradoras de la Argentina nun-

ca más nos dieron bolilla a nosotros, nadie".

Gentili rememora cuando en 2009 le picó el bichito de exportar. "Lo primero que me pregunté fue adonde. Busqué países donde podíamos hablar en portugués o español por la importancia del servicio de post venta. Casi ninguno hablaba inglés y entonces, que me iba a meter a vender en Sudáfrica o Rusia? Y fue cuando escuché a un ejecutivo de una compañía internacional decir "que toda empresa que sale de su lugar de origen como madre, desaparece". Ahí entendí que teníamos que hacernos fuertes en la Argentina, tenía que ser primero el rey en mi país. Desde ese tiempo, no damos abasto con la demanda local y nos va muy bien". Fue así que solo hicieron algo de exportación a Polo-

nia, por la insistencia de los importadores de ese país.

Ahora, con más de 250 empleados, los faros de la empresa miran a Rosario, donde invertirá un capital importante para una nueva fábrica de sembradoras, que se sumará a la de Villa Constitución. "Nos llamamos de Sudáfrica, de Italia, de Rusia, pero preferimos quedarnos acá para mantener nuestra marca en lo alto y no quedar mal si ocurre alguna desavenencia y no la podemos solucionar a la distancia. Eso es pan para hoy y hambre para mañana y no lo queremos", destaca.

Su pata en la ganadería

Tiempo atrás, Gentili decidió abrir más su abanico productivo y tener su propia cabaña de Limangus. La llamó Toscanita, en homenaje a la región italiana desde donde vino su familia. En Coronel Bogado, al sur de la provincia de Santa Fe, en el establecimiento de 100 hectáreas lleva adelante un plantío mixto de agricultura y ganadería.

"La cabaña cuenta con 130 hembras entre el plantel de puras de pedigree y puras controladas, incorporando siempre técnicas de reproducción asistidas de vanguardia como son la inseminación artificial y la transferencia de embriones", dice Alexis Santarelli, asesor genético de la cabaña.

Para convertirse en una cabaña de punta, a fines de 2024, Gentili realizó una alianza estratégica con el criador, asesor genético y jurado internacional, Carlos Ojea Rullán, con el objetivo de seleccionar animales sumamente funcionales, con buenos apíomos, grandes masas musculares y un biotipo pastoril y empezar a recorrer un camino juntos en las exposiciones y remates. ●

EXPOAGRO 2025

Innovación. El WhatsApp y el ChatGPT ya están en el lote y cuidan los cultivos

Una start up, DeepAgro, desarrolló un sistema conversacional basado en las herramientas de inteligencia artificial que, con grandes volúmenes de datos, ayuda a tomar decisiones



Juan Manuel Baruffaldi, CEO de la startup DeepAgro

MARCELO MANERA

Belkis Matínez ENVÍADA ESPECIAL

SAN NICOLÁS.- Una empresa de inteligencia artificial desarrolló un agente conversacional basado en ChatGPT para asesorar a productores agropecuarios a través de WhatsApp. Esta herramienta utiliza big data para analizar información sobre ahorro, cantidad de hectáreas aplicadas y uso de equipos, que le permite a los productores tener respuestas rápidas y precisas sin necesidad de manejar Excel o plataformas complejas. La solución busca facilitar la toma de decisiones en los campos y modernizar el acceso a datos clave en el sector agrícola.

Se trata del proyecto de DeepAgro, una startup nacida en Casilda, Santa Fe, que cuenta con más de 60 clientes y 60.000 hectáreas aplicadas de grandes empresas agrícolas del país y pequeños productores. En la compañía revelaron también que se preparan para expandirse a Brasil y Estados Unidos. Los emprendedores están en una nueva ronda de inversión para acelerar su crecimiento y consolidarse como referentes en la digitalización del agro a nivel global, según indicaron durante Expoagro 2025.

