

# campo

www.lncampo.com.ar / @Lncampo



SOJA: RETROCESO

## 4 PP

Por la escasez de humedad, la condición hídrica normal/buena de la soja perdió 4 puntos porcentuales en la semana.

FUENTE: BOLSA DE CEREALES DE BUENOS AIRES (PAS)



## BIODIÉSEL Expectativa frente a un cambio político

El regreso de Trump a la presidencia de los EEUU., y su buena sintonía con Javier Milei, podría reabrir ese mercado para la Argentina **GABRIELA ORIGLIA /4**

SHUTTERSTOCK

**La demora en tomar decisiones tiene consecuencias, por Cristian Mira /2**  
**Banana: advierten por una fuerte crisis productiva, por Mariana Reinke /3**  
**El veterinario y ganadero que se especializó en la industria cervecera, por Martín Boerr /8**

### EL XTRA DE CONFIANZA

### QUE BUSCÁS PARA TU SOJA.

#### Quintal<sup>®</sup> Xtra

Jermelva<sup>®</sup> active

INSECTICIDA

**QUINTAL<sup>®</sup> XTRA ES EL INSECTICIDA  
MÁS COMPLETO, RÁPIDO Y EFICIENTE  
PARA EL CONTROL DE ORUGAS Y TRIPS  
EN SOJA.**

▶ ALTA PERSISTENCIA.  
▶ EXCELENTE VOLTEO.

**CORTEVA<sup>™</sup>**  
agriscience

TM<sup>®</sup> son marcas registradas de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas.  
©2025 Corteva. Peligro. Su uso incorrecto puede provocar daños a la salud y al ambiente. Lea atentamente la etiqueta.

## SIEMBRA DE PRIMERA

## LO QUE VIENE

## La demora en tomar decisiones tiene consecuencias



Cristian Mira  
EDITOR

El Gobierno no puede argumentar que no fue avisado. Las notificaciones y advertencias sobre la crítica situación de los números de la agricultura, particularmente en los planteos de trigo-soja en campos arrendados, ya fue puesta sobre la mesa.

A la baja de precios internacionales, sobre la que el Gobierno, obviamente, no tiene responsabilidad, se suma la elevada presión impositiva, que si la tiene, con los Derechos de Exportación (DEX), mal llamados retenciones, como bandera principal.

En los últimos días, las voces de alerta vinieron de la Región Centro: Santa Fe, Córdoba y Entre Ríos. En las dos primeras provincias, fueron sus gobernadores, Maximiliano Pullaro y Martín Llayora, quienes recogieron el guante de las Mesas de Enlace de ambos territorios. En el caso de la provincia del Litoral, fue un estudio de la Bolsa de Cereales entrerriana que puso la voz de alarma sobre las cifras en rojo.

Una forma de esquivar los reclamos de Pullaro y Llayora es por el lado político: uno radical y otro peronista. Sin embargo, se trata de dos mandatarios que vienen apoyando las líneas generadas del gobierno de Javier Milei, acaso por instinto de supervivencia política.

La otra forma es responder que en ambas provincias se hizo poco y nada por bajar la presión impositiva local.

Aunque ambos argumentos

puedan tener algo de razonable, no hacen otra cosa que desviar el corazón del reclamo: los DEX le quitan recursos al interior. No solo porque se trata de un tributo que no es coparticipable, sino porque va directo contra la facturación de quien la origina. Los casi 9000 millones de dólares que se lleva el Estado nacional sin una contraprestación deberían estar en manos de la producción que podría multiplicarlos en forma de inversiones, trabajo y generación de riqueza.

Por supuesto, tanto Milei como el ministro de Economía, Luis Caputo, expresaron en varias oportunidades que rechazan el tributo y que lo eliminarán en cuanto cierre el déficit y crezca la

### Hay una distancia demasiado larga entre el secretario de Agricultura y el presidente Javier Milei

economía. Es decir, puede ser este año, el próximo o el siguiente. El llamado a la "paciencia" también puede ser comprensible teniendo en cuenta que la situación macroeconómica que, aunque tuvo fuertes correcciones, todavía sigue siendo endeble. Pero en el agro recuerdan con claridad que ese argumento se viene repitiendo desde hace 23 años, cuando el gobierno de emergencia de Eduardo Duhalde reinstauró los DEX, sin oposición del gremialismo rural. Como consecuencia de esa viga de hierro que se construyó en 2002, el Estado se quedó con unos US\$190.000.000 millones, según distintos cálculos privados, que podrían ser más si se suma la consecuencia de la intervención de los mercados.

La advertencia sobre lo crítico

de los números de la campaña son críticos también fue presentada por productores autoconvocados al secretario de Agricultura, Sergio Iraeta, que, con buena voluntad recibió el pedido de contacto.

