

campo

www.lncampo.com.ar @Lncampo



MAÍZ

6,6 M/T

La siembra de maíz para grano finalizó y, según informó la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, alcanzó 6,6 millones de hectáreas.

FUENTE: BOLSA DE CEREALES DE BUENOS AIRES



ECONOMÍAS REGIONALES

Preocupación por los costos y la pérdida de rentabilidad

En las distintas actividades coinciden en la necesidad de bajar la presión impositiva en las provincias y municipios; también les inquieta el tipo de cambio **GABRIELA ORIGLIA /4**

FOTOS SECRETARÍA DE AGRICULTURA GANADERÍA Y PESCA; MARCELO AGUILAR Y AUGUSTO FAMILARI

La difícil sintonía entre el mercado y una estrategia exportadora, por Cristian Mira/2

No aflojan los precios del ternero, por Carlos Marín Moreno/2

Suelos: mantener encendido el “motor biológico”, por Roberto Casas/6

EL XTRA DE CONFIANZA

QUE BUSCÁS PARA TU SOJA.

Quintal' Xtra

Jermvelva® active

INSECTICIDA

QUINTAL® XTRA ES EL INSECTICIDA MÁS COMPLETO, RÁPIDO Y EFICIENTE PARA EL CONTROL DE ORUGAS Y TRIPS EN SOJA.

▶ ALTA PERSISTENCIA.
▶ EXCELENTE VOLTEO.

CORTEVA
agriscience

TM® son marcas registradas de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas.
©2025 Corteva. Peligro. Su uso incorrecto puede provocar daños a la salud y al ambiente. Lea atentamente la etiqueta.

SIEMBRA DE PRIMERA

LO QUE VIENE

La difícil sintonía entre el mercado y una estrategia exportadora



Cristian Mira
EDITOR

Tranqueas fuera, uno de los principales desafíos para mejorar la competitividad del agro argentino está en la infraestructura: rutas, ferrocarriles, puertos, vías navegables y conectividad, entre otros aspectos. La falta de acción en cualquiera de estos factores puede hacer inviable a una zona de producción. Por el contrario, cuando hay una mejora en las vías de conexión, se abren nuevas oportunidades. En los últimos días, hubo dos anuncios del gobierno nacional sobre zonas clave de la infraestructura que están postergadas y que requieren definiciones urgentes. Por un lado, la privatización del ferrocarril Belgrano Cargas y, por otro, la suspensión de la licitación por el dragado y balizamiento de la Vía Troncal Navegable del Paraná hasta su salida oceánica.

"Vemos que el Gobierno toma decisiones históricamente demandadas", dice Gustavo Idgoras, secretario del Consejo Agroindustrial Argentino (CAA) y presidente de la Cámara Argentina de la Industria Aceitera de la República Argentina (Ciar) y del Centro de Exportadores de Cereales (CEC), particularmente sobre la cuestión del pase a manos privadas del Belgrano Cargas.

En cuanto a la licitación de la hidrovia, la postergación "debe permitir fortalecer el proceso para lograr una concesión sólida que facilite un dragado y balizamiento que lleve a tener una hidrovia

competitiva", dijeron los exportadores que proponen "un calado navegable de 40 pies en los próximos años, con una tarifa competitiva y menor a la actual". En un sentido similar se expresaron entidades como la Bolsa de Comercio de Rosario, la Bolsa de Cereales de Buenos Aires y las entidades rurales.

Pero este apoyo público tiene sus bemoles, especialmente porque la concepción del gobierno libertario es contraria a cualquier idea que tenga que ver con un plan general o de intervención del Estado. La duda que tienen no pocos empresarios es si estas decisiones, tanto de la concesión de la hidrovia o de la privatización ferroviaria se limitan a cumplir

Brasil avanza a pasos agigantados para darle salida oceánica a su producción de soja y maíz

con el loable propósito de bajar el déficit del Estado o se inscriben en un proyecto de estrategia exportadora. El propio presidente Javier Milei expresó que tiene que ser el sector privado el que defina si es necesario invertir o no en el desarrollo de la infraestructura. Por supuesto que no hay que esperar de la gestión libertaria nada que contenga la palabra planificación, pero lo que en el agro comienzan a preguntarse si no es necesario vincular la necesidad de retirar al Estado de la economía con un proyecto de inserción internacional de los productos argentinos, particularmente del dragado, que generan más del 60% de las divisas que ingresan en el país.

"La privatización del Belgrano se hace por tramos: las vías, los talleres y las formaciones, como

si hubiera distintas empresas que tengan que hacerse cargo de cada parte: el sistema no funciona así", explicó un conecedor del sistema ferroviario. "Si a un exportador de mani le interesa el ferrocarril para llevar la producción desde Córdoba a Rosario, ¿qué tiene que hacer el que exporta porotos desde Salta, cómo negocia para tener vías a su disposición?", se preguntó.

En el caso de la hidrovia, los mismos exportadores realizaron un trabajo con una consultora privada, en el que también participaron usuarios de la industria y de la energía, en el que propusieron un plan para que el futuro concesionario lleve adelante el dragado y balizamiento de la vía navegable. El plazo propuesto era de 15 años y no de 30 como se había anunciado en la licitación postergada. Pese a que se lo presentaron al anterior y al actual gobierno, no fue tenido en cuenta. De allí es que quienes impulsan los temas de infraestructura sostienen que debe haber una visión global y no meramente fiscalista del tema.

La resolución de estos cuellos de botella es vital. "El contrario también juega", dicen los expertos. No hay que irse muy lejos: Brasil avanza a pasos acelerados para bajar los costos de transporte de su producción de soja y maíz desde la zona de los Cerrados hasta la salida por el Pacífico o por el Nordeste. Está muy atento al mega puerto de Chancay, en el Perú, que reducirá el tiempo de navegación a China de 40 a 28 días. La Argentina fue líder en los años noventa con la concesión de las terminales portuarias del Paraná y el dragado y el balizamiento de la hidrovia desde Santa Fe hasta el Río de la Plata. Esa fue una de las claves para el salto de competitividad que dio la cadena de la soja desde aquel entonces, junto con la baja de retenciones y el tipo de cambio único. Se trata de recuperar las oportunidades perdidas. ●

DE BUENA FUENTE

En vísperas del momento de la zafrá, no aflojan los precios del ternero

Carlos Marín Moreno
PARA LA NACION



FIRMEZA

"El mercado de invernada está firme y muestra buenos precios porque todavía no aparece suficiente cantidad de animales por comercializar a pesar de estar próximos a la zafrá y de venir de una seca y muchos días de calor", observa Juan Pedro Colombo, de la consignataria Colombo y Magliano. "Los precios subieron en los últimos días por el aumento de precio del novillo gordo y por la tracción que realizan los compradores sobre los lotes en venta. Sucede que los criadores van vendiendo gradualmente, despachando una jaula por vez, a medida de las necesidades de pago de cuentas", explica.

Los criadores que tienen un campo ordenado están pasando por un buen momento económico porque pueden vender terneros machos a 3400-3500\$/kg, terneras a 3100\$/kg y vacas gordas a casi un millón de pesos si se multiplican 450 kilos por 1800-2000\$/kg. En tanto, una vaquillona preñada general de buena clase puede llegar a 1,2M\$. Colombo dice que la ganadería sigue siendo un negocio más tranquilo y seguro que la agricultura, que en los últimos años ha sufrido muchos inconvenientes por motivos climáticos, a los que últimamente se agregaron los comerciales.



RESGUARDO

Por su parte, Javier Lafuente, de la consignataria Melicruá, admite que el precio del ternero para invernada se catapultó hasta 3300-3400\$/kg copianando la evolución del ganado gordo, que oscila alrededor de 3000\$/kg en el caso de novillos livianos. Justifica estos valores que se están pagando por la invernada porque los ganaderos siempre quieren mantenerse "calzados" en carne como resguardo contra la incertidumbre económica.

Admite que todavía no se generalizó la zafrá y solo se está cargando la "cajeza" de parición y habrá que esperar hasta fines de mes para la salida de más tropas de los campos. En el mercado de hacienda de cría observa pocos negocios porque los propietarios enfrentan buenos precios y se niegan a vender hembras. Por otro lado, tampoco hay gran demanda, porque muchos eventuales compradores no tienen pasto y no pueden aumentar la carga de sus campos, sobre todo si las hembras por comprar tienen cierta edad. Hacia adelante Lafuente prevé mayor oferta de terneros, que permitirá elegir más a los compradores, pero con bajas chances de que haya precios de invernada en fuerte declinación si siguen firmes los valores de la hacienda gorda.

BREVES

CURSO SOBRE NUTRICIÓN ANIMAL

La Cámara Argentina de Empresas de Nutrición Animal (Caena) informó que desde su campus se realizará la primera actividad del año: el "Curso de Calidad y Proceso", que comienza el 17 de marzo próximo y consta de dos módulos: Buenas Prácticas de Manufactura (BPM) y Análisis de Peligros y Puntos de Control Crítico (Appcc). Es online y será dictado por el médico veterinario Guillermo Castro. Más información: www.caena.com.ar

ENCUENTRO SOBRE BIOLÓGICOS

El 19 y el 20 de este mes se realizará en Victoria, provincia de Entre Ríos, la cuarta edición del mayor encuentro nacional sobre producción con biológicos y estrategias sustentables. Se trata de EnBio 2025, que tendrá ensayos de soja y maíz para recorrer, riego, aplicaciones selectivas y capacitaciones a cargo de destacados especialistas de todo el país, entre otras actividades. La inscripción y participación es gratuita. Informes: www.enbio.ar.

DESREGULACIÓN PARA LAS SEMILLAS

El gobierno nacional simplificó el registro de variedades vegetales con el propósito de agilizar el proceso y la llegada de nuevos cultivares al mercado. Así, la Secretaría de Agricultura, a través del Instituto Nacional de Semillas (Inase) y con el apoyo de la Comisión Nacional de Semillas, eliminó trámites obligatorios que "obstaculizaban el ingreso de nuevos cultivares" con la modificación de las resoluciones INASE 108/1997, 307/1997, 118/1998 y 44/1994.

DISTINCIÓN A UN LABORATORIO

El laboratorio CDV recibió en Londres el premio a la Mejor Empresa de Sanidad Animal Mundial en los "Animal Health Awards 2024", según informó. Ya había sido premiado en 2019 y 2023 como líder en salud animal de Latinoamérica. Este año, el reconocimiento fue global en lugar de regional. Juan Roo, gerente general de la firma, destacó que el premio "refleja el esfuerzo del equipo y los motivos a seguir innovando".