"Estamos trabajando como compañía de inteligencia artificial en el uso de agentes, apalancados con la información que tenemos para asesorar mejor al productor agropecuario. Hoy, el productor necesita aprender de aplicación selectiva, de cómo usar nuestra herramienta. Por medio de WhatsApp, lo que estamos generando es un agente conversacional que sobre la información, de su uso y equipo, pueda acceder a la big data donde el pro-

ductor hace la consulta y el sistema le responde. Esto se hace montado sobre la información que nosotros tenemos en nuestro sistema y toda la inteligencia artificial que existe hoy en el mercado. Lo que estamos desarrollando es el uso de agentes de IA aplicados al agro, como en el caso de ChatGPT y otras herramientas. Nuestro objetivo es aprovechar la información disponible para asesorar mejor al productor agropecuario", dijo Juan Manuel Baruffaldi, CEO de DeepAgro.

Para el emprendedor, el productor necesita aprender sobre aplicación selectiva y cómo utilizar las herramientas tecnológicas. "Estamos desarrollando un agente conversacional basado en WhatsApp que, utilizando big data, consulta y responde sobre diversos temas, como ahorro, cantidad de hectáreas aplicadas y uso de equipos. Esto lo hacen para simplificar el uso", resumió.

En la startup detectaron la necesidad de utilizar inteligencia artificial para aprovechar mejor la información del productor y convertirla en una herramienta de Business Intelligence (BI), sobre su data. "En lugar de una plataforma con gráficos y mapas, buscamos una solución más intuitiva a través de WhatsApp, un medio con el que el productor ya está familiarizado e interactúa. A nivel global, hay una tendencia creciente hacia el uso de agentes de IA para dar el siguiente paso, que es dejar atrás los tradicionales dashboards de BI y ofrecer una solución en la que el usuario pueda hacer preguntas específicas y obtener respuestas inmediatas. Nuestro agente no es solo un chat, sino que tiene la capacidad de analizar datos y proporcionar

información estratégica", afirmó. Esta tecnología, por el momento, está disponible solo para sus clientes. "En la Argentina trabajamos con más de 60 productores; estamos desde el norte argentino hasta el sur de Buenos Aires. Los productores son desde Cresud o Adecoagro, hasta agricultores de 800 y 1000 hectáreas, que son los más chicos. Nuestra tecnología ya se ha aplicado en más de 60.000 hectáreas", dijo.

Los mayores desafíos que enfrentan como emprendedores es escalar en tecnología. "Estamos creciendo en la Argentina, pero también vemos una gran oportunidad en Brasil y Estados Unidos. El productor argentino está muy tecnificado, avanzado y acostumbrado a innovar. En otros países, como Brasil, aunque tienen una gran cantidad de equipos y tecnología propia, no son tan innovadores en la adopción de nuevas herramientas. Ahí es donde tenemos una oportunidad: demostrarles el valor de esta tecnología y cómo puede optimizar su producción", precisó.

Su empresa también trabaja en Mato Grosso (Brasil) y Carolina del

Sur (EE. UU.), donde adaptan la tecnología a esos mercados y validan en ellos su impacto, pero constantemente, dijo, buscan expandirse a nuevas fronteras. En 2023, DeepAgro hizo su segunda ronda de inversión y ahora están en una nueva fase de financiamiento pre-Serie A, enfocada en planes de crecimiento en Brasil y EE.UU.

"Los agentes conversacionales pronto serán tan comunes como WhatsApp. Muchos productores ya interactúan con ChatGPT para generar Excel con proyecciones de rendimiento e inversión. Sin embargo, lo que ofrecen estos agentes es un paso más allá: no es necesario que el productor aprenda a usar Excel o Power BI. Con solo enviar un mensaje por WhatsApp, podrá acceder a información clave sobre su producción. Esto significa que incluso aquellos productores menos tecnificados podrán dar un salto inmediato en el uso de tecnología sin necesidad de conocimientos previos. Nos encontramos en un punto en el que la inteligencia artificial está nivelando el acceso a la información, permitiendo que cualquier productor pueda tomar mejores decisiones basadas en datos", acotó.