Por más comprensión que tenga el funcionario, hay que recordar que Iraeta depende de un secretario de Estado coordinador quien, a su vez, reporta al ministro de Economía. Hay una distancia demasiado larga hasta la Casa Rosada, pese a que el edificio de Agricultura está a no más de diez cuadras del principal lugar de trabajo del presidente Milei.

¿Qué dicen los números? Según el estudio de la Bolsa de Cereales de Entre Ríos, "si se considerara una producción netamente en campo arrendado, rendimiento histórico y precios actuales, la relación costos sobre ingresos", da que la rentabilidad es negativa en soja de primera (-17%), soja de segunda (-9%), trigo (-9%), soja de segunda y trigo (-18%) y maíz y trigo (-3%). Solo en maíz hay una rentabilidad positiva de 8%. Con precios del 26 de diciembre pasado, "se observa que los rendimientos históricos no alcanzan ni los rendimientos de indiferencia actuales, necesarios para cubrir el costo de arriendo tanto en trigo como en soja, pero no así en el maíz", explica el trabajo de la entidad que contó con la colaboración de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional de Entre Ríos (Uner).

Es uno de los tantos ejemplos que se pueden expresar por estos días. El interrogar que pocos se animan a dilucidar es qué puede llegar a pasar en "el mientras tanto", es decir, qué consecuencias puede tener la decisión del Gobierno de retrasar su propósito de eliminar las retenciones. ¿Caida del área, quiebra, abandono de la actividad, paquetes tecnológicos defensivos? Las opciones son múltiples, lo cierto es que hay algo seguro: neutras no son. ●

## DE BUENA FUENTE

## Alternativas financieras para enfrentar situaciones de iliquidez

Carlos Marín Moreno  
PARA LA NACION



### DOLARIZADOS

Los recientes anuncios de imposibilidad de cumplimiento de compromisos contraídos por algunas empresas proveedoras de insumos y servicios agropecuarios es una muestra de las dificultades que enfrenta la cadena comercial. Hay otras firmas con distintos grados de estrés financiero y con situaciones de iliquidez temporal que será necesario atender. En ese sentido, el consultor financiero Martín Nava recuerda que hay distintas herramientas de auxilio que cada operador podría analizar. Por ejemplo, descartados ciertos préstamos en pesos por su tasa positiva, en la banca oficial hay líneas en dólares a tasas muy bajas, del 3,5 al 4% nominal anual. Se pueden tomar para préstamos de corto y mediano plazo, que pueden extenderse hasta 18 meses. Además, estas entidades ofrecen créditos con tasas levemente superiores con cinco años para el repago, que serían una llave para la solución de muchos inconvenientes financieros de las empresas.

En la banca privada también hay líneas de crédito en dólares, con tasas del 4 al 7% anual, pero "es altamente probable que mejoren aún más en los próximos días tras canalizar los dólares recibidos por el reciente blanqueo", proyecta Nava.



### OTRAS OPCIONES

Si estuviera agotada la instancia de financiación bancaria tradicional, otra opción serían los valores bursátiles con aval de sociedades de garantía recíproca en el mercado de capitales, con tasas algo mayores y plazos menores. "La combinación de ambas herramientas puede descomprimir una situación compleja de muchas empresas, provocada por exceso de stocks o incumplimientos de compromisos de clientes, y permitir avanzar en un plan de negocios más consistente", adelanta el analista.

En el caso particular de los comercios de insumos, en este momento Nava no recomienda apalancar ventas con capital de trabajo propio -tomando cheques posdatados o canjes con productores- sino proponer a los clientes otras herramientas de financiación, como las tarjetas agropecuarias, créditos bancarios para evolución o plataformas digitales. "Incluir las ventas hacia esos instrumentos libera capital propio, al tiempo que aseguran una cobranza rápida, que genera liquidez", propone Nava. Y remata: "si no se procede así, los productores, sin querer, levantan como el capital de trabajo a los comercios agropecuarios con cheques o canjes y agudizan situaciones de insolvencia financiera".

## BREVES

#### INTERÉS DE LAS STARTUPS

La Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) informó que la quinta edición de la BCR Startup Network registró un aumento del 50% en inscripciones. Se anotaron 75 startups, superando las 47 de la edición anterior. Los sectores con más interés en la convocatoria fueron Industria 4.0 (30%), fintech (23%) y biotech (17%). Las tecnologías más mencionadas incluyeron inteligencia artificial (42), software (53) y hardware (26).

#### PATENTAMIENTOS DE MAQUINARIA

Según el último informe de la Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (Acara), el patentamiento de maquinaria agrícola alcanzó en 2024 las 6515 unidades vendidas, lo que representó una baja de 7,4% respecto de 2023. En cosechadoras hubo una suba de 3,5%, mientras que, en tractores, la baja fue de 10,9%. En la industria dijeron que esperan que en 2025 se recuperen en un 15% las ventas de todos los equipos.