PRESENTACIÓN EN EL MERCADO DE MAÍZ

Luego de que GDM adquiriera el negocio de maíz de KWS en Sudamérica (Argentina, Uruguay, Paraguay y Brasil), la compañía lanzó una nueva marca: Supra Semillas, que estará presente en los mercados maiceros de la Argentina y Uruguay. "Para nosotros es el inicio de una nueva etapa, una nueva historia", manifestó Alejandro García, gerente ejecutivo comercial de maíz de GDM, durante la presentación de la iniciativa.

INNOVACIÓN



Se esperan miles de visitantes en el Autódromo y predio ferial de San Nicolás

MARCELO MANERA

Expoagro 2025. Cuenta regresiva para el lanzamiento de lo mejor del campo

Con más de 600 expositores, del 11 al 14 de marzo próximo, en San Nicolás, la megamuestra desplegará las novedades tecnológicas en maquinaria, semillas y servicios para la producción

Ya falta menos de un mes para que Expoagro vuelva a abrir sus puertas en el predio ferial y autódromo de San Nicolás, provincia de Buenos Aires. La expectativa es alta: según informaron los organizadores en un evento de lanzamiento, a noviembre pasado ya se habían vendido todos los espacios. Bajo el lema "Es el lugar donde todo sucede y donde el agro finalmente toma impulso", la edición 2025 se llevará a cabo del 11 al 14 del mes próximo y reunirá a más de 600 empresas. La muestra será un espacio clave para el sector, con la tecnología, la innovación y los negocios como ejes principales de la agenda.

Diego Abdo, gerente de Comunicación y Marketing de Exponenciación, organizadora de Expoagro, destacó: "Es el lugar donde todo sucede porque todos, los periodistas, ingenieros agrónomos, veterinarios, empresas de maquinaria agrícola, startups, los bancos, las empresas ganaderas, todos integramos un gran ecosistema en el que, durante cuatro días, se concretan algunos de los negocios más importantes del agro. Algunos comienzan, otros finalizan en Expoagro, que es el motor de la agroindustria, el lugar donde el agro toma impulso".

"Este año tuvimos una particularidad, que cinco o seis meses antes del inicio de la exposición ya se había vendido la totalidad de los espacios. Esto nunca había sucedido y genera una gran expectativa para nosotros como organizadores y para todos los que participan", agregó.

La exposición contará con más de 600 expositores, incluyendo empresas de maquinaria agrícola, insumos, ganadería, servicios, agtech y entidades bancarias. Entre ellos, habrá 12 plots con cultivos en pie

y empresas como Nidera Semillas, LDC, Supra e INTA, además de YPF Agro, AFA, Advanta, Bayer/Dekalb/FieldView, DONMARIO Semillas, NK Semillas, Spraytec y Stine.

Asimismo, 13 bancos públicos y privados ofrecerán líneas de financiamiento para productores y empresas del sector. Banco Provincia será el main sponsor, mientras que Banco Nación, ICBC y Banco Galicia participarán como sponsors. También estarán presentes BBVA, BACS, Banco Comafi, Banco Credicoop, Banco de La Pampa, Banco Macro, Banco Patagonia, BIND y Santander. En la Carpa Telecom Agtech, 29 startups y universidades exhibirán sus avances tecnológicos.

El Tecnódromo Mario Bragachini será uno de los espacios más destacados, con 30 máquinas en movimiento enfocadas en automatización, inteligencia artificial y robótica aplicadas a la producción agropecuaria. "Este año, el Tecnódromo será uno de los grandes atractivos. Participarán una gran cantidad de empresas, algo que nunca había sucedido con tanto interés por mostrar tecnología y novedades", apuntó.

Además, habrá siete auditorios donde se desarrollarán charlas y capacitaciones. Entre las actividades destacadas se encuentran el espacio Punto Chima, a cargo de Eduardo Sierra y especialistas del Servicio Meteorológico Nacional, y el Foro Económico, con la participación de David Miazza, Carlos Melconian y Salvador Di Stefano. También se llevará a cabo el Club del Riego, con expertos de INTA Manfredi sobre la importancia del riego sostenible en la agricultura, la Jornada de Jóvenes enfocada en Inteligencia Artificial, robótica,

marketing y negocios digitales, y la entrega del Premio Ternium Expoagro a la Innovación Agroindustrial en su 9ª edición.

Espacio ganadero

La ganadería también volverá a tener su espacio. Desde la organización destacaron que este sector viene creciendo, no solo en cuanto a cantidad de empresas que participan con stands, sino a las actividades y acciones que realizan las asociaciones de razas como Angus, Brangus y Hereford, que tendrán espacios de actualización y asesoramiento. Habrá espacio para remates de siete de distintas categorías que comenzarán el lunes 10. En esta oportunidad, levantará el martillo Campos y Ganados, Colombo y Magliano, Jauregui Lorda, Rosgan, Haciendas Villaguay y UMC, Negocios de Hacienda y Pedro Noel Irey.

Por primera vez se realizará Expo Braford Avanza. Juan Manuel Alberro, presidente de la Asociación Braford Argentina (ABA), resaltó: "Braford Avanza es la nueva exposición que sumamos al calendario Braford en la provincia de Buenos Aires. Tenemos muchas expectativas. La región centro-sur está demandando un espacio de encuentro y negocios para la raza y que mejor ámbito que el de Expoagro para realizar ese encuentro".

Con respecto a la agenda, detalló: "Vamos a tener reproductores de excelente calidad, con el apoyo de más de 25 cabañas confirmadas, procedentes de Corrientes, Salta, Santa Fe, Buenos Aires, Entre Ríos y Córdoba. La exposición incluirá una charla con la presentación de la raza y un concurso de jurados de la mano del Dr. Diego Grané. La

jura de la exposición va a estar a cargo de Carlos Ojea Rullán, quien brindará sus veredictos con una explicación aguda y acertada sobre las bondades de nuestra raza".

También se realizará el lanzamiento de Agritechnica en Hannover, Alemania, y la presentación de Agrievolution Summit en Buenos Aires, con la Cámara Argentina de Fabricantes de Maquinaria Agrícola (Calma) como anfitrión.

Expoagro 2025 ofrecerá contenido en vivo a través de su streaming, con los programas "Las Voces del Agro" y "Agromania", accesibles en su sitio web y canal de YouTube. "El streaming permite ampliar el alcance del evento para quienes no puedan asistir en persona", explicó Abdo.

José María Rossi, gerente de Marketing Táctico Hispano de John Deere, firma con la que Expoagro firmó una alianza estratégica, manifestó: "Durante esta nueva edición de Expoagro, desde John Deere estaremos presentando nuevas soluciones para seguir potenciando al agro argentino".

La feria también será sede del Congreso Internacional AgroBioNegocios, una iniciativa de la Red Mujeres Rurales que reunirá a actores clave de la ruralidad para fortalecer la productividad de manera sostenible. Al respecto, Ana Laura Sayago, vicepresidente de la Red Mujeres Rurales, afirmó: "El congreso mostrará la esencia protagonista y colaborativa de RMR, reuniendo a una diversidad de actores para dialogar y debatir sobre los desafíos del agro y sus oportunidades".

Bancos. Hay expectativa por la oferta para financiarse

En la presentación de los detalles de la próxima Expoagro edición YPF Agro, participó también Gustavo González, gerente de Banca Agropecuaria de Banco Provincia, quien en diálogo con LA NACION indicó que desde la entidad observan una fuerte expectativa de inversión en la actividad. "Si las condiciones están dadas, es muy probable que esta exposición sea muy buena, tanto para el productor como para el banco", sostuvo el directivo. En este sentido, resaltó que la entidad mantiene su compromiso con la agroindustria. "Es una edición más de la expo en la que el Banco de la Provincia de Buenos Aires acompaña, como lo ha hecho durante tantos años. Es un punto de partida tanto para el campo como para nosotros en la campaña 2025", agregó el ejecutivo.

En cuanto a las necesidades de financiamiento del sector, González explicó que "el productor está tomando mucho crédito en dólares", y detalló que la demanda principal está enfocada en la renovación de maquinaria. "Lo que nos cuentan —y esto es trasladar lo que recogemos en el día a día— es que necesitan renovar cosechadoras, tractores o sembradoras. Además, siempre requieren financiamiento para seguir evolucionando: para sembrar, comprar hacienda o cubrir gastos operativos", detalló. "Me parece que esta Expoagro será un gran punto de partida", remarcó González.

Remate

Por otra parte, en un hecho inédito, Exponenciación informó que el edificio del Banco Nación será el escenario de un remate ganadero organizado en conjunto con Expoagro. Se trata del primer remate de hacienda que realizará la entidad. La firma Colombo y Magliano, una de las consignatarias más importantes del país, será la encargada de "levantar el martillo" en esta subasta histórica, que busca potenciar el financiamiento y las oportunidades para el sector agropecuario. Con facilidades de pago y créditos especiales, la iniciativa busca marcar un hito en la sinergia entre el agro y el sistema financiero.

Desde casa consignataria, que celebró sus 85 años en diciembre pasado, expresaron su entusiasmo por ser parte de este hito para la comercialización de hacienda en el país. "Es un orgullo que nos hayan propuesto rematar en el banco. Estamos muy honrados de que nos hayan elegido como consignataria exclusiva para este primer remate del Banco Nación, que cuenta con más de 600 sucursales y presencia en todas las provincias del país".

El remate se realizará el 4 de abril en el salón de actos del emblemático edificio de la Casa Central del Banco Nación diseñado por el reconocido arquitecto Alejandro Bustillo, será transmitido en vivo por Canal Rural, vía streaming a través de <https://colomboymagliano.com.ar/> y expoagro.com.ar.

NOTA DE TAPA

ECONOMÍAS REGIONALES

Entre los costos en alza y el riesgo de la pérdida de rentabilidad

Empresarios y especialistas de las diferentes actividades coinciden en reclamar por la presión impositiva, en especial por las tasas municipales y las condiciones de rutas y caminos; hay preocupación por el tipo de cambio

Texto **Gabriela Origlia** PARA LA NACION



Las economías regionales arrancaron un año que, salvo excepciones, luce complicado. Hay varios factores que confluyen para determinar ese panorama: suba de costos de insumos en dólares, alta carga impositiva (hay mucha insistencia de los actores en las múltiples tasas municipales que se pagan), mal estado de las rutas y caminos y, además, un tipo de cambio que no es "el más conveniente". Como dato positivo, tuvieron el anuncio de eliminación de derechos de exportación realizado por el Gobierno a un conjunto de actividades que todavía tenían esta carga impositiva.

En el 2024, últimos datos disponibles, las exportaciones de las economías regionales en dólares sumaron US\$8749 millones (23,8% más que en 2023) y las importaciones, US\$2004 millones (5,1% menos en la comparación interanual); en toneladas fueron 25,7% más que en el 2023. El principal socio comercial fue Estados Unidos, con 15,4% del total de los envíos.

