

campo

www.lanacion.com/campo @L.Ncampo



SOJA

67%

El 67% de la soja implantada presenta una condición adecuada/óptima, 4,8 puntos porcentuales más que la semana anterior
FUENTE: BOLSA DE CEREALES DE BUENOS AIRES (PAS)

MOLINOS EÓLICOS

La respuesta está en el viento

Generan ingresos seguros para los propietarios de campos y energía limpia para la sociedad; ya están en la región pampeana **CARLOS MARIN MORENO/4**



SHUTTERSTOCK

El trigo está en carrera y tomó velocidad, por Cristian Mira/2

La mitad de los préstamos para la agricultura ya son en dólares, por Pilar Vazquez/3

Empresa familiar: siguieron el legado de sus padres en la industria forrajera, por Mariana Reinke/7

**EL XTRA
DE CONFIANZA**

**QUE BUSCÁS
PARA TU SOJA.**

Quintal' Xtra

Jemvelva' active

INSECTICIDA

**QUINTAL® XTRA ES EL INSECTICIDA
MÁS COMPLETO, RÁPIDO Y EFICIENTE
PARA EL CONTROL DE ORUGAS Y TRIPS
EN SOJA.**

▶ **ALTA PERSISTENCIA.
EXCELENTE VOLTEO.**

CORTEVA
agriscience

TM ® son marcas registradas de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas.
©2025 Corteva. Peligro. Su uso incorrecto puede provocar daños a la salud y al ambiente. Lea atentamente la etiqueta.

SIEMBRA DE PRIMERA

LO QUE VIENE

El trigo está en carrera y tomó velocidad: no conviene detenerlo



Cristian Mira
EDITOR

Una vez que se toma impulso en una carrera es mejor no frenar el envión. Esto vale para el deporte como para la agricultura. El trigo, uno de los principales cultivos del país, ofrece una oportunidad para impulsar esta idea.

La campaña agrícola 2024/25 del cereal, la primera íntegramente realizada bajo la administración Milei, arrojó cifras interesantes. Según datos de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, la cosecha tuvo un aumento de 23,2% respecto del ciclo anterior al alcanzar los 18,6 millones de toneladas. Esa cifra, a su vez, fue un 8,8% más elevada del promedio de las últimas cinco campañas. El área sembrada creció un 7% en comparación con el ciclo 2023/24 y alcanzó los 6,3 millones de hectáreas. La entidad, en su informe de final de ciclo, destacó que se sumaron 100.000 hectáreas respecto de la previsión inicial por la mejora de precios y las precipitaciones otoñales.

Esta mejora de la producción tiene su correlato en el aporte económico del complejo triguero, estimado en US\$2860 millones, un 26% más que el año pasado, de acuerdo con la información de la Bolsa de Cereales.

Aunque hubo factores climáticos y de mercado que contribuyeron al crecimiento del trigo hay otra razón que permitió darle impulso al cereal: el Gobierno eliminó las barreras para exportar al derogar la fórmula de "volumenes de equilibrio" por los cuales,

desde el Estado, se fijaba en los hechos un cupo de exportación que distorsionaba la fijación de precios. Esta política fue heredada directa de la que impuso Guillermo Moreno en 2007 cuando manejaba la Secretaría de Comercio, al ordenarles a los exportadores que paguen un precio máximo al trigo. Ya pocos recuerdan que esa intervención fue anterior a la de la 125, por las retenciones móviles y llevó a que en la Argentina se planteara la necesidad de importar trigo.

Finalmente, se demuestra que el levantamiento de las restricciones a las exportaciones no provoca la escasez del cereal en el mercado interno.

Pero así como la administra-

La Mesa Nacional del Trigo dio una verdadera hoja de ruta para mejorar la competitividad del cereal

ción Milei dio un paso positivo al asegurar la no intervención en el mercado, estuvo a punto de pegarse un tiro en el pie cuando a poco de asumir le propuso al Congreso incrementar los Derechos de Exportación (DEX) al cereal en tres puntos porcentuales. La oposición en el Congreso lo hizo entrar en razones.

Ahora se abre un nuevo escenario. El Gobierno dispuso la reducción temporal de los DEX para el trigo de 12% a 9,5%. Será hasta el 30 de junio. En la cadena ya surgieron voces que alertan sobre la necesidad de no volver a incrementar la alícuota y van un paso más allá: directamente piden eliminarla. Esto fue lo que hizo la Mesa Nacional del Trigo que se reunió la semana pasada en Leones a celebrarse la Fiesta

Nacional del Trigo. "La baja de retenciones debe continuar y no ser temporal", expresaron en el documento y enfatizaron que "sería necesario que fuera por ley".

En el acta, introdujeron un concepto que no tiene una discusión amplia entre los economistas: "el equilibrio fiscal real es sin retenciones". En otras palabras, cuando el Gobierno se ufana de haber alcanzado el superávit no menciona que en parte lo logra con un tributo que es claramente distorsivo como los DEX. Claro que también dice está en contra de este impuesto, pero a la hora de eliminarlo se muestra reticente a hacerlo.

El presidente de Coninagro, Lucas Magnano, presente en Leones, felicitó al Gobierno por la reducción y señaló que "una excelente señal de incentivo a la siembra sería eliminarlas [por las retenciones] definitivamente". Además, recordó, "No es una gran suma, son alrededor de 200 millones de dólares que el productor, sin duda, compensaría en volumen e inversión hacia adelante, lo cual sería algo perfectamente realizable". La cadena triguera tiene evidencias suficientes para demostrar que cuando se eliminan los DEX y las trabas al comercio se incrementa la producción. Eso, a su vez, mejora el aporte de la actividad a la economía, que incluye el incremento en el pago de tributos, con lo cual podría más que compensar la caída de ingresos fiscales por la eliminación de retenciones. Un verdadero círculo virtuoso.

Además, la Mesa Nacional del Trigo elaboró una verdadera hoja de ruta para impulsar una clara mejora de la competitividad del cereal, con temas que van desde la comercialización, la transparencia de mercado, el apoyo a la investigación, la sustentabilidad y las medidas de calidad y segregación, entre otras.

Si la Argentina y aya comenzó a correr la carrera del trigo sería bueno que no se frene el impulso. ●

DE BUENA FUENTE

A pesar de la cercanía de la cosecha, el maíz exhibe precios muy firmes

Carlos Marín Moreno
PARA LA NACION



COMBINACIÓN

Ya no hay dudas de que la falta de agua en diciembre y enero fusió a los maíces tempranos. El mercado local lo refleja con cotizaciones que fluctúan alrededor de 200 dólares por tonelada para la posición abril, un precio que los productores no deberían dejar pasar si tienen posibilidades de entregar producto en esa época. Ni hablar del que tenga maíz ahora, que se puede ubicar a valores superiores. Además de la seca, varios factores se combinaron para generar un panorama más favorable para el cereal. Según indica Sebastián Olivero, responsable de Commodities de la corredora StoneX, se redujo la estimación de cosecha de Estados Unidos, por lo que el stock se derrumbó de 49 millones de toneladas hace tres meses a 39 millones en la actualidad. Simultáneamente, la demanda evidencia firmeza en ese país. Por otro lado, Brasil se muestra menos agresivo en su ritmo de exportaciones y en enero de 2025 embarcó 27% menos que en el mismo mes del año anterior. Además, la implantación de la safrinha viene atrasada: alcanzó el 35 por ciento del área prevista versus 45 del ciclo previo. Esta realidad "da más lugar a las exportaciones de Estados Unidos y de la Argentina", observa Olivero.



VENTAS

En la Argentina, los embarques alcanzaron 38 millones de toneladas en la campaña 2023/24 versus 26 y 34 millones de los ciclos previos. Si se combinan todos estos comportamientos con la debilidad de la mercadería primicia en la Argentina por la seca, se justifican los 200 dólares por tonelada que pueden permanecer, con fluctuaciones, hasta que comience a ingresar la cosecha tardía. Dociientos dólares por tonelada "generan rentabilidad con el cultivo de maíz y deberían aprovecharse para concretar ventas por parte de quienes puedan cumplir los forwards o ventas futuras", recomienda Olivero. Quien tenga incertidumbre sobre el rinde final de sus lotes puede comprar un put para cubrir una proporción de la cosecha; a principios de semana se ofreció una de 180 dólares por tonelada con 5 dólares de prima. "Los árboles no crecen hasta el cielo", se dice habitualmente y el mercado muestra mejores cotizaciones de la mercadería disponible y de las posiciones próximas que de las lejanas. La conducta comercial vendedora aconsejada por Olivero también se justifica en las perspectivas de las próximas siembras en Estados Unidos: se estima un incremento del área de maíz en detrimento de la soja.

BREVES

DESREGULACIÓN PARA LOS FERTILIZANTES

En la búsqueda de dar "racionalidad a una norma que había encarecido innecesariamente el costo de producción de nuestro sector agropecuario", el Gobierno liberó el tránsito de los fertilizantes e, inclusive, facilitó la importación de productos de otros países. Lo hizo a través del decreto 101, publicado el lunes pasado en el Boletín Oficial. En la industria destacaron la medida, pero descartaron que vaya implicar rebaja alguna de estos insumos.

AUMENTO DE LAS EXPORTACIONES

Las exportaciones agroindustriales crecieron un 25% en valor durante 2024 y alcanzaron los US\$48.370 millones, según informó esta semana el Monitor de Exportaciones de la Fundación Agropecuaria para el Desarrollo de Argentina (FADA). Esto significa que la agroindustria aportó en ese período seis de cada diez dólares que ingresaron al país y generaron un superávit de US\$39.000 millones, según lo informado por la entidad.

CRA REALIZARÁ JONAGRO EN MAYO

Confederaciones Rurales Argentinas (CRA) lanzó Jonagro 2025, su congreso anual, que se realizará el 13 de mayo próximo en la Bolsa de Cereales de Buenos Aires. El encuentro reunirá a protagonistas de la actividad, expertos en agronegocios y líderes políticos. El lema es "Libertad para producir, competitividad para crecer", y estará enfocado en la reflexión sobre el desarrollo agropecuario de la Argentina. Informes e inscripción: jonagro.com.ar.

ANÁLISIS SOBRE MICOTOXINAS

Vetanco, una empresa líder en sanidad animal, presentó el e-book "Micotoxinas, prevalencia en Latinoamérica 2024 - Monitoreo de materias primas y alimentos balanceados". Esto ocurrió en la ciudad de Atlanta, en los Estados Unidos, durante la International Production & Processing Expo (IPPE 2025), donde se analizó el impacto de las micotoxinas en la salud de las aves y reunió a expertos y colaboradores de la industria.

CONSEJOS PARA SANIDAD ANIMAL

Biogénesis Bagó, una compañía global de biotecnología, presentó "Biogénesis Bagó, Recomendaciones Sanitarias", un podcast destinado a veterinarios y productores del sector ganadero. El primer episodio incluye al médico veterinario Martín Pérez Bordagaray, jefe técnico del laboratorio, quien aborda el bienestar animal en el destete y la importancia de un buen manejo sanitario para la productividad y la salud del rodeo.