#### INVERSIÓN EN LA INDUSTRIA LÁCTEA

Arla Foods Ingredients, la cooperativa multinacional danesa-sueca y líder en la producción de lácteos, inició la construcción de la tercera torre de secado en su planta de Portaña, provincia de Córdoba. La empresa planea invertir entre US\$50 y US\$60 millones en el proyecto de expansión destinado a la elaboración de suero para alimentos. El inicio de la inversión estaba previsto para octubre de 2023, pero ahora comenzará con la obra.

#### FAENA DE VACUNOS EN 2024

En 2024, se trasladaron 13,94 millones de animales a plantas de faena, informó el Mercado Ganadero de Rosario (Rosgan). A su vez, en diciembre se registró el envío de poco más de 1,2 millones de vacunos, similar cifra a noviembre. Por otra parte, la cantidad de vacuilonas faenadas aumentó un 15% respecto de 2023, pero el porcentaje de hembras faenadas fue del 47,5%, menor que en meses anteriores, añadió el informe de la entidad.

#### CONGRESO DE AVIACIÓN AGRÍCOLA

El 33° Congreso de Aviación Agrícola de Mercosur se llevará a cabo el 21 y 22 de julio de 2025, en la 137° Expo Rural de Palermo, organizado por la Federación Argentina de Cámaras Agroaéreas (Fearca) y La Rural S.A. Junto a Sindag, de Brasil y Anepa de Uruguay, se buscará destacar los beneficios de la aviación agrícola. También participa Andefa, de Bolivia. El encuentro se realizará en el marco de la 137° Expo Rural de Palermo.

## ECONOMÍAS REGIONALES

**Banana.** Advierten por una fuerte crisis productiva

Pequeños agricultores de Formosa alertaron por el abandono de plantaciones; piden una ayuda al Gobierno

**Mariana Reinke**  
LA NACION

Solo 500 hectáreas de plantas de banana quedaron en pie. Lejos están esas 1000 con las que el sector bananero de la provincia de Formosa comenzó el 2024, tratando de sortear años de malas cosechas y de falta de políticas de los gobiernos. El dato es contundente. Solo ese año, la superficie de plantaciones se redujo a la mitad: están en manos de unas 300 familias de pequeños productores.

En los últimos meses fueron miles de bananos arrancados de cuajo por tractores, donde algunos lotes quedaron desnudos por un tiempo para ver en el futuro con qué cultivos con más rentabilidad suplantar. A otros simplemente los invadieron las malezas.

Luego de una gran sequía y de posteriores heladas que provocaron la destrucción total de las plantas, en agosto pasado, una nota dirigida a Karina Milei, secretaria general de la Presidencia y hermana del primer mandatario, fue el disparador para un encuentro con el secretario de Agricultura, Sergio Iraeta, en Buenos Aires. Sin embargo, los meses pasaron y más de 100 días ese pedido de ayuda extraordinaria de los productores

al gobierno nacional nunca se hizo realidad.

"Pareciera que el presidente Javier Milei se puso de acuerdo con el gobernador de la provincia, Gildo Insfran, para encaminarnos hacia la desaparición total", dijo Pánfilo Ayala, presidente de la Federación Agraria Argentina (FAA) filial Laguna Naineck a LA NACION.

Recordó que producir una hectárea de bananos tiene un altísimo costo de insumos y que en la actualidad el productor de la zona no puede hacerse cargo de eso para salvar y sostener la actividad. "Desde agosto que no tenemos producción. La sequía de los primeros cuatro meses nos golpeó mucho, parecía que se iba a recuperar en mayo y junio, pero en agosto vinieron tres heladas y destruyó toda la producción por completo. Desde agosto venimos 'alambrando' y no vamos a tener fruta hasta abril, si el clima lo permite. Vamos a tener cero rentabilidad hasta ese momento", dijo.

El dirigente federado, además, explicó que el año pasado no llegaron a producir ni el 20%. En 2024, no llegamos a producir ni el 10% de lo mínimo que tenían. "Encima, los precios no acompañan. Ese es el fondo de la cuestión" se lamentó y añadió: "Por eso, algunos decidie-



Dificultades para la producción bananera

FAA

ron directamente pasar el tractor por sobre las plantaciones".

Lo que pretenden los productores de Laguna Naineck es que el presidente Milei entienda lo que significa ser pequeños agricultores de economías regionales. "Existimos en el interior más profundo y por lo tanto necesitamos políticas públicas diferenciadas. Una de las formas de proteger la producción es remediando esas políticas. Y que cuando haya situaciones de desastre climático o comercial, el gobierno nacional no debe titubear para salir en nuestro auxilio. Los pequeños productores no tenemos el famoso bono que le dan

a los que reciben planes sociales o beneficios sociales. No tenemos sueldos mensuales para sostener la producción ni recibimos subsidios como reciben grandes empresas en el país", remarcó.