Siempre según el monitor que elabora la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (Came), los complejos productivos con más impacto en divisas fueron el maní (17,5%), el vitivinícola (12,6%), el ganadero (5,4%) y el acuícola (5,3%).

Eduardo Rodríguez, director de Economías Regionales de la Came, enfatiza las diferencias entre esos sectores y la pampa húmeda: "Inciden de otra manera, diferente. Abarcan al 63% de los productores que hacen arraigo y que generan la mesada de los argentinos. Por eso mismo el año pasado estuvieron muy impactadas por la pérdida de capacidad de compra de la población".

Apunta que están en "diálogo permanente" con representantes del Gobierno y que sus planteos "no pasan por el tipo de cambio

-más allá de que nos gustaría un dólar único- sino que van mucho más allá. Explicamos lo que implican la distancia de los mercados, el alto costo laboral y de la energía, las tasas municipales que distorsionan aún más los números".

La Came participó de la redacción del proyecto de ley "Régimen de promoción de agregado de valor de las economías regionales" que no avanzó y que tiene como objetivos promover el desarrollo con agregado de valor y sostenible del sistema agroindustrial y las cadenas de valor. Rodríguez indica que en esa iniciativa incluyeron reclamos "históricos" del sector como la reducción de contribuciones patronales a través del Mínimo no Imponible; la creación de una Cuenta Única Tributaria (CUT); la baja del costo energético (energía eléctrica y gas) a partir de un aligeramiento de la carga tributaria; que haya compatibilidad de planes y/o programas sociales con el trabajo rural registrado (incluyendo la prestación Alimentar) y la promoción de certificaciones de triple impacto.

"No solicitamos un tipo de cambio diferencial, sino que nuestros reclamos pasan por otro lado: obtener una reducción en la estructura de costos de producción y un tipo de cambio único (competitivo) para la compra de nuestros insumos y la venta de nuestros productos", sintetiza Rodríguez.

Alto Valle y citrus

En el Alto Valle de Río Negro -una de las mejores zonas del mundo para la producción de manzanas y peras por su clima y disponibilidad de agua- ya está en marcha la cosecha. Los productores esperan un "muy buen año" a diferencia del 2024 y se entusiasman por la calidad y sanidad de las frutas.

Germán Barzi, vicepresidente de la Cámara Argentina de Frutihorticultores Integrados (Cafi), indica que esos datos son "claves para

obtener mejores clasificaciones" para el empaquetado de las frutas. Las exportaciones de pera rondan entre 55% y 60% de la producción y se concentran en Brasil, Estados Unidos y Europa (con un rol protagonista de Rusia); el país es el mayor productor de esa fruta en el hemisferio sur y China el más importante del mundo. En el caso de manzana, tiene buena demanda interna (85%) y el resto se vende a Brasil.

El productor precisa que desde hace unos cinco años la superficie y el volumen de producción en la zona se mantienen constantes. "Muchos se volcaron a otras actividades que requieren de mano de obra menos intensiva y de menos capital -agrega-. Si hay una mejora importante de productividad por hectárea. Con las políticas adecuadas podemos crecer en competitividad".

En la lista de desafíos a superar, menciona que los costos en dólares "se dispararon sustancialmente". Comenta que están en "gestiones permanentes con las autoridades buscando mecanismos para disminuir los costos laborales y para que se reduzcan la carga fiscal. En el interior, donde se produce, los costos logísticos son muy altos y ya se arranca con desventaja respecto a otros competidores del hemisferio sur como Sudáfrica y Chile".

El que terminó fue un año muy complejo para el limón, a punto tal que ingresaron importados ya que las heladas alteraron la producción. Además del clima, hace ya unos seis años que los precios internacionales no acompañan. La clave de la baja de precios es que el spot del aceite se redujo a la mitad mientras que el de jugo se hundió casi dos veces y media.

La superficie cultivada de Tucumán se redujo alrededor de 20% (quedan unas 45.000 hectáreas). La estimación es que un 10% de la menor producción responde a la falta de rentabilidad. José Carbo-

Actividades que buscan desarrollarse

Las economías regionales están a la expectativa de mejorar su actividad con una baja de costos

1

COMERCIO

Las exportaciones de las economías regionales sumaron en 2024 unos US\$8749 millones con un incremento de casi el 24% respecto de 2023; en cantidades también hubo un aumento de 25,7%

2

CONSUMO

Según explican en la actividad, la caída del consumo en el mercado interno y los problemas climáticos fueron el año pasado los dos aspectos más críticos para las economías regionales

3

DECISIÓN

A fin del mes pasado, el Gobierno anunció la eliminación de derechos de exportación para un conjunto de actividades de economías regionales que todavía estaban gravadas por el tributo

nell, presidente de la Federación Argentina del Citrus (Federacitrus), comenta que hubo "pases" del limón a hacer palta, naranjas y caña de azúcar.

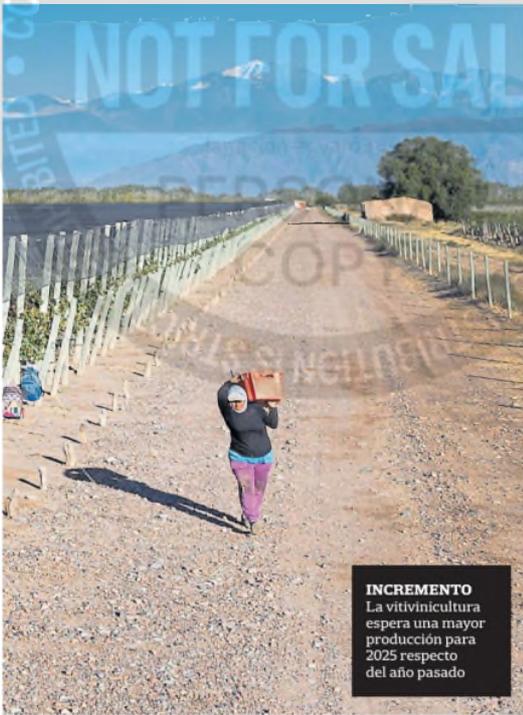
"Es momento de los citrus dulces? Melania Zorzi, titular de la Federación de Citrus de Entre Ríos, adelanta que esperan "mejores precios" y que la producción viene "muy bien". La oportunidad para la Argentina la abrió la caída de la producción mundial por el HLB, una enfermedad que "mata" a los árboles y que está castigando a Brasil y Estados Unidos. En ese contexto, el precio del jugo se incrementó casi 200% en menos de un año frente a una demanda sostenida.

"No estamos cubriendo los costos de producción -dice Zorzi-. Tenemos el mismo o algo menor precio que en el 2023. Es el mismo problema de todas las economías regionales. Acompañamos la política nacional y esperamos que se empiecen a ver los frutos porque ponemos mucho esfuerzo. Necesitamos que haya más crédito, que se recupere rentabilidad. Hacen falta más desarrollo energético, de comunicaciones y de caminos". Hay expectativas de que Estados Unidos reabra el mercado.

Entre Ríos hay unas 36.000 hectáreas destinadas al citrus dulce. Zorzi señala que, con el paso del tiempo hubo un "proceso de concentración: hay productores que no tienen quién siga con su finca por eso se da mucho arrendamiento. Estamos trabajando con Came en la capacitación para el traspaso generacional".

Vitivinicultura

Por otra parte, en vinos, aunque las estimaciones oficiales del Instituto Nacional de Vitivinicultura (INV) todavía no se conocen, la expectativa es que la vendimia de este año ronde los 21 millones de quintales, alrededor del 10% arriba de la del 2024. Los problemas están en San



INCREMENTO
La vitivinicultura espera una mayor producción para 2025 respecto del año pasado

MARCELO AGUILAR

Juan, donde las vides están atacadas por la peronospora, un hongo que está afectando a la zona más productiva de la provincia.

Eduardo Garcés, integrante de la comisión directiva de la Federación Vinateros, entiende que se podrían perder unos 100 millones de kilos en San Juan, sobre un total aproximado de 400 millones. Repasa que en los '80 había unas 70.000 hectáreas de vides en la provincia, de las que restan unas 40.000. "Cuesta mucho hacer un parral, lleva unos cuatro años y aunque puede producir 30, hay quienes lo abandonan a los ocho o diez porque no es rentable. No se puede trabajar como corresponde con abonos, funguicidas", resume.

Los precios también son un problema para este sector. Los de las uvas finas podrían tener un "mínimo" repunte respecto al 2024, pero no se espera lo mismo para las comunes que se vienen liquidando igual que en 2024 lo que implica una pérdida del poder adquisitivo del 117%. Desde las entidades que reúnen a los productores subrayan que, en cambio, "todos los insumos" que compran se actualizaron.

Diego Stortini, propietario de

la bodega Finca del Nunca Jamás y vicepresidente de la Federación Económica de Mendoza (FEM) describe que, hasta principios de 2024, los distribuidores y retailers operaban con "esquemas de sobrestockeo debido a la inflación y expectativas cambiarías, lo que tonificaba los precios al productor". Este año el "esquema cambió hacia un modelo de compras just-in time, con despachos más frecuentes pero de menor volumen. Esto ha generado un flujo constante de ventas pero con precios menos tonificados, impactando la percepción de valor del productor".

Sostiene que la alineación del dólar paralelo con el oficial "afectó negativamente los precios pagados al productor, ya que muchas industrias ajustaban sus valores considerando el dólar más alto". Ratifica que los productores "enfrentan precios bajos, costos elevados y un mercado interno debilitado. Este entorno genera un desafío importante para la sostenibilidad del sector primario. Se recupera pero lentamente, ventas de menor volumen y más frecuencia, aletargan la salida especialmente del sector de producción primaria".

LA MIEL, EN ALZA

En el caso de la producción de miel, las últimas lluvias mejoraron las perspectivas aunque todavía la cosecha está "sin definir" en buena parte de las zonas productivas del país que sufrieron una sequía importante. Lucas Martínez, presidente de la Sociedad Argentina De Apicultores, repasa que el año pasado se exportaron 85.000 toneladas, 15% más que en el 2023. Se adelantaron operaciones porque en el caso de Estados Unidos (65% de las operaciones locales) hay un conflicto de dumping que alcanza a India, Brasil y Vietnam, además de a la Argentina. La fijación de aranceles compensatorios quevarían por empresas: se iba a realizar el primer mes de este año pero pasó para abril. "No sabemos qué política instrumentará (Donald) Trump más allá de la afinidad con Milei", define.