NEGOCIOS

Créditos. La mitad de los préstamos para la agricultura ya son en dólares

La tendencia, que empezó el año pasado, se terminó consolidando por la estabilidad económica, según dijeron en los principales bancos; la ganadería se mantiene en pesos

Pilar Vazquez
LA NACION

Desde el año pasado, el sector agropecuario atraviesa un cambio en su forma de financiamiento. Los productores están cada vez más inclinados a tomar créditos en dólares, una situación que ya había llamado la atención en Expoagro 2024 y que, según los bancos, se consolidó a lo largo justamente del último año.

Actualmente, la mayoría de los créditos otorgados al agro son en moneda estadounidense y, en algunos casos, representan hasta el 80% del total. Y, dado que falta menos para Expoagro 2025, que se hará del 11 al 14 del mes próximo, un momento clave para las entidades financieras, estas prevén que esta preferencia continuará en ascenso, impulsada por factores como la estabilidad cambiaria, la menor regulación en el mercado y el aumento de los depósitos en dólares tras programas de blanqueo de capitales.

Nicolás Low, gerente de Agro-negocios de Santander Argentina, confirmó el giro en la demanda de financiamiento: "Desde el segundo semestre, diría que pesos ya no nos demandan más y, a partir de ahí, el financiamiento que más estamos dando es en dólares para el productor agropecuario".

Según el ejecutivo, este cambio responde a la dinámica propia del mercado y al perfil del sector. "Por la dinámica del mercado y dado que es un sector generador de dólares, el financiamiento del agro se volcó en un 80% a dólares", explicó.

Hasta 2022, los productores aprovecharon la liquidez en pesos y las tasas subsidiadas para adquirir insumos dolarizados. "Venimos de dos años en los que el productor nos demandaba muchos pesos porque había un nivel de liquidez enorme en el sistema financiero y los bancos teníamos mucho interés en prestarlo", recordó Low. En ese contexto, endeudarse en pesos resultaba conveniente para el productor, ya que esperaba que su deuda se licuara con una eventual devaluación. "Los más sofisticados incluso tomaban herramientas en el mercado de venta de dólar futuro", agregó.

Sin embargo, la llegada de Javier Milei a la Casa Rosada, en diciembre de 2023, marcó un punto de inflexión. En ese sentido, indicó Low, la fuerte devaluación del tipo de cambio elevó las tasas en pesos, aunque luego comenzaron a descender acompañando el proceso de desinflación. A esto se sumó una caída en las expectativas de devaluación, ya que el tipo de cambio había dado un salto discreto.

Otro factor importante fue el incremento de los depósitos en dólares en el sistema financiero, impulsado por programas de blanqueo de capitales. "Con el blanqueo de capitales, los depósitos en dólares en el sistema financiero crecieron mucho. Estamos hablando de un nivel de depósitos de US\$30.000 millones, un número muy elevado, cerca de máximos históricos", detalló Low.

Este aumento permitió a los bancos ofrecer tasas más competitivas en dólares, favoreciendo a un sector que genera divisas. "Las tasas



La agricultura, con más opciones de financiamiento

en pesos lucen elevadas. Ante una tasa en pesos alta y una devaluación esperada baja, los productores optan por financiamiento en dólares a una tasa que, desde nuestro punto de vista, es bastante buena para el sector", afirmó.

Hernán Busch, gerente de Agro-negocios en Banco Galicia, coincidió en que "más de la mitad" del financiamiento que otorgan actualmente es en dólares.

El 2024 fue un año de recuperación en la demanda de crédito, aunque las decisiones se tomaron con cautela. "Fue un año lento en la toma de decisiones, pero la demanda de crédito creció a lo largo del año. En algunos momentos se tomó más financiamiento en pesos y en otros más en dólares, pero en el balance general, la tendencia se inclinó hacia la moneda estadounidense", explicó Busch. El financiamiento en dólares se concentró principalmente en la actividad agrícola, mientras que en el sector ganadero se siguieron tomando líneas en pesos. "La ganadería no se financia tradicionalmente en dólares, por lo que en este segmento la demanda de pesos se mantiene", agregó Busch.

A lo largo del año, el financiamiento se otorgó de manera progresiva, sin picos abruptos. "No hubo un boom de compras en un solo momento, sino que el financiamiento se fue concretando sobre los periodos de compra y aplicación de insumos. Hubo un pico en mayo, vinculado con la siembra de trigo, y luego hasta la gruesa el movimiento fue estable", señaló Busch.

En términos generales, hubo un crecimiento en la toma de financiamiento en términos reales. La mayor parte de los fondos se destinó a la compra de insumos y gastos generales, siendo este el segmento con mayor expansión.

En cuanto a la compra de maqui-

naria agrícola, el sector mostró una leve reactivación respecto al año anterior, aunque todavía está lejos de los niveles previos a la sequía. "Se empezó a notar una recuperación, aunque aún no alcanzamos los niveles de años anteriores", afirmó Busch.

Expoagro 2025 será clave para medir la evolución del financiamiento en el agro. Según Busch, el evento llega en un contexto de mayor estabilidad macroeconómica y climática, lo que mejora el ánimo del productor. "El clima y los mercados se han acomodado, lo que mejo-

Expoagro 2025 será un reflejo del cambio de ciclo en el financiamiento para la agricultura y la ganadería

ró mucho el humor del productor. Esto siempre es positivo a la hora de pensar en inversiones futuras", aseguró.

Gustavo González, gerente de Banca Agropecuaria de Banco Provincia, también confirmó la tendencia: "Desde mediados del semestre pasado, en octubre y noviembre, el sector lo que estuvo buscando, o lo que buscó preferentemente, fueron líneas de financiamiento destinadas al capital de trabajo o al capital operativo. Preferentemente, se volvió a solicitar financiamiento en moneda extranjera, es decir, en dólares". Y agregó: "ha disminuido el interés por créditos en pesos", agregó.

Según el ejecutivo, desde noviembre y diciembre el crédito de inversión, destinado a la compra o renovación de maquinarias y otros

elementos, entró en stand-by, ya que muchos productores están esperando la muestra. "Creemos que hay mucha expectativa y que todavía hay mucha inversión pendiente en el sector, la cual, ojalá, se materialice en la próxima exposición", afirmó.

"En este momento la mayoría de los pedidos son en dólares. Ha disminuido el interés por créditos en pesos, ya que la tendencia es volcarse a la financiación en dólares", remarcó González.

En tanto, desde el Banco Nación informaron a este medio que, "durante el 2024, el financiamiento al sector agropecuario representó cerca del 20% del total del crédito en ambas monedas. En dólares, representó el 30%".

El agro se consolidó como el segundo sector más financiado luego de la industria, sin dejar de considerar que este último rubro incluye la manufactura de productos agropecuarios. Respecto al stock de créditos en cartera, el sector agropecuario incrementó su participación en cuatro puntos porcentuales, alcanzando el 24% del total de la cartera comercial a diciembre de 2024 en todas las monedas. En lo referente a los préstamos en dólares, el agro representó el 31% del stock total.

En términos generales, la cartera de préstamos del Banco Nación ganó 8 puntos porcentuales de participación en el mercado durante 2024. Desde la entidad señalaron que el productor agropecuario ha mantenido su interés habitual en asistencia crediticia para capital de trabajo, orientada a la planificación de la campaña, así como en la necesidad de avanzar en la tecnificación de sus procesos mediante la renovación de maquinarias destinadas a la producción. ●

Oferta. Una de las mayores cripto quiere tener el control de Adecoagro

El grupo agroindustrial Adecoagro, creado en 2001 con management argentino que salió a buscar fondos inversores por todo el mundo, recibió una oferta de compra de acciones por parte de Tether Investments SA, la firma global emisora de la stablecoin USDT que la llevaría a controlar el 51% del grupo.

Según se dio a conocer, se trata de una oferta por US\$12,41 la acción. Aclaró que la propuesta fue no solicitada y no vinculante. Junto con un equipo de asesores hará una evaluación para luego tomar una decisión al respecto.

Desde el año pasado, Tether Investments SA comenzó a tener presencia como accionista en Adecoagro. Fue aumentando su participación hasta llegar al 19,4% actual. Es con ese porcentaje el inversor que más acciones reunió. "Son gigantes, querían ser clientes nuestros. Les encantaban los alimentos que hacemos y las bioenergías renovables que tenemos en la región", explicó una fuente del grupo agroindustrial a LA NACION hace unos días, antes que se conociera esta oferta. Adecoagro factura unos US\$1500 millones.

Por el grupo del agro han pasado inversores de la talla de George Soros y un fondo qatari, entre otros. Los directores actuales tienen entre 6 y 7% de participación mientras que el resto de las acciones se reparten entre decenas de inversores que van ingresando al grupo.

Adecoagro tuvo la primera irrupción fuerte en escena con la compra de 75.000 hectáreas a Pecom Agropecuaria, del fallecido empresario Gregorio Perez Compagnon. Tras ese salto, el grupo, cuyo CEO es Mariano Bosch, comenzó una expansión en la Argentina y la región.

Entre Brasil, la Argentina y Uruguay maneja 500.000 hectáreas. El portafolio está compuesto por un 50% de tierras propias y un 50% alquiladas. Entre otras actividades, en Brasil son muy fuertes en caña de azúcar, con 200.000 hectáreas que se transforman no solo en azúcar sino también en energía eléctrica.

Productos

En la Argentina tiene marcas de renombre en lácteos como Las Tres Niñas [adquirida a SanCor], Angelita y Apóstoles. En tanto, en arroz controla la emblemática marca Molinos Ala. En azúcar tiene Monte Alegre.

"Estamos entusiasmados porque debemos ser más competitivos haciendo alimentos y energías renovables: el mundo lo va a seguir necesitando", apuntaron a este medio en la compañía.

"Vamos a seguir creciendo", indicaron. Entre otras actividades, vale recordar que experimentaron un fuerte crecimiento en mano con 25.000 hectáreas sembradas y una moderna planta de procesamiento en Dalmacio Vélez, Córdoba. Todo el grupo agroindustrial tiene 9000 empleados.

● Fernando Bertello

NOTA DE TAPA



INVERSIÓN
Para Fernando Rojas Pabelo se trata de una alternativa a la producción tradicional

MOLINOS EÓLICOS

La respuesta está en el viento: más energía limpia e ingresos para el campo

Los equipos, de 120 metros de altura, ya comienzan a verse en la región pampeana y surgen como una alternativa para quienes quieren sumar renta; el productor Fernando Rojas Pabelo tiene instalados aerogeneradores en la zona de Tandil

Por Carlos Marín Moreno PARA LA NACION

A l transitar por las rutas argentinas, "tranqueras adentro" comienzan a verse molinos generadores de energía. Las dimensiones pueden llegar hasta 120 metros de altura y su capacidad de producir electricidad "verde" los pone en primera fila en la ecuación energética nacional de los próximos años. Resultan útiles a la sociedad y un buen negocio para los propietarios de la tierra, que cobran un canon anual sin realizar ninguna inversión para instalarlos.

