

# campo

www.lncampo.com.ar @LNcampo



SOJA  
**70%**

Tras las últimas precipitaciones, el 70% de la soja transita su desarrollo bajo óptimos ambientes de humedad.

FUENTE: BOLSA DE CEREALES DE BUENOS AIRES



## EXPOAGRO 2025

### La fórmula del éxito para ganar

Las innovaciones tecnológicas que se ofrecieron en la muestra apuntan a un negocio que exige, cada vez más, mayor precisión **PILAR VAZQUEZ /4**

MARCELO MANERA

**El campo mostró que está haciendo su parte, por Cristian Mira /2**  
**Se lucieron las máquinas con la tecnología predictiva, por Fernando Bertello /6**  
**Capacitan a mujeres en las decisiones financieras, por Belkis Martínez /8**

MAÍZ | SOJA | GIRASOL

**ESTAMOS PARA LOS QUE SIEMBRAN CUÁNDO, DÓNDE Y COMO QUIEREN.**

**BREVANT** | EN TODAS  
semillas

Brevant Semillas® es marca registrada de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas. © 2025 Corteva.

## SIEMBRA DE PRIMERA

## LO QUE VIENE

## En Expoagro 2025, el campo mostró que ya está haciendo su parte

Cristian Mira  
EDITOR

Por otra Expoagro y no defraudó. Es más: podría decirse que sobrecumplió las expectativas, aun las más moderadas. Lo que pudo palpase en el ambiente y observarse en los stands de maquinaria agrícola, semilleros y otros rubros es que el interés por innovar y apostar a la producción es muy sólido.

La expectativa por un cambio de ciclo en el que el sector privado sea el protagonista para desplegar todo su potencial productivo quedó reflejada en los miles de productores, contratistas y empresarios que recorrieron la muestra. Más allá del volumen de cifras de negocios en créditos tramitados o maquinaria vendida, Expoagro 2025 es el prisma por el cual se puede proyectar un nuevo país.

El interrogante que se abre es si las decisiones políticas, y particularmente económicas, estarán a la altura de ese desafío. La visita del ministro de Economía, Luis Caputo, a la muestra parece mostrar que la voluntad del Gobierno es responder positivamente a esa pregunta.

Aunque eludió precisar si después del 30 de junio mantendrá la rebaja de los Derechos de Exportación (DEX) a la soja, el maíz, el trigo y el girasol, su frase de que el campo está en los primeros lugares de sectores que tendrán una reducción de impuestos a medida que se consolide la situación fiscal fue en la dirección de llevar tranquilidad al campo sobre la verdadera voluntad

del gobierno de Javier Milei. Caputo escuchó de primera mano, de los organizadores de la muestra, las sorprendentes cifras de volúmenes de negocios que se estaban alcanzando en la exposición. Enseguida concluyó que la estabilidad de las variables económicas permite dar previsibilidad a la producción y generar confianza. De allí que es clave que el Gobierno acelere su decisión respecto de los DEX, aunque Caputo muestre su lado antipático cuando se le pregunta sobre el tema.

Los ciclos de la agricultura requieren que esas decisiones no se dilaten. Lo explicó el presidente de Argentrigo, Martín Bicausaque, cuando destacó en la

**“Nos tendremos que acostumbrar a un dólar bajo”, dijo el economista David Miazzo en la muestra**

presentación del documento de las cuatro cadenas que, probablemente, el trigo de la campaña 2025/26 se siembre con una condición (DEX al 9,5%) y se coseche con otra (DEX al 12%). Con la recarga de los perfiles de humedad que tendrán los suelos, el cereal puede presentar condiciones productivas más que óptimas para lograr un volumen de cosecha importante a fin de año. Eso, en otras palabras, se traduce en más dólares para la economía que dinamizan la actividad en el interior.

“Nuestro sector no necesita de subsidios ni prebendas, solo una macro ordenada, reglas claras y estables, y una presión impositiva razonable que nos permita competir con otros países”, dijo el presidente de la Bolsa de Cereales

de Buenos Aires, José Martins, en otro mensaje dirigido en la vía de la necesidad de una mayor previsibilidad.

El cambio de ciclo de la economía, se coincidió en Expoagro 2025, obliga a incrementar la eficiencia en el negocio, porque la inflación elevada y los vaivenes cambiarios ya no operarán como colchón. “Nos tenemos que acostumar a un tipo de cambio bajo”, dijo el economista David Miazzo, de Data Miazzo, en la charla que dio en la muestra. El especialista proyectó que si llegan los fondos frescos del FMI y se levanta el cepo, el tipo de cambio quedará en una franja más cercana a la que cotiza hoy el oficial que a la de los financieros. No obstante, también destacó que puede haber factores adversos para la economía si llega a haber un mal resultado electoral para el Gobierno en octubre próximo o se restringe la oferta de dólares.

En ese cambio de escenario, Miazzo recomendó analizar cuidadosamente si conviene tomar créditos en dólares o en pesos, no adelantar la compra de insumos por un factor financiero y aplicar estrategias frente a la suba de costos como los fletes. “No se prevén subas significativas de los precios de los granos”, evaluó.

Por otra parte, en ganadería, consideró que habrá una recuperación del mercado interno por una mejora del salario y un incremento del poder adquisitivo de la población, aunque apuntó que las exportaciones vienen en los últimos cuatro meses en baja por la relación del tipo de cambio. Los remates récord de Expoagro reflejaron que la expectativa positiva por el crecimiento de la ganadería es muy fuerte.

En definitiva, la hora de la precisión, tanto tranqueras adentro como tranqueras afuera es más importante que nunca en este nuevo escenario. El campo ya está haciendo su parte. Expoagro 2025 fue el fiel reflejo de esa apuesta por un tiempo mejor. ●

## DE BUENA FUENTE

## Hay demoras en la cosecha y heterogeneidad en los rindes

Carlos Marín Moreno  
PARA LA NACION

## GIRASOL

Al archipiélago de problemas que enfrentó la campaña de granos gruesos 2024/25 (sequía, temperaturas extremas, vientos, granizo, napas en profundidad, etc.) se le agregó un nuevo islote en los últimos días: las demoras en la cosecha, que han provocado brotado en los capítulos de girasol de campos del sudoeste y amenaza complicar la trilla de otros cultivos si continúan los días nublados y el tiempo húmedo en los próximos días.

Más allá de estos problemas de la hora, los rendimientos de las distintas zonas van mostrando una enorme heterogeneidad: “En algunos campos de General Villegas hay maíces que rendirán 50qq/ha, mientras que otros, a 30 kilómetros, duplicarán ese rendimiento en función de los chaparrones recibidos”, diferencia el productor Juan Balbín. En soja de primera pasa lo mismo y los cultivos de segunda muestran distintas condiciones: muchas sojas tardías se perdieron por la gran capacidad de extracción de agua del trigo y otras siguen en carretera. Los maíces tardíos que no entraron a la floración en plena sequía quedaron de bajo porte, pero conservan potencial de rendimiento gracias a la capacidad de recuperación que muestran los híbridos de los últimos años.



## CRÉDITOS

Balbín afirma que el girasol se va a vender enseguida porque tiene un precio de 360US\$/t y permite pagar cuentas que las casas matrices proveedoras de insumos quieren cobrar. Comportamiento similar va a ser el del maíz, mientras que con la soja los productores esperarán para vender a medida que se acerquen los compromisos. Por otro lado, adelanta que habrá que ser muy cuidadosos con la nueva financiación que se acuerde, porque en la medida que la tasa de interés supere el ritmo de devaluación previsto, el tomador de crédito enfrentará problemas. En tanto, la caída de empresas importantes de insumos y acopio dio lugar a dos situaciones: hay productores que no fueron afectados porque solo eran deudores de ellas, al haber retirado insumos sin pagar al contado ni entregar grano. En cambio, si se vieron afectados los que habían entregado cereal a los acopios y se convirtieron acreedores de una firma que hoy no puede cancelar sus compromisos. “Los productores somos muy ingeniosos; entregamos cereal a una firma y no pedimos información de ella; por el contrario, cuando vamos a solicitar un crédito a una entidad, se nos pide una constelación de datos”, distingue Balbín.

## BREVES

## ACUERDO POR LA AGRICULTURA DIGITAL

La firma Albor Agtech S.A. y Aapresid firmaron un acuerdo en el marco de Expoagro con el objetivo de consolidar la digitalización de la gestión agropecuaria. El convenio, según informaron, “tiene como objetivo consolidar la digitalización de la gestión agropecuaria, lo que permitirá a los productores optimizar sus procesos administrativos y productivos con herramientas innovadoras”, y favorecer la toma de decisiones.

## DESARROLLOS EN VEGETALES

La firma Unilever, a través de Knorr, presentó junto al INTA en Expoagro los resultados de su convenio de agricultura regenerativa para Mendoza y en San Juan. Knorr mostró las variedades de vegetales deshidratados producidos con esta herramienta tras un trabajo de tres años. “Tenemos el compromiso a nivel global de ayudar a proteger y regenerar más de dos millones de hectáreas para el 2030”, dijo Natalia Giraud, de Unilever Cono Sur.

## DESIGNACIÓN EN SALUD ANIMAL

La compañía MSD Salud Animal anunció la designación de Clara Fernández Boglione como nueva Gerente de Marketing de la Unidad de Negocios de Ganadería para la Argentina. “Con una sólida formación en medicina veterinaria y una destacada trayectoria en el sector, Fernández Boglione aportará su experiencia y conocimiento para fortalecer el compromiso de la compañía con la salud y productividad del ganado en el país”, informó.

## PROGRAMA PARA LA CAMELINA

Louis Dreyfus Company (LDC) y Global Clean Energy Holdings (GCE) anunciaron la renovación por diez años adicionales de su colaboración para promover el cultivo de camelina en Sudamérica, “tras la exitosa culminación de un programa piloto de dos años”, explicaron. A través de sus subsidiarias Sustainable Oils y Camelina Company, GCE continuará desarrollando variedades de camelina y produciendo semillas, añadieron.