El segundo mercado para la Argentina es la Unión Europea (UE), donde hay problemas por el ingreso de "mieles falsificadas, adulteradas" (mezcla con jarabe) desde Asia. Por eso los precios "bajaron mucho", explica Martínez y añade que los apicultores europeos están "luchando para que no ingresen importadas; incluso se manifestaron contra el acuerdo UE-Mercosur". El precio internacional viene en baja desde el 2022, cuando era de US\$2.900 la tonelada FOB (con variantes dependiendo del color; las más caras son las más claras) a US\$2.300 en el 2023 y US\$2.100 el año pasado. Aun frente a ese panorama complejo, Martínez sostiene que "lentamente aumenta" el número de apicultores y las inversiones para ganar productividad. ■



Se importa para cubrir ventanas de consumo

Arándanos. Cruces por una importación de la fruta

Un exfuncionario de Sergio Massa fustigó un ingreso desde Chile y en el sector le respondieron

En medio de los altos costos que atraviesa la producción de arándanos y otras frutas, el exdirector de Aduanas, Guillermo Michel, criticó en duros términos la importación de arándanos del exterior. El exfuncionario compartió en la red social X una imagen de una bandeja de arándanos que había comprado en una reconocida cadena de supermercados. Eran de Chile. En tanto, según referentes del sector, la importación de esta fruta desde el vecino país no compete con la producción argentina, sino que la complementa para poder abastecer el mercado en periodos en los que la Argentina no produce.

"De los creadores de naranjas de Egipto, fideos de Albania y choclo en lata de China... Llegó el arándano de Chile. ¡Avisenle al gobierno nacional y provincial que Concordia es la capital del arándano!", escribió el exfuncionario. La publicación se da en medio de la apertura de mercados que propone el gobierno de Javier Milei, y los debates sobre el impacto de la importación en la producción nacional.

Michel fue un hombre de confianza de Sergio Massa dentro del gobierno de Alberto Fernández. Asumió como director general de Aduanas en junio de 2022, cuando Massa llegó al Ministerio de Economía, y trabajó en sintonía con él en medidas para la fiscalización del comercio exterior, combatir la evasión y mejorar la recaudación. Además, el funcionario, de origen entrerriano, tuvo un rol clave en la implementación del dólar soja y otras regulaciones cambiarias impulsadas por Massa con el fin de incrementar el ingreso de divisas al país.

Ante una consulta de LA NACION, Jorge Pazos, presidente del Comité Argentino de Arándanos, aclaró que la importación de esta fruta desde Chile no compete con la producción argentina. "Una vez finalizada la temporada de arándanos de la Argentina, que va de agosto a diciembre, es viable, inclusive parte de diciembre, importar arándanos a Chile para darle continuidad al abastecimiento de fruta. Chile comienza en noviembre y termina en marzo. Eso aún creyendo que atenta contra el sector productivo no es así", dijo.

Fuera de temporada
Según mencionó ahora se está en fecha del ingreso de la fruta del país vecino. "Nosotros hacemos de agosto a diciembre y ellos de noviembre a marzo o abril como mucho. Esto lo que genera es que la gente tome el hábito del consumo del arándano, sin interesar, en ese caso, la procedencia", subrayó. En ese sentido, resaltó que si se ocupara la misma ventana de producción local, sería un problema. "Si fuera el caso de que tuviéramos apertura con Perú, probablemente sí lo sea [un problema] en algún momento, porque Perú tiene una política comercial muy agresiva. No está habilitado para la Argentina por temas sanitarios, pero si sería un problema porque ocuparía la misma época de producción que tiene la Argentina, ya que el arándano va más allá de la exportación y la pérdida de volumen para los mercados externos. El mercado interno ha sido en buena parte la composición económica del centro productivo. El mercado interno es el primer mercado después de la exportación", agregó. ■

LN+
f t @ /lanacionmas
lanacion.com.ar

A PROPIETARIOS SOLICITAMOS EN COMPRA CAMPO AGRÍCOLA
Norte y Centro Oeste Bs. As. o Sur de Sta Fe.
Inversión hasta US\$12 millones
Pronta resolución. Consulte

EMIR CARRILLO
A SOCIADOS
INMOBILIARIAS RURALES

info@emircarrillo.com (011) 4448-3263 emircarrillo.com

AGRICULTURA

Suelos. Mantener encendido el “motor biológico” puede atenuar los efectos de la sequía

La variabilidad climática obliga a utilizar buenas prácticas basadas en la rotación y en los cultivos de cobertura, entre otras herramientas

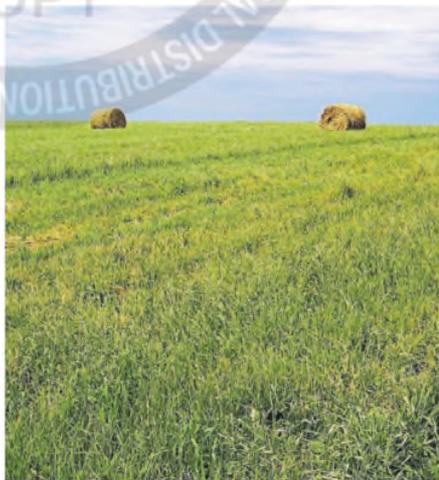
Roberto R. Casas
PARA LA NACION

La sequía que recrudesció en gran parte del país desde diciembre hasta hace unas semanas creó una situación hídrica deficitaria en suelos y cultivos que preocupa a los productores agropecuarios. Los informes climáticos indican que las condiciones de La Niña, que aparecieron en diciembre, generaron escasez de precipitaciones que afecten a las zonas de cultivos extensivos y que se espera que persistan hasta el otoño, seguidas de una posible transición a condiciones neutras. El Servicio Meteorológico Nacional advierte que el verano 2025 está marcado por sucesivos domos de calor, que afectan al menos a 12 provincias argentinas. Estas olas de altas temperaturas, combinadas con la escasez de lluvias, intensificarán la sequía en las regiones más afectadas.

En vastas regiones del país en los últimos años, los cultivos agrícolas y pasturas se vieron perjudicados por el estrés hídrico, lo cual representa un desafío significativo para la agricultura argentina, con consecuencias negativas directas para productores y para la economía nacional. Frente a la situación descrita, es posible implementar medidas y prácticas de adaptación que permitan reducir los efectos negativos de la sequía sobre la producción de cultivos y pasturas.

A pesar de lo crítico del año en curso, se puede observar que en los suelos bien manejados la incidencia relativa de la sequía es menor como causal de disminución de los rendimientos. Para ello es necesario mejorar la calidad del proceso productivo mediante la utilización de buenas prácticas de manejo del suelo, basándonos en dos claves. La primera de ellas consiste en convertir el espacio poroso del suelo en un verdadero silo de agua, almacenando en periodos más húmedos para poder cederla cuando falte. La segunda, se refiere a reducir el proceso evaporativo manteniendo una buena cobertura de rastrosos sobre el suelo.

Los sistemas radicales son fundamentales para la estructura del suelo y este aspecto puede controlarse mediante la elección de la rotación. El cultivo de maíz al igual que las gramíneas en general, provee abundante cantidad de rastrosos lo cual asegura cobertura y un elevado flujo de carbono al suelo. Sus sistemas radicales poseen elevada capacidad estructurante, que conduce a mantener un suelo bien estructurado y poroso. Se deben planificar rotaciones con la mayor diversificación de cultivos posible de tal forma de mantener continuamente sistemas radicales vivos que aseguren una óptima actividad biológica en el sistema. El flujo abundante de carbono genera una activa zona de descomposición en superficie y subsuperficie, en la cual las raíces y los productos de la actividad biológica, contribuyen significativamente a la formación



Los suelos requieren atención

ARCHIVO

de agregados estables y un sistema poroso balanceado en el suelo, de importancia fundamental para la captación y almacenamiento de agua en el perfil.

Para que el sistema poroso del suelo funcione a pleno en profundidad en su triple rol de circulación, almacenamiento de agua y aireación, se debe mantener cubierta la superficie con rastrosos de cultivos. Cuando la cobertura es escasa por falta de rotaciones adecuadas, disminuye la infiltración del agua de lluvia y aumentan las pérdidas por evaporación. En estas circunstancias, el impacto de las gotas de lluvia produce la ruptura de los agregados superficiales del suelo, lo cual genera la dispersión y orientación de las partículas más finas de limo y arcilla, produciendo la oclusión o sellado de los poros al penetrar dichas partículas en el suelo. Mediante la materia orgánica proveniente de los residuos de cultivos, la acción de insectos y lombrices, más la de las raíces de los cultivos, se genera en forma descendente una trama de poros de vital importancia para fracturar la estructura laminar densificada que normalmente tienden los suelos bajo siembra directa. Este verdadero “motor biológico” que funciona con la materia orgánica como combustible, contrarresta el proceso de compactación que tiende a producirse especialmente por el tránsito de la maquinaria agrícola.

Lapso

Los periodos entre cultivos es conveniente ocuparlos con cultivos de cobertura tales como cereales de invierno, vicia y tréboles. Estos cultivos brindan cobertura, aumentan la infiltración del agua de lluvia, a la vez que reducen la amplitud térmica del suelo superficial y con ello la tasa de evaporación. Es importante el momento de secado

del cultivo de cobertura debiendo ser antes de la espigazón en cereales de invierno y de la floración en leguminosas, a los efectos de evitar el máximo período de consumo de agua. Estos cultivos contribuyen a diversificar la rotación, hecho que con los años de aplicación, se traduce en una mayor conservación del agua, mejor control de malezas y una mejora de las propiedades físicas, químicas y biológicas del suelo. En lotes con pendientes suaves resulta fundamental efectuar la siembra en dirección transversal a las mismas, mientras que en aquellos con pendientes empinadas y/o de mucha longitud, será conveniente efectuar la siembra en contorno con terrazas, a los efectos de mejorar la infiltración del agua en el suelo. Estas prácticas deberán complementarse con siembras escalonadas y diversificación de cultivos en la rotación, a los efectos de disminuir al mínimo posible el impacto de los periodos de mayor criticidad en cuanto a escasez de lluvias.

La variabilidad climática que se viene acentuando año tras año, está produciendo cambios en parámetros climáticos tales como temperatura y precipitación que están impactando fuertemente sobre los suelos y la producción. Las grandes llanuras productivas de nuestro país son áreas de elevada incertidumbre ambiental, particularmente relacionada con procesos de déficit hídricos que condicionan la estabilidad de los rendimientos físicos y económicos de las empresas agropecuarias. Debemos considerar seriamente que esta situación no es otra cosa que parte de una variabilidad climática que se ha transformado en una “constante”.

El autor es miembro de la Academia Nacional de Agronomía y Veterinaria

Maíz. Hay más presencia de chicharrita, pero muy lejos del nivel del año pasado para esta época

La Red Nacional de Monitoreo de la plaga dijo que es eficaz la detección temprana

El nuevo informe de la Red Nacional de Monitoreo de *Dalbulus maidis* registró un incremento de la chicharrita del maíz como era previsible, aunque hay dos nuevas noticias: las poblaciones son muy inferiores a las de esta altura del año pasado y la intervención temprana está mostrando eficacia.