La startup fue creada por cinco amigos, entre ellos Juan Manuel Baruffaldi (CEO), Juan Ignacio Cavallieri (CTO), Juan Ignacio Cornet (CRO), Ivan Regali (director de Recursos Humanos), Marcos Mammarella (CSM), quienes a partir de una tesis de grado de la carrera de Ciencias de la Computación de la Universidad Nacional de Rosario de uno de ellos idearon un prototipo que le permite al agricultor hacer más eficiente la producción agropecuaria. ●

"La inteligencia artificial está nivelando el acceso a la información", dice Juan Manuel Baruffaldi, CEO de DeepAgro

Encuentro Presentaron en la muestra el Congreso CREA

"Vivi la energía transformadora". Ese es el lema elegido por CREA para su nuevo congreso que se realizará el 18 y el 19 de septiembre próximo en Tecnópolis. El evento, que fue presentado en Expoagro, reunirá a más de 7000 personas entre socios, integrantes de distintos grupos CREA, empresas vinculadas, profesionales, instituciones, embajadas y asociaciones.

Álvaro Tomás, presidente del Congreso CREA 2025, destacó la importancia del evento. La elección de Tecnópolis como sede responde a la necesidad de contar con un espacio adecuado para recibir a todos los asistentes. "Es un evento que se hace cada tres años y buscamos un lugar con capacidad para sentar a 7000 personas en un auditorio y, al mismo tiempo, ofrecer un espacio para que puedan moverse e interactuar como en una convención", explicó.

El Congreso CREA no se limita a conferencias en un auditorio principal. "El 40% del tiempo lo pasamos en el auditorio, pero luego la dinámica cambia y se enciende la parte de networking, con distintos temas y grupos", señaló. Dado que los intereses de los participantes son diversos, la agenda se organiza en torno a una columna vertebral de temas clave y se amplía con debates y actividades específicas.

Tomás explicó que el eje temático abordará tres grandes tendencias: tecnología, demografía y naturaleza. "Vamos a hablar de inteligencia artificial, ciencias de la vida y robótica. También analizaremos la demografía, porque el mundo ya no tiene un crecimiento continuo de población, sino una menor natalidad y mayor longevidad, lo que cambia los hábitos de consumo y la organización de las empresas. Por último, discutiremos la relación con la naturaleza, que es clave para los productores agropecuarios", indicó. Estos temas serán analizados desde tres niveles: el individuo, los equipos de trabajo (familia o empresa) y la comunidad CREA en su conjunto.

A la programación del auditorio principal se sumarán otros cuatro ejes de debate: producción eficiente y sustentable, innovación tecnológica, gestión de datos y administración empresarial. "Tendremos un escenario 360, donde se continuará la conversación con los expositores, en un formato de preguntas y respuestas que permita profundizar en los temas tratados", explicó Tomás.

El Congreso también servirá como punto de encuentro para fortalecer la comunidad, dijo el directivo. "Permite reencontrarse con toda la red, intercambiar experiencias y generar nuevas conexiones", remarco.

El evento contará con ponencias de especialistas en cada una de las temáticas centrales. "Tendremos tres enfoques: uno teórico sobre tendencias, un testimonio vinculado al tema y un caso CREA que muestre la aplicación práctica", adelantó Tomás. ●

EXPOAGRO 2025

Emprendedores. Crearon una mano robotizada y fueron furor

Un grupo de jóvenes desarrolló un prototipo que puede replicar los movimientos humanos; sirve para la salud y para las tareas rurales

Belkis Martínez
ENVIADA ESPECIAL

SAN NICOLÁS. En una de las carpas de tecnología de Expoagro, una pantalla reflejaba los movimientos de una mano robotizada, que elevada a un costado del stand no solo traspasaba los movimientos con un sensor, sino también movilizaba las falanges del robot. El prototipo se robó las miradas de los visitantes de la última muestra. Según señalaron sus creadores, la tecnología está basada en un modelo de detección morfológica que replica los movimientos humanos a través de sensores y una cámara web. El sistema puede utilizarse en personas con movilidad reducida y lesiones medulares, ya que traduce los gestos en acciones mecánicas. Y abre la posibilidad de desarrollar sistemas más potentes para levantar grandes pesos o realizar tareas exigentes en el agro, según dijeron.