"Tengo 400 hectáreas propias en la zona serrana, entre Azuly Tandil, en pleno sistema de Tandilia, y 450 hectáreas más en sociedad con mi hermano y mi cuñado. Es un campo con aptitud agrícola, pero que tiene limitaciones de relieve por cerros y bajos, donde permanentemente hay viento", cuenta Fernando Rojas Pabelo, un ingeniero agrónomo que hoy tiene instalados molinos en el campo.

"Los cerros tienen uso ganadero con vacas de cría que aprovechan la vegetación natural y los cultivos de servicio en invierno. En el resto de la superficie se desarrollan planteos

agrícolas con distintas rotaciones según el relieve que incluyen trigo, cebada, maíz, girasol y soja", agrega.

"Los molinos eólicos eran una idea como una posible alternativa a la producción tradicional, que coincidió con la visita de un equipo uruguayo especialista en desarrollar proyectos de estos sistemas", rememora el empresario.

"En Uruguay han estudiado a fondo el tema y han desarrollado la tecnología eólica en muchos campos de ese país, por lo cual vienen a la Argentina buscando zonas vírgenes donde se puedan instalar nuevos molinos", añade.

La firma uruguaya y otras competidoras detectan las zonas donde se podrían instalar los generadores, hablan con los productores y con empresas, y proponen contratos por 30 años para la instalación y explotación.

"Miden los vientos durante dos o tres años, y si constatan que hay un buen flujo durante ese tiempo, hacen un proyecto que le venden a una empresa -por ejemplo YPF- que hace la instalación. Luego YPF le puede vender energía a una industria, como Toyota o Coca Cola por ejemplo", explica.

En el campo de Rojas Pabelo, la empresa uruguaya solo hizo el estudio del viento y el proyecto. Una vez vendido a una empresa, paga un canon anual al dueño del campo, que solo aporta la superficie para la instalación.

Las tres condiciones que imponen para llevar adelante la elección son una zona con suficiente viento, cercana a un cableado de alta tensión y que haya gente para trabajar en la instalación y mantenimiento.

Así fue que "integrantes de la firma Otegui desembarcaron en nuestra zona y luego de estudiar el flujo de los vientos durante dos años, crearon un parque eólico que inicialmente tenía 32 molinos y hoy suma 45", rememora Rojas Pabelo. En el campo, Fernando tiene cuatro molinos en la superficie propia y seis en sociedad con su hermana.

Hay una instalación central ubicada cerca de una línea de alta tensión, a la que confluyen los cables que vienen desde los molinos, enterrados a 80 cm de profundidad. "Instalar todo el cableado no fue sencillo. Por los lotes agrícolas pasaron rápidamente, pero en otros casos debieron dinamitar partes de cerros para conducirlos", distingue Fernando.

Los molinos tienen 120 metros de altura sin las palas. Estas tienen 60 metros cada una, lo que da un total de 180 metros de altura. Las palas son de aluminio y los molinos tienen una estructura de acero.

Los generadores funcionan las 24 horas y tienen una computadora conectada a la central. Solo se detienen con vientos de menos de 12 km/h y de más de 80 km/h. Funcionan en ese rango, con un ideal de vientos de 40-45 km/h.

La energía que producen las palas con su movimiento pasa a una turbina, de ahí a la estación transformadora y finalmente a la red de alta tensión como energía renovable, limpia. No va a una ciudad cercana ni al campo de Rojas Pabelo; directamente es provista a los terceros que pagan un precio por la compra de la energía.

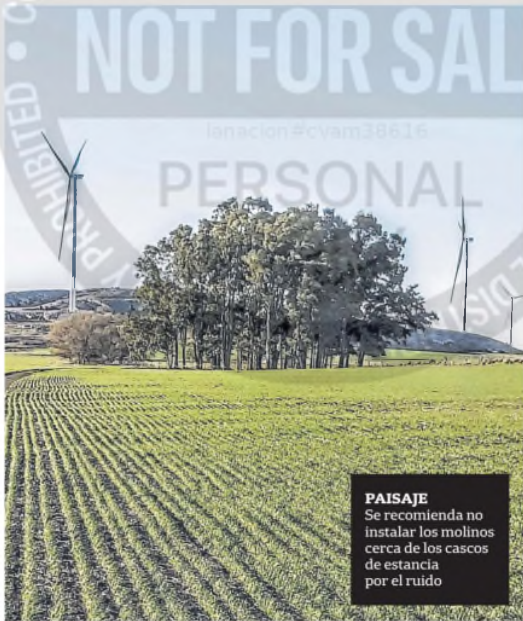
El costo aproximado de cada molino es de 2 millones de dólares. Su instalación está totalmente tercerizada, tanto el transporte como la puesta en marcha. Es un proceso complejo, que llevó dos años en el campo de Rojas Pabelo. El lugar de instalación es determinado con equipos satelitales y otras mediciones que aseguran suficiente caudal de viento.

Cada molino tiene un camino de 10 metros de ancho por donde también puede circular maquinaria agrícola y alrededor de cada uno hay una plataforma con mayor superficie. Los cables hasta la central van a una profundidad de 80 cm, lo que exige remover varias capas de tierra, que deben volver a colocarse en la forma original.

El cálculo que hace Rojas Pabelo de pérdida de superficie de cultivo por la instalación de los generadores es de aproximadamente una hectárea por molino. No tienen alambrados y al alrededor puede pastorear la hacienda. Como regla general, se puede colocar un molino cada 80 hectáreas, aunque esa distancia puede variar según las mediciones de vientos.

"Los generadores no pueden estar a menos de 700 metros de poblaciones", aclara Fernando, para agregar: "la distancia entre molinos no se fija porque depende de los vientos; algunos están separados 300 metros y otros, 1000".

Consultado sobre resultado económico de incluir molinos eólicos en un campo, Rojas Pabelo dice que "es equivalente a un arrendamiento 30 a 50% superior al agrícola, con

**PAISAJE**

Se recomienda no instalar los molinos cerca de los cascos de estancia por el ruido

las ventajas de no requerir gastos ni atención, y de ser totalmente seguro durante 30 años".

Si se da el caso de que se vende el campo, el siguiente dueño debe respetar el contrato vigente. Por el contrario, si se desinstalaran los molinos, el dueño recibiría un resarcimiento.

"Para el propietario del campo, es una ayuda económica muy importante el ingreso que generan los molinos, con la ventaja de no tener que asumir ninguna tarea" resalta.

Si un productor quiere incorporar generadores en su campo, primero debe considerar que la elección de dónde se pueden instalar es decisión de la firma que realiza los estudios de viento, no del dueño de la tierra. También debe tener en cuenta que el campo debe estar cerca de una línea de alta tensión. "Es decir, la zona donde se instalan los molinos no es una elección personal del productor; la propone la empresa especializada en el tema", aclara. Si un productor reuniera los requisitos, podría contactarse con la firma y conversar acerca de la posibilidad de avanzar hacia un contrato, aunque no hay ninguna seguridad de que los molinos sean instalados en un campo sin hacer previamente el estudio de los vientos.

Legales

Para los contratos, hay un modelo que proponen los instaladores de generadores, pero es conveniente hacerlo revisar por un abogado. "Los contratos son a 30 años y por lo tanto hay que tener las cosas claras desde el principio", aconseja Héctor Pozo Gowland, un abogado especializado en temas energéticos.

La figura en la cual se apoya el acuerdo es la del usufructo por el lugar que ocupan los molinos y los caminos internos. No se trata del usufructo de todo el campo donde están instalados. El Código Civil y Comercial define al usufructo como "el derecho de usar y gozar de una cosa, cuya propiedad pertenece a otro, con tal de que no se altere su sustancia". También se podría usar

la figura del derecho de superficie, por el cual "se otorga a su titular la facultad de uso y goce, y el derecho de plantar, forestar o construir sobre el terreno o en el subsuelo".

"Hay que tener en cuenta que el contrato por aerogeneradores en el campo es voluntario; el productor puede aceptar o no una propuesta. Es un caso diferente al de las torres de alta tensión, cuya instalación es obligatoria para el propietario cuando se dispone la construcción de una línea de transmisión; el dueño del campo no puede negarse a que se coloquen porque es una servidumbre de electroducto. Incluso, si se negare, podrían ser instaladas mediante orden judicial. En el caso de los aerogeneradores, el productor puede aceptarlos o no con una decisión personal", diferencia Pozo Gowland.

Otros aspectos por considerar son los impactos visuales y sonoros. "Hay gente a la que no le gusta la alteración del paisaje con torres de 120 metros, que además generan un ruido semejante al del mar o de los aviones, de acuerdo a la velocidad y dirección con que sopla el viento. Por ello, no conviene ubicar ningún molino cerca del casco del campo", aconseja el experto.

En el caso de accidentes en los molinos, el dueño del campo no tiene ninguna responsabilidad porque están conectados a una estación central que tiene personal durante las 24 horas y se hace cargo de cualquier imprevisto.

El canon por ocupación de la tierra se puede fijar en pesos con un sistema de ajuste o en dólares pagaderos al tipo de cambio oficial en cada momento de liquidación", dice Pozo Gowland.

En síntesis, los aerogeneradores dan un ingreso adicional a las actividades tradicionales, sin ninguna responsabilidad ni requerimiento de tiempo o gastos del empresario rural. Por otro lado, para el productor no tiene ningún beneficio fiscal la instalación de molinos. Si hay para el que hace la inversión, que puede tener exenciones del pago de algunos impuestos. ●

Deforestación. Renovado rechazo del agro argentino a un reglamento de la UE

Instituciones del sector cuestionaron en un documento que se quiera limitar ventas a ese mercado; piden que se lleven adelante negociaciones

Belkis Martínez

LA NACION

En una reunión en la Secretaría de Agricultura junto a funcionarios de Cancillería y de la Subsecretaría de Ambiente, diversas instituciones del agro manifestaron su "profunda preocupación y firme rechazo" al Reglamento de la Unión Europea (UE) 2023/1115, que regulará la comercialización de productos asociados a la deforestación.

La norma, que limita las ventas de carne y soja, entre otros productos, a ese bloque de regiones deforestadas desde 2021, iba a entrar en vigor este año, pero se postergó para 2026.

Se entregó un documento con los argumentos en contra que señala que la medida "afecta nuestra soberanía nacional, desconociendo las normas de derecho local y vulnerando los derechos e intereses" de la cadena productiva. El encuentro en Agricultura lo presidió el subsecretario de Mercados, Agustín Tejeda.

Durante la reunión se solicitó que no se amplíen las regulaciones a otros ecosistemas o productos, en caso de que el pedido de "no aplicación" no prospere, se propusieron modificaciones para mitigar el impacto comercial. Paralelamente, las entidades se comprometieron a seguir trabajando en esquemas de trazabilidad, sin que esto implique conformidad con el reglamento. En tanto, los funcionarios argentinos respaldaron la propuesta de relanzar negociaciones con la Unión Europea.