El trabajo, que coordina Maizar (Asociación Maíz y Sorgo Argentino), hizo énfasis en la importancia de intensificar el monitoreo y, de ser necesario, implementar estrategias de control químico para contener el crecimiento de plagas y mitigar posibles daños.

“Como se esperaba para la actual época del año, en que tanto las condiciones climáticas como la presencia masiva de cultivos de maíz son propicios para el desarrollo de la chicharrita, hubo un incremento de la presencia de esta plaga”, expresaron en el 13º informe. El relevamiento se realizó en 410 localidades del país entre el 24 de enero y el 7 de febrero de 2025.

El incremento de la chicharrita era previsible, pero los valores se encuentran alejados de la campaña pasada. “Para esta época en algunos casos las trampas ya podían capturar semanalmente 1000 chicharritas”, dijo Alejandro Vera, investigador de la Estación Experimental Agroindustrial Obispo Colombes (Eaoc) y coordinador de la Red.

“Por otro lado, estos incrementos de menor incidencia que la campaña pasada se dan cuando en gran parte del área los cultivos de maíz están con un estado fenológico en vegetativo avanzado (por encima de V6-V8). Es decir, es muy corta la etapa de susceptibilidad a enfermedades con capacidad de afectar el rendimiento que les queda por delante”, destacó el investigador.

Según el informe, en la región del noroeste argentino, se registraron capturas de *Dalbulus maidis* en el 69% de las 76 localidades relevadas, con predominio de los niveles más bajos (de 1 a 4 y 5 a 20 adultos por trampa).

“En esta región, donde el *Dalbu-*

lus *maidis* es un insecto endémico, se hace fundamental mantener e intensificar los monitoreos, especialmente en las áreas sembradas que atraviesan etapas vegetativas avanzadas y se acercan al final del periodo crítico de susceptibilidad al complejo del achaparramiento”, destacaron y agregaron: “Es esencial vigilar las zonas donde se han implementado medidas de control, para evaluar la eficacia y poder detectar posibles aumentos poblacionales”.

Respecto al noreste, el trabajo explicó que, de las 75 localidades relevadas, el 67% registró presencia de la chicharrita del maíz con predominio de las categorías más bajas (es decir, 1 a 4 y 5 a 20 adultos por trampa). Las localidades con mayor concentración estuvieron en las provincias de Chaco y Santa Fe, y en el noreste de Santiago del Estero, donde comenzó a detectarse la presencia del vector.

Por su parte, en la región del Litoral, donde se relevaron 35 localidades, se registró una leve disminución en la proporción de trampas con capturas de adultos, de un 60%. Corrientes presentó, como en los relevamientos previos, las mayores capturas. A su vez, la localidad Mercedes volvió a registrar el valor más alto en la zona. En la provincia vecina de Entre Ríos, los investigadores observaron un aumento de las detecciones: “Esto requiere atención y monitoreo intensivo, sobre todo, en los maíces tardíos”, aseguraron.

En la región centro norte, un 60% de las 74 localidades relevadas no registró presencia del vector. Además, en las localidades con capturas predominó la categoría más baja; es decir, 1 a 4 adultos por trampa. “Se recomienda mantener un monitoreo frecuente en los lotes de maíz ya implantados, con el objetivo de mantener bajos los niveles de la plaga, especialmente en las cabeceras de los lotes, donde es más probable detectar de manera temprana la presencia de *Dalbulus maidis* y poder realizar un control oportuno”, sostuvo el informe.



Dalbulus maidis provocó daños al maíz

INSUMOS



El mercado requiere de la modernización tecnológica

ARCHIVO

Maquinaria agrícola

Los datos del mercado reflejan que es insuficiente la renovación tecnológica

Un informe de AFAT destaca que persiste una elevada presión impositiva tanto para la fabricación local como para los importados

Abril Loupias Castia
LA NACION

El mercado de maquinaria agrícola en la Argentina sigue lejos de los niveles necesarios para una renovación tecnológica. En 2024, se patentaron 616 cosechadoras, 5244 tractores y 655 pulverizadoras, cifras que se mantienen por debajo de lo requerido para modernizar el sector de maquinaria. El mercado, entre otros puntos, enfrenta una alta carga impositiva para productos locales e importados.

De acuerdo con un comunicado de la Asociación de Fábricas Argentinas de Tractores (AFAT), un año de ventas razonable debería alcanzar entre 7000 y 8000 tractores, de 1000 a 1200 cosechadoras y 800 a 900 pulverizadoras. Hoy hay un parque de maquinaria antiguo, con un 70 a 80% de tractores con más de 15 años y 70 a 80% de cosechadoras con más de 10. Renovar este sector e incorporar la tecnología disponible es una necesidad para un sector que genera entre el 60% y 70% de las divisas del país.

"Para fomentar la inversión en tecnología y la modernización del sector agrícola, es fundamental crear un entorno favorable, resolver las cuestiones que afectan la competitividad de la fabricación local; tener financiamiento accesible, y mejorar la infraestructura que permita la adopción de maquinaria agrícola más avanzada y que favorezca su distribución y uso", aseguró Leandro Brito Peret, director ejecutivo de la AFAT.

El retraso en la incorporación de maquinaria de última tecnología responde a múltiples factores. Según AFAT, la falta de previsibilidad económica, la presión impositiva y las dificultades de financiamiento

son las principales trabas. La producción local enfrenta una carga impositiva del 32%, mientras que la importación de insumos esenciales está gravada con un 47% de impuestos y percepciones.

A su vez, al importar materiales e insumos destinados a los procesos productivos locales, los fabricantes de maquinaria agrícola tributan un 21% de IVA, más una percepción de IVA equivalente al 20% junto a la percepción de ganancias, con el 6%. De esta manera, se puede afirmar que un 47% del valor importado de materiales e insumos productivos corresponde a obligaciones tributarias.

Pese a las dificultades, el sector destaca que durante el 2024 se tomaron medidas positivas. Entre ellas, está la solución a los problemas de pagos a proveedores del exterior, la agilización de los procesos de importación y la baja de la inflación. Además, en materia impositiva se disminuyó y luego eliminó el impuesto PAIS, como también se redujeron las retenciones a los granos y se eliminaron las de las economías regionales.

"La estabilidad económico-política es un requisito básico para cualquier inversión en bienes de capital. En ese sentido, no dejamos de reconocer el esfuerzo que, por ejemplo, se ha hecho para combatir la inflación o reducir el déficit del estado. Pero la reducción de la carga fiscal sigue siendo, como para todo el entramado industrial, un factor clave difícil de soslayar", comentó Brito Peret.

"Por otro lado, la necesidad de productores y contratistas de contar con financiamiento previsible, de largo plazo, con trámites y requisitos simples y ágiles, cuyo fondeo contemple la magnitud del

mercado y tome en cuenta las distintas necesidades de los demandantes de crédito es un desafío a resolver", agregó.

Entre otros, mencionan a los impuestos, que afectan la producción, inversión y consumo, como ingresos brutos, tasas municipales y la Resolución General 5339/2023 de ARCA (en su momento, AFIP) que se prorrogó varias veces, estando vigente hasta junio de 2025. En resumen, encarece el abastecimiento de todas aquellas empresas que utilicen insumos importados, no solo del rubro de maquinaria, según lo expresado en el comunicado.

Aún es necesario avanzar en diversas áreas para que productores, contratistas y toda la cadena productiva logren mayor competitividad y previsibilidad, además de contar con herramientas financieras adecuadas para acceder a maquinaria de primer nivel.

De cara al futuro, si se cumplen las estimaciones de producción del sector y hay financiamiento acorde, esperan que en 2025 se observe un mercado similar al del año pasado o con un 10% más de cosechadoras y de cantidades similares a las del 2023 en tractores. Asimismo, esperan que la baja de retenciones apunte a una pequeña mejora sobre estas expectativas.

"Hemos mantenido (y tenemos) reuniones con distintos bancos para exponer la necesidad de contar con financiamiento para el sector. Las necesidades no se reducen solo a tasas, sino también a las condiciones específicas; la actividad en sí misma se ajusta a variables muy particulares como son los ciclos productivos de los distintos cultivos", finalizó el ejecutivo de la industria. ●

Comercio exterior

Caen las exportaciones de sembradoras y pulverizadoras

También se incrementaron las importaciones de ambos equipos, según destacó un estudio

Un informe del Instituto de Desarrollo Agroindustrial Argentino (IDAA) reflejó que las exportaciones de sembradoras cayeron un 51% en valor en 2024, mientras que las importaciones de estos productos crecieron un 32%. La combinación de apertura comercial, presión fiscal y costos internos en dólares influyeron en esta tendencia.

Según el reporte, la maquinaria agrícola ha sido históricamente un pilar del desarrollo agroindustrial argentino. En las últimas décadas, el avance de la siembra directa, la incorporación de tecnología en pulverización y el crecimiento de la frontera productiva impulsaron la fabricación de sembradoras, pulverizadoras y otros equipos de alta precisión, consolidando una industria de más de 1100 empresas y 24.000 empleos directos, indicó.

Según el informe, la exportación de sembradoras cayó un 51% en valor, mientras que las importaciones de estos equipos aumentaron un 32%. En el caso de las pulverizadoras las exportaciones bajaron un 39%, mientras que las importaciones crecieron un 115%.

"Las principales razones fueron el cambio de política macroeconómica y sectorial. Por una parte, la estrategia anti inflacionaria consistió en anclar el valor del dólar en un nivel artificialmente bajo, con lo cual la Argentina se convirtió en un país caro y, análogamente, los productos importados se abarataron", explicó Julián Domínguez, director ejecutivo del IDAA, en diálogo con LA NACION, y exministro de Agricultura.

"A ello debe adicionarse la política sectorial de mayor apertura, reducción y eliminación del impuesto PAIS, bajas de aranceles, eliminación de cualquier tipo de reglamentación técnica o licencias y modificación de antidumping. El Gobierno dijo que quería reducir impuestos para mejorar competitividad pero solo lo hizo para los importadores; quienes producen en el país tienen la misma carga impositiva", agregó.

El estudio señaló que no se trata

de un hecho aislado. En los últimos 13 años, la industria de maquinaria agrícola ha atravesado ciclos de expansión y retracción, con cambios en la balanza comercial según el contexto económico político. Durante el periodo de 2012 a 2015, las exportaciones habían superado a las importaciones, donde el intercambio comercial en materia de sembradoras y abonadoras había sido superavitario en 81 millones de dólares.