## APORTES PARA ESCUELAS AGRARIAS

Atanor, una compañía de Albaugh LLC, encabezó la inauguración de la 3ª edición del concurso que promueve la recuperación de los envases vacíos de fitosanitarios, en el que premia a productores y escuelas agrarias. “Los productores que presenten los certificados de devolución en el formulario web sumarán puntos que serán adjudicados a la escuela agraria que elija”, informó la firma, que realiza el concurso con la Asociación Fediap.

## GOLPE A LA PRODUCCIÓN

**Clima.** La lluvia castiga al territorio bonaerense

Por las inundaciones en el centro y en el sur provincial, se frenó la cosecha de girasol y debieron trasladar ganado

Los productores que están en las zonas afectadas por los anegamientos en el centro, sudoeste y sudeste bonaerense tuvieron que suspender su plan de cosecha de girasol y mover la hacienda a lugares más secos, según reflejaron en distintas regiones.

Como informó LA NACION a partir de un informe de Pablo Ginestet, productor y secretario de la Confederación de Asociaciones Rurales de Buenos Aires y La Pampa (Carbap), en al menos 13 partidos de esa región hay casi dos millones de hectáreas entre anegadas y totalmente inundadas. Hubo lugares donde en 10 a 15 días se acumularon 400 milímetros.

Según un informe de la consultora AZ-Group, en el sudoeste hay dos subregiones distintas en cuanto al escurrimiento del agua. "Por un lado está la zona serrana, que comprende Coronel Suárez, La Madrid, Coronel Pringles, Coronel Dorrego y Gonzales Chaves, donde es previsible que el agua pueda retirarse más rápidamente. Por otro, hay otra zona más complicada al oeste de esta región, formada por Guaminí, Huanguelén, Daireaux, Carhué y Pigué, que es una cuenca endorreica, con relieve en forma de lagunas sin desagüe; es decir,

no tiene salida rápida por arroyos y en esa región el agua permanecerá más tiempo encharcando los campos", señaló el reporte.

Estanislao Quiroga, consultor en ganadería de AZ-Group, dijo que, en la segunda zona, si no llueve, recién en 10 días será posible cosechar girasol. "Si se puede empezar con esa etapa, habrá que ver si los caminos permiten trasladar la producción a los centros de acopio", expresó.

En la región, explicaron, la principal preocupación está sobre el girasol, ya que los maíces, que se hicieron en siembras tardías, recién estarán listos para la cosecha sobre junio-julio. "Por ahora los cultivos están bien y, si el agua escurre rápidamente, en la zona serrana no deberían observarse mayores daños, mientras que el riesgo de vuelco y reducción de rendimiento es mayor en la región endorreica", apuntó el reporte.

"Los problemas de piso para entrar con las trilladoras se solucionarán en pocos días en los campos que están ubicados al norte de la ruta 5, que venían muy secos y con napa muy profunda; al sur de esa vía, los campos recibieron más lluvias y están pendientes obras para canalizar excedentes, por lo que el



Campos bajo el agua en Coronel Suárez

MATÍAS SAINT ANDRÉ

panorama está más complicado", alertó el productor Juan Balbín, de General Villegas.

En este contexto, de acuerdo con AZ Group, en los campos ganaderos fue necesario reprogramar la planificación forrajera y encerrar la hacienda en las partes secas de las lomas para dar suplementación.

"El elemento positivo de estas lluvias de tanto caudal es que impulsarán un buen crecimiento otoñal de los campos naturales y de los agropiros que no estén encharcados, apoyado por temperaturas benignas. Este rebrote es el que se

usa posteriormente para alimentar las vacas en parición", explicó Quiroga.

Según dijeron, un elemento importante por revisar será el contenido de nitrógeno de los suelos por la gran posibilidad de lavado por las lluvias torrenciales. "Se deberá controlar su nivel luego del primer pastoreo de los verdeos de invierno sembrados a fines de enero y durante febrero. Es posible que sea necesario refertilizarlos con una dosis de urea recuperar el contenido necesario para un buen crecimiento", señaló.

"La producción ganadera venía muy bien en la región sudoeste luego de una primavera con buena producción de pasto y los primeros tactos de campos de punta mostraban 92% de preñez y destetes 10 o 15% más pesados que la media histórica. Quienes no alcanzaron a realizar eso trabajos antes de las lluvias van a verse demorados y además se va a complicar la vacunación contra aftosa que cuya certificación es necesaria para mover los terneros producidos", expresó.

**Acumulados**

En tanto, según informó la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), las lluvias del anterior fin de semana dejaron registros importantes en la región núcleo, "con acumulados que oscilaron entre 40 y 50 milímetros en promedio, aportando una recuperación clave en el balance hídrico".

Cristian Russo, jefe de la Guía Estratégica para el Agro (GEA) de la BCR, expresó: "Las reservas de agua útil empieza a mostrar signos de recuperación en los estratos profundos del suelo en el centro de la región núcleo. Después de tantos años de déficit hídrico, esto es una buena noticia para la próxima campaña de granos finos". ●



Sigamos avanzando juntos

¡Gracias Expoagro!

Nos vamos llenos de encuentros, ideas y el compromiso de seguir acompañando al agro.  
¡Nos vemos el próximo año!

IpesaSilo®



Bolsa Oficial de

Expoagro

## NOTA DE TAPA



## EXPOAGRO 2025

# Detrás de la mejor fórmula para alcanzar el éxito productivo

Por lo visto en la muestra, la industria semillera se orienta a un enfoque integral, donde la combinación de genética avanzada, digitalización y manejo agronómico eficiente definen las metas del negocio

Texto **Pilar Vazquez** ENVIADA ESPECIAL | Foto **Marcelo Manera**

EN SAN NICOLÁS DE LOS RÍOS, durante la edición YPF Agro fue, como nunca, un monumental despliegue de tecnologías, negocios y oportunidades. Un recorrido por cada uno de sus rincones, donde hay 700 expositores, devuelve una imagen bien nítida: aquí está el presente y también el futuro de la actividad, con sus productores y empresas de insumos y servicios. Los ejemplos sobran: en los stands y plots las compañías presentan avances en semillas, protección de cultivos y tecnologías aplicadas a la toma de decisiones. En las semilleras la prioridad está, por ejemplo, en desarrollar materiales con mayor resistencia a malezas y enfermedades, mejores rendimientos y mayor adaptabilidad a condiciones climáticas adversas, factores que cada vez preocupan más a los productores. Pero la innovación no se limita a la genética. El análisis de datos cobra cada vez más protagonismo porque permite tomar decisiones estratégicas y optimizar el uso de insumos en

un marco cada vez más desafiante.

Las empresas remarcan la importancia de acompañar al productor en cada etapa del proceso productivo, con herramientas digitales que faciliten y maximicen la eficiencia en cada lote. En este sentido, la tendencia en el sector es clara: la agricultura se orienta a un enfoque integral, donde la combinación de genética avanzada, digitalización y manejo agronómico eficiente define el éxito de cada campaña.

“En producto hay un foco muy grande en poder darle soluciones al productor en cuanto al manejo de malezas y enfermedades que vienen creciendo. El productor espera soluciones por parte del producto”, señaló Andrés Caggiano, gerente de desarrollo de producto en NK Semillas.

Dio como ejemplo que el año pasado la propagación de la chicharrita en maíz llevó a enfocar los esfuerzos en desarrollar híbridos más resistentes, con germoplasma de Brasil para identificar los productos de mejor desempeño. Además, en girasol se está trabajando en mejorar la re-

sistencia al mildiu, una enfermedad en crecimiento en el sur, en Miramar y en Necochea, por ejemplo. “Desde ese punto de vista es enfocar todos los esfuerzos a encontrar la mejor tolerancia a estas enfermedades que vienen creciendo; dependen de las condiciones climáticas, hay años que son altas y hay años que son bajas, tenemos que estar preparados para eso”, apuntó.

En este contexto, destacó que al seleccionar productos de maíz, girasol y soja se buscan dos características clave: amplia adaptabilidad y estabilidad agronómica. “Lo ideal es contar con híbridos que puedan sembrarse en distintas regiones del país, no productos de nicho, con buen desempeño en diferentes ambientes productivos y fechas de siembra”, explicó.

Entre las novedades presentadas en Expoagro, NK Semillas destacó el NK 825 CL Viptera 3, un híbrido que, además de la tecnología Viptera, incorpora la herramienta CL para el control de malezas difíciles. “El productor cuenta con tres herramientas en un solo material: glifosato,

glufosinato y un herbicida tipo On Duty (ALS). Esto facilita el manejo agronómico y mejora la eficiencia”, detalló Caggiano. Además, en girasol presentaron el NK 3979 CL Alto Oleico, una novedad con rendimiento superior a los linoleicos del mercado y estabilidad en el contenido de ácido oleico.

La innovación en el agro no se limita a la genética. El análisis de datos cobra cada vez más protagonismo porque permite tomar decisiones estratégicas y optimizar el uso de insumos en un contexto de condiciones climáticas adversas. “Hay decisiones en el agro que, hoy en día, es impensable tomarlas sin el análisis de datos o información”, afirmó Caggiano. “Hace 15 años se sembraba maíz con una densidad estándar de una bolsa por hectárea, pero hoy sabemos que cada híbrido responde diferente a la densidad y al nivel de nitrógeno”, precisó.

Gracias a la digitalización, ahora es posible realizar mapeos con drones, obtener imágenes satelitales y medir la conductividad eléctrica del suelo. “Existen herramientas des-

de hace tiempo, pero todavía no se utilizan de manera generalizada. En este panorama incierto, donde el clima es un factor incontrolable, hay muchas variables que si podemos manejar para mejorar los resultados”, indicó.