Este proyecto, desarrollado por una empresa argentina dedicada a la automatización industrial, nació como una iniciativa innovadora y está impulsada por jóvenes ávidos



Alejandro Pecini, de Antares Technologies

MARCELO MANERA

por la investigación y el desarrollo. "Es una mano robotizada que se mueve con un modelo de detección morfológica. Los puntos levantan la morfología de la mano y a través de la cámara web, interactúa con el medio ambiente: ve tu mano, la digitaliza y, en función de los movimientos que detecta de esos puntitos rojos, lo traduce en

"Es una mano robotizada que se mueve con un modelo de detección morfológica", explica Pecini

un movimiento de una mano robotizada. Está hecha con componentes de arduino, una impresora 3D y con pequeños motorcitos", precisó Alejandro Pecini, de Antares Technologies.

El objetivo de esto es demostrar que se puede trabajar y replicar los movimientos de la mano. "No es algo demasiado nuevo, pero sí es algo en lo que estamos incurriendo. Esto puede ser extrapolado, es decir, puedo copiar los movimientos de mi cuerpo para mover un equipo o una mano que tenga mucha más potencia. Los motores que hoy son chiquititos, se pueden traducir en motores de gran potencia que te permitan levantar grandes pesos o hacer esfuerzos que la persona humana no pueda realizar", indicó y aclaró que se puede utilizar en tareas del campo.

"El robot es una industria casera, 100% argentino. Esto se potencia en la práctica con algún equipo de bio-investigadores o de gente que está más familiarizada, tal vez, con la anatomía humana, generando algún sistema de detección del sentido de los impulsos eléctricos que tienen los nervios del cuerpo. Se pueden detectar, y hoy hay avances sobre eso, para poder generar las interfaces que te permiten comandar exoesqueletos. Con esto también podés tener una instancia de desarrollo para gente con movilidad reducida, a veces con lesiones medulares o que ven reducida su movilidad y tiene pequeños movimientos, pero no tiene fuerza. Esta tecnología se puede adaptar para que esas personas puedan realizar

movimientos ayudados con la máquina y les ayude a realizar operaciones", contó.

La mano robotizada se trata de prototipos jovistas: los jóvenes tienen un pequeño departamento de innovación y desarrollo, y van adaptando propuestas de los empleados que van tomando para tratar de explorar distintos canales dentro de la industria o de la investigación. "Somos una empresa que originalmente está abocada a la automatización industrial y al desarrollo de IT para la industria, afirmó.

Lapso

Desde hace tres años vienen a la Expoagro, invitados por el municipio de Villa Constitución, con quienes colaboran asiduamente. "Si bien somos una empresa que opera desde Rosario hasta La Plata, en ese cordón industrial, tenemos una base operativa por cercanía, porque uno de nuestros principales clientes es Ternium y está acá en la zona. Tenemos una base operativa en Villa Constitución y colaboramos con el municipio en distintas acciones. Una de ellas es acercar un poco la base tecnológica de la ciudad a la expo. La inversión en este caso es mínima, porque es de componentes, pero lo que cuesta más es el tiempo que lleva. Tal vez lo de juntar la pieza, de unir, de combinar los distintos desarrollos que uno va encontrando", subrayó. La fabricación de esta mano robotizada tomó seis meses aproximadamente, según explicó el innovador. ■

clasificados

www.lanacion.com.ar
PARA PUBLICAR: 4318 8888

Agro

Campos

Teddlina 100 has agrícola.
Villaguay 450 has mixto
Ing. GIRARDI VENDE
3416971610-3413225289

Compra

Centro Peta Bi As
Sur Cordeoba, Sur Peta Santa Fe
Compro Campo Agrícola Premium 1000 Has. Enviar Info a ricciar8@gmail.com

Campos

Para publicar llamar a
4318-8888
5199-4780
Clasificados
LA NACION

Venta

Saladillo - 14 has excc s/rta 93 In
salvioni.jorge@gmail.com

PILA
1.500 Has.
Excelente acceso sobre camino entoscado. **Mixto 45 % Agrícola** (650 has. en agricultura alquiladas) **55 % Ganadero** (Cria) Con instalaciones de trabajo y luz en la tranquera. Venta S.A. Muy buena Renta.