"Los importadores gozaron de la eliminación del impuesto PAIS, menores aranceles, menores reglamentos técnicos, eliminación de licencias y antidumping, todo ello junto a dólar barato", dijo Domínguez. "Los productores nacionales no tuvieron ningún beneficio. Si se hubiera empezado por reducir impuestos a quienes producen en el país, el resultado probablemente hubiese sido completamente diferente. De esta manera el resultado es claro: menos producción nacional y más importaciones".

En el instituto sostienen que la situación del sector no solo afecta a los fabricantes, sino también a las comunidades donde estas empresas tienen su base. En algunas localidades de Santa Fe, por ejemplo, la industria metalmeccánica representa hasta el 14% del empleo local. La caída en la producción y la posible pérdida de mercado externo ponen en riesgo miles de puestos de trabajo.

El IDAA señaló que la tendencia en 2025 se profundizará y acelerará en la medida que las políticas comerciales actuales y macroeconómica se mantengan. Apuntó que la industria enfrentará serios problemas para exportar, al tiempo que las importaciones se incrementarán.

A su vez, es posible que determinados componentes de fabricación nacional sean reemplazados por importados, "afectando al sector agropartista con consiguiente riesgo de pérdidas de puestos de trabajo", según aseguraron.

"El riesgo es estructural, porque las políticas de apertura y dólar barato tienen efectos de largo plazo", opinó Domínguez. ●



Cambios en el comercio exterior de la industria

ARCHIVO

GANADERÍA



Un modelo de cría que apunta a la eficiencia

ARCHIVO

Cría. Sistema pastoril y buena genética: claves para obtener óptimos resultados

En la Cuenca del Salado, Arturo Vierheller logra 149 kg/ha con una alta carga animal, superior a la de la zona; también aprovecha las lomas y las medias lomas del campo para la recría

Carlos Marín Moreno
PARA LA NACION

Arturo Vierheller fue subsecretario de Alimentación y Mercados durante la gestión de Gumersindo Alonso con Carlos Menem y presidente de la Sociedad Rural de Mar Chiquita, entre otras actividades institucionales. Actualmente es el responsable de la conducción de una empresa ganadera en la Cuenca del río Salado, que alcanza altos niveles de productividad en cría vacuna con un manejo esencialmente pastoril. Soporta una carga de 0,75 vacunos por hectárea con una base de campo natural versus 0,50 que es el promedio de la zona, con una producción de carne de 149 kg/ha versus los 80-100 que se alcanzan con los planteos corrientes en la zona.

Las claves del manejo exitoso se asocian a un buen manejo del pastizal, al empleo de vacas de cría con genética adaptada a las condiciones de la zona y al aprovechamiento de las lomas y medias lomas del campo para desarrollar una buena recría de machos y vaquillonas para reposición.

Históricamente, en el campo de la empresa han llovido de 1000 a 1200 mm por año como promedio, pero en las últimas campañas los registros fueron mucho menores.

La mayor parte de los suelos son compactos y presentan escasa profundidad y baja capacidad de retención de humedad. Las lomas y medias lomas que permiten el uso agrícola o siembras de pasturas de calidad representan el 10-15%. El mayor riesgo de estos campos es el escaso movimiento de agua a través del suelo, con peligro cierto de inundaciones. En ese sentido, Vierheller dice que "los dragados realizados

durante el gobierno del presidente Macri, que se focalizaron en los canales 1 y 2 que desembocan en la bahía de Samborombón, hechos desde la desembocadura hacia el interior, fueron muy efectivos y permitieron que el agua corra mucho mejor que antes.

"Desde un principio, en la empresa definimos como meta de obtener la máxima ganancia sustentable, lo cual implicó tener claros algunos conceptos básicos, tanto en lo productivo como en lo social, para tener un efecto positivo sobre el personal", rememora Vierheller.

"Para alcanzar ese objetivo, debemos combinar adecuadamente la máxima carga de hacienda -el principal pilar del negocio- con el planteo forrajero que le diera sustento", prosigue. "Sin embargo, para acceder a una alta carga animal por hectárea es imprescindible utilizar la genética adecuada. Para nuestra zona, ello es sinónimo de una vaca chica, del orden de 400 kilos, fértil, con facilidad de engrasamiento y longevidad, todos atributos heredables. Es decir, la vaca debe ser diseñada genéticamente de acuerdo al medio donde va a vivir y producir", resalta.

Vierheller presta mucha atención a la selección de hembras por su habilidad materna, una característica que tiene alta correlación con la fertilidad, que a su vez está vinculada muy a la condición corporal; también prioriza la longevidad de los vientres. Ambos factores permiten obtener mayor cantidad de terneros a lo largo de los años.

"Sin desconocer que hay otros sistemas productivos eficientes, en la empresa optamos por un planteo pastoril para el desarrollo de la cría y de la recría; solo se da grano ante



ARTURO VIERHELLER
PRODUCTOR

situaciones de emergencia. Entendemos que iría contra la naturaleza pretender que un vacuno sea eficiente comiendo una dieta a base de grano (en competencia con el ser humano) teniendo mucho pasto disponible, y si se considera, además, que el rumiante tiene ventajas para convertir celulosa en carne", afirma Vierheller. "Además, el sistema pastoril nos ofrece un producto generado en las condiciones de calidad que exigen los consumidores, y que ha hecho reconocida la carne argentina", añade. "La base nutricional del rodeo es el campo natural, en el que desarrollamos el concepto de Ganadería Regenerativa buscando promover las especies nativas mediante el manejo, complementadas con un 10-15% de pasturas con base de alfalfa, festuca y falaris en las lomas más profundas", describe. El campo natural contiene especies que producen durante todo el año y esta dividido con alambrado eléctrico para su aprovechamiento con alta carga instantánea.

Elegido el biotipo adecuado de vaca, surgió otra decisión referida a qué toros usar. "Obviamente, la decisión puede ser diferente según el objetivo, pero siempre hay que

respetar que las vacas y los toros deben ser los que mejor se adaptan a un ambiente determinado", enfatiza.

"Hace unos años trajimos líneas genéticas del Reino Unido, junto con Juan Martín Narbaitz, que permiten alcanzar altas cargas por hectárea y, con el planteo forrajero basado principalmente en el pastizal nativo y un 10% de pasturas de calidad, la carga ascendió a 0,75 de vaca por hectárea cuando la media de la zona es de 0,5, lo cual significa una mejora del 50%. La alta carga permite la mayor cantidad de kilos de carne producidos por hectárea; con ese enfoque, la ganadería compete en resultado económico con la agricultura de la zona", compara Vierheller.

El servicio tiene como base la inseminación artificial con semen de toros Angus negros y colorados y Shorthorn, con rasgos que permitan producir hijas con biotipo adaptado a las condiciones del sudeste bonaerense, que requiere blandura de engorde y facilidad para el engrasamiento. "Las reservas corporales en las hembras son un activo de la condición corporal y permiten sobrelevar las épocas difíciles del año", apunta el productor.

En la empresa se recría toda la producción de terneros. Se retiene el 100% de las hembras para reposición y el sobrante se vende preñado, mientras que a los machos se les cargan 100 kilos y se venden para invernada. A su vez, Las hembras que exceden la necesidad de reposición -o de acopio cuando el ciclo ganadero lo aconseja- se venden como vaquillonas preñadas. ●

Hasta 2026 Postergan la trazabilidad individual del ganado

Cuando faltaban solo tres semanas para que se ponga en marcha, el Gobierno oficializó la postergación de la implementación obligatoria de la trazabilidad individual ganadera con chip electrónico. Así se publicó el viernes 7 de este mes en el Boletín Oficial con la resolución 19/2025, que lleva la firma del secretario de Agricultura, Sergio Iraeta. La implementación, que iba a comenzar el 1° de marzo próximo, pasó para el 1° de enero de 2026.

"Dada la proximidad de la fecha de entrada en vigencia de la norma en cuestión, resulta facticamente imposible abastecer la demanda de dispositivos electrónicos necesarios con formas condiciones, metodología y tiempos previstos", justificaron.

"Con el fin de evitar generar inconvenientes a los productores ganaderos en el movimiento y traslado de hacienda al momento del destete, razones de oportunidad, mérito y conveniencia hacen necesario modificar la fecha de implementación de la obligatoriedad en el uso de la tecnología referida", añadieron.

El programa hubiese entrado en vigencia el 1° de marzo próximo en un principio solo para la categoría ternero o el movimiento de terneros, donde el costo del dispositivo electrónico estaba a cargo del Estado que lo distribuía sin cargo entre los productores en todo el país para una primera etapa del plan.

El Gobierno solventaba el gasto con un préstamo del Banco Mundial (BM) y la empresa que ganó la licitación para proveer la tecnología es el Consorcio Data-mars, con orígenes en Suiza. La firma en una carta al Gobierno argumentó que no podía hacer frente a exigencias de muy corto plazo, de 10 a 15 días, que querían imponer las autoridades.

Fue en octubre pasado cuando el Gobierno anunció este nuevo sistema de trazabilidad obligatoria para bovinos, bubalinos y cérvidos que dejaba atrás la trazabilidad analógica y manual; esperaba que para a partir del 1° de julio de 2026 todo el ganado ya esté trazado. La Argentina posee un stock de unas 53,5 millones de cabezas vacunas.

"No queremos que esto le genere complicaciones operativas a los productores y en eso estamos trabajando", expresaron fuentes del Gobierno durante una reunión con dirigentes de entidades rurales. También señalaron que informarán a los ganaderos con anticipación para evitar trastornos en los movimientos y traslados de hacienda, especialmente en época de destete. Vale recordar que la exigencia de que sea obligatoria la identificación electrónica motivó el rechazo de algunas entidades del agro y que, en virtud de ello, el Gobierno recurrió al crédito para que en una primera etapa sea gratis el chip para los ganaderos. Las empresas que no resultaron ganadoras de la licitación también presentaron sus quejas por las condiciones en las que se desarrolló el proceso. ●

AMBIENTE

Incendios. Apoyo al proyecto de ley para agravar penas

Dirigentes rurales respaldaron la iniciativa del Gobierno para endurecer las condenas a quienes provoquen focos intencionales

Abрил Loupias Castia
LA NACION

El campo recibió con beneplácito el proyecto del gobierno nacional, que ingresará en sesiones extraordinarias, para endurecer las penas a quienes provoquen incendios de manera intencional. Dirigentes rurales aseguraron que se trata de una medida "urgente" y "fundamental" para proteger no solo la biodiversidad, sino también a "quienes producen y cuidan la tierra".

"Entendemos que esta iniciativa debe ser sancionada con urgencia. Por eso, solicitamos a los legisladores que promuevan un debate rápido y efectivo para su aprobación. La Patagonia viene siendo víctima de actos vandálicos de este tipo, y no se puede permitir que queden impunes. Lo mismo ocurre en Corrientes, y hemos sido testigos de situaciones similares en otras provincias", expresó Nicolás Pino, presidente de la Sociedad Rural Argentina (SRA).