"Cuando hay crisis los políticos no nos miran. Por eso necesitamos imperiosamente este auxilio por parte del gobierno nacional porque al provincial no le interesa nuestra situación. Somos la garantía real de la ruralidad y por la ausencia de políticas esto se va desintegrando", agregó.

Pese a haberlos recibido, en la reunión, Iraeta les habría anticipado que la decisión de ayuda del Go-

bierno no dependía de su cartera sino del Ministerio de Economía, a cargo de Luis Caputo. "El secretario de Agricultura nos dijo que consideraba que era necesaria una ayuda por la situación apremiante que tenemos, pero que no podía hacer nada desde su Secretaría. Desgraciadamente no les interesa o no les importa", aseguró.

**Aportes**

En este contexto, insistió que es imperioso que haya "un aporte extraordinario no reembolsable del gobierno de Milei para sostener la producción y financiar la existencia del cultivo, para que las familias sigan estando en el campo y no tengan que seguir emigrando a las grandes ciudades".

"Le cuesta mucho más al Estado argentino que nosotros nos vayamos de nuestro terruño. Además necesitamos un precio mínimo de referencia de mercado que haga sustentable nuestra producción. Si el Gobierno nos da la oportunidad, estamos preparados para producir más de 20.000 hectáreas de banana en nuestra provincia. Formosa, porque tenemos capacidad productiva para abastecer inclusive el consumo nacional que ronda las 500.000 toneladas", cerró el dirigente federado. ●

**Pusimos 5ta a fondo  
La campaña arrancó  
con todo hacia  
una cosecha récord**

Bolsa Oficial de  
Expoagro

**IpesaSilo®**

**La pre-venta campaña 2025 ya tiene luz verde.  
Asegurá ya mismo tu stock y multiplicá  
tus chances de ganar.  
Consultá en tu distribuidor habitual.**

## NOTA DE TAPA

# BIODIÉSEL

## Oportunidades y desafíos ante el comienzo de un nuevo ciclo político

El inminente regreso de Donald Trump a la Casa Blanca, de buena sintonía con el presidente Javier Milei, podría reabrir el mercado cerrado hace casi ocho años, aunque algunos especialistas son escépticos sobre esa posibilidad; más allá de eso, el complejo oleaginoso pide aumentar el corte con el biocombustible

Texto **Gabriela Origlia** PARA LA NACION



“Cuando faltan pocos días para la asunción de Donald Trump a la presidencia de los Estados Unidos, están divididas las expectativas sobre qué impacto podría tener sobre el sector del biodiésel en la Argentina, para el que ese mercado es clave. Hay actores que confían en que la buena sintonía del republicano con su par argentino, Javier Milei, ayude a levantar las sanciones que el mismo Trump en su anterior gestión impuso, por lo menos, fije cuotas. Otros, en cambio, no esperan que haya excepciones para la Argentina. Ese mercado llegó a representar envíos por unos US\$1200 millones.

Luis Zubizarreta, presidente de la Cámara Argentina de Biocombustibles (Carbio), está persuadido de que “se abre una oportunidad” ya que la administración libertaria tiene “buena llegada” con Trump “lo que al menos permitirá hacer el intento” de que se vean las sanciones y se reabra el mercado. Desde la institución vienen hablando del tema con Cancillería e insistiendo en la necesidad de abordar el tema en la agenda.

Repasa que en Estados Unidos ya hay presiones para regular las importaciones de aceite de cocina usado (UCO) de China que pasaron de tener un peso de menos del 5% en 2022 a ser la mitad del total en el 2024. Zubizarreta admite que la expectativa de base es que, “al menos se habilite un flujo” para el biodiésel argentino. Ante la consulta sobre que volumen estiman, la respuesta es alrededor de un millón de

toneladas anuales. Reconoce que el tema es “complejo” porque también se involucran los *farmers*.

Los problemas comenzaron en 2016 cuando los productores de biodiésel estadounidenses reclamaron represalias contra la Argentina por considerar que había dumping. En setiembre del 2021 la Corte de Comercio Internacional ratificó la aplicación de aranceles. Un año después, el Departamento de Comercio del Gobierno determinó que estas importaciones estaban siendo subsidiadas injustamente y comenzó a imponer aranceles compensatorios de hasta 72,28%, con lo que en total rondan 140%.

En el caso de la Unión Europea (UE) no hay una cuota sino un volumen máximo a vender que alcanza 1,2 millones de toneladas. “La cifra no es menor para nosotros. No es todo lo que quisiéramos, pero colabora”, reconoce Zubizarreta, quien añade que para Estados Unidos se podría establecer un flujo anual y también fijar un requisito de precio por debajo del cual no se debería vender. Con un determinado volumen en el principal mercado del mundo, más lo que se envía a Europa, “se le daría más actividad a la industria, se mejoraría la situación de toda la cadena de la soja”.