GRAL. LAS HERAS
700 Has.
Estancia formada. Casco con buenas arboledas. Casa Ppal. y personal. Mejoras de trabajo completa. **Campo mixto** con buenas lomadas agrícolas para producir y disfrutar a menos de 1 hs. de Cap. Oportunidad de compra. "Retasado"

VEDIA
350 Has.
2 km. de ruta, buena arboleda. Casa Ppal. y personal. Galpones, luz y mejoras de trabajo completas. **45 % Agrícola** (Maiz, trigo, y soja) **55 % Ganadero.**

LUJAN - LAS HERAS
130 Has.
Excelentes accesos camino entoscado, a 90 km CABA. Interesante unidad productiva y para disfrutar los fines de semana. Agrícola todo cultivo, ideal Cabaña, Haras pura sangre, caballos de Polo etc. Casa encargado, luz eléctrica, galpón con atractivas arboledas.

EMIR CARRILLO
& ASOCIADOS
(54-11) 4311-7934 (011) 154448-3263
www.emircarrillo.com - info@emircarrillo.com

NORDHEIMER
CAMPOS Y ESTANCIAS

¿Buscás un campo?
En Nordheimer lo encontrás
La inmobiliaria líder en el sector

+500
campos en venta
Escaneá y encontrá el tuyo

0810 777 CAMPOS (226767)
0549 112523 3584
nordheimer@nordheimer.com

EN TODO EL TERRITORIO

FUNDACION LA NACION

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES SOCIALES

@fundacionnacion
@fundacionlanacion
fundacionlanacion

economía

DOMINGOS CON TU DIARIO

MERCADOS

HACIENDA GORDA	Oferta martes/miércoles (cabezas)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 19./3./2025 (\$/kg)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 12./3./2025 (\$/kg)	Variación semanal (%)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 20./3./2024 (\$/kg)	Variación interanual (%)
CAÑUELAS	17.040	2750,408	2739,645	0,39	1723,977	59,5

(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye indas las categorías de novillos y de novillos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas

VACUNOS

Nuevas bajas para los valores en el Mercado Agroganadero de Cañuelas

Eugenia D'Apice
PARA LA NACION

Con una oferta de 17.040 vacunos, un 5,72% superior a la anterior de 16.118 cabezas, se concretaron las ventas entre el martes y el miércoles en el Mercado Agroganadero de Cañuelas. Los operadores de compra local mantuvieron la demanda selectiva observada la semana previa para todas las categorías y clasificaciones generales expuestas, manteniendo franca competencia por los lotes sobresalientes en calidad y terminación.

El Índice General del miércoles, de 2035,739 pesos por kilo, mostró un descenso del 5,94% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2164,260 pesos y una baja del 9,84% respecto de los \$2257,938 del viernes 14. En cuanto al peso promedio de la hacienda comercializada, fue de 419,06 kilos, un 0,73% mayor al anterior de 416,02 kg.

5,94%

Descenso

El Índice General del miércoles, de 2035,739 pesos por kilo, mostró una caída del 5,94% frente al indicador del mismo día de la semana anterior y quedó en 2035,739 pesos

El peso promedio de la hacienda comercializada fue de 419,06 kilos

Hubo una franca competencia por los lotes sobresalientes en calidad y terminación

Novillos

Los novillos, con 1896 cabezas vendidas tuvieron una participación del 11,17% en el total negociado, de 16.979 vacunos, y un peso promedio de 472,72 kilos, muy similar al anterior de 472,67 kg. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2800/3000 por los livianos; \$2700/2950 por los medianos; \$2700/2900 por los pesados, y \$2650/2850 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo registrado fue de \$3200 por un conjunto con 441 kilos de peso promedio enviado desde Ameghino por Suc. Victor Igarza y comercializado por la casa consignataria Colombo y Magliano SA.

El miércoles, el Índice Novillo cerró en \$2655,763 un 0,17% por debajo de los \$2660,418 del igual día de la semana anterior, y un 0,70% mayor respecto de los \$2637,385 del viernes 14.