En el stand de Bayer, Geraldine Stegemann, directora de Marketing de Bayer Crop Science Cono Sur, destacó la importancia de un enfoque integral en la agricultura. “Este año, con un panorama más estable en lo macroeconómico, el negocio vuelve a ser puramente agronómico. Esa pata financiera que tuvo un peso importante en los últimos años empieza a disminuir, y ahora es clave enfocarnos en tomar mejores decisiones agronómicas para mejorar la productividad de cada lote y hectárea”, sostuvo.

Stegemann enfatizó la importancia de no mirar la agricultura por partes, sino como un sistema integral donde cada práctica es fundamental y debe estar respaldada por la digitalización y el análisis de datos. “Es fundamental acompañar al productor en todas las etapas, desde

la planificación del cultivo hasta la cosecha, con soluciones adaptadas a cada fase del proceso", dijo.

En esa línea, destacó que el uso de datos y herramientas digitales permite definir qué productos se deben aplicar, en qué momento y en qué sector del lote, lo que optimiza la producción y reduce el impacto ambiental. "En los últimos años, el cambio climático ha generado condiciones adversas y poco previsibles. Si bien existen herramientas de pronóstico, el clima es un factor fuera de control, por lo que es clave anticiparse con información y contar con productos adecuados para cada aplicación", subrayó la ejecutiva.

Bayer también anunció el lanzamiento de tres nuevos híbridos de maíz (uno para la zona templada y dos para subtrópicos), además de novedades en protección de cultivos. "Estamos trayendo el pack Acceletron, que usábamos en el tratamiento industrial de las semillas de Dekalb, ahora para trigo y soja en campo. También lanzamos un nuevo insecticida", reveló Stegemann.

"La combinación de tecnología, datos y buenas prácticas agronómicas nos permitirá enfrentar los desafíos del agro de manera más eficiente y sostenible", remarcó la ejecutiva de la empresa.

#### Aceleración

En el stand de Don Mario, Patricio Munilla, gerente de Marca de la firma, destacó que la aceleración en los procesos de mejoramiento genético ha sido un pilar en la evolución de la producción agrícola. "Cuanto más acortás los tiempos, mayor ganan-

cia genética generás año tras año", explicó. Mientras que hace dos décadas el desarrollo de una nueva variedad podía llevar hasta 14 años, hoy a ese proceso la firma lo ha reducido a solo cinco. "Nuestro foco es el rendimiento. Si bien hay ciertas características que queremos evitar, como la susceptibilidad a enfermedades o el vuelco de las plantas, la selección siempre prioriza aquellas variedades [como soja] con mayor potencial productivo", explicó Munilla.

A la hora de lanzar una nueva variedad, la selección se basa en la combinación de alto rendimiento y resistencia a factores ambientales adversos. En cultivos como la soja, se prioriza evitar problemas como el vuelco de las plantas o la apertura de las chauchas antes de la cosecha, que pueden generar pérdidas significativas. En trigo, en cambio, enfermedades como la roya del tallo son un criterio determinante en la elección de nuevos materiales. "La genética, combinada con tecnología y manejo agronómico, es el camino para enfrentar los desafíos del agro de manera eficiente y sostenible", dijo Munilla.

En la muestra la firma presentó seis nuevas variedades de soja y dos de trigo. Junto con la genética, indicó que Don Mario, para evitar la sobrecarga de datos de las plataformas digitales, desarrolló una herramienta para su equipo de ventas que permite recomendar variedades óptimas según fecha de siembra, densidad y disponibilidad de agua. "En tres clics, un asesor puede brindarle al productor la mejor recomendación técnica", aseguró Munilla. ●

### Tendencias que se consolidan

Los avances en la industria de semillas apuntan a la integración de los factores que intervienen en el ciclo productivo



**ANDRÉS CAGGIANO**  
NK SEMILLAS



**GERALDINE STEGEMANN**  
BAYER CROP SCIENCE CONO SUR



**PATRICIO MUNILLA**  
DON MARIO

## Maíz. Los semilleros apuntan a híbridos con mayor tolerancia a la chicharrita

En Expoagro, Nidera presentó un material que combina una base tropical y una templada

SAN NICOLÁS.- La campaña pasada dejó su huella en el sector agrícola. La propagación del spiroplasma, transmitido por la chicharrita (*Dalbulus maidis*), afectó gravemente la producción y llevó a una reducción del 20% en el área sembrada con este cultivo. Este impacto quedó reflejado en Expoagro, donde las empresas semilleras pusieron el foco en híbridos con mayor resistencia a la enfermedad y en el rol del monitoreo del vector como herramienta clave para la toma de decisiones.

Esto se puede ver en Expoagro 2025. "Creemos que este año la superficie se va a recuperar. Se hizo un gran trabajo en toda la cadena maicera con la red de monitoreo, que fue fundamental para evaluar la población del vector", afirmó Leandro Ulrich, gerente de Desarrollo de Producto de Nidera.

Frente a ello, el ejecutivo explicó que desde la firma tuvieron varias acciones "rápidas" para poder mitigar esta problemática y una de esas fue el lanzamiento de un híbrido que la firma presentó en la exposición. "No

estaba recomendado para esta región, pero decidimos traerlo a Expoagro para que los productores del norte del país puedan conocerlo", comentó Ulrich.

El híbrido en cuestión, SS2223S VIPTERA3, está diseñado para siembras tardías y combina una base tropical y templada. "Su parte tropical aporta excelente sanidad y tolerancia al apacharramiento, mientras que su base templada garantiza altos rendimientos", detalló el especialista.

Desde la firma también señalaron que los productores están consultando más sobre qué materiales sembrar para evitar problemas. "Después de lo que pasó en la última campaña, hay una mayor demanda de híbridos resistentes", explicó Joaquín Lesser, gerente de Marketing de Nidera.

Por su parte, el gerente comercial Pablo Colomar, destacó la importancia del monitoreo. "El comportamiento del vector depende en gran parte de las condiciones ambientales. Lo que ocurrió en la última campaña no se había visto nunca", dijo. ● **Pilar Vazquez**

contentlab | LA NACION

espacio 

## Trigo y soja: todas las novedades de DONMARIO en ExpoAgro

El semillero más importante del país renovó su imagen y suma variedades al mercado que se comercializarán bajo el sistema Sembrá Evolución.

Estrenando logo y con una identidad visual renovada, DONMARIO estuvo presente en la última edición de ExpoAgro, donde anunció importantes novedades en trigo y soja.

"La innovación y el mejoramiento genético vegetal con todas las tecnologías disponibles en el mercado están diseñadas para ofrecer productos diferenciales y alternativas listas para ser empleadas en las distintas regiones del país", destacó en la exposición agroindustrial Patricio Munilla, gerente de Marca DONMARIO.

#### La evolución en soja

Reducir la brecha de rendimiento es el gran desafío para los productores de soja. Por ese motivo, DONMARIO presentó seis nuevas variedades, que se comercializarán exclusivamente en 2025 mediante el canal Sembrá Evolución, que multiplica hectáreas y ya cuenta con más de 20.000 productores.

Las novedades son DM40E25

SE, variedad de grupo IV corto que se destaca por tener el mayor rendimiento del mercado en su grupo de madurez; DM46E25 SE, una soja que supera a todas en rendimiento; DM46R25 STS, el lanzamiento con tecnología RR para lotes que no cuentan con una gran problemática de malezas; y DM50E25 SE, un grupo de madurez V corto con un altísimo potencial de rinde en zona centro y litoral del país.

Por otra parte, el semillero lanzó dos variedades más de soja pensadas exclusivamente para la región centro y norte del país: DM60E62 SE, con tecnología Enlist, que tiene como aporte un salto de rendimiento con respecto a DM60I62 de más del 3%; y DM70K70 SCE, con tecnología Conkesta, herramienta clave donde la presencia de lepidópteros defoliadores es más común.

#### Consolidación en trigo

Luego de liderar el mercado de trigo durante la última campaña, DONMARIO sigue invirtiendo

en su programa de mejoramiento genético. En esa línea, en Expoagro, lanzó dos nuevas variedades de trigo y difundió otras cuatro que están generando muchas expectativas rumbo a la próxima temporada invernal.

A las ya reconocidas variedades DM Catalpa (la más sembrada de la última campaña), DM Pehuén, DM Araucaria y DM Aromo, la marca sumó DM Casuarina y DM Tipa. "DM Casuarina es una variedad de ciclo intermedio que viene a complementar a DM Catalpa, pero con un perfil sanitario más completo, de buen porte agronómico y muy buen comportamiento a vuelco. DM Tipa, por su parte, de ciclo corto, grupo de calidad 2 y un altísimo potencial productivo, llega para complementar el portafolio de la marca en esos ciclos sumándose a DM Aromo como una alternativa para maximizar rindes en fechas de siembras intermedias y tardías", detalló Matías Venece, Gerente de Desarrollo de Autógramas GDM Región Sur.



Izq. a der.: Sebastián Ríos, Patricio Munilla, Gonzalo Uranga y Laura Lazara.



El stand de DONMARIO en Expoagro 2025.

## EXPOAGRO 2025



La tecnología predictiva, dijeron, ayuda a un incremento de la productividad

MARCELO MANERA

## Supermáquinas. Se lucieron la tecnología predictiva y la cosecha inteligente

Entre las novedades, John Deere presentó una cosechadora que censa con cámaras el lugar sobre el cual se desplaza la máquina; Case IH mostró un salto en el automatismo con un sistema que controla las operaciones

**Fernando Bertello**  
ENVIADO ESPECIAL

SANNICOLÁS.-Sabido es que, desde hace varios años, las principales empresas de maquinaria agrícola tienen el foco puesto, entre otros puntos, en la automatización. Para que la máquina resulte más eficiente en general y sea, a la vez, más productiva. En Expoagro edición YPF Agro lo que se puede ver es un salto, una profundización, de esa automatización.

De una recorrida por los stands los ejemplos sobran y, entre ellos, sorprende el desarrollo que acaba de presentar John Deere. Una cosechadora, la familia S7, que tiene una revolucionaria tecnología predictiva: el equipo, que en el caso de la muestra para la prensa era uno de clase 9, tiene la capacidad de censar 8 metros con cámaras hacia adelante, que sería la superficie de terreno. El sistema permite incrementar, dijeron, 20% la productividad.