Las últimas estimaciones de la consultora Oil World apuntaron a que el año pasado la producción mundial de biodiésel habría alcanzado 62,5 millones de toneladas (3,75% más que en 2023 y 34,3% por encima del 2020). Indonesia, Brasil y Estados Unidos representan 81% del incremento de la producción en los últimos cuatro años. En los tres casos los gobiernos impulsaron aumentos en los cortes de

### Expectativas y visiones

La industria de biocombustibles está interesada en el juego geopolítico global



**CLAUDIO MOLINA**  
CONSULTOR

“No soy optimista sobre una apertura para el biodiésel argentino en los Estados Unidos”



**LUIS ZUBIZARRETA**  
PRESIDENTE DE CARBIO

“Una apertura de los EE.UU. permitiría más actividad a la industria y a la cadena de la soja”

los combustibles fósiles con bios.

La Argentina recorrió el camino inverso. La consultora calculó que en 2024, 1,3 millones de toneladas de aceite de soja se usaron en esa industria, alrededor del 17,4% de la producción total, mientras que Brasil destina la mitad. En el país hay una capacidad industrial instalada ociosa del 70% para producir biodiésel en base a soja.

El analista de biocombustibles y ferrocarriles, Claudio Molina, difiere en el análisis. Entiende que es “difícil” que Trump cambie las condiciones. “No soy optimista de que se abran las puertas para el bio argentino como se logró con la UE en 2018; no veo que permita el ingreso de un millón de toneladas anuales, cifra que sería importante sumada a la de la UE. Cambiaría estructuralmente la situación actual”, sintetiza, a la vez que califica la sanción aplicada como “exagerada, arbitraria e impropia de un país liberal en lo económico”.

La referencia a la “solución” en la disputa comercial con la UE es porque el conflicto se saldó en 2017. Cuatro años antes ese mercado —a donde iba alrededor del 90% de las exportaciones argentinas— impuso medidas antidumping. La Argentina reclamó ante la Organización Mundial de Comercio y se reabrió con cupos y aranceles reducidos.

En el Congreso hay un proyecto para el aumento del corte de biodiésel impulsado por “liga bioenergética” integrada por Salta, Tucumán, Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos y Jujuy, productoras de biodiésel y de bioetanol. Apunta a un incremento progresivo de la mezcla con biodiésel hasta alcanzar el 15% en 2027, mientras que para el bio-

etanol se llega al 15% en octubre de 2026. El modelo es similar al que tiene Brasil, uno de los líderes en la producción mundial con una participación del 21% del total, detrás de Estados Unidos, que alcanza alrededor del 38%.

Del lado del oficialismo, la diputada libertaria Lorena Villaverde propone posponer hasta 2027 el aumento de los porcentajes de bios; recién ese año el corte mínimo obligatorio de biodiésel será del 10% (un porcentaje que ya rigió en 2008) y el de bioetanol del 15%.

El director ejecutivo de la Cámara de Empresas Pymes Regionales Elaboradoras de Biocombustibles (Cepreb), Federico Martelli, plantea que dada la “incertidumbre” en el plano internacional sobre las políticas que impondrá Trump, es “importante apalancar” al sector sobre el mercado interno. “Es la única certeza que podríamos tener —añade— Elevar el corte de biodiésel de 7,5% al 10% y de bioetanol del 12,5% al 15% implica duplicar la producción. Después debemos discutir quiénes pueden entrar en el mercado. Pero la única variable que controlamos es la del corte”.

Martelli comparte que es “complejo” que Trump cambie las reglas vigentes; considera que podría intentarse apalancar parcialmente el cupo de la UE y buscar ingresar a Canadá, “mucho menor en volumen, pero siempre vale la pena”.

### Sacar una mejor ley

Sobre la iniciativa oficial Molina considera que “no asume que hay fallas de mercado y hace desaparecer a las empresas no integradas, lo que no es razonable. La prohibición a participar en el mercado a las in-



**CASA BLANCA**  
La política de Trump sobre la energía será clave para el complejo oleaginoso local

tegradas y petroleras es anticonstitucional, pero hay que segmentarlo porque es imposible que compitan proveedores y clientes". El comentario es porque en artículo 7° del proyecto abre el mercado a nuevos competidores, sin distinguirlos.