Para la venta de las categorías chi-

cas se remitieron al Mercado Agroganadero 6869 animales, equivalentes al 40,45% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillos, con 3609 animales vendidos, \$3100/3400 por livianos de 300 a 350 kg; \$3000/3300 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2900/3150 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 3260 cabezas, \$3100/3350 por las livianas; \$2900/3100 por las medianas, y \$2800/3000 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillos, \$3600 por livianos de 315 kilos de promedio; \$3500 por medianos con 352 kg, y \$3320 por pesados con 405 kg, y en vaquillonas, \$3500 por livianas de 268, 282 y de 292 kg; \$3300 por medianas de 352 kg, y \$3000 por pesadas de 393 kilos.

Con 7398 cabezas, equivalentes al 43,57% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría fue de \$2300 por un lote con 435 kg de peso promedio, enviado desde Azul por Schneider SA y comercializado por la casa consignataria Wallace Hermanos SA. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería, oscilaron de 1800 a 2000 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1500 a 1700 pesos. En el tipo conserva y manufactura se asignaron \$1250/1350 por las más encarnadas y \$1150/1250 por las inferiores.

En las dos ruedas de ventas que se consignan en esta columna las hembras lograron una participación del 62,77% en el total vendido al sumar 10.658 cabezas, un 8,07% mayor que las 9862 negociadas en igual segmento anterior. ●

GRANOS

La cosecha récord de soja en Brasil todavía no se refleja en las cotizaciones

Pablo Adreani
PARA LA NACION

Mientras en la Argentina existen proyecciones al 2030 para llegar a los 170 millones de toneladas de producción total, Brasil llegó este año a producir 170 millones de toneladas solo de soja. Las políticas de estado implementadas por nuestro principal socio regional no incluyen en su manual de política castigar al sector productor y exportador con retenciones a las exportaciones. Brasil importaba cinco millones de toneladas de maíz de la Argentina un par de décadas atrás; hoy es el segundo exportador mundial del cereal, desplazando a nuestro país de esa posición. Aquí se ven las diferencias entre políticas de estado que favorecen a la producción y a la exportación, y nuestra política de retenciones a las exportaciones.

Con una cosecha récord de soja en Brasil, en un rango de 167 a 170 millones de toneladas según la fuente, vemos que los mercados no se comportan con la baja esperada. Entrando en el análisis del mercado de la soja vemos que Chicago está teniendo un comportamiento muy errático y volátil; desde principios de marzo a la fecha, la soja subió US\$/t 9,6 (de US\$/t 367,5 a US\$/t 377) que luego volvió a bajar llegando a US\$/t 367,5 y ahora se estabiliza casi US\$/t 6 por arriba en US\$/t 373,3. Hay un alto nivel de incertidumbre en un momento donde la guerra de aranceles cruzada entre los principales países importadores y exportadores no deja bien en claro el impacto directo sobre los precios, principalmente de los commodities agrícolas. Podemos decir que el efecto sobre las cotizaciones de la soja, por ejemplo, no es lineal a las consecuencias de la guerra de los aranceles, pero sí podría tener un impacto colateral indirecto que es muy difícil predecir.

La baja esperada en los precios de la

soja en Brasil no se está produciendo por los problemas logísticos; en Puerto Velho, en la cuenca fluvial de Amazonas, hay una flota de 1000 camiones cargados de soja, con una espera mínima de 6 días para ser descargados. Si analizamos los precios de exportación comparativos de los tres principales países exportadores de soja, Brasil y Estados Unidos los dos más importantes, vemos que los precios son muy similares, y no se confirma la baja esperada en los valores de la soja de Brasil en función de su cosecha récord.

Veamos cómo cotizan los distintos puertos de exportación: la soja norteamericana en el FOB Golfo (US\$/t 402), el FOB Puertos Argentinos (US\$/t 400) y el FOB Puerto Santos (US\$/t 403). No hay mucha diferencia entre los tres principales exportadores, y el dato que hay que tener en cuenta es la suba que se registra en el mercado FOB tanto en los puertos argentinos como en los puertos de Brasil. Esto estaría indicando que los precios más bajos de la soja los veremos en cosecha, y a partir de ese momento se podría proyectar un mercado alcista.