"Se le solicitó al Gobierno reactivar la estrategia de diálogo y buscar una negociación con la CE y el Parlamento Europeo para revisar y adaptar el reglamento de no deforestación a la realidad

productiva de nuestros países, dado que ha sido un reglamento excesivo y unilateral. Más allá de eso, seguiremos trabajando en VISEC para ampliar la plataforma a todo el universo de productores y operadores de soja y carne bovina", dijo Gustavo Idigoras, presidente de la Cámara de la Industria Aceitera de la República Argentina-Centro Exportadores de Cereales (Ciara-CEC).

Las entidades señalaron que estas medidas, impuestas unilateralmente, desatienden las políticas de protección de los bosques y de los recursos naturales de la Argentina, afectando la soberanía nacional, desconociendo las normas de derecho local y vulnerando los derechos e intereses de los actores involucrados en la cadena de producción, comercialización, industrialización y exportación de los productos afectados.

"Se detallaron puntos donde se plantea la interpretación sobre el alcance de determinados artículos del EUDR. Asimismo, se solicitó que no haya inclusiones futuras de otros ecosistemas ni de otros productos. Más allá de esta posición, en caso de que la acción de "no aplicación" solicitada no prospere o se demore en el tiempo, se acompañó con una serie de pedidos de modificación al EUDR [Regulation on Deforestation-free Products], con el objetivo de reducir el impacto comercial negativo para la Argentina", observaron.

También mencionaron que, en forma paralela, muchas de las instituciones del agro seguirán trabajando en esquemas de trazabilidad y cumplimiento para evitar pérdidas de mercado frente a los demás países competidores que ya están definiendo sus respuestas al EUDR. Sin que esto pueda interpretarse como un acto de conformidad del reglamento.

Finalmente, afirmaron que "las instituciones del agro encontraron eco favorable de parte de los funcionarios del gobierno argentino, al pedido de relanzar negociaciones bilaterales y multilaterales con especial énfasis en el Parlamento Europeo y apalancándose en la colaboración público-privada del sector agropecuario argentino. Durante el encuentro se acordó mantener una mesa de trabajo de seguimiento de esas negociaciones.

Las entidades que participaron y adhirieron el mencionado documento son: Asociación Argentina de Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (CREA), Asociación Argentina de Productores en Siembra Directa (Aapresid), Asociación de la Cadena de la Soja Argentina (Acsoja), Asociación Maíz y Sorgo Argentino (Maizar), Asociación Semilleros Argentinos (ASA), Bolsa de Cereales de Buenos Aires (BdC), Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), Cámara Argentina de Biocombustibles (Carbio), Cámara de la Industria Aceitera de la República Argentina-Centro Exportadores de Cereales (Ciara-CEC), Centro de Corredores de Cereales de Rosario, Centro de Corredores y Agentes de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, Confederación Interooperativa Agropecuaria Limitada (Coninagro), Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), Consorcio de Exportadores de Carnes Argentinas (Consorcio ABC), Federación Agraria Argentina (FAA), Federación de Centros y Entidades Gremiales de Acopiadores de Cereales, Fundación Barbecho, Instituto de Negociaciones Agrícolas Internacionales (INAI), Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (Ipcva), y la Sociedad Rural Argentina (SRA). ●



El reglamento de la UE afecta a zonas deforestadas desde 2021

ARCHIVO

PRODUCCIÓN



Se analizan los resultados de los esquemas mixtos para mejorar la producción

AAPRESID

Modelos. Agricultura y ganadería, una vuelta a la integración con muchos secretos por revelar

Investigadores de universidades y técnicos de Aapresid apoyan el trabajo de productores para lograr más eficiencia en estos esquemas

Desde la Revolución Verde, la agricultura y la ganadería se separaron organizacional y geográficamente en muchos países, transitando un camino de especialización que permitió incrementos sin precedentes en la productividad por hectárea, pero que al mismo tiempo, en algunas situaciones trajo pérdidas de biodiversidad, empobrecimiento de los suelos e ineficiencias.

Más allá de lo ambiental, estas cuestiones impactan en los costos y la rentabilidad. Es por eso que son cada vez más quienes creen que agricultura y ganadería deben volver a unirse. Pero esta "vuelta a la integración" plantea desafíos, ya que la especialización no solo se ve en los lotes, sino en la ciencia y el resto de la cadena. Al respecto, un informe de la Asociación Argentina de Productores en Siembra Directa (Aapresid) releva distintas experiencias.

La Chacra Aapresid Sistemas Integrados de Producción Agrícola Ganaderos (Sipag) reúne a más de 20 productores del centro y sur Buenos Aires, este La Pampa y sur de Córdoba que buscan fortalecer la integración de la ganadería y la agricultura para el desarrollo de sistemas productivos competitivos a partir de las sinergias emergentes. Junto con ellos trabajan expertos del INTA, la Universidad Nacional del Centro (Unicen) y la Facultad de Ciencias Agrarias de la Universidad Nacional de Rosario (FCA-UNR).

Gabriel Zurbriggen, coordinador técnico zonal del proyecto, explica que el desafío se está abordando en distintas etapas. "Hoy nos encontramos en una instancia de diagnóstico, para conocer el nivel de integración de los planteos actuales", dice.

Para ello están desarrollando un índice que tiene en cuenta distintas escalas de integración: desde una "organizacional", donde agricultura y ganadería son parte de la misma empresa pero funcionan como compartimentos estancos (lo que podría llamarse un sistema mixto), hacia escalas espaciales y/o temporales, donde ambas actividades conviven

y se intercalan en tiempo y espacio, por ejemplo, ocupando un mismo lote. "Es ahí donde aparecen las sinergias y hay que explorar estrategias", agrega Zurbriggen.

Una de las sinergias a explorar está en el aprovechamiento de los cultivos de servicios con doble propósito. "Estamos estudiando el impacto del pastoreo de cultivos de servicios junto a Julio Galli y Alex Tomasetti (FCA-UNR), expertos de la Red de Cultivos de Servicios de Aapresid, para definir criterios que nos permitan aprovechar estos cultivos como fuente forraje de calidad sin comprometer los servicios ecosistémicos que brindan a la agricultura, como fijación de nitrógeno o captura de carbono", dice.

"Contar con criterios prácticos para mejorar el manejo del pastoreo es un punto clave", explican

"Con pastoreos moderados, cuidando los remanentes, se logran buenas ganancias de peso por animal y una producción de carne por hectárea destacada, sin comprometer el rendimiento agrícola posterior", explica Zurbriggen.

También investigan cómo el pastoreo puede mejorar el balance de agua o de carbono del sistema para ayudar a fijar carbono en el suelo y compensar emisiones a través de las deyecciones animales.

En tanto, Juan Iturriz, miembro de la Chacra, explica que en planteos mixtos en Ayacucho, Balcarce, Lobería y General Las Heras, combinan ganadería de ciclo completo y agricultura. "Dependiendo de la zona, algunos establecimientos tienen más ganadería y otros más agricultura. La base de la alimentación es

pastoril, pero entre el 15% y 20% del peso final de los animales es generado con grano", dice.

Para Iturriz, sumarse a la Chacra es un paso hacia un enfoque más profundo. "Busco que el sistema me genere más preguntas y, sobre todo, que la ciencia nos dé respuestas concretas. Vivimos de los resultados económicos, pero no podemos quedarnos solo en ese indicador; necesitamos una visión sistémica que incorpore sustentabilidad".

Jose María Berreta, productor de la Chacra, lidera Estancia La Mariana, en Relmo, departamento de Quemú Quemú. La Pampa. Su sistema combina crería e invernada con agricultura, una integración que mejora tanto la producción como el suelo.

"La base de alimentación de la crería son pasturas de alfalfa pura, y consociadas base alfalfa, pasto ovillo cebadilla, festuca agropiro y pastolorón, en ambientes de loma. Estos se complementan con verdes de invierno como el centeno. Para la terminación usamos maíz quebrado, silo de maíz y concentrado. En agricultura, manejamos una rotación maíz-girasol", explica y agrega "las pasturas ayudan a mejorar la estructura del suelo, clave en lotes arenosos y de baja materia orgánica".

Para Berreta, uno de los desafíos más grandes es ponerle números a la ganadería. "Hoy medimos producción de carne, ganancias diarias y oferta forrajera, pero queremos afinar esos indicadores para equiparar la precisión con que se mide la agricultura". Y agrega que faltan indicadores ganaderos que ayuden a identificar los puntos de mejora. "Contar con criterios prácticos para mejorar el manejo del pastoreo es, por ejemplo, un punto clave", sostiene; pero agrega: "lograr su aplicación práctica por parte del personal de campo es otro desafío importante, y esto pone el acento en la necesidad de capacitación en manejo integrado" •

Cultivos. La expansión del girasol en la zona núcleo abre nuevos horizontes productivos

Avanzó en el sudeste cordobés donde el maíz y la soja eran líderes indiscutidos

Con la cosecha de girasol en curso, productores y asesores de las regionales Aapresid analizaron los por qué detrás del avance de la oleaginosa en varias regiones de la zona núcleo, donde la soja o el maíz venían siendo los reyes indiscutidos.

El asistente técnico de la regional Aapresid Justiniano Posse, Claudio Razquin, advirtió que en el caso de su regional, el mayor aumento en el área destinada al cultivo se venía dando en los departamentos Unión y General San Martín, donde el girasol entró en la rotación sobre suelos de menor calidad, ubicados al norte de San Marcos, Bell Ville y Laborde, y que en esta última campaña se amplió también en Marcos Juárez.

"En la última campaña, los aumentos en la superficie sembrada rondaron el 10% del total de hectáreas abarcadas por la regional", aseguró Franco Bardeggia, asistente técnico de la regional Aapresid Los Surgentes-Inrville, y atribuyó el incremento a que el cultivo se posicionó como alternativa en ambientes de menor productividad para maíz o soja, o en lotes puntuales de costa de ríos o que estuvieron mucho tiempo anegados.

Para muchos, el cultivo representó una vía de escape ante la chicharrita y los estragos que dejó en maíz la pasada campaña, mientras que para otros, fue una alternativa de diversificación para liberar más temprano el lote y poder ir a un cultivo de servicios, pensando en el cultivo de renta de la próxima campaña.

Los productores de la Regional Los Surgentes-Inrville, Hernán Bizet y Germán Fogante, rescataron que otro factor importante del avance del cultivo es el impacto en los costos. "Para un mismo ambiente con similar productividad, el cultivo de girasol tiene un costo de implantación similar o menor a la soja y un precio de venta mayor, permitiendo obtener un margen superior y/o con mayor estabilidad", dijo.

Bizet viene incursionando en el cultivo desde hace tres campañas, en ambientes cercanos al río Carcarañá y el Arroyo Tortugas, en suelos heterogéneos de baja calidad, donde no prospera el cultivo de soja. Pero esta campaña lo incorporaron en la rotación en ambientes de mejor calidad. Para empezar, destacó como clave "llegar a la siembra con el lote limpio, sobre todo por la dificultad para controlar rama negra y yuyo colorado una vez implantado el cultivo".