La Cepreb viene dialogando con Daniel González, secretario coordinador de Energía y Minería sobre el corte y también sobre los precios ya que la cámara sostiene que están "atrasados". Desde la Cámara de Bioetanol de Maíz, su director ejecutivo Patrick Adam, proyecta un "buen" 2025 porque el consumo de naftas aumentaría entre 4% y 5% con lo que también haría la demanda de bioetanol. En el 2024 la producción de bioetanol rondó los 1,1 millones de metros cúbicos (55% de maíz y 45% de caña de azúcar). A su entender, hay chances de que pueda haber una fusión de los proyectos de ley: "Una nueva norma nos permitiría salir de un

sistema de planificación soviética con cupos, fijación de precios e ir a uno más desregulado y cumplible". Aporta que los programas regionales -como el que tiene Córdoba- que impulsa el consumo tienen un rol significativo.

Jorge Feijóo, presidente del Centro Azucarero, menciona que hay inversiones en marcha en varios ingenios para producir más bioetanol, al que considera "clave para la sostenibilidad del sector". Desde 2010 el área de siembra cañera en el país creció 40% "y sigue haciéndolo. Todo lo explica el bio porque el consumo de azúcar es estable. El etanol representa 30% de los ingresos brutos del sector, es muy relevante".

Molina añade que en un "futuro mediano" se podrían generar posibilidades para exportar bioetanol a California (Estados Unidos), a la vez que también podría haber chances por vía del acuerdo de libre comercio entre el Mercosur y la UE. ●

### COMBUSTIBLES RENOVABLES QUE VUELAN CADA VEZ MÁS ALTO

La producción de combustibles sustentables para aviones es una posibilidad que, coinciden los especialistas, la Argentina tiene que aprovechar. La Asociación Internacional de Transporte Aéreo (Iata) tiene el objetivo "emisión cero" para 2050 con lo que la demanda se disparará. Alcanzaría los 449 millones de metros cúbicos de Combustible de Aviación Sostenible (SAF) que equivale a 2,7 veces de los bios que hoy produce el mundo. El SAF no es un solo producto, sino un conjunto todos de base sostenibles: los más conocidos en la actualidad son el Hefa generado con aceites vegetales en presencia de hidrógeno y catalizadores y el Alcohol to Jet, elaborado a partir del etanol.

Hace tres meses el Grupo Bahía Energía anunció una inversión de US\$200 millones en la primera planta de bioetanol de Buenos Aires y la primera SAF del país. La ejecución será a través de su empresa Biosanfe, que instalará un complejo industrial de producción de biocombustibles (etanol, SAF y biometanol) a partir de maíz. La proyección es generar 600 empleos para la construcción y unos 180 puestos calificados después. Tendrá tres etapas de ejecución: en la primera se producirán 150.000 m<sup>3</sup> de etanol destinado al consumo interno y, en una segunda, otro módulo para producir el mismo volumen de combustible de aviación. La tercera es para subproductos, como biometanol y DDGS para alimentación animal que alcanzarán las 200.000 toneladas.

## Biogás. Con más de 30 plantas, la actividad está en expansión

Según un estudio, podría multiplicarse su número y generar más inversión y empleo



Energía renovable en acción

ARCHIVO

CÓRDOBA - La Argentina cuenta con 30 plantas productoras de biogás -el 90% se concentra en Córdoba, San Luis, Buenos Aires y Santa Fe- y otras 30 que deben comenzar a operar antes de finales del 2026 ya que cuentan con contratos de provisión firmados. Desde la Cámara Argentina de Energías Renovables indican que el país tiene una "enorme oportunidad" en el desarrollo de biometano, una evolución del biogás. La construcción de 324 plantas de biometano implicaría una inversión de unos US\$2170 millones y la generación de 11.000 empleos. La producción local, obviamente, reduciría la importación de gas.

El biometano se puede emplear como complemento del GNC en las flotas de transporte -ambos como reemplazo del gasoil- y también en redes aisladas. El avance en su uso ayuda a desfosilizar el consumo energético. Su instrumentación, indican desde la cámara, equivale a un ahorro de hasta 4665 millones de kilos de dióxido de carbono al año.

Javier Schifani, responsable de Desarrollo de Nuevos Negocios para el Biogás de Bioeléctrica, explica a LA NACION que en la Argentina el sector transitó curva de aprendizaje similar a la que se hizo en Brasil, Estados Unidos y Europa y cuenta con "mucho potencial para hacer un upgrade". El biometano es, en esencia, un combustible compatible con el sistema de gas mientras que el biogás es exclusivamente

el gas producido por la digestión anaerobia.

Grafica con que en Europa hay unas 10.000 plantas de biogás y "muchas se convirtieron a biometano" para proveer a las redes en el medio de la crisis desatada por la guerra entre Rusia y Ucrania.

Las 30 plantas de biogás en funcionamiento en la Argentina producen alrededor de 600.000 metros cúbicos por día. La mayoría son de escala media -entre 1 y 2 Mw de potencia- lo que permite abastecer de energía a 1500 hogares y generar fertilizantes para 500 hectáreas. Las 30 en construcción están incluidas en el último programa Renovar del gobierno nacional anterior.