En la actualidad, la pena para quienes inician fuegos es de 3 a 10 años de cárcel. En el caso de que el incendio genere peligro de muerte o provoque el fallecimiento de una persona, la condena asciende a un máximo de 20 años. De ser aprobado el proyecto de ley, las penas se incrementarían de 4 a 12 años en caso mínimo y hasta 25 años si la quema afecta a la población o genera un riesgo grave.

"Confiamos en que este endurecimiento de las penas permitirá que la Justicia actúe de manera más eficiente y expeditiva, sancionando a aquellos que atentan contra la propiedad privada, el desarrollo productivo y el arraigo rural", señaló el presidente de la Sociedad Rural.

"Desde Confederaciones Rurales Argentinas siempre hemos sostenido que es fundamental penalizar con mayor dureza a quienes provocan incendios intencionales. No solo destruyen nuestro trabajo y nuestro capital productivo, sino que atentan contra el ambiente y la

seguridad de todos los argentinos", aseguró Carlos Castagnani, presidente de la entidad en diálogo con LA NACION.

"El sector agropecuario ha sido víctima de incendios que han arrasado campos, cultivos y ganado. Necesitamos una justicia firme que proteja a quienes producimos y cuidamos la tierra, y este proyecto es un paso en la dirección correcta", agregó.

El año pasado hubo 31.604 focos de incendios en todo el país, según datos del Instituto Nacional de Investigaciones Espaciales de Brasil (INPE). En lo que va del 2025, se registraron más de 3000 focos, tres veces más que en el mismo período en 2024, donde hubo más de 1000 focos.

La iniciativa del Gobierno se da en el marco de los incendios forestales que afectan a la zona de la Patagonia, con epicentros en El Bolsón y Epuyén. Hasta el momento, esta catástrofe ambiental, que impacta principalmente en las provincias de Neuquén, Río Negro y Chubut, ha

dejado alrededor de 37.000 hectáreas quemadas, con más de 150 casas destruidas y un fallecido.

El anuncio sobre el proyecto del Gobierno fue realizado por Mariano Cúneo Libarona y Patricia Bullrich, ministros de Justicia y Seguridad Nacional, respectivamente, quienes propusieron la reforma del Código Penal y el incremento de las penas. En X. Bullrich dijo que "ningún incendio intencional será excarcelable".

Además del sur del país, en la provincia de Corrientes ya son 250.000

las hectáreas devoradas por el fuego en lo que va de 2025. Los productores de la región señalaron que, además de la falta de lluvias, la enorme cantidad de pasto seco y las altas temperaturas, los focos se iniciaron "a propósito".

En tanto, Santa Fe tuvo más de 600 focos de incendio entre enero y febrero. Formosa se encuentra en segundo lugar, con 428, y Chaco por detrás, con 366. En Jujuy, María Inés Zigarán, ministra de Ambiente, reconoció que dadas las condiciones de sequía y temperaturas extremas, las proyecciones climáticas que manejan este año "podrían ser una temporada más severa" que en 2024, donde no hubo grandes incendios.

"Apoyamos toda medida que brinde mayor seguridad jurídica. Combatir el fuego intencional con penas más severas es una señal clara de que en la Argentina no puede haber impunidad para quienes destruyen el esfuerzo de generaciones", comentó Castagnani al respecto. ■

4 AÑOS

En la actualidad, la pena mínima para quienes provoquen fuego en forma intencional es de tres años; el Gobierno pretende llevarla a cuatro años, con un máximo de 12

clasificados

www.lanacion.com.ar

PARA PUBLICAR: 4318 8888



Agro

- Venta
- Compra
- Arrendamiento / Finca SA
- Arrendamiento pedido

Campos

Venta

Cañuelas - 80 ha
casco centenario emblemático, caballerizas, próspera zona ideal descanso y relaciones comerciales Ruzzi - Hansen 115349895

Para publicar en este rubro, llámá hoy al 4318-8888

ideas

SÁBADOS CON TU DIARIO

Facebook, Twitter, Instagram icons

Nunca dejamos de movernos.

NORDHEIMER
CAMPOS Y ESTANCIAS

La inmobiliaria del campo
26 representantes, incluyendo ARG, URU, PAR, CHI, BOL y U.S.A.

+500 campos en venta
ESCANEA PARA VER



• 0810-777-CAMPOS (226767)
• 54911 2523 3584
• nordheimer@nordheimer.com

EN TODO EL TERRITORIO

PILA 1.500 Has.
Excelente acceso sobre camino entoscado. **Mixto 45% Agrícola** (650 has. en agricultura alquiladas) **55% Ganadero** (Cria) Con instalaciones de trabajo y luz en la tranquera. Venta S.A. Muy buena Renta.

GRAL. LAS HERAS 700 Has.
Estancia formada. Casco con buenas arboledas. Casa Ppal. y personal. Mejoras de trabajo completa. **Campo mixto** con buenas lomadas agrícolas para producir y disfrutar a menos de 1 hs. de Cap. Oportunidad de compra. "Retasado"

VEDIA 350 Has.
2 km. de ruta, buena arboleda. Casa Ppal. y personal. Galpones, luz y mejoras de trabajo completas. **45% Agrícola** (Maiz, trigo, y soja) **55% Ganadero**.

EMIRCARRILLO & ASOCIADOS
(54-11) 4311-7934 (011) 154448-3263
www.emircarrillo.com - info@emircarrillo.com

deportes www.lanacion.com.ar

economía

DOMINGOS CON TU DIARIO

NUNCA DEJEMOS DE MOVERNOS



SOMOS TU MEJOR OPCIÓN PARA COMPRAR O VENDER TU CAMPO.

www.elizaldegarrahan.com

+54 11 43727072



Escaneá el código QR y mirá los campos que tenemos para vos.

MERCADOS


HACIENDA GORDA

CAÑUELAS

 Oferta
 martes/miércoles
 (cabezas)

14.453

 Precio sugerido para
 arrendamiento (1)
 12/2/2025 (\$/kg)

2608,560

 Precio sugerido para
 arrendamiento (1)
 5/2/2025 (\$/kg)

2560,271

 Variación
 semanal
 (%)

1,88

 Precio sugerido para
 arrendamiento (1)
 14/2/2024 (\$/kg)

1682,065

 Variación
 interanual
 (%)

55,08

(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye indas las categorías de novillos y de novillos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas

lanacion#

VACUNOS

Valores con altibajos y leve caída de la oferta en el Mercado Agroganadero

 Eugenia D'Apice
 PARA LA NACION

Con una oferta reducida por las lluvias registradas en amplias zonas pecuarias que dificultaron la salida de los campos se concretaron las ventas entre el martes y el miércoles en el Mercado Agroganadero de Cañuelas, con 14.453 vacunos, un 2,27% inferior a la anterior

de 14.789 cabezas. Las ventas se concretaron con demanda selectiva para todas las categorías y clasificaciones generales, obteniéndose valores por debajo de los registrados la semana anterior, mientras que para los lotes de calidad se ejerció competencia y valores mejorados por parte de los operadores locales.

El Índice General del miércoles, de 2123,965 pesos por kilo, mostró un descenso del 5,09% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2237,882 pesos

5,09%

En baja

El Índice General del miércoles, de 2123,965 pesos por kilo, mostró un descenso del 5,09% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2237,882 pesos

Para los lotes de calidad se ejerció una mayor competencia y valores mejorados

Novillos

Los novillos, con 1486 cabezas vendidas tuvieron una participación del 10,44% en el total negociado, de 14.238 vacunos, y un peso promedio de 480,18 kilos, un 1,78%, menor al anterior de 488,87 kg. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2500/2850 por los livianos; \$2400/2820 por los medianos; \$2400/2770 por los pesados, y \$2350/2700 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo fue de \$2900 por cuatro conjuntos con 432, 451, 455 y con 459 kilos de peso promedio.

El miércoles el Índice Novillo cerró en \$2512,761 un 2,46% por encima de los \$2452,482 del igual día de la semana anterior, y un 0,16% menor res-

pecto de los \$2516,775 del viernes 7. Para la venta de las categorías chicas se remitieron al Mercado Agroganadero 6949 animales, equivalentes al 48,81% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillos, con 3705 anima-

les vendidos, \$2900/3100 por livianos de 300 a 350 kg, \$2800/3000 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2600/2900 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 3705 cabezas, \$2900/3100 por las livianas; \$2600/2900 por las medianas, y \$2500/2800 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillos, \$3260 por livianos de 309 kilos de promedio; \$3320 por medianos con 354 kg, y \$3100 por pesados con 394 kg, y en vaquillonas, \$3200 por livianas de 276 kg; \$3050 por medianas de 353 kg, y \$2850 por pesadas de 402 kilos.

Con 53412 cabezas, equivalentes al 37,51% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría se registró el martes y fue de \$2700 por dos lotes con 434 y con 460 kg de peso promedio, respectivamente. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería, oscilaron de 1800 a 2000 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1500 a 1750 pesos. En el tipo conserva y manufactura se asignaron \$1250/1350 por las más encarnadas y \$1150/1250 por las inferiores.

En las dos ruedas de ventas que se consignaron en esta columna las hembras lograron una participación del 63,53% en el total vendido al sumar 9046 cabezas, un 10,52% más que las 8185 negociadas en igual segmento anterior. ●

GRANOS

Con un ojo en las ventas de Brasil y otro en la próxima siembra de soja en Estados Unidos

 Enrique Erize
 PARA LA NACION

En nuestra anterior nota del 4 de enero pasado afirmábamos: "Recalculando. No hay otra. Si el diagnóstico de situación por parte de las autoridades no resultó ser el correcto y la conjuntura se ha vuelto adversa, la necesidad de un "plan B" es ineludible". Nos referíamos entonces a la necesidad del ajuste en baja de los Derechos de exportación (DEX). Y el Gobierno tomó la medida que había que tomar. Una vez más (y van...).

Así las cosas, la reducción parcial y supuestamente temporal de las mal llamadas "retenciones" trajo algo de alivio al sector junto con lluvias beneficiosas, aunque algo tardías, en gran parte del área agrícola. Y a ello se le sumó el reporte del USDA del pasado 10 de enero pasado que ajustó en baja la producción de los EE. UU. de maíz y soja del ciclo 2024/25, consecuentemente, los stocks finales en dicha nación al cierre de este. Este último dato, verdadero termómetro para los precios en Chicago, derivó en que los fondos especulativos de inversión comenzaron a ajustar sus posiciones sobrevendidas en dicha plaza y el tono del mercado comenzó a ser más amigable. Como consecuencia de ambas cuestiones, las cotizaciones de la soja en el plano local (que iban camino a un nivel de quebranto) ahora se han reposicionado en el orden de los US\$/t 300.