Otro punto es evitar los herbicidas hormonales, dada la susceptibilidad del girasol, siendo solo recomendados para barbechos largos. "En nuestro caso usamos paraquat para resaca el lote sumado a algún pre emergente como sulfentrazone o metolalcloro. Otro herbicida utilizado en barbecho corto con buenos resultados es la promotrina", advirtió Bizet y agregó: "Es muy importante agregar algún insecticida residual al suelo para evitar problemas con cortadoras".

En cuanto a fecha de siembra, Fogante apostó a las siembras tempranas. "Los registros de los últimos años nos muestran que el llenado de granos es mucho mejor cuando se adelanta la siembra, ya que se llega con mejores condiciones de amplitud térmica y se logra mayor peso de granos. Las densidades elegidas rondan las 50.000 a 55.000 semillas/hectárea, apostando a lograr un stand final de 45.000 a 50.000 plantas/ha. Aquí un factor clave es la adecuada distribución, con distancias entre hileras de 40/42/52 cms y siembras neumáticas", señaló.

Sobre la elección de híbridos, los productores destacaron que actualmente hay una buena disponibilidad de germoplasmas para alcanzar altas productividades y tolerancia a enfermedades que antes limitaban el cultivo. Aseguraron que el girasol ha logrado un avance genético importante. •



El girasol, en crecimiento

LA NACION

HISTORIAS

Empresa familiar. Siguieron el legado de sus padres en la industria forrajera y van por nuevas inversiones en el exterior

Nacida en Pergamino, Biscayart Semillas cumplió cuatro décadas en la producción y comercialización de diferentes especies para la actividad

Mariana Reinke
LA NACION

Crecer sin soltar raíces, manteniendo la visión. Cuatro décadas pasaron desde que los hermanos Biscayart, Martín y Guillermo, con el apoyo de su padre, comenzaron, por "azar o casualidad", con su apellido en lazo, con un emprendimiento familiar de producción y comercialización de semillas, en Pergamino.

Fue en 1985, cuando los productores que se dedicaban a ser multiplicadores de cebadilla criolla para la Semillera Gómez se encontraron que esta empresa, a quien le entregaban año a año lo producido, financieramente no pudo hacer frente a sus compromisos, por lo que, en compensación, le dio el equivalente a lo endeudado en insumos y semillas para que ellos mismos se cobren con su venta. Y así comenzaron.

La primera semilla producida y comercializada fue obviamente su cebadilla criolla, que tanto la conocían. Luego, incorporaron leguminosas tales como trebol blanco, lotus y alfalfa junto con otras especies templadas como festucas, pasto ovillo, raigrás anual y perenne.

Nueve años después, en 1994, dieron un gran salto con sus primeras exportaciones de semillas forrajeras, con el agropiro de Biscayart Semillas el que se empezó a comercializar en Uruguay. Luego, la empresa se consolidó como exportador de raigrás anual, festuca, trebol blanco, sorgos, avenas, cebadilla, lotus. Y, además de Uruguay, pasaron a vender a Brasil y Chile. Sumaron la Unión Europea (UE), China, Sudáfrica, Marruecos y Estados Unidos.

Con 15 años de trayectoria, no se quedaron solo en eso y fueron por más. Incurrieron en otros cultivos como maíces híbridos de pastoreo, y sorgos graníferos, sileros y forrajeros. Además, en ese tiempo, fueron avanzando en una integración de todos los procesos, participando en la investigación y desarrollo de nueva genética, producción a campo, procesamiento en plantas propias así como de terceros. Poco a poco, la segunda generación fue entrando en el terreno de la empresa familiar y ganando protagonismo.

Al continuar como una empresa de capitales nacionales, el año pa-



Los Biscayart, a pleno

sado el semillero abrió su filial en Brasil. En este sentido, para Tomás Biscayart, hijo de Guillermo y actual presidente de la compañía, el eje está en afianzar sus desarrollos en el país, solidificar la filial de Brasil para seguir comercializando en ese mercado y el próximo pasará a "entrar en Paraguay".

Juan Agustín Biscayart, hijo de Martín y vicepresidente de la empresa familiar, habló de las perspectivas de la empresa y del sector agropecuario a futuro. "Estamos innovando constantemente y tenemos programas de breeding propio de las especies que comercializamos y vinculaciones con el INTA y Conicet, donde estamos trabajando en productos biológicos específicos para especies forrajeras. Creemos que el mundo de los biológicos es interesante y que muchas veces en lo que es forrajera somos el último eslabón donde se terminan de hacer grandes innovaciones. Pero estamos convencidos que ese es el camino para lograr mejores coeficientes en los sistemas pastoriles", dijo a LA NACION.

En cuanto a la coyuntura, agregó: "Los precios están acompañando, y hay que recuperar esa área perdida por condiciones climáticas adversas. Esta combinación interesante hará que sea una buena campaña de forrajera y que el sector continúe su dinámica de crecimiento y pueda despegar de una vez por todas".

En la actualidad, el grupo familiar cuenta con una fuerte pata en producción con alrededor de 10.000 hectáreas agrícolas, 95% arrendadas, al sur de Santa Fe, norte de la provincia de Buenos Aires, Saladillo y Tandil. La comercialización se hace a través de más de 100 distribuidores en las diferentes regiones. En Pergamino, sobre ruta 32, en cuatro hectáreas, están sus oficinas. Allí, además poseen una capacidad de almacenaje en silos y celdas a granel de 6500 toneladas con aireación, mientras que el área de clasificación, depósito y embolsado es de 6400 m2 cubiertos.

En ese rumbo, apostaron a proyectos diferentes como la producción de monte de pinos Eliotti en Torrent, Corrientes, y de nueces Chandler en Tunuyán, con planta propia de acondicionamiento, secado, tamaño y embolsado.

Y, como la reinversión constante sigue siendo su bastión principal para poder crecer y desarrollarse en el mercado nacional e internacional, este mes inaugurarán una planta propia de pelleteo. El objetivo es garantizar la trazabilidad de todo el proceso de la semilla.

Para el presidente de Biscayart Semillas, la importancia está en continuar con la misma convicción el "legado desafiante" que le dejaron sus padres que hoy ya no están. "Essubirse a los hombros de lo que han sembrado", concluyó. ●

Emprendedor. Elabora quesos artesanales para llegar a la perfección

Formado en el norte de Italia, Rafael Seguí fabrica en Córdoba unas 14 variedades

Gabriela Origlia
PARA LA NACION

CÓRDOBA - De grande, así lo dice el, Rafael Seguí se sumergió en el "universo de los quesos" y decidió estudiar. En Udine, en el norte de Italia, lo hizo con el maestro Carlo Piccoli, director de la Accademia Internazionale dell'Arte Casearia. Con él aprendió las técnicas para poder llevar adelante su proyecto en la Argentina, más precisamente en Mendiola, Córdoba. Latteria 1972 surgió también para impulsar el consumo de lácteos producidos en forma artesanal.

En su fábrica, donde procesa entre 420 y 460 litros de leche semanal, hace desde el yogur natural hasta al queso untable pasando por diversos quesos (pasta blanda, saborizados, duros, mozzarella, scamorza, ricotta, burrata) en hormas chicas y de dos kilos. "Cada queso tiene su historia, su técnica. Los ingredientes son siempre los mismos: leche, cuajo y fermento pero con ellos hay una variedad infinita de quesos. Tengo un libro regalado por mi maestro con 450 tipos diferentes, solo de Italia. Imaginen Francia, Suiza, Alemania, México. Los quesos se relacionan con el clima, con el lugar, con las técnicas, con el tipo de alimentación de las vacas", describe con pasión ante LA NACION.

Cuenta que su especialización se dio "mucho por curiosidad, por información, por necesidad de cambio". Seguí durante 29 años era técnico en espectáculos durante 29 años recorrió buena parte del mundo trabajando en esa profesión. "No podía seguir haciendo eso el resto de mi vida y como siempre me gustaron los quesos, me puse a estudiar y mi sueño era volver a mi Mendiola, a donde crecí, y hacer mozzarella fresca".

Seguí se fue a los 18 años a Italia para estudiar la técnica en espectáculos y regresó, por primera vez, en el 2015 a la Argentina. Vino de vacaciones por un mes para ver "cómo estaba el ambiente"; ya estudiaba hacia dos años para maestro quesero. Volvió después para instalarse y empezó en una habitación en

la casa de su mamá con las primeras pruebas. Procesaba entre 120 y 180 litros a la semana: "La leche rinde una media de 10% según la receta, así que eran escasamente 18 kilos de quesos. Así pasé dos años; iba a la feria agroecológica de Río Ceballos con mis cuatro quesos".

Cuando avanzó en su formación descubrió, detrás del queso, "un universo de bacterias, de formas, de temperaturas" su objetivo dejó de ser hacer mozzarella y decidió afinar las técnicas de hacer quesos. "No hago volumen, es todo artesanal. No uso maquinaria, todo es a mano; todas las pastas se hilan a mano, es todo muy natural. No aplico químicos, conservantes ni adensantes. Todo es leche, cuajo, sal y fermentos", subraya.

Los lunes a la mañana viaja a Villa María a buscar la leche, la del primer ordeño de la mañana, que es el "óptimo" para su trabajo. Recuerda que cuando empezó a estudiar le dijo a Piccoli que quería aprender a hacer quesos con la menor tecnología posible "porque, seguro, el problema que no tendría en la Argentina era conseguir la leche". Seis meses estuvo buscando el tango que cumpliera con la calidad que buscaba, relacionada con la alimentación y el trato de los animales.

Frente a ese pedido, Piccoli lo envió a producir a refugios de montaña, a 1800 metros de altura, "en medio de la nada. A hacer con leña, de la forma más primitiva". Aprendió con esas técnicas. Explica que, en general, se suelen hacer cuatro quesos como máximo porque cada uno implica una línea de producción diferente. Por ejemplo, precisa que quien fabrica queso azul, "que no es uno, son muchos los herborinatos", no puede hacer otros en la misma línea porque el hongo los contaminaría.

En Latteria 1972 produce entre 12 y 14 variedades, va incorporando diferentes creaciones. Entiende que el consumo de quesos en la Argentina tiene mucho margen para crecer, pero su decisión es mantener la producción artesanal. El mismo se encarga de la fabricación y del reparto. ●

LN | bienestar

EL LADO B DE LA VIDA

Todo el contenido que necesitás para tener la vida de tu lado

Ingresá en: lnbienestar.com.ar

📱 📺 📖 @lnbienestar

A PROPIETARIOS
SOLICITAMOS EN COMPRA
CAMPO MIXTO

Cuenca del salado hasta 250 km. de CABA
500 a 1000 Has. Pronta resolución . Consulte

EMIR CARRILLO
A ASOCIADOS
INMUEBLES RURALES

info@emircarrillo.com (011) 4448-3263 emircarrillo.com

PRODUCCIÓN

OPINIÓN

El ocaso de un modelo de cuatro patas y un cinturón de plomo

Juan Balbín
y Santiago del Solar
PARA LA NACION

• **La primera pata del modelo: demanda.** Durante la primera década del siglo XXI China creció al 10% anual, en la segunda década lo hizo a un ritmo del 8% anual, y ahora en la tercera década, parece entrar a ralentizarse en un más "modesto" crecimiento del 5% anual. Al compás de esta expansión, las importaciones de soja chinas pasaron de 10 millones toneladas en el 2000, a unos 50 millones en 2010, y duplicando la demanda China a 100 millones toneladas por año para 2020. Este aumento de consumo de soja trajo aparejada una fuerte suba de precios. De manera imperiosa debía encontrarse una contraparte de oferta.