"Nosotros le decimos tecnología predictiva, porque tiene unas cámaras frontales que van detectando la altura del cultivo que tiene por delante de la barra de corte y eso nos permite estimar el rendimiento que va a procesar la máquina. Y, en base a eso, en los lugares de alto rendimiento la máquina baja la velocidad; en los lugares de bajo rendimiento la máquina la aumenta", explicó Federico Sánchez, especialista de Producto de la marca.

La tecnología de variación de la velocidad en función del rendi-

miento ya existe desde hace mucho tiempo, aunque con sensores, detalló, dentro de la parte interna de la máquina: "Cuando la máquina hacía el diagnóstico que estaba en una zona de mayor rendimiento, ya había pasado 4 segundos que ya estaba arriba de ese ambiente. Entonces había como un desfase. Hoy la máquina el diagnóstico lo hace 3,6 segundos antes de entrar a ese ambiente; entonces la exactitud de la velocidad con la que entra y sale es lo que nos permite incrementar la productividad en un 20%".

Las cámaras se complementan con la posibilidad de enviar imágenes satelitales y generar un plan de trabajo. "La máquina toma la información y la va moviendo en el monitor y decide en base a lo que está viendo", dijo. "Recibe información que le dice cómo está el lote en general y se complementan", añadió. La tecnología hoy está habilitada para granos finos, soja y maíz.

Según dijo, la tecnología está presente para máquinas de la clase 6 en adelante. En el stand estaba una máquina clase 9. "En la 9 tenemos la particularidad que también estamos presentando una nueva plataforma de 50 pies, que es la plataforma más ancha del mercado", apuntó.

La Argentina es el primer lugar de la región donde se presenta esta tecnología. Luego se hará en Agrishow, Brasil. Sánchez trabajó en ensayos con esta máquina en los Estados Unidos y también en Brasil. "Es una tecnología que es inédita en el mer-

cado global de cosechadoras", dijo el especialista de la firma.

"Nos mejora la posibilidad de aumentar la productividad; antes un cliente tenía que pasar de una cosechadora clase 6 a clase 7 si quería incrementar un 20% de la productividad. Hoy dentro de ese grupo, sin necesidad de usar una plataforma más ancha, lo que en algunos lugares puede ser una dificultad, incrementa la productividad", detalló.

"Siempre decimos que la definición de productividad es ancho de cabezal por velocidad de trabajo por eficiencia. Y en este caso no estamos afectando el ancho de trabajo. La velocidad es fija porque en la Argentina trabajamos también en el cultivo y la velocidad está limitada, pero estamos trabajando en la eficiencia", apuntó.

En este marco, señaló que, si bien siempre cada usuario buscaba renovar por equipos más grandes, hay una oportunidad de mercado para poder "profundizar" en cada uno de los grupos de potencia. "También, inclusive, brindando un cabezal más ancho [50 pies], que también es inédito para aquellos que necesitan alta productividad", afirmó. De todos modos, en este caso la mejora viene por el lado del sistema predictivo. "La principal mejora es por la tecnología predictiva y a eso nosotros le sumamos brindar una plataforma de 50 pies que no estaba disponible en este momento", indicó.

Como se dijo, la máquina tiene instaladas cámaras. Son en estéreo

y lo que detectan básicamente es la altura del cultivo. "Si entramos a un sector donde hay un manchón de malezas, la máquina lo mismo va a frenar, porque detecta la altura de lo que tiene al frente. Esa es la primera referencia que toma la máquina. Si a eso le sumamos las imágenes satelitales, que ya me da una estimación de la biomasa que tiene, la máquina va procesando qué grado de rendimiento puede tener. Entonces las dos cosas se complementan para generar ese mapa de rendimiento", remarcó Sánchez.

### Integración

En tren de novedades, Case IH vino con una fuerte apuesta por la cosecha inteligente, con inteligencia artificial integrada. Al respecto, en la muestra presentó la nueva Serie de cosechadoras "Axial-Flow" 160 con sus modelos 5160, 6160 y 7160, producidas en la planta de Ferreyra, Córdoba.

Según detalló la empresa, se trata de equipos que tuvieron la mayor actualización de la gama de cosechadoras de la marca. "Bajo el concepto de automatización de cosecha, el sistema de Inteligencia Artificial de las "Axial-Flow" Serie 250 ahora está disponible en la Serie 160", dijeron.

De acuerdo a lo expresado por la marca, los procesos de automatización se dividen en cuatro estrategias de cosecha: calidad de granos, rendimiento máximo, rendimiento fijo o desempeño balanceado. "La Serie 160 y 250 ofrecen automatización

real a los productores y contratistas, gracias al sistema *Automation*. Con esta tecnología, los procesos se pueden dividir en cuatro modos de cosecha que sincronizan la estrategia de producción y el rendimiento de la máquina en el campo, controlando automáticamente el 90% de las operaciones con hasta 1800 intervenciones diarias durante la operación de recolección. En otras palabras, es la inteligencia artificial realizando la automatización de todo el equipo", dijo la empresa.

En la compañía expresaron que un aspecto destacable de la Serie 160 es su nuevo sistema de zarandas nivelantes X-Flow, "que ofrece un 20% más de rendimiento a los cultivos en zonas inclinadas". Según la información que se presentó en el evento de lanzamiento, también sobresale la economía de combustible, un 28% menor versus el principal competidor, un 7% de mayor capacidad de cosecha (hasta dos días menos para recolectar 1000 hectáreas) y hasta un 17% de menor pérdida de granos.

"Ayudar al productor a optimizar y facilitar las operaciones de cosecha en diferentes cultivos es nuestro objetivo. Aprovechamos la feria para demostrar hacia dónde vamos, siguiendo nuestros grandes pilares: la conectividad e innovación, estando a la altura de las necesidades de nuestros clientes para satisfacer mejor la demanda del mercado y superar sus expectativas", destacó Rodrigo Lanciotti, gerente de marketing de Case IH. ●

## EXPOAGRO 2025

## Cultivos. Vaticinan una expansión del área de maíz para el próximo ciclo

Para Juan Farinati, presidente y CEO Cono Sur de Bayer, la superficie del cereal aumentará en la campaña 2025/26; también vislumbra un nuevo ciclo en el negocio agrícola

**Cristian Mira**  
ENVIADO ESPECIAL

SAN NICOLÁS.- Los cimbronazos climáticos y económicos que atravesó el negocio agrícola en los últimos meses configuraron un escenario diferente para la actividad. Nuevamente se escucha con más frecuencia palabras como eficiencia, innovación y tecnología.

Estos conceptos fueron abordados en Expoagro 2025 por un protagonista de una de las empresas líderes de la actividad: el presidente y CEO Cono Sur de Bayer, Juan Farinati, en una entrevista con LA NACION y otros medios.

"El 2024 fue un año de reseteo importante del sector. Venimos en un escenario muy financiero en la lógica de hacer negocios y ahora se vuelve a un escenario donde la productividad y la eficiencia son fundamentales", dijo. Según Farinati, eso es positivo. "Si lo productivo había pasado a tener un rol secundario, era algo negativo; este es un cambio más genuino, donde la innovación pasa a tener un rol importante", explicó.

No obstante, el ejecutivo observó que hay varios desafíos para la cadena, tanto en los productores como en la distribución y en otros actores de la actividad.

"Soy sumamente optimista desde el punto de vista de cómo va a avanzar la oferta agrícola para la campaña 2025/26 y cómo el productor va a optar por más innovación y más tecnología", dijo.

Más allá de esa realidad, para Farinati hay que diferenciar la situación de las distintas regiones agrícolas, en referencia a las últimas lluvias. Citó como ejemplo el caso del sudoeste bonaerense, donde las precipitaciones causaron daños, y la zona núcleo, donde las lluvias contribuyeron a cerrar el déficit en las napas que se vivió en las últimas campañas. "Toda esta lluvia que cayó termina siendo positiva para los cultivos tardíos, pero al mismo tiempo, también lo es para la campaña que viene", anticipó.

Respecto del balance que dejó la expansión de la chicharrita en la campaña agrícola pasada, el ejecutivo de Bayer consideró que en algunas regiones hubo una sobre-reacción en la reducción del área de maíz. "Pareció que todo fue chicharrita, pero también ocurrieron olas de calor", recordó, sobre el



"Soy optimista para 2025", dice Farinati

MARCELO MANERA

impacto del cultivo. Sostuvo que, según las diferentes estimaciones, el área cayó entre un 22 y un 20% en la campaña 2024/25 respecto de la pasada, aunque el dato oficial dio cuenta de una caída de 18%.

Para Farinati, la principal enseñanza que dejó la enfermedad es que no hay una herramienta única para enfrentarla. La pregunta para hacerse es "¿cómo manejo un sistema completo, con diferentes herramientas? Las herramientas únicas que resuelven todo ya no existen. Eso es un aprendizaje", sostuvo. Entre los distintos factores, citó los barbechos, las fechas de siembra, los hospedantes y las herramientas químicas.

En ese contexto, vaticinó una recuperación del área de maíz para la campaña 2025/26. "Obviamente el productor va a optar por materiales con un perfil sanitario específico, sobre todo en las zonas donde hubo spiroplasma", sostuvo.

Otro factor que puede incidir en el aumento del área de siembra de maíz es la baja de los Derechos de Exportación (DEX) que el Gobierno estableció como temporal de 12% a

9,5% hasta el 30 de junio próximo. "Para nosotros el tema de la baja de la presión positiva del sector es algo sumamente positivo", sostuvo.

### Soja

Aunque Bayer se retiró del negocio de la soja en la Argentina por la ausencia de un marco regulatorio que otorgue un respaldo a la incorporación de nuevas tecnologías, por el reconocimiento a la actividad intelectual, dijo que están siguiendo atentamente el sistema de "Sembrá Evolución". Por esta plataforma, un grupo de empresas de la industria busca garantizar el aval a los nuevos desarrollos con acuerdos específicos con productores. "Lo que es importante es tener un sistema que funcione", dijo Farinati, cuando se le preguntó si era partidario de una nueva ley de semillas.