Teniendo en cuenta que Brasil ya está en plena recolección de una cosecha récord de soja y que la estacionalidad de la oferta en dicha nación es muy marcada, se recomienda extrema prudencia en materia de decisiones comerciales. Tener en cuenta que (habitualmente) las exportaciones de soja mensuales de nuestros vecinos van creciendo de 8 MM/TT en marzo a 16/18 MM/TT en abril, mayo y junio para recién bajar a un ritmo de 6/8 MMT en julio/agosto, cuan-

do ingresa la oferta argentina al circuito comercial. Del otro lado del mostrador, China importa en promedio 8 MMT por mes todo el año. En otras palabras, entre los meses de marzo y junio es altamente probable que la oferta global supere cómodamente a la demanda. Con el volumen de producción sudamericano asegurado en tiempo y forma, solo queda un dato a dilucidar para completar el panorama. Esto es, la cosecha en EE.UU. del presente año calendario. La siembra de soja se lleva a cabo en mayo y junio, con una alta probabilidad de que se verifique una caída en la superficie respecto del año pasado. Es decir que, como es habitual, a partir de marzo Chicago empieza a operar en base al tradicional "Weather Market" (mercado climático) de cada ciclo. Si el clima en EE. UU. este año viene bien (llevan 12 años consecutivos de buenas cosechas), el panorama de precios para la soja puede complicarse nuevamente. La plaza maicera, en cambio, se presenta más amigable. Particularmente en el plano local. Es altamente probable que el consumo interno del forrajero se ubique *pari passu* con el excedente exportable. Algo inédito. Ello explica que los valores que ofrecen los compradores (particularmente por maíz disponible y temprano) se ubiquen por encima de las paridades de exportación. Es importante entender que

la plaza maicera interna se encuentra traccionada por el consumo interno. La presión de polleros, feedloteros, balancadores, chancheros y etanoleros por asegurarse lotes es comprensible y la localización geográfica de los lotes de maíz a cosechar se posiciona como el tema clave a monitorear. ●

8

Millones de TT

La oferta de soja de Brasil será de unos 8 millones de toneladas a partir de marzo y se duplicará en abril, mayo y junio, para luego bajar entre 6/8 MMTT

La baja de los DEX que anunció el Gobierno era una medida que había que tomar

Las cotizaciones de la plaza maicera se presentan más amigables, en particular en el plano local

El autor es presidente de Novitas SA.

FIN DE CAMPAÑA

RINCÓN GAUCHO



"Soy un fanático del campo de toda la vida", dice Gómez Romero

SANTIAGO FELIPIZZI

Augusto Gómez Romero, el artista que pinta la historia argentina

Abril Loupias Castia
LA NACION

Augusto Gómez Romero es un pintor argentino nacido en Buenos Aires el 25 de marzo de 1953. Estudió veterinaria en la Universidad de Buenos Aires y ejerció su profesión en un campo en Azul, provincia de Buenos Aires. "Soy un fanático del campo de toda la vida. Vengo de una familia que tiene fuertes raíces en él, sobre todo en Azul", comentó.

Su profesión lo llevó a vivir experiencias únicas que alimentaron su visión del campo y su pasión por la pintura. "Como veterinario tengo una riquísima experiencia de vida. He vivido cosas increíbles. Desde paisanada hasta... en fin. Me ha hecho meterme en lugares impensados: desde riñas de gallos hasta competencias de caballos de carrera. Te hace vivir experiencias que no son lo común", agregó.

Fue referi de polo durante 20 años, abrió en 1986 una final en Palm Beach, donde su desempeño lo llevó a formar parte del grupo de referis oficiales en la Argentina. Aunque siguió ejerciendo como veterinario por un tiempo, dejó la profesión para dedicarse al negocio inmobiliario rural, en el que trabaja desde hace más de 30 años.

El arte siempre fue parte de su vida. Desde niño dibujaba sin cesar, y en Azul comenzó a recibir encargos. Al mudarse a Buenos Aires, realizó su primera exposición y vendió todas sus obras. Decidió aprender sobre el uso del color, y tras un breve paso por clases, se volvió autodidacta.

"Tomé cuatro clases, en las que me contaron qué era la acuarela, el óleo, el acrílico. A la cuarta dije 'Acá no tengo nada más que ver'. Desde ahí, soy autodidacta. Para mí es una terapia. Me ha ayudado

a desarrollarme como persona. Soy un tipo que ha hecho y hace muchas actividades, y esa es una de las que me llenan la vida", comentó.

Agregó: "Por ejemplo, durante la pandemia; esos dos años que tuvimos que estar encerrados, a mí me calzaron perfecto. Yo estaba en mi mundo, era una felicidad completa. Pintar, pintar y pintar. Lo hacía tanto en mi casa como en el campo".

Este vínculo con el campo se mantiene a través de su trabajo en el sector inmobiliario, sobre todo, en su arte. "El tema inmobiliario de campos tiene una relación fuertísima con mi pintura porque es una fuente de inspiración constante", explicó.

"Me da muchísima tristeza cuando llego a esas estancias enormes que antes tenían 30 paisanos y hoy tienen solo uno. Y está con un gorrito y unas zapatillas que tiran luces... Antes se juntaban los paisanos en la materia a las 5:30 de la mañana a recibir órdenes del capataz. De ahí, salían todos: unos al campo, otros a recorrer, otros a levantar y acomodar una alambrada, otros a cerrar una hacienda o armar una tropa, algunos a galopar los potros... Me da mucha melancolía eso", lamentó.

Esa transformación del campo tradicional que conoció es algo que lo golpea profundamente. "Me da mucha pena que los jóvenes no lo vayan a vivir", dijo. Si bien reconoce que el campo sigue siendo una fuente de trabajo enorme y que ha evolucionado con tecnologías avanzadas en agroquímicos, semillas tratadas y maquinarias sofisticadas, siente que la esencia de aquella vida rural se está perdiendo.

A través de su pintura, Gómez Romero busca inmortalizar ese campo que conoció y que hoy se desvanece. Refleja en sus obras un testimonio de una forma de vida que, aunque en extinción, sigue viva en su memoria y en su arte.

"Expuse en Estados Unidos y en España. Pero te diría que si expusiese en Oklahoma o en Texas probablemente tendría un éxito bárbaro, porque les gusta y entienden muchísimo este tipo de arte", sostuvo. "Por mi actividad, he viajado durante 30 años por todos lados: Indonesia, Rusia, Perú, Brasil. En todos lados tenés algo para ver y aprender. El Louvre, en París, lo habré visitado 10 veces. Esa es mi fuente, de ahí aprendo".

Hace más de 15 años, Gómez Romero realiza exposiciones en Buenos Aires y otros puntos del país. "He ido a Bolívar, por ejemplo, por el aniversario de la batalla de San Carlos. Me parece una de las fechas más increíbles en la historia argentina: ahí termina el poderío indígena sobre gran parte del territorio".

"La mayor superficie de la República Argentina estuvo gobernada más de 50 años por un cacique chileno que se llamó Juan Calafucurá. ¿Hay alguna película? No, nadie hizo algo al respecto. Fue muy impresionante, porque la economía, la política y hasta la religión en el país se manejó a expensas de este señor", expresó. "Por eso es que en mis pinturas, de alguna manera, siempre tengo un dejo histórico. No son un cuadro-retrato, pero cuentan algo".

En 2024, al exreferi le tocó exponer en la Catedral de la Inmaculada Concepción, La Plata, junto a Gustavo Augusto Solari,

pintor tradicionalista. "Cuando llegué y vi esa catedral, me caí detrás. No podía creerlo. Me llevaron al subsuelo, donde entre columnas de piedra y ladrillos de la época colonial hay unas alas de exposición con una iluminación tan increíble y profesional", describió.

"No podía llenar el lugar, entonces se me ocurrió invitar a Gustavo Solari. El puso 20 cuadros y yo 43. Pero una semana antes de la exposición, me llegó la noticia de que falleció", recordó. "En ese momento, llamé a los hijos para decirles que frenemos todo y ellos me respondieron que de ninguna manera, que su papá estaba muy entusiasmado. Así que se convirtió en un homenaje. Fue fuertísimo".

En la actualidad, el artista reconoció que le gustaría tener aún más tiempo para pintar. Además, no descartó la posibilidad de escribir un libro: "Tengo dos ideas: una es un libro personal, con mis pinturas y la historia de mi carrera pictórica. Pero también me gustaría formar, junto a diez pintores contemporáneos, parte de un libro que cuente y explique las pinturas. Y que ese libro llegue a lugares de estudio, para que la gente aprenda sobre el arte costumbrista".

"Mi ambición sería que lograr ser un pintor histórico. No lo voy a ser nunca, hay muchos mejores que yo, pero me encantaría que alguna vez me consideraran como el artista que pinta la historia argentina. Es muy lindo pintar a un paisano tirando el lazo, es muy bueno como costumbrista. Pero quizá me gusta más pintar un personaje de época, un acto histórico, una batalla. Hay tantas cosas...", finalizó. ●

EL PAMPA

Entre una asamblea y un cambio que dio frutos

IMPUESTO

Como hacía tiempo no se veía, en Córdoba esta semana los productores se pronunciaron en contra de la suba del Inmobiliario Rural que, denunciaron, quedó bien arriba del 172,5% fijado. Fue en una asamblea en la Sociedad Rural de Río Cuarto donde se escucharon fuertes críticas al gobierno provincial. Para muchos, resulta paradójico que un gobernador, Martín Llaroya, que le había reclamado al gobierno nacional bajar las retenciones al campo, sea el también quien le pone mayor carga impositiva al sector. Esto al margen de que en diciembre pasado el gobierno provincial prometió que en el 2025 el 98% de los impuestos que la provincia le cobre al campo "volverán en obras" para el agro.



FEDERICO STURZENEGGER
Ministro de Desregulación



ESCUCHÓ Y ACTUÓ

En la semana, el Gobierno instrumentó una serie de medidas para simplificar toda la operativa de frutas y hortalizas, desde la producción al empaque. El dato, que no pasaría de ser otra medida más que busca simplificar la vida al sector, tuvo su cuota de color. Sucede que Federico Sturzenegger, ministro de Desregulación y Transformación del Estado, contó en su cuenta de X que un cambio surgió luego que le escribiera un productor de sandías, Walter Javier Detzel, de Chaco. En rigor, el productor le señaló que le pedían un envase para la sandía que el mercado externo no le requería. Eso fue el disparador para una resolución que tuvo la participación del Senasa. A Detzel, autoproclamado "El Messi de la sandía", le "lloverán" decenas de mensajes de felicitación y pedidos de entrevistas en los medios.