Hubo países que aprovecharon esta coyuntura caso Estados Unidos, que aumentó sistemáticamente su producción, pero Brasil, surgió como la contraparte indispensable, que acompañó la demanda de soja con una explosión de oferta que parece no encontrar techo. A inicios del siglo, producía 40 millones de toneladas, y hoy ya ha cuadruplicado la oferta a más de 160 millones de toneladas. La Argentina en ese periodo apenas duplicó su producción (quedando estancada desde hace una década en 45-50 millones de toneladas).

De esta manera, vemos que el ritmo de oferta de soja no solo alcanzó la demanda que se ralentiza, sino que viene adelantándose peligrosamente presionando precios hacia abajo. Esta es la primera pata del modelo agrícola argentino que funcionó y tuvo un "buen lejos" por dos décadas, en especial para los ministros de economía, que veían a través de los granos (en especial la soja) un yacimiento de dólares inagotable, y un autoservicio de recursos según las constantes urgencias presupuestarias y cambiarias.

• **La segunda pata del modelo: la agronomía.** El modelo agrónomo argentino muestra signos de debilidad y agotamiento luego de dos décadas brillantes. La irrupción de la biotecnología al inicio del siglo dio un impulso con resultados sorprendentes basados en tecnologías disruptivas y la siembra directa. La Argentina fue pionera en tomar las bondades de los adelantos genéticos, siendo junto a los EE.UU. quienes aprobaron al unísono la primera soja transgénica. Luego vinieron los maíces.

Con esas herramientas, más las desarrolladas en el terreno por nuestros agricultores, parecía que se había llegado a un modelo invencible. Imposible parecía que la batalla por la productividad fuese jaqueada por malezas o plagas. Pero como decía Victor Hugo "Nada es más inminente que lo imposible". Y hoy



Hay signos de agotamiento

ARCHIVO

(lamentablemente) contamos con malezas que han tenido la capacidad de adaptación, como para dificultar casi de la misma manera su control que antes de la irrupción de la biotecnología. Tuviémos que bajar varios escalones de soberbia y aceptar cultivos imperfectos. Tampoco ingresaron al mercado ni nuevas moléculas de herbicidas ni mejores métodos de control, (salvo las aplicaciones dirigidas), complicando y agregando mayores costos.

Al mismo tiempo durante estas décadas las inclemencias climáticas no fueron tan severas, por lo cual muchas ineficiencias pasaban desapercibidas a medida que el modelo iba perdiendo su esplendor gradualmente.

• **La tercera pata del modelo: los suelos.** Los suelos argentinos entregaron estas décadas más de lo que podían dar. El balance de nutrientes no pudo ser equilibrado a nivel país. Tenemos la peor relación insumo/producto del planeta cuando comparamos precios granos argentinos (con DEX) vs valor internacional de los fertilizantes. Similar ecuación se da también para maquinaria agrícola y tecnología en general, debido a la letal combinación de DEX para los granos, y el proteccionismo industrial argentino.

• **La cuarta pata del modelo: organización contractual.** Durante estos veinte años se desarrolló un modelo de manera espontánea basado en una distribución del riesgo sui generis. Contratistas venden sus servicios a precios por debajo de sus costos, ya que compran maquinaria en un mercado cautivo con altos aranceles de importación, encadenamiento de ingresos brutos provinciales, doble IVA para importaciones, pagando la maquinaria muy por encima de valores internacionales, generando quebrantos en la actividad.

Solo con devaluaciones y liquidación de deuda pudieron salir airosos en algunas ocasiones, y otras veces lamentablemente quedaron en el camino. Luego quien alquila campo, financia insumos a cosecha, tomando todo el riesgo de la operación, y a veces se juega todo a "la última bola de la noche", y así pone en riesgo tanto su capital como también el de terceros.

• **El cinturón de plomo: la carga tributaria.** Es la que tozadamente resiste frente al resquebrajamiento de las cuatro patas. Se creó una estructura donde ningún ministro de Economía puede sobrevivir en su sillón sin quitarle entre un 60% y 80% de la renta al sector agrícola (salvo en breves periodos). Hoy la Argentina agrícola solo sería competitiva con una presión tributaria similar a la de nuestros vecinos.

No podemos más correr la carrera de 100 metros dando tantos metros de ventaja. No podemos jugar más con naipes fraudulentos. Este Gobierno parece tener conciencia que esto es así, o al menos los ideales de la libertad así lo declaman. Por eso la esperanza no se pierde.

El modelo se va apagando. Lo que vimos durante dos décadas que pudo haberse catalogado de "milagro agrícola argentino", ya se lo nota deslucido y carente de impulso para mantenerse a flote. Tantos no pueden vivir de lo mismo. No cabe más: el Estado llevándose la parte del león, y lo que queda (cuando queda), se reparte entre quienes hacen la inversión, brindan servicios, y los que asumen los riesgos de la actividad.

Ya hay avisos importantes y bien a la vista, algunos más estridentes y con consecuencias zonales que exceden al agro. ●

Los autores son productores agropecuarios

Sanidad animal. Tras más de un año sin focos, detectaron un caso de gripe aviar en el Chaco

Fue en aves de traspatio, en la localidad de Tres Isletas, según informó el Senasa

Después de más de un año y medio, la Argentina volvió a reportar un caso de influenza aviar (IA) de alta patogenicidad (IAAP) en aves de traspatio. Fue en gallinas, pavos y patos en Tres Isletas, en la provincia de Chaco. No fue en un criadero comercial. Según trascendió, la enfermedad habría llegado por la corriente de aves migratorias.

En rigor, la Argentina tuvo el primer foco en febrero de 2023 y ocurrió con aves silvestres en July. Luego, en marzo de ese año, se detectó el primer caso en aves de corral en pollos parrilleros en la localidad de Mainque, provincia de Río Negro, al sur de la barrera zootifos sanitaria patagónica, en una zona de baja densidad avícola. En esa oportunidad, al darse el caso en aves de corral el entonces gobierno de Alberto Fernández decidió suspender las exportaciones avícolas, un negocio que venía reportando casi US\$400 millones. La influenza aviar es una enfermedad destructiva para la producción comercial de aves.

La enfermedad en ese momento se dio en más establecimientos comerciales pero el Senasa hizo una fuerte labor con el sector privado para controlar su avance. En efecto, en agosto de 2023 la Argentina dio por cerrado el último brote, tras 18 en establecimientos comerciales y después se volvió a declarar ante la Organización Mundial de Salud Animal (OMSA) como libre de influenza aviar. La OMSA luego validó el procedimiento argentino al publicar en su sitio web el documento de autodeclaración de libre de la enfermedad. En la Argentina se llegaron a sacrificar en distintos operativos 2,2 millones de aves comerciales. El país volvió a recuperar la mayoría de los mercados, salvo China, destino hacia el cual todavía no se pudieron reanudar los embarques. Recientemente, el Senasa

dio a conocer que Corea abrió el mercado para la exportación de carne aviar a cinco establecimientos argentinos.

Sobre el caso ahora registrado en Chaco en aves de traspatio, fuentes oficiales señalaron que no afecta el estatus del país ni las ventas al exterior, más allá de que se avisó al organismo competente a nivel global. "Para evitar la propagación de la enfermedad, el Senasa puso en marcha el protocolo sanitario establecido, lo que implicó la intervención en el predio afectado, el desdoblamiento y la aplicación de medidas de higiene y desinfección del lugar", dijo el Senasa.

El organismo apuntó: la presencia de esta enfermedad en aves de traspatio no afecta el estatus sanitario del país ni las actividades comerciales. Sin embargo, se recomienda a todos los establecimientos avícolas reforzar las medidas de manejo, higiene y bioseguridad, con el fin de prevenir el ingreso y diseminación del virus".

Respecto de este último punto, fuentes de la industria avícola señalaron que el Senasa pidió al sector "extremar" medidas. "Es en aves de traspatio, crianza doméstica/gallineros. Surgió por análisis de seguimiento que hace Senasa rutinariamente", dijeron en el sector privado ante una consulta.

El sábado pasado, según trascendió, se realizaron en Tres Isletas tareas de sacrificio y enterramiento de unas 180 aves entre muertas y sacrificadas. También la limpieza y desinfección del predio. Un grupo de técnicos realizó el rastreo, vigilancia clínica y encuesta de epidemiología de ocho predios con traspatio en 10 km "sin novedades sanitarias". Destacaron que esto se hizo con el apoyo de la Intendencia local, el Ministerio de Producción de Chaco y el Ministerio de Salud. ●



Problemas sanitarios para la avicultura

ARCHIVO

EXPOSICIONES

Expoagro 2025. El riego, una materia pendiente que tendrá un capítulo especial en la muestra

Habrà una jornada del Club del Riego, con especialistas y empresas de la actividad; se presentarán las últimas innovaciones tecnológicas

En la próxima edición de Expoagro se realizará por primera vez el Club del Riego, "la importancia del riego sostenible en la agricultura". La jornada se llevará a cabo el martes 11 de marzo, a las 16 horas, en el Anfiteatro SPS; es organizada por Expoagro, con la colaboración del INTA y tendrá como anfitrión a SoloRiego.com.

Durante la jornada se analizarán las respuestas a los distintos interrogantes que plantea el riego y la oferta de los productos que tienen las empresas más importantes del país para la actividad. El foco estará puesto en el rol que juega el riego, las posibilidades de crecimiento de la superficie regada del país, en como mejorar el rendimiento y mitigar los efectos de la sequía.

"Es fundamental en una exposición de tanta trascendencia, donde hay tantos productores de la región pampeana argentina, tener un espacio para que puedan conocer el uso del riego sustentable en la agricultura", indicó Aquiles Salinas, ingeniero agrónomo y director del INTA Manfredi.

Con respecto a la actualidad de esta actividad, Salinas contó: "A nivel de investigación, lo que se está trabajando es en mejorar los procesos y la eficiencia, seguir obteniendo recomendaciones para un mejor uso del riego. A nivel más político institucional, la mirada está puesta en cómo se puede incrementar el área de riego, por supuesto, dentro de las condiciones que se establecen, de poner agua y suelo de calidad, energía y líneas crediticias".

"Se está trabajando de manera que se pueda incrementar en el corto plazo el área regable; y eso trasciende en por lo menos tener un piso productivo, no solo a nivel de los agricultores sino en el plano nacional con una base más estable y más alto", continuó.

La jornada está dirigida a productores, pero también a organismos que toman decisiones, "para mostrarles la importancia que

tiene la tecnología y el riego a nivel de la vida del productor y de la producción provincial y nacional", aseguraron.

"Como van a participar muchos de los proveedores de riego a nivel nacional será muy importante establecer los primeros contactos con aquellos que no sean regantes, para mostrar quienes son los que pueden asistirlos en la provisión de los equipos", sostuvo Salinas.