En cuanto a las nuevas tendencias tecnológicas destacó dos aspectos: uno los maíces de baja estatura, que permitirán una innovación en el maíz y que estarían disponibles en la Argentina en 2029.

La otra es la de la sustentabilidad. Bayer lleva adelante un pro-

grama junto con Viterro que mide la huella de carbono en soja y que en 2024 logró la certificación de un millón de hectáreas. "Para 2025 llegaremos a dos millones o 2,5 millones de hectáreas", dijo.

Con la siembra directa y la aplicación de Buenas Prácticas Agrícolas, se demostró que la huella de carbono de la soja argentina es extremadamente baja, lo que permite ingresar con mejores precios en mercados que exigen esta condición. Cuando se demuestra que está en zonas libres de deforestación, la ecuación mejora y el avance todavía es mayor cuando se demuestra que la huella de carbono es reducida.

"La sustentabilidad es una oportunidad que tenemos para poner en valor lo que hacemos", señaló Farinati y vinculó esta tendencia del negocio con la digitalización de la agricultura por la cual se obtienen, cada vez más, datos que ayudan a tomar decisiones. "La digitalización no solamente sirve para monitorear las maquinarias o utilizar mejor los agroquímicos, sino para dar trazabilidad y dar valor", subrayó. ●

## Cooperativas ACA participó con una amplia propuesta

lanacion#

SAN NICOLÁS.- La Asociación de Cooperativas Argentinas (ACA) y sus cooperativas participaron en Expoagro con un stand conjunto donde expusieron el alcance del modelo cooperativo agropecuario. "Nuestro trabajo es con los productores, las comunidades locales y la sostenibilidad", explicó Francisco Farrás, presidente.

En Expoagro 2025, la participación de ACA tuvo como objetivo fortalecer el vínculo con los productores y promover la cooperación en el sector.

Durante la muestra, 4000 productores de más de 80 cooperativas de la región pampeana -parte de la red nacional de 136 cooperativas de ACA- visitaron el stand y participaron en reuniones en un auditorio. Allí se presentaron las principales propuestas del sistema cooperativo en materia de mercado de granos, finanzas integradas, cultivos especiales, semillas, ganadería, sostenibilidad e insumos agropecuarios.

Lanzaron la nueva campaña de sojas ACA-Neogen. También se realizó una actividad con juveniles cooperativistas en conjunto con Campo Limpio, enfocada en la sustentabilidad y la formación de nuevas generaciones en el cooperativismo.

El sistema cooperativo facilita la producción, provisión y distribución de insumos, incorporando soluciones innovadoras con más de 200 productos, indicaron.

Farrás subrayó la importancia del rol de las cooperativas en el acompañamiento a los productores: "La cooperativa cumple un rol clave en la contención del productor y en su asesoramiento para mejorar la eficiencia, cuidar sus márgenes y tomar decisiones estratégicas. Se trata de acompañarlo en contextos difíciles, como la baja de precios y de rentabilidad".

Los visitantes del stand pudieron conocer la oferta en semillas, que incluyó, además de la presentación de la nueva línea de sojas ACA-Neogen, maíces y trigos. También se exhibieron productos biológicos y tecnologías sustentables.

En el ámbito financiero se presentó ACA Valores, un Agente de Liquidación y Compensación (ALYC). ●

**LN | bienestar**  
EL LADO B DE LA VIDA

Todo el contenido que necesitás para tener la vida de tu lado

Ingresá en: [lnbienestar.com.ar](http://lnbienestar.com.ar)

[f](#) [t](#) [@lnbienestar](#)

**Compañía Rioplatense**  
de Carnes y Ganado S.A. CONSIGNATARIO DIRECTO

44 años con la misma conducta.

CONSUMO - INVERNADA Y CRÍA - EXPORTACIÓN

Uruguay 1285 1° - C1015ACECA.BA. (011) 4815-5224 - [info@ciarioplatense.com.ar](mailto:info@ciarioplatense.com.ar)  
[www.ciarioplatense.com.ar](http://www.ciarioplatense.com.ar) [@ciarioplatense](#)

## EXPOAGRO 2025

## Créditos. En un escenario de estabilidad, crece la opción del financiamiento en dólares

En Banco Provincia observaron un mayor uso de esta moneda para la adquisición de insumos; también hay más alternativas digitales



Rubén González Ocantos, gerente general del Banco Provincia

**Pilar Vázquez**  
LA NACION

SAN NICOLÁS.- Expoagro 2025 dejó en claro una tendencia que ya se venía perfilando en el sector: los productores agropecuarios optan cada vez más por financiarse en dólares. El martes, durante el primer día de la feria, el Banco Provincia confirmó que el 50% de las presolicitudes de crédito recibidas por la entidad se realizaron en esa moneda.

"Hasta las 3 de la tarde de hoy [por el martes], de más de 500 presolicitudes de crédito recibidas por el banco, aproximadamente la mitad fueron en pesos y la otra mitad en dólares", aseguró Alejandro Formento, director del Banco Provincia.

"Hasta el año pasado no ofrecíamos líneas en dólares como ahora, por lo que no tenemos un punto de referencia para comparar. Pero lo que vemos este año es que la demanda en dólares se está consolidando", destacó Formento.

Para inversión la entidad ofrece préstamos en dólares con tasa 0% y hasta 48 meses. También, como novedad, lanzó promociones en dólares con Procampo Digital: permite la compra de insumos en esta moneda hasta el 31 de marzo. Además, brinda capital de trabajo en dólares con tasa del 2,25% a 180 días, limitado al 10% del préstamo para inversión obtenido.

Desde la entidad indicaron que el incremento del interés por financiarse en dólares se da en un contexto donde los productores están mirando con mayor detenimiento sus costos y márgenes de rentabilidad. "El productor está analizando más fino sus costos. Sus márgenes son más ajustados, su producción se vende en dólares y la tasa en dólares es más baja. Pero aún hay incertidumbre macroeconómica, lo que hace que algunos posterguen sus

decisiones de inversión", explicó Rubén González Ocantos, gerente general del Banco Provincia.

El ejecutivo resaltó que Expoagro marca el inicio del año tanto para el sector agropecuario como para el ámbito financiero. Según indicó, en 2024, los productores se mostraron prudentes en la toma de decisiones financieras, priorizaban el financiamiento a corto plazo, como el descuento de cheques y el capital de trabajo. "En general, fue un año en el que el productor agropecuario no tomó decisiones de inversión significativas. Tenemos la expectativa de que este año esto cambie y haya un mayor impulso en la inversión. Nos interesa aumentar el volumen y jugar un rol clave en un sector donde la producción primaria y agroindustrial es fundamental y potenciadora", afirmó.

No obstante, aclararon que tomaron precauciones y que no todos los productores pueden acceder a esta modalidad de crédito. "Desde la perspectiva del banco, tomamos ciertas precauciones, ya que la economía aún no muestra un panorama completamente estable ni predecible a largo plazo. Por esta razón, ofrecemos plazos más cortos en dólares en comparación con los préstamos en pesos. Además, estamos enfocándonos en el financiamiento de productores que formen parte de una cadena de valor dolarizada, adoptando medidas preventivas para evitar desbalances financieros o cambios bruscos en las condiciones del mercado. En un escenario volátil e incierto, estas acciones buscan preservar la estabilidad del crédito y garantizar la sostenibilidad de la entidad", aclaró Formento.

El ejecutivo indicó que muchos bancos privados, que en años previos no estaban tan activos en este sector, ahora son mucho más agresivos. "El mercado bancario argentino en el último año y medio se ha

vuelto muy competitivo, con una mayor aparición de productos nuevos y soluciones digitales", agregó.

Para medir este crecimiento, Formento indicó que uno de los indicadores clave es la relación del crédito con el PBI, que pasó de representar entre 4 y 5 puntos en 2023 a cerca de 10 puntos en la actualidad. "Esto demuestra un crecimiento real, que también se observa en la dinámica entre el incremento de los depósitos y los préstamos, impulsado por la política macroeconómica y ciertas restricciones a la liquidez", detalló.

Si bien reconocen que el crecimiento del financiamiento es evidente, desde el Banco Provincia consideraron que la macroeconomía sigue siendo delicada. "Es un dato objetivo que hay más acceso al crédito porque bajó la tasa en pesos y hay cierta estabilidad en el mercado cambiario, lo que habilitó el financiamiento en dólares por distintas razones. Además, hay un factor de expectativas positivas. Todo esto impulsa el crédito como un motor de crecimiento. Sin embargo, la macroeconomía aún luce frágil y no están del todo claros los términos del acuerdo con el FMI. El Congreso está sesionando y podría tratarse un proyecto de ley que aborde esta cuestión", concluyó Formento.

El Banco Provincia es main sponsor de Expoagro. Además del financiamiento para inversión en dólares, el banco brindó opciones en pesos con plazos de 48 y 60 meses y tasas desde el 23% anual para la compra de maquinaria de Magriba, bienes de capital que promueven la producción sostenible y tecnología aplicada al sector.

También continuó con las promociones habituales de Procampo Digital en pesos, con plazos de 180 y 270 días y tasas del 16,5%. Además, ofreció beneficios especiales en los remates de hacienda realizados dentro de la muestra. ●

## Inclusión. Un programa busca capacitar a las mujeres para la toma de decisiones económicas

La iniciativa fue presentada por Banco Comafi en la muestra y apunta también al ámbito rural

**Belkis Martínez**  
ENVIADA ESPECIAL

SAN NICOLÁS.- La falta de confianza para tomar sus propias decisiones financieras, motivada por la escasa independencia económica, llevó a un grupo financiero a capacitar a mujeres en esa materia y a difundir la iniciativa en el marco de Expoagro edición YPF Agro. En la semana un importante grupo de mujeres participaron de una iniciativa que busca llegar a más personas en todo el país.