Schifani precisa que las plantas están repartidas entre zonas rurales y urbanas, aunque al comienzo cuando se usaban casi exclusivamente efluentes pecuarios, el campo era el más elegido para instalarlas. La tendencia que se profundizó es la de producir en base a residuos industriales (biodiesel, etanol, de frigoríficos, de procesadoras de alimentos). "El gran problema que tenían esos sectores era qué hacer con esos residuos que iban a enterramiento sanitario -describe-. Hoy las plantas de biogás son receptoras de pasivos ambientales".

Entre US\$3 millones y US\$4 millones es la inversión requerida para producir un mega. "Puede variar un 20% dependiendo del alimento que se le da al digestor", detalla. ● **Gabriela Orilla**



## LN | movilidad

VAMOS HACIA LO QUE VIENE

Encontrá en lanacion.com el mejor contenido sobre cómo está cambiando la forma en la que nos movemos

Ingresa en [Inmovilidad.com.ar](http://Inmovilidad.com.ar)

### A PROPIETARIOS SOLICITAMOS EN COMPRA CAMPO AGRÍCOLA

Norte y Centro Oeste Bs. As. o Sur de Sta Fe.  
Inversión hasta U\$S 12 millones  
Pronta resolución. Consulte



info@emircarrillo.com (011) 4448-3263 emircarrillo.com

## PRODUCCIÓN BOVINA



Las olas de calor golpean al ganado

LA NACION

## Ganadería. Recomiendan medidas para mitigar el impacto del calor

Las altas temperaturas pueden provocar estrés y pérdidas de peso en la hacienda, señala un informe del INTA General Villegas

Con el creciente aumento de las temperaturas y la escasez de lluvias, las preocupaciones entre los productores ganaderos crecen cada día más. La hacienda parece ser una de las principales afectadas, ya que el ganado bovino enfrenta riesgos significativos debido a las olas de calor.

En respuesta a las demandas de diversos sectores, el equipo de investigación del área de Producción Animal de la Estación Experimental Agropecuaria (EEA) INTA General Villegas elaboró una serie de recomendaciones destinadas a mitigar el estrés por calor en bovinos destinados a la producción de carne. De esta manera, se asegura un manejo adecuado de los bovinos bajo condiciones de calor extremo para garantizar su bienestar y evitar pérdidas productivas.

Según el informe, este fenómeno ocurre cuando la suma del calor interno producido por el metabolismo y el calor recibido del ambiente supera la capacidad del animal para disipar el calor corporal y mantener su temperatura dentro de rangos normales. En estas condiciones, aumenta la tasa respiratoria y el consumo de agua por parte del ganado, mientras que se reduce el consumo de alimento y el tiempo destinado al descanso. Si esta situación persiste y el animal no logra adaptarse, puede llegar a provocar su muerte.

Es importante destacar que los animales de razas europeas, como el Aberdeen Angus, son más propensos al estrés por calor debido a su piel más oscura y temperamento nervioso. Asimismo, los animales cercanos a la terminación, que poseen mayor peso, un grado elevado de gordura y una capacidad pulmonar menor en relación con su peso corporal, también son más susceptibles.

Además, el informe señala que

la hacienda engordada en corrales enfrenta mayores niveles de estrés que la que permanece en pastoreo. Esto se debe a que las dietas ricas en energía pueden favorecer la obesidad, lo que incrementa la severidad del estrés por disminuir la capacidad de vasodilatación y transpiración. También influye la temperatura del suelo en los corrales, que puede superar los 50°C, en contraste con un suelo cubierto de pasto.

Con el objetivo de reducir el impacto del estrés calórico en los bovinos, es fundamental que los animales tengan acceso a la sombra, especialmente durante las horas críticas del mediodía y la tarde. Esto permite una remoción rápida y permanente del calor corporal mediante la circulación del aire. Asimismo, se recomienda eliminar las cortinas de viento cercanas a las parcelas de pastoreo o feedlots, como sectores con enmalezamiento que reduzcan la ventilación.

### Agua

Según el INTA, el agua es un recurso clave para contrarrestar el estrés por calor. Es crucial reducir la distancia entre los bebederos y los animales, ya que esto minimiza los movimientos y las concentraciones alrededor de los puntos de agua. Además, se debe asegurar que al menos el 5% del ganado pueda abastecerse de bebida de manera simultánea. Durante picos de calor, el consumo puede alcanzar hasta 8 litros por kilo de materia seca consumida, lo que representa aproximadamente 4 horas diarias dedicadas a beber.

La calidad del agua también es un aspecto fundamental. Durante el verano, la concentración de solutos puede aumentar debido a la mayor evaporación y a los volúmenes de extracción más elevados. Una estrategia para dis-

minuir esta situación es destinar el agua de mejor calidad a las categorías más susceptibles, como terneros y animales en engorde. Asimismo, cubrir los tanques con una manta de media sombra ayuda a prevenir la concentración de solutos por evaporación.