Durante la jornada, habrá un panel de empresas que tratarán diferentes cuestiones sobre la importancia del riego sostenible. Participarán Juan Amboldi, socio gerente de Galamb Agro; Hernan Manrique, presidente de HMSA, T-L Irrigation; Matias Babodo, gerente Comercial, Irri-Ar; Martin Pasmán, presidente de Valley Argentina; Martin Soto, gerente Comercial de Tonka Solar; Tomas Pfisterer, gerente de Operaciones Krebs de Irri Avance - Krebs; y representantes de Netafim Argentina S.A. Este espacio contará con la

moderación de los periodistas Carlos Montarce y José Casado.

Desde SoloRiego.com, como único medio dedicado al riego en Argentina, creemos que es muy importante que Expoagro se haya interesado en organizar este panel. Estamos convencidos que los próximos cinco años van a ser muy favorables para las empresas dedicadas a esta industria, que como hemos sostenido desde hace bastante tiempo, es una deuda pendiente en la producción agropecuaria", dijo Montarce.

Por otro lado, señaló: "Creemos que hay que ser muy responsable a la hora del uso del recurso agua".

Apoyo bonaerense

Por otra parte, cuando falta muy poco para el inicio de la muestra, el gobernador de la provincia de Buenos Aires, Axel Kicillof, recibió a referentes de Exponenciación y confirmó su presencia en la muestra.

El martes, Kicillof, junto al ministro de Desarrollo Agrario de la provincia de Buenos Aires, Javier Rodríguez, se reunió en la Casa de Gobierno provincial con el CEO de Exponenciación, Martín Schwartzman y Rafael Magnanini, del equipo institucional de la organización, donde se definieron detalles sobre la participación oficial del gobierno provincial, incluyendo la presencia del propio gobernador y de funcionarios en Expoagro 2025 edición YPF Agro, que se realizará del 11 al 14 de marzo en San Nicolás.

"La provincia de Buenos Aires volverá a tener una destacada presencia en la exposición y Banco Provincia,

main sponsor del evento desde hace varios años, y el Ministerio de Desarrollo Agrario serán parte de la Capital Nacional de los Agronegocios", dijeron en un comunicado.

En este sentido, Kicillof expresó: "Un año más, la provincia de Buenos Aires estará participando de una de las muestras agropecuarias más grande del país. En estos cinco años de gobierno hemos llevado adelante múltiples políticas en materia crediticia, agropecuaria, productiva y de infraestructura para acompañar el desarrollo del sector. Nuestro compromiso es claro y seguiremos apuntalándolo pese al desfinanciamiento al que el gobierno nacional de Javier Milei somete a la provincia".

En tanto, Rodríguez destacó: "Subrayo el compromiso de la gestión en acompañar a los productores mediante políticas públicas que respondan a sus necesidades, impulsen la diversificación y amplíen el acceso a nuevos mercados, con el objetivo de generar más empleo y potenciar el desarrollo económico".

Schwartzman, por su parte, resaltó el compromiso del gobierno bonaerense y el Banco Provincia con Expoagro. "Es un ejemplo de cooperación efectiva, subrayando que esta colaboración fortalece al sector agroindustrial y contribuye al crecimiento sostenible de la provincia y el país. El diálogo entre lo público y lo privado es esencial para el desarrollo, y Buenos Aires, como provincia anfitriona de la expo, juega un rol clave al ser el corazón productivo donde esta sinergia se materializa".

clasificados

www.lanacion.com.ar

PARA PUBLICAR: 4318 8888

Agro

- Venta
- Compra
- Arrendamiento directa
- Arrendamiento pedido

Campos

Venta

Cañuelas - 80 has
casco centenario emblemático, caballerías, próspera zona, ideal descanso y relaciones comerciales. Rizzo - Hansen 1153349185

Para publicar llamar a
4318-8888
5199-4780

Cobro con tarjetas de crédito. Descuentos con Club La Nación

Clasificados
LA NACION

ideas

SÁBADOS
CON TU DIARIO

NUNCA DEJEMOS DE MOVERNOS

LN | movilidad
VAMOS HACIA LO QUE VIENE

Encuentra en lanacion.com el mejor contenido sobre cómo está cambiando la forma en la que nos movemos.

COMPRO CAMPO

Agrícola Premium

1.000 Has

Centro Pcia. Bs.As

Sur Pcia. Santa Fe

Sur Pcia. Cordoba

Enviar info a:
riccae88@gmail.com

COMUNIDAD DE

negocios

SÁBADOS CON TU DIARIO

f t g NUNCA DEJEMOS DE MOVERNOS.

PILA
1.500 Has.

Excelente acceso sobre camino entoscado. Mixto
45 % Agrícola (650 has. en agricultura alquiladas)
55 % Ganadero (Chia) Con instalaciones de trabajo y luz en la tranquera. Venta S.A. Muy buena Renta.

GRAL. LAS HERAS
700 Has.

Estancia formada. Casco con buenas arboledas Casa Ppal. y personal. Mejoras de trabajo completa. **Campo mixto** con buenas lomadas agrícolas para producir y disfrutar a menos de 1 hs. de Cap. Oportunidad de compra. "Retasado"

VEDIA
350 Has.

2 km. de ruta, buena arboleda. Casa Ppal. y personal Galpones, luz y mejoras de trabajo completas.
45 % Agrícola (Maiz, trigo, y soja) **55 % Ganadero.**

LUJAN - LAS HERAS
130 Has.

Excelentes accesos camino entoscado, a 90 km CABA. Interesante unidad productiva y para disfrutar los fines de semana. Agrícola todo cultivo, ideal Cabaña, Haras pura sangre, caballos de Polo etc. Casa encargada, luz eléctrica, galpón con atractivas arboledas.

EMIR CARRILLO
& ASOCIADOS
(54-1) 4311-7934 (011) 154448-3263
www.emircarrillo.com - info@emircarrillo.com

MERCADOS

HACIENDA GORDA	Oferta martes/miércoles (cabezas)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 19./2./2025 (\$/kg)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 12./2./2025 (\$/kg)	Variación semanal (%)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 21./2./2024 (\$/kg)	Variación interanual (%)
CAÑUELAS	13.906	2646,237	2608,56	1,44	1726,128	53,3

(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye indas las categorías de novillos y de novillos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas

VACUNOS

Menor oferta y valores con altibajos en el Mercado Agroganadero de Cañuelas

Eugenia D'Apice
PARA LA NACION

Con una oferta de 13.906 vacunos, un 3,78% inferior a la anterior de 14.453 cabezas, se concretaron las ventas entre el martes y el miércoles en el Mercado Agroganadero de Cañuelas. Las operaciones se realizaron, como en la semana anterior, con demanda selectiva para todas las categorías y clasificaciones generales, obteniéndose valores mejorados solo para los conjuntos decadalidad, en especial cuando se trató de los lotes de novillos.

El Índice General del miércoles, de 1978,024 pesos por kilo, mostró un descenso del 6,87% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2123,935 pesos y una baja del 5,89% respecto de los \$2101,741 del viernes 14. En cuanto al peso promedio de la hacienda comercializada, fue de 427,78 kilos, un 2,16% mayor al anterior de 418,72 kg.

Novillos

Los novillos, con 1605 cabezas vendidas tuvieron una participación del 11,57% en el total negociado, de 13.873 vacunos, y un peso promedio de 481,23 kilos, un 0,22%, mayor al anterior de 480,18 kg. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2500/2850 por los livianos; \$2500/2800 por los medianos; \$2500/2700 por los pesados, y \$2400/2700 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo fue de \$2950 por un conjunto con 439 kilos de peso promedio, enviado desde Gral. Viamonte por El Molea SRL y comercializado por la firma consignataria Blanco Daniel y Cia. SA.

El miércoles, el Índice Novillo cerró en \$2601,318 un 3,52% por encima de los \$2512,761 del igual día de la semana anterior, y un 4,83% mayor respecto de los \$2481,464 del viernes 14.

Para la venta de las categorías chicas se remitieron al Mercado Agroganadero 5813 animales, equivalentes al 41,90% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillos, con 2921 animales vendidos, \$3000/3250 por livianos de

300 a 350 kg, \$2900/3150 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2700/2900 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 2892 cabezas, \$2900/3200 por las livianas; \$2600/2900 por las medianas, y \$2500/2800 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillos, \$3300 por livianos de 316 y de 340 kilos de promedio; \$3260 por medianos con 375 kg, y \$3160 por pesados con 417 kg, y en vaquillonas, \$3360 por livianas de 261 kg; \$3050 por medianas de 354 kg, y \$2850 por pesadas de 392 kilos, según se informó.

Vacas

Con 6082 cabezas, equivalentes al 43,84% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría fue de \$2600 por dos lotes con 431 y con 489 kg de peso promedio, respectivamente. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería, oscilaron de 1750 a 1900 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1500 a 1700 pesos. En el tipo conservy y manufactura se asignaron \$1250/1350 por las más encarnadas y \$1150/1250 por las inferiores.

En las dos ruedas de ventas que se consignaron en esta columna las hembras lograron una participación del 64,68% en el total vendido al sumar 8974 cabezas, un 0,79% menos que las 9046 negociadas en igual segmento anterior. ●

6,87%

Caída

El Índice General del miércoles, de 1978,024 pesos por kilo, mostró un descenso del 6,87% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, que fue de \$2101,741

Las operaciones se realizaron, como en la semana anterior, con demanda selectiva

Los valores con mejoraron se obtuvieron en los conjuntos de mayor calidad

GRANOS

Se aceleraron las ventas de maíz y la cosecha nueva ya está en el horizonte

Pablo Adreani
PARA LA NACION

Desde el anuncio de la baja de las retenciones, el mercado de maíz tomó nota de la reducción de las mismas del 12% al 9,5%, y confirmó la mejora en el precio en sintonía con la baja en las retenciones. El impacto de la baja de las retenciones fue una mejora de US\$/t 6 en los precios del maíz.

El precio del maíz disponible desde el 22 de enero subió 5 dólares por tonelada, de US\$/t 202 a US\$/t 207 según el cierre al 19 de febrero. En cuanto al futuro nueva cosecha marzo 2025, la suba fue de US\$/t 7, de 194 a 201 dólares por tonelada.

El dato relevante tiene que ver con las ventas de los productores y en este sentido es interesante evaluar la diferencia entre el volumen vendido de maíz disponible, vieja cosecha 2023/24, y el volumen vendido de la nueva cosecha. Las ventas de maíz disponible en el período comprendido entre el 22 de enero y el 12 de este mes aumentaron en 737.000 toneladas, para llegar a un total de 38,1 millones de toneladas versus los 37,4 millones de toneladas de cinco semanas atrás. Por otra parte, las Declaraciones Juradas de Ventas al Exterior (DJVE's) llegan a 37,5 millones de toneladas, lo que confirma que los exportadores con las compras de maíz de la cosecha vieja 2023/24 ya tienen cubiertas sus ventas al exterior.