Se trata de la iniciativa "Mujeres únicas", un proyecto de Banco Comafi, relacionado con hacer que la mujer se gradúe de sus propias finanzas, se capacite para poder administrar su dinero y se prepare para el futuro. Tamara Vinitzky, directora ejecutiva de desarrollo de negocios de la entidad, señaló que la idea de la iniciativa es conocer "en qué puede invertir hoy la mujer para poder prepararse para el momento en que se jubile".

"Revisamos el mercado y casi el 90% de las mujeres confían más en algún hombre que las rodea — padre, esposo, pareja — al momento de hacer una inversión que en las decisiones que puedan tomar ellas mismas. Y eso nos generó, como en Comafi estamos muy focalizados en que cada cliente sea único, ver cómo podemos hacer para estar cerca de los clientes, no en función de lo que nosotros queramos ofrecer, sino en función de sus necesidades", planteó.

En un evento del banco en esta localidad bonaerense, observaron que todas coinciden en que cuesta primero decir "quiero aprender", poder levantar la mano y decir: "Che, yo no sé". Según mencionó, "a los hombres les cuesta un poco menos", poder aceptar esta realidad. "Somos muy de invertir mucho tiempo en nuestras compañías, en los quehaceres domésticos, en la familia, en todo, y nos olvidamos al momento de tomar decisiones de inversión, que es nuestro futuro. Un poco el objetivo de Mujeres únicas es ayudar a las mujeres a capacitarse, porque en realidad la forma de poder ser verdaderamente independientes

es con independencia económica", observó.

"A las mujeres nos cuesta ser más arriesgadas y nos cuesta decir que somos ambiciosas. En general, si un hombre dice 'soy ambicioso', lo ven como algo fuerte, potente, que está bueno; y en una mujer se ve que es más de trepadora. Y, en realidad, la ambición es igual para ambos géneros. ¿Por qué está mal decir que soy ambiciosa? ¿Por qué está mal decir que queremos crecer? Creo que nos hace falta hacer el clic, de que si queremos seguir, si tenemos una meta de cómo queremos vivir dentro de 20 años, tenemos que empezar a prepararlo ahora, hoy. Creo que eso es algo que las mujeres hacemos bastante poco y los hombres lo hacen muy bien", afirmó.

La ejecutiva mencionó que actualmente el 60% de las personas que se casan se separan, esto lleva a muchas mujeres a tener que pensar en una decisión financiera. "¿Cómo podés tomar esa decisión si no tenés independencia económica? Y no es algo que naturalmente pensamos. Lancé una organización hace ocho años que se llama Women Corporate Directors, la fundé en Argentina, WCD, que es una ONG global que agrupa CEO, presidentes y directivas de compañías. Cuando ingresé al banco y, mismo cuando estábamos planificando Expoagro, pensaba y digo: "Che, si vos a mí me preguntás 'mujeres', enseguida me vienen nombres porque trabajo con mujeres o para mujeres hace ocho años", contó.

Sin embargo, en el agro, dijo, son pocas las mujeres que se las conoce como líderes, pese a que hay miles en el sector. "Creo que nos falta, tal vez es un perfil más bajo, y la visibilidad para que nos conozcan y para que sepan que estamos es clave a la hora de hacer negocios", agregó y adelantó que llevarán adelante una iniciativa con la Red de Mujeres Rurales, con quienes armarán un espacio de networking para conectar red con red.

El proyecto Mujeres únicas lo lanzaron en 2024, y hacen capacitaciones dentro de las compañías para las mujeres. ●



Tamara Vinitzky, de Banco Comafi

EXPOAGRO 2025



Pablo Carlini, en Expoagro

## Emprendedores. Son hermanos y crearon una envasadora robot

La familia Carlini, de Pueblo Esther, presentó en la muestra un equipo para almacenar alimentos

**Belkis Martínez**  
ENVIADA ESPECIAL

SAN NICOLÁS.- En una esquina de los stands cubiertos, tres máquinas robotizadas se roban las miradas de los visitantes. Se trata de tres envasadoras robotizadas de productos granulados, en polvo, líquidos y semilíquidos, que fueron desarrollados por tres argentinos. En un costado, Pablo Carlini, socio gerente de Carlini Hnos., contó con emoción el nuevo objetivo de su firma que construyó hace algunos años junto a sus otros dos hermanos. Los emprendedores llegaron este 2025 por primera vez a Expoagro con la idea de mostrar sus máquinas y potenciar a los productores a darle un valor agregado a sus cultivos.

"Nos dedicamos a fabricar máquinas que envasan productos como azúcar, leche, harina o legum-

bres. La idea es que el productor agropecuario pueda transformar lo que cosecha o produce en sus campos y pueda envasarlo, por ende, comercializarlo él mismo, ya sea para exportar o vender en el mercado interno", sintetizó Carlini. Los tres hermanos se dedicaban antes a desarrollar máquinas industriales, pero hace tres años decidieron construir este tipo de equipos automáticos.

La fábrica de los hermanos está en Pueblo Esther, una localidad a 15 km de Rosario, donde comenzaron a idear las herramientas con las que buscan potenciar al productor e introducirlo en la industria alimenticia. "Actualmente, estamos en pleno crecimiento y estamos con buenas expectativas", afirmó. Los hermanos Carlini llevan adelante el proyecto que surgió de una tradición familiar: la fabricación de máquinas en-

vasadoras automáticas en gran escala. Este año, por primera vez, se animaron a mostrar lo que hacen y reflejar cómo su tecnología puede ayudar a los productores a agregar valor a sus cosechas a través del desarrollo de sus propias marcas.

"Llegamos con la idea de mostrar nuestro trabajo, pero también de conocer a los productores, entender qué necesitan y darles las herramientas para mejorar su producción", resaltó el emprendedor. Los prototipos de máquinas que fabrican son envasadoras automáticas y semiautomáticas para una amplia variedad de productos, incluyendo: productos granulados y en grano, como el azúcar, legumbres (lentejas, porotos, garbanzos, arvejas), arroz. Además, productos en polvo, como harina de trigo, leche en polvo, especias (pimentón, orégano, comino, entre otras). Así también, productos líquidos y semilíquidos como leche líquida, grasa vacuna, y dulces como dulce de batata y dulce de membrillo.

"Venimos de una familia que siempre fabricó maquinaria. Hace unos años decidimos emprender nuestro propio camino", resaltó. El empresario remarcó que la tecnología se adapta a cada necesidad. Uno de los diferenciales es que fabrican equipos a medida. Dijo también que no todas las producciones son iguales, por eso sus máquinas pueden ajustarse a distintos tipos de productos. "Cada cliente tiene necesidades distintas, así que adaptamos las máquinas para que se ajusten a lo que necesita en su producción", afirmó.

Sus envasadoras pueden trabajar a diferentes velocidades según el producto: legumbres y azúcar: hasta 60 envases de medio kilo por minuto. Harina de trigo: entre 25 y 30 envases de un kilo por minuto. Dulces como batata o membrillo: entre 20 y 30 envases por minuto. Los empresarios también fabrican máquinas semiautomáticas para emprendedores, que manejan menores volúmenes de producción. Las máquinas son estándares y van cambiando los diferentes tipos de dosificadores, a medida que trabajan. ●

## Pronóstico. Proyectan una condición climática favorable para la campaña 2025/26

lanacion#

El experto Eduardo Sierra dijo que podría haber un fenómeno Niño en el próximo ciclo agrícola

La campaña agrícola 2025/26 se desarrollará con buenas condiciones climáticas por la presencia del fenómeno Niño que representa lluvias promedio para la región pampeana.

Así lo afirmó el climatólogo Eduardo Sierra, que disertó en la jornada "Punto Clima", que se realizó en Expoagro edición YPF Agro.

Para el especialista, el escenario del próximo ciclo es alentador, "con un episodio cálido en el Pacífico ecuatorial, que es un fenómeno Niño, que podría ser parecido a la temporada 2023/24, con lluvias fuertes, pero que en definitiva, ofrecen un balance positivo".

En ese contexto, Sierra recomendó "utilizar la tecnología con que cuenta el campo argentino y hacer bien las cuentas. Por lo pronto, tenemos que seguir produciendo, tenemos la tecnología, con márgenes muy estrechos, pero por suerte en la próxima campaña el clima acompañará".

Destacó que en los últimos años hubo tres campañas consecutivas malas (entre el 2020 y el 2023) y una bastante buena, (2023/24), mientras que la próxima será favorable. Explicó que las sequías y calores intensos de los últimos tiempos, fueron contrarrestados con "la tecnología aplicada en el agro argentino, que es uno de los más tecnificados del mundo, pero estamos teniendo constantemente pérdidas en la producción potencial".

El experto evaluó los acontecimientos recientes. "La campaña 2024/25 fue signada por un episodio de la Niña que en el área agrí-

cola principal de Argentina tiene efectos negativos", dijo y añadió: "Tuvimos una sequía en diciembre y enero muy fuerte, pero por suerte en febrero volvió la lluvia y marzo está lloviendo bien, incluso con eventos como el de Bahía Blanca de inundaciones, y también tuvimos lluvias muy fuertes en el centro de la provincia de Buenos Aires, lo que nos muestra un cambio completo de escenario, que hasta puede llegar a complicar la cosecha", dijo.

Según Sierra, estos fenómenos de sequía, seguidas por inundaciones, "son parte de un proceso de cambio climático que afecta a todo el globo, y aunque se habla mucho del calentamiento global, que por ahora es incipiente, el responsable más importante es de características naturales en la región pampeana, que tiene que ver con el ciclo de lluvias de Sudamérica". Al respecto, recordó que en 1880 se inundó la provincia de Buenos Aires y se pedían obras hídricas de regulación, luego vino un período seco en las décadas del 30 y 40 del siglo pasado, para dar paso a un nuevo ciclo muy húmedo en 1980, 1990 y hasta 2007, cuando retornaron los períodos secos "con veranos tórridos, inviernos muy fuertes y están activados los vientos polares, de manera que estamos en un escenario con aspectos desfavorables".