Por este motivo tenemos que sostener nuestro análisis en los fundamentos del mercado, principalmente los propios. Por ejemplo, la exigencia del Gobierno de tener que ingresar divisas dentro de los 15 días hábiles de efectuada la venta o el registro, en el caso de la soja de la nueva cosecha frena totalmente la operatoria del mercado. Además, los productores no venden anticipada la soja de la nueva cosecha pues no saben cuál será el resultado final de su producción, seriamente afectada por las condiciones de sequía de diciembre y enero. ●

El autor es presidente de Pablo Adreani y Asoc.

Las cotizaciones en el mercado de Chicago se comportan de manera errática y volátil

En la plaza local se espera que luego de la cosecha se presente un mercado alcista

170

MM/TT

En Brasil, sin retenciones, la cosecha de soja llegaría a 170 millones de toneladas; hay problemas logísticos para la exportación

FIN DE CAMPAÑA

RINCÓN GAUCHO



Cristóbal Scarpati

Cristóbal Scarpati, el domador que se prepara para la prueba de sus sueños

Mariana Reinke
LA NACION

"Es el mejor momento de mi vida. Hay mil razones para pensarlo y sentirlo así. Tengo un sentimiento inmenso de gratitud que me inspira a hacer lo mejor posible". Con un apellido que lo enorgullece y lo lleva en lo alto, con 47 años, Cristóbal Scarpati cuenta así cómo se prepara para la prueba de sus sueños.

En días nomás participará de la competencia ecuestre internacional Road to the Horse en los Estados Unidos. Allí, durante tres días, siete participantes de élite de todo el mundo mostrarán sus habilidades en la doma natural y el entrenamiento de potros chúcaros (nunca agarrados). En ese tiempo, estos entrenadores deberán establecer confianza con el caballo y enseñarle las habilidades básicas de manejo y equitación. Scarpati conoce el tema desde que nació en el campo, en San Luis, creció entre caballos y mamó esa doma india que Oscar, su padre, lleva adelante desde hace más de cuatro décadas.

El comienzo de la historia fue cuando su padre conoció a don Cristóbal Luna, un abuelo descendiente de los indios ranqueles que vivía en los pagos puntanos y que le transmitió su sapiencia en el buen arte de adiestrar caballos cimarrones.

"Nací y crecí siendo hermano menor de un caballo alazán, mala cara, patas blancas que mi padre lo llamó Capricho, que era una réplica del caballo de los indios. Mi padre decía que Capricho era su hijo mayor, luego estaba mi hermana Lu-

ciana y yo. No vivía en un box, sino en una de las habitaciones de la casa; le habían hecho una puerta para afuera y dormía ahí, pegadito a nosotros", cuenta a LA NACION.

"Desde chico, mi padre, que era algo retraído, encontró su consuelo en los caballos y vivió obsesionado con ellos. Como hijo, no fue algo sencillo pero con el tiempo supe entenderlo. Su enseñanza hacia mí no fue para nada instructiva, nunca me enseñó como un profesor a un alumno, sino absolutamente natural. Siempre fue por vía del ejemplo y de la observación. Cuando iba a pasar algo interesante que pudiera servirme en el futuro, me decía: 'observe, hijo, observe'", describe.

Así, viendo a su padre domar de una manera no tradicional transcurrió su niñez y adolescencia. Si bien amaba esa forma de vida, su planteo estaba en lo difícil que resultaba vivir de ese oficio poco valorado en la sociedad. Por eso, cuando finalizó el secundario, la herencia de abogados de la familia materna lo llevó a que la balanza de un futuro más próspero se incline por esa profesión. "Ser abogado iba a darme la posibilidad de tener caballos, campos. Vivir de la doma iba a resultar muy difícil. Por ese tiempo, la doma no era una salida laboral, más bien algo que se hacía de gachada o un trukeo nomás", dice.

Cada regreso al campo, al ver a su padre trabajar, su impotencia estaba en no poder vivir de su gran pasión: los caballos. Pa-

saba el tiempo cada vez más se convencía que su vida no estaba del lado de las leyes. Por eso, en 2001 armó las valijas y regresó con su novia a sus raíces. "Hubiera muerto si no hubiese seguido mis instintos. Siempre supe dónde quería estar y es donde estoy ahora: en el campo, domando caballos", cuenta.