Los productores decidieron vender más maíz disponible como consecuencia de los buenos precios pagados por la exportación y ante el potencial de ingreso de la cosecha de maíz nuevo. El mercado tiene un "inverse" (caída) de US\$/t 6 entre el disponible (US\$/t 207) y el futuro nueva cosecha, marzo 2025 (US\$/t 201).

Con respecto al maíz nueva cosecha, entrega marzo 2025, los productores

vendieron un total de 1,3 millones de toneladas, con un total acumulado de 7,9 millones de toneladas versus 6,6 millones de toneladas declaradas ante el anuncio de la baja en las retenciones. Del total comprado de maíz, hay 3,43 millones de toneladas compradas a precio y 4,2 millones de toneladas a fijar pendientes de fijar precio.

Las DJVE's llegan a 1,2 millones de toneladas mientras que las compras llegan a 3,43 millones, ergo la exportación está "long" en 2,2 millones de toneladas. De acuerdo al informe publicado por la Secretaría de Agricultura para embarque abril 310.000 toneladas y para embarque marzo hay 908.000 toneladas y para embarque abril 310.000 toneladas. La resolución del Gobierno de exigir a los exportadores liquidar divisas dentro de los 15 días hábiles de registrada la venta están retrasando los registros hasta el momento más cercano a la fecha del registro/embarque.

También hay que considerar que el mercado de maíz entra en un "inverse" (caída) entre los precios de marzo a US\$/t 201 y los precios de julio a US\$/t 190.

Por este motivo tampoco se ven grandes registros de venta en el caso de la soja, aceites y subproductos, pues la cosecha de soja comienza en mayo. Y no tendría mucho sentido registrar las ventas 60 días antes pues obligaría a ingresar las divisas a los 15 días hábiles de registrada la venta. A la fecha, ya se han registrado 100.000 toneladas de harina de soja y 200.000 toneladas de aceite, en ambos casos para embarque abril. Mientras que en el caso del poroto de soja ya se han registrado 259.000 toneladas para embarque mayo y 69.000 toneladas para embarque junio. ●

El autor es presidente de Pablo Adreani y Asoc.

5

US\$/t

El precio del maíz disponible se incrementó en 5 dólares por toneladas desde el 22 de enero pasado y se cotizó en US\$/t 207

Los productores decidieron vender más maíz disponible por los buenos precios

Los exportadores tienen cubiertas sus ventas con la cosecha vieja

FIN DE CAMPAÑA

Maní. Las exportaciones crecieron un 13% en 2024 y llegaron a US\$1186 millones

Pese a una leve caída en los volúmenes despachados, en 2024 la Argentina logró US\$1186 millones en exportaciones de maní y sus derivados, un 13% más que el año anterior. Además, la siembra 2024/25 alcanzó 473.000 hectáreas, un récord histórico. Así lo informó la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR).

Vale recordar que el país es uno de los mayores exportadores mundiales de maní y que en los últimos 15 años, con la India, se ha ido alternando el primer y segundo lugar en el ranking internacional de proveedores internacionales de esta oleaginoso. "Desde la campaña 2022/23 en adelante, la Argentina ostenta el segundo lugar en el podio, con volúmenes exportados muy cercanos a los de India", indicaron en la entidad bursátil.

Según la BCR, del monto total exportado, unos US\$949 millones fueron exportaciones de maní sin cascara, en donde se incluye el maní con piel y el maní blanqueado. En segundo lugar, otros US\$145 millones correspondieron a productos que incluyen el maní tostado y la manteca de maní. Por último, ingresaron US\$84 millones por despachos de aceite de maní y US\$9 millones en concepto de pellets y expellers.

"El aumento de los precios de exportación de estos productos jugó un papel fundamental, ya que, en volumen, las exportaciones de 2024 totalizaron 730.030 toneladas, lo que representa una disminución del -1,2% respecto al año previo", describieron.

El alza en los precios, aseguran, se debió a problemas de producción en países clave y a una mayor demanda, lo que redujo los stocks globales de la campaña 2023/24 al nivel más bajo en ocho años. "Un caso relevante es el de Brasil, quinto exportador mundial de maní, que con la conjunción de la mayor sequía en años y posteriores inundaciones en importantes regiones productoras sufrió una merma del 7% en su producción. También hubo recortes en la producción de India, el líder mundial en exportaciones", señalaron.

En 2024, los principales cinco compradores de las exportaciones argentinas del complejo maní fueron Países Bajos (36%), Reino Unido (9%), Polonia (6%), Rusia (6%) y Australia (4%), de acuerdo con datos del Indec. La Argentina habría exportado a 51 países, representando la Unión Europea el 73% del total. Para la entidad, un aspecto a destacar es que, a partir del decreto 38/2025, publicado en el boletín oficial el 27 de enero de 2025, se redujeron de 3% a 0% los Derechos de Exportación (DEX) del maní blanqueado, tanto entero como partido, en envases inferiores o iguales a los dos kilos. También se redujeron del 5% al 0% las retenciones aplicadas a los residuos sólidos del crushing de maní. ●

RINCÓN GAUCHO



La industria frigorífica es parte de la historia del país

ARCHIVO

El origen de un invento que transformó a la ganadería argentina

Susana Boragno
PARA LA NACION

Si la industria de la carne fue la base de la economía del país a través de su exportación, la historia de los frigoríficos es clave. Su creación es una consecuencia de haberse resuelto el invento de la refrigeración. El proceso de salación para conservar la carne ya no apetecía en el mercado europeo. Tampoco lo era la conservación, apta para obtener una mayor durabilidad. Se estaba tratando de obtener frío y así lograr la conservación de la carne. Desde 1860/70, se buscaba ansiosamente un sistema que permitiera la conservación de las carnes para llegar a los mercados europeos en condiciones aptas para el consumo.

El hombre estuvo siempre interesado en inventar el frío, para lograr la acción y efecto de bajar la temperatura, para conservar los alimentos o para su transporte. La palabra refrigeración proviene del latín refrigeratio. Este interés de mantener las bajas temperatura de los alimentos, data de tiempo muy antiguo. En Roma se conservaba la nieve de las montañas hasta el verano, encerrando grandes cantidades. El francés Luis Alberto Carlos Tellier (1828-1913) puso los cimientos de la industria frigorífica y se dedicó a estudiar a fondo del problema de la conservación de carnes. En 1873, le comunicó a la Academia Francesa el éxito de sus trabajos. Su objetivo era transportar carnes enfiadas de América a Europa en barcos frigoríficos. Tellier se asoció con Francisco Lecop, para iniciar el servicio de

transporte frigorífico de carne, y el mismo Tellier dirigió personalmente en Londres, la instalación del equipo en el barco para su experimentación. Por su parte, el gobierno nacional, ejercido por Domingo F. Sarmiento, en 1868, interesado en la conquista de nuevos mercados, promovió un concurso para organizar la conservación de carnes en estado fresco, otorgando un premio de 8000 pesos para el ganador. No tuvo éxito. En 1877, el presidente Avellaneda suspendió el impuesto sobre la exportación de carnes frescas, como estímulo a la iniciativa privada, decisión que duró cinco años.

El 25 de diciembre de 1876 llega a Buenos Aires el vapor Le Frigorifique con reses sacrificadas tres meses atrás en Ruan, Francia, enfiadas a 0°. No llegaron en buen estado.

Tellier había conseguido mantener el frío por medio de una corriente de aire seco y frío producida por la evaporación del amoníaco o del éter metílico. A su vez, la Sociedad Rural propició entre sus asociados, enviara su regreso 95 animales enfiados en la bodega de Le Frigorifique, pero sin suerte favorable. Varios fueron los intentos para lograr éxito e incluso Tellier fue a parar a la cárcel debido a los fracasos obtenidos. Una vez en libertad, volvió sobre sus intentos.

Un año después, llegaba de Marsella, el buque Le Paraguay, equipado con cámaras mantenidas de 20 a 30 grados bajo cero, (sistema Carre Julien) que resultó más ventajoso que el de Tellier. El transporte contenía cuatro cuartos de carne bovina y diez reses de carneros. En esta

oportunidad, tuvo la aprobación del paladar local, su gusto no se diferenciaba en nada, a un animal recién faenado.

Después de haber conseguido el congelamiento de la carne, el mismo barco, el 7 de octubre de 1877, cargó 5500 reses de carne del saladero "San Luis" de San Nicolás efectuándose la congelación a bordo. La carga llegó bien, al puerto de Havre, Francia. Ya estaba abierto el camino y las carnes argentinas resultarían reconocidas en todo el mundo. La carne enfiada se la llamó Chilled Beef y la congelada Frozen Beef.

Por entonces se exportaba ganado en pie, pero se necesitaban animales mansos capaces de soportar un tremendo encierro, durante largas travesías.

La Argentina constituyó uno de los países que más aprovechó los beneficios de la industria del frío. En el Primer Congreso celebrado en París, se le rindió un merecido homenaje al ingeniero Tellier quien contribuyó con esta industria madre al progreso económico local y posibilitó ampliar los mercados. En nuestro país, Tellier tuvo su tiempo de reconocimiento. La calle San Fernando se cambió a través de una ordenanza de 1913, por Tellier. Partía del barrio de Liniers y pasaba por los mataderos. Otra ordenanza la sustituyó en 1984 por Lisandro de la Torre.

A pesar de la profunda modificación que produjo su invento, se dijo que Tellier vivió sus últimos días en la más absoluta miseria, arruinado por los pleitos sobre sus derechos de propiedad y por la falta de confianza de quienes debieron apoyarlo. ●

EL PAMPA

Entre las semillas y la propuesta legislativa

¿LEY O DECRETO?

En la red X, Federico Sturzenegger, ministro de Desregulación y Transformación del Estado, dijo en uno de los posteos: "En Argentina hace años debatimos el tema de la propiedad intelectual de las semillas y el resultado ha sido que ha reducido el acceso de los productores a nuevas y mejores variedades". La frase, dicha tras una modificación normativa del Inase, que eliminó la obligatoriedad de hacer ensayos comparativos de rinde, generó suspicacias. ¿El Gobierno quiere una nueva ley de semillas o hacer cambios por decreto? Según pudo saber este medio, en la cartera de Agricultura "no hay trabajo orientado a cambiar la ley" y "tampoco los privados están buscando avanzar por el camino del Congreso".



ANDREA SARNARI
Presidenta de Federación Agraria



ESTRATEGIA

En la Federación Agraria Argentina (FAA) están activos. La presidenta, Andrea Sarnari, le imprimió una dinámica a la entidad para que siga planteando los temas que la organización considera debe seguir insistiendo más allá de lo que ocurra a nivel de la Mesa de Enlace. Esta semana, por ejemplo, FAA se manifestó en alerta por las modificaciones en el Banco Nación para que sea sociedad anónima. Pero, más allá de esto puntual, y pensando en la actividad en el Congreso una vez que se inicien las sesiones ordinarias, trascendió que la entidad se encuentra trabajando en la preparación de una carpeta de proyectos para dentro de unos meses, activar una agenda legislativa en pleno año electoral. En rigor, con los candidatos en campaña, el agró quiere saber qué proponen a los productores.