En la jornada también participaron los especialistas del Servicio Meteorológico Nacional (SMN), Gabriela Márcora y Martín Rugna, quienes hablaron sobre "Herramientas de previsión agrometeorológica". ●

## clasificados

www.lanacion.com.ar

PARA PUBLICAR: 4318 8888

lanacion#cvam38616

**deportes**

www.lanacion.com.ar

Facebook, Twitter, Instagram, Email, RSS

**Nunca dejemos de movernos.**

**Agro**

Venta, Compra, Arrendamiento ofrecido, Arrendamiento pedido

**Campos**

Venta

**Lujan 130 Has**  
Agrícola, buen acceso casa, Galpon monte y luz 1144483263

**Olavarría-47 Has**  
Próximo al autódromo hermanos emillozzis 700 metros sierra chica monte 2 hectáreas 5 potreros 1 molino campo mixto. Tel 02284-501350

**Campos**

**Teodelina 100 has agrícola.**  
Villaguay 450 has mixto. Ing. GIRARDI VENDE 3416971610-3413225289

**Compra**

**Centro Pcia Bs As**  
Sur Cordoba, Sur Pcia Santa Fe  
Compro Campo Agrícola Premium 1000 Has. Enviar Info a: riccae88@gmail.com

**COMUNIDAD DE negocios**

**SÁBADOS CON TU DIARIO**

Facebook, Twitter, Instagram

**Nunca dejemos de movernos.**

**NORDHEIMER**

CAMPOS Y ESTANCIAS

La inmobiliaria del campo en:

Expoagro EDICIÓN YPF agro

Te esperamos para hablar de campos

**STAND E35** 11 al 14 de marzo  
San Nicolás de los Arroyos

+ 0810-777-CAMPOS (226767)  
+ 549 11 2523 3584  
nordheimer@nordheimer.com

EN TODO EL TERRITORIO

## MERCADOS

HACIENDA GORDA	Oferta martes/miércoles (cabezas)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 12/3/2025 (\$/kg)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 5/3/2025 (\$/kg)	Variación semanal (%)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 13/3/2024 (\$/kg)	Variación interanual (%)
CAÑUELAS	16.118	2737,891	2771,837	-1,22	1803,318	51,8

(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye todas las categorías de novillos y de novillitos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas.

lanacion#

## VACUNOS

## Se recuperó la oferta y cayeron los valores en el Mercado Agroganadero de Cañuelas

Eugenia D'Apice  
PARA LA NACION

Con una oferta de 16.118 vacunos, un 184,07% superior a la anterior de 5674 cabezas, se concretaron las ventas el miércoles en el Mercado Agroganadero de Cañuelas. Los operadores de compra local actuaron con demanda selectiva para todas las categorías y clasificaciones generales expuestas, mejorando los valores registrados en el periodo anterior solo para los lotes sobresalientes en calidad y terminación.

El Índice General del miércoles, de 2164,260 pesos por kilo, mostró un descenso del 16,97% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2606,489 pesos y una baja del 8,56% respecto de los \$2366,898 del viernes 7. En cuanto al peso promedio de la hacienda comercializada, fue de 416,02 kilos, un 4,39% mayor al anterior de 398,51 kg.

### Novillos

Los novillos, con 1920 cabezas vendidas tuvieron una participación del 11,94% en el total negociado, de 16.085 vacunos, y un peso promedio de 472,67 kilos, un 0,16%, menor al anterior de 473,45 kg. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2700/3000 por los livianos; \$2800/3020 por los medianos; \$2700/2850 por los pesados, y \$2700/2800 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo registrado fue de \$3100 por dos conjuntos con 434 y con 435 kilos de peso promedio, respectivamente.

El miércoles el Índice Novillo cerró en \$2660,418 un 1,76% por debajo de los \$2708,118 del igual día de la semana anterior, y un 4,69% mayor respecto de los \$2541,224 del viernes 7.

Para la venta de las categorías chicas

se remitieron al Mercado Agroganadero 8046 animales, equivalentes al 50,02% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillitos, con 3914 animales vendidos, \$3000/3250 por livianos de 300 a 350 kg; \$3000/3150 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2900/3150 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 4132 cabezas, \$2900/3200 por las livianas; \$2800/3000 por las medianas, y \$2800/2900 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillitos, \$3440 por livianos de 311 kilos de promedio; \$3450 por medianos con 379 kg, y \$3280 por pesados con 396 kg, y en vaquillonas, \$3450 por livianas de 283 kg; \$3200 por medianas de 356 kg, y \$2900 por pesadas de 425 kilos.

### Vacas

Con 5730 cabezas, equivalentes al 35,62% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría fue de \$2850 por un lote con 431 kg de peso promedio, enviado desde 25 de Mayo por El Pajonal SA y comercializado por la casa consignataria Mendizábal A. J. y Cia. SA. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería, oscilaron de 1800 a 2000 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1500 a 1700 pesos. En el

tipo conserva y manufactura se asignaron \$1250/1350 por las más encarnadas y \$1200/1250 por las inferiores.

En la rueda de ventas que se consignan en esta columna las hembras lograron una participación del 61,31% en el total vendido al sumar 9862 cabezas, un 287,05 por ciento más que las 2548 negociadas en igual segmento anterior. ●

# 16,9%

### Baja

El Índice General del miércoles, de 2164,260 pesos por kilo, mostró un descenso del 16,97% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2606,489 pesos

Los operadores de compra local actuaron con demanda selectiva para todas las categorías

Mejoraron los valores, en particular para los lotes sobresalientes en calidad y terminación

## GRANOS

## Presente y futuro del mercado de granos con Donald Trump en el medio

Diego de la Puente  
PARA LA NACION

VolTrumpility es una nueva denominación con la que el mercado designa a la volatilidad que el flamante presidente de los Estados Unidos le esta imprimiendo a las cotizaciones de todos los productos en diferentes mercados globales. Y, como no podía ser de otra manera, el mercado de granos no es la excepción. En este sentido, la designación de Brooke Rollins como secretaria de Agricultura (USDA por sus siglas en inglés) y a Lee Seldin como titular de la Agencia de Protección del Medio Ambiente (EPA por sus siglas en inglés) marcan, al menos, un rumbo cargado de incertidumbre. Ambos funcionarios "estuvieron" vinculados en temas relacionados con la negativa de seguir con la producción de biocombustibles en el país del Norte.

Por más que actualmente, estén tratando de "suavizar" sus posiciones respecto al tema, el señor Seldin (siendo congresista de Nueva York), impulsó una Ley para reformar el uso de combustibles renovables. Ese proyecto de ley que nunca se votó, también preveía la eliminación de los aumentos en los cortes de combustibles fósiles con biocombustibles. Para ser más preciso, le interesaba que no hubiera la posibilidad de pasar de E10 a E15 (corte de Etanol del 10% al 15%). Por su parte, Rollins fue recientemente interpelada en el Senado estadounidense, en relación a la organización que lideraba y que, también, estaba en contra de los biocombustibles y de algunos subsidios agrícolas. A su vez, fue cuestionada, en la misma audiencia, por los intereses que parte de su familia tiene con el negocio del petróleo en el Estado de Texas. Claro está que Donald Trump pudo haber designado autoridades con intereses más afín al sector al cual representan, pero no lo hizo. Si, además,

prestamos atención a los propios dichos del presidente en su discurso de asunción en el Capitolio en Washington, la situación se pone aún más interesante e incrementa la desconfianza. El 20 de enero pasado, Trump dijo de forma categórica "drill, baby, drill". Significa,

"Perfora, bebé, perfora" y hace mención a producir todo el petróleo que se pueda e inundar a Estados Unidos con combustibles a bajos precios para que las industrias sean más competitivas.

Esto no quiere decir que las decisiones que está tomando Trump estén mal, simplemente que aumentan la volatilidad, toda vez que lo comentado sumado a la guerra comercial a escala global que se está desatando en estos momentos, incrementan significativamente los riesgos.

En el medio de todo esto, está el mercado. Los fundamentos siguen ahí y también hay que evaluarlos con detenimiento. La realidad del mercado de hoy, puede cambiar de cara a la campaña 2025/26. El maíz tiene un presente tan interesante en materia de precios, que se puso "caro" en relación a los otros granos. La consecuencia lógica es que ya se está previendo un incremento del área sembrada en Estados Unidos de alrededor del 4%. Qué pasará en Sudamérica, todavía es una incógnita. Pero, los primeros sondeos de aquellos productores que se van adelantando a

los acontecimientos, muestran que, en líneas generales, los márgenes de implantar maíz en nuestro país resultan muy superiores a los de la soja o, al doble cultivo trigo/soja. Brasil, como siempre, tendrá la última palabra. Año desafiante si los hay, pero no va a ser ni el único ni el último. ●

El autor es socio de Nóvitas SA.

# 4%

### Maíz

Las primeras estimaciones de aumento del área del maíz en Estados Unidos lo sitúan en un 4% respecto del ciclo pasado

Hay dudas por el apoyo al etanol y al biodiésel de los nuevos funcionarios de Trump

La guerra comercial entre los EE.UU. y sus socios aumentan la volatilidad en los mercados



**LAS TARDES DE LN+  
DONDE VOS ESTÁS.**

lanacion#cvam38616

lanacion#

**13:30**

LUNES A VIERNES

**+DATA A  
LA TARDE**  
CON JUAN PABLO  
VASKY



**15:00**

LUNES A VIERNES

**+INFO A  
LA TARDE**  
CON DÉBORA PLAGER



**17:00**

LUNES A VIERNES

**EL NOTICIERO  
DE LN+**  
CON PAULINO  
RODRIGUES



15/81.2 flow **Nuevo**

715/1715 DIRECTV

1 Telecentro

25.3 tda

f X @ d in v /lanacionmas

Inmas.lanacion.com

## FIN DE CAMPAÑA

## Tragedia

### El gobierno bonaerense asistirá a productores hortícolas de Bahía Blanca

SAN NICOLÁS.- En medio de la tragedia que atraviesan en Bahía Blanca, el gobierno bonaerense de Axel Kicillof confirmó que acompañará a los horticultores del periurbano de esa localidad. En Expoagro, el ministro de Desarrollo Agrario, Javier Rodríguez, afirmó que con niveles de precipitaciones absolutamente inéditos en comparación a los registros históricos, lo que generó pérdida de vidas humanas y daños económicos, la administración provincial va a prestar su ayuda a unas 70 familias de pequeños productores con algunas de las herramientas que poseen en su cartera.