Un día en la Exposición Rural de Palermo ya tenía 24 años y estaba ayudando a su padre a difundir la doma india. Un señor que había heredado un campo con caballos se le acercó y le hizo una propuesta de domar una tropilla entera. Y no lo dudó. Así comenzó su camino más profesional con los caballos, aplicando todo eso que su padre le había enseñado. Y fue el momento de comprobar sobre si era o no capaz de domar un caballo, sin tener a su padre corrigiéndolo detrás. Era importante para él despegarse de la figura paterna para reafirmar su propio potencial. "Siempre hemos sido grandes compañeros, pero necesitaba confirmar que podía hacerlos y sostenerlos solo, no por ego sino por el compromiso con la gente. Y lo logré: domé los 40 potros que me dieron", relata.

De a poco, esa relación de maestro y discípulo se convirtió en una sociedad con una misma pasión. Y, como una buena dupla, viajar juntos y dar cursos por el interior del país se transformó en una constante.

En 2005 llegó a sus oídos la existencia de esta prueba internacional. "Han creado el campeonato mundial para quien

amanse mejor un caballo en tres días", le comentó un portugués que había venido a la Argentina para hacer un curso con los Scarpati y al año siguiente le hizo llegar un DVD de lo que había sido el campeonato. "Me deslumbró. Era lo que hacíamos nosotros. Mi problema era que no hablaba inglés", detalla.

Ese año le pidió a una amiga que frecuentaba el campo si podía darle una mano y prepararlo con clases de inglés y empezó muy rudimentariamente a estudiar. Para 2010 ya manejaba algo el idioma, pero siguió perfeccionando. Hasta que el año pasado un participante de la competencia lo convenció de concursar. "Tu inglés está muy bien, tendrías que estar ahí", le sugirió y decidió aplicar.

En una ardua tarea de selección, con formularios, videos y entrevistas terminó seleccionado. Entre más de 300 inscriptos quedó como uno de los siete elegidos para la competencia que se realizara entre el 27 y el 30 del actual en Lexington, Kentucky. Su mujer, Florencia Mores, será su asistente en todo el evento.

"Son dos competencias dentro de una: una principal, que le llaman el Championship, y una clasificación que dura dos días. Siempre me ha ido bien en las competencias públicas, nunca me apichoné, pero estoy ansioso porque es un evento muy excitante. Somos siete y soy el primer hispano que participa. Uno solo será el ganador y espero estar a la altura de la competencia", finaliza. ●

EL PAMPA

Entre un negocio y la rebelión de gobernadores

REACTIVACIÓN

Hace unas semanas, este medio había informado que el grupo brasileño AMaggi había empezado a pasar precios para comprar girasol en las distintas plantas de acopio que tiene Los Grobo Agropecuaria, la empresa que se encuentra concursada desde febrero pasado. Según contaron fuentes del mercado, Los Grobo empezó a operar "a full" con esta modalidad y con sus establecimientos moviéndose. De acuerdo con las fuentes, para la firma se trata de un paso importante para recuperar, además, la confianza de los productores. Si bien hay posibilidades que esta operatoria se extienda a soja y maíz, todavía no está confirmado. De darse esto le dará operación hasta octubre para luego enganchar con el trigo.



ALBERTO WERETLINECK
Gobernador de Río Negro



IDA Y VUELTA

Sorpresivamente, el martes pasado, en el Boletín Oficial, el Senasa habilitó el ingreso de carne con hueso a la Patagonia, una medida que venían resistiendo entidades de la región y gobernadores patagónicos. Y fueron los mandatarios provinciales los que, justamente, cumplieron un rol decisivo en las horas siguientes: lograron que el Senasa suspendiera por 90 días la medida para abrir una mesa de diálogo. Antes, Alberto Weretlinneck, gobernador de Río Negro, fue crítico en la red X. Dijo que la decisión había sido tomada por un "burócrata" desde Buenos Aires. En tanto, Rolando Figueroa, gobernador de Neuquén, comunicó que se había contactado con Luis Caputo, ministro de Economía, y con Juan Pazo, titular de ARCA, para abrir el diálogo. Curiosamente, en X dijo que Pazo era "secretario de Ganadería".