"Más al sur de Bahía Blanca, tenemos en la zona del río Colorado a la Corporación de Fomento de Río Colorado (Corfo), donde las primeras tareas vinculadas a la recuperación fueron desde esta organización con la reconstrucción de la ruta 3, en el tramo entre Bahía Blanca y Pedro Luro que estaba cortado. Ahí personal de Corfo estuvo trabajando con maquinaria, con el acompañamiento de Vialidad provincial y se pudo rehabilitar el tránsito", contó el funcionario en conferencia de prensa.

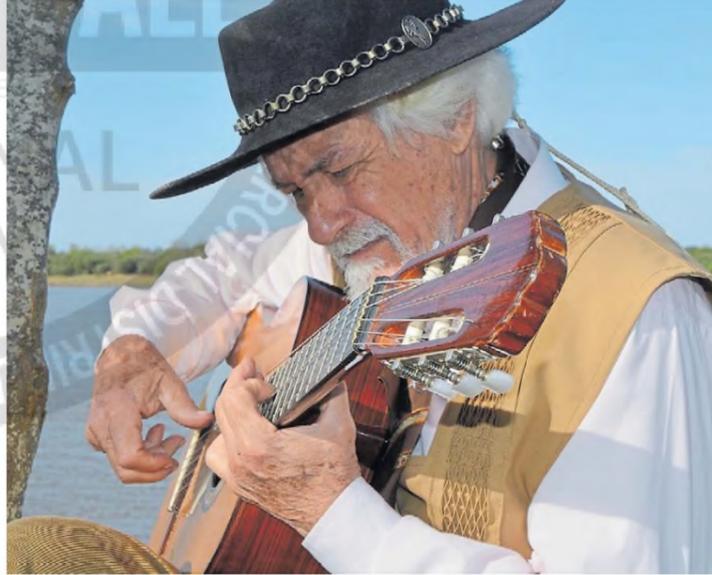
"Según nuestros registros, unas 70 familias viven de la producción hortícola en aproximadamente 50 parcelas. Una vez que ingresamos, la verdad que la destrucción es prácticamente total", describió. Además, destacó que hay un grupo de productores porcinos que también han tenido pérdidas muy graves.

"Estos son los primeros daños absolutamente contrastados por el personal técnico y profesional del Ministerio que ya estuvo recorriendo. Este es el primer paso para una reconstrucción que va a llevar dar más tiempo, pero nosotros ya estamos presentes con acciones concretas. Ya estamos diseñando el esquema de asistencia posible.", añadió.

En este sentido, en 2020 crearon un fondo fiduciario de desarrollo agrario que permite brindar financiamiento con características no bancarias. "Posiblemente estemos implementando parte de ese fondo fiduciario para asistir de manera más rápida a los productores. A muchos de ellos se les dificulta la posibilidad de créditos bancarios", indicó y dijo que otra parte de la asistencia se va a complementar con lo que se está desarrollando de manera integral desde la provincia.

En este escenario, indicó que en otras zonas rurales las lluvias, que también fueron abundantes, provocaron grandes anegamientos: "En algunas zonas como Guaminí, Coronel Suárez, Alsina, el agua ocasionó daños e intransitabilidad de los caminos rurales y el compromiso de la provincia es que, ante situaciones de emergencia, vamos a estar colaborando", dijo el ministro bonaerense. ● **Mariana Reinke**

## RINCÓN GAUCHO



Orlando Vera Cruz, el artista santafesino

## Orlando Vera Cruz, un artista del caballo, del río y del camino

Jorge David Cuadrado  
PARA LA NACION

Don Orlando Vera Cruz nació el 7 de agosto de 1944 en Santa Fe, y se lo bautizó con el nombre de Orlando Luis Cayetano Pais. Como se podrá apreciar por la fecha de nacimiento ya tiene algunos años para las actividades que su carrera artística le insinúa, ya que no solo es un artista de escenario, sino que también lo es del río, del caballo y del camino.

Vive en su rancho, como él suele decir, que está en Sauce Viejo, provincia de Santa Fe, tiene a su mano el río, el horizonte, sus caballos y todo lo que un criollo necesita para ser feliz: su casa tiene las puertas abiertas para todos.

Ha tenido muchos reconocimientos, podemos destacar que fue revelación de Cosquín en 1974 y Consagración en 1975. En 2022 recibió el título de Doctor Honoris y Causa por la Universidad Nacional de Rosario. A nuestro juicio es la máxima distinción que ha logrado el guitarrero y cantor (cantante, guitarrista, autor y compositor).

Tiene una personalidad descolante desde temprana edad, cuando a los ocho años llegó a su vida la obra del poeta Julio Migno de quien fue amigo y le puso música a la obra del escritor, al igual que lo he hecho con José Pedroni.

La producción discográfica desde 1975 es importante, al igual que la cantidad de obras que ha creado: "Pilchas Gauchas" acaso sea su obra más popular, aunque es larga la lista.

Es un paisano completo y, como cantaba Atahualpa Yupanqui: "yo no traiciono a los míos, por palmas y patacones..."

Es decir que, como cantor gauchesco, ha hecho reclamos sociales desde el conocimiento de los citados escritores, como de sus propias creaciones, su vida congruente, sus visitas a los alumnos de todos los niveles educativos, sus manifestaciones públicas que junto al repertorio y estilo del cantor, han hecho que su vida se consagre al bien común en los espacios camperos. La gente que se suele reunir en grandes manifestaciones populares como Cosquín y Jesús María y todos los festivales de ese tipo, lo tienen como una figura querida y popular.

### Estilo definido

Es creador de un estilo definido en la música de raíz folklórica santafesina, como un patriarca que ha interpretado cabalmente a la provincia.

No se le pone a la par cualquiera en sus actuaciones públicas; así lo hemos visto acompañado por excelentes músicos y cantantes que respetan la música santafesina o los granhace dos años en la Fiesta de Pescadores, Sauce Viejo, o en febrero pasado en el escenario de Cosquín, donde interpretó acotadamente con su hija Emilce y su nieta Abril "La Hermanita Perdida" de Atahualpa Yupanqui. Fue una interpretación maestra, acorde con su talento y exigencia.

Por esas injusticias que suelen tener la cultura como institución, más de una vez ha tenido que andar peleando para hacerse respetar, pero el fue querido y valorado por Atahualpa

Yupanqui, Eduardo Falú entre otros grandes de la música de raíz folklórica y por la gente más humilde del campo y el público en general.

"Este cantor si no lo mata algún tirano ofendido, seguirá año tras año superándose hasta convertirse en el máximo cantor gauchesco, comprometido con el obrero." Esta expresión referida a nuestro guitarrero y cantor la escribí en 1991 y se publicó 20 años después en un libro gauchesco. Orlando Vera Cruz se enteró que había un libro que tenía esa expresión y en la Fiesta Nacional del Gaucho en Madariaga, provincia de Buenos Aires, en 2013, la hizo leer por el maestro de ceremonia a la multitud. Este hecho es común en el santafesino, de conductas espontáneas y explosivas.

En todos los eventos y festivales donde saben que estará Vera Cruz, le tienen un caballo ensillado, para que luzca su presencia de jinete criollo, pero como en esos eventos el público suele ser diverso, se debería tomar precauciones y los paisanos de a caballo de la zona lo deberían cuidar y escoltar esmeradamente como él se lo merece, pues su figura acaballo no solo representa al paisano actual, sino también al fenómeno gaucho en general.

Orlando Vera Cruz, desde joven fue una estrella campera, casi un lucero que alumbró con su canto, hoy sigue brillando y en medio de las grandes multitudes por los efectos del sol o de las luminarias en la noche, su melena criolla destella en un luminoso blanco impecable. ●

## EL PAMPA

## Entre una visita y el pedido sobre retenciones

### LUIS CAPUTO

El ministro de Economía, Luis Caputo, tuvo una visita quirúrgica a Expoagro, el miércoles pasado. Llegó por la mañana, habló en la carpa de Agro-negocios y después fue directamente al stand de la Secretaría de Agricultura para realizar una recorrida. Allí su guía fue Manuel Chiappe, subsecretario de Producción Agropecuaria y Forestal. ¿Qué hizo allí Caputo? Además de interiorizarse de proyectos como el robot para un tambor, el funcionario se dio el gusto para comer quesos de una picada. Tras la recorrida se llevó del lugar varios productos, como aceite oliva y productos elaborados por presos de una cárcel en el marco de un proyecto que colabora Agricultura. No quiso responder preguntas sobre las retenciones.



MAXIMILIANO PULLARO  
Gobernador de Santa Fe



### PLANTEO

En la cena de expositores de Expoagro, realizada el lunes pasado con la presencia de cinco gobernadores, el tema de las retenciones estuvo sobre la agenda de varios mandatarios, como Maximiliano Pullaro, de Santa Fe, y Martín Llaryora, de Córdoba. Pullaro dijo que se va a pedir que continúe la baja de las retenciones desde el 30 de junio próximo. Señaló que los productores la "vienen pasando mal"; y apuntó: "Una salida sería terminar con las retenciones para que se puedan equilibrar los costos productivos y la rentabilidad del productor. Pero que mire [el Gobierno] el interior productivo, porque sin el campo la Argentina realmente es muy difícil que pueda salir adelante". Llaryora calificó a los derechos de exportación como "el peor impuesto" y destacó que su eliminación impulsaría el sector.