Entre otras medidas, se recomienda realizar el manejo y trabajo de los animales antes de las 10 de la mañana durante días de calor extremo, para permitirles recuperarse durante las horas más frescas. Además, reducir el tiempo de espera en los corrales a menos de 30 minutos y mantenerlos limpios contribuye a disminuir tanto la temperatura como la concentración de los animales. Ante la presencia de moscas o mosquitos, los bovinos tienden a agruparse, lo que aumenta el calor corporal.

El informe del INTA EEA General Villegas también incluye recomendaciones específicas para diferentes sistemas de producción ganadera. En el caso de la hacienda en corral, se sugiere ofrecer entre el 65% y el 70% de la ración al atardecer, permitiendo que los animales realicen la digestión durante las horas más frescas de la noche. De igual manera, al reducir la frecuencia de los incrementos en la oferta de alimento, o bien mantenerla pero disminuir la magnitud de estos incrementos, ayuda a evitar la acumulación y deterioro del alimento en los comederos, lo que reduce la producción de calor corporal.

Por otro lado, para el ganado en pastoreo, se recomienda realizar los cambios de franjas o suplementaciones también al atardecer. En caso de recurrir a reservas forrajeras, es esencial garantizar que tengan al menos un 65% de digestibilidad. Esto asegura un mejor aprovechamiento de los nutrientes y minimiza el esfuerzo metabólico del animal. ■

## Carne. Tras la búsqueda de la eficiencia en los procesos y la reducción de la presión tributaria

lanacion#

Una cámara de la actividad, Cainca, formuló propuestas para el desarrollo del negocio

En el inicio de un nuevo año, la Cámara de Industrias Cárnicas (Cainca) describió el cierre del ejercicio 2024 y dio una serie de propuestas para un 2025 que plantea un escenario con muchas inquietudes y vacilaciones.

"Cerramos el año con buena producción, subas de costos que ya superan los ingresos y con incertidumbre sobre el volumen de hacienda y su valor para este nuevo año", dijeron en un comunicado.

En este contexto, indicaron que para comenzar el año optaron por concentrarse "en el futuro más que en analizar el pasado, toda la energía hay que transformarla en propuestas para crecer".

"Ya no hay muchas más correcciones macroeconómicas ni recurrentes devaluaciones que oculten los verdaderos resultados de la gestión privada. Es hora de buscar eficiencias en cada proceso, reducir costos y trabajar por resultados", enfatizaron.

En la entidad, aseguraron que "la gestión pública renovó las expectativas del rubro, demostrando que es posible revisar, reordenar, simplificar y fiscalizar para proyectarnos a futuro".

"Vale puntualizar que hay cuestiones importantes que resolver y que son parte del estancamiento del sector, como retenciones, percepciones, tasas que al sector no le aportan más que gastos y afectan la falta de inversión y competitividad", dijeron.

En este sentido, remarcaron que "es clave lograr equipos de trabajo público-privado que produzcan nuevas reglas que apalanquen el crecimiento y sean realizables". "La cadena de aprovisionamiento de carne lleva décadas sin desarrollarse. Es fundamental construir y gestionar un plan federal a mediano plazo para tener más hacienda, mejorar la industria en un estándar de calidad que nos ponga en competencia en la región", señalaron.

"Es importante entender que todos los eslabones son parte de la misma cadena: productores, feedlots, consignatarios, mercados,

transportistas, industrias, mataderos, distribuidores, puntos de venta y esto sin reparar donde esté el consumidor de nuestro producto, del mercado interno o la exportación. Es falso que vayamos a hacer evolucionar nuestra cadena de aprovisionamiento por partes", agregaron.

En este sentido, aseguraron que en esta visión "la trazabilidad es la solución". "Ahora se inicia con la hacienda y la tipificación. Debe reformularse con la industria, debe extenderse en lo sanitario, en lo comercial, en el transporte y completarse llegando al punto de venta", indicaron.

"En el eje de la formalidad, vamos a lograr perfeccionar la competen-

**"Es clave lograr equipos de trabajo público-privado que produzcan nuevas reglas que apalanquen el crecimiento"**

cia y superarnos cada vez más en calidad de procesos y productos. Es posible, hoy más del 75% de las compras en pequeños comercios se realiza con billeteras virtuales, haciendo trazable las transacciones hasta el consumidor final. Solo la competencia en igualdad de condiciones va a potenciar la producción. Es habitual ver los negocios del rubro en un mercado casi perfecto, donde reina la ley de la oferta y la demanda, donde es necesario que el consumidor valide el precio final del producto para que cada eslabón de la cadena valore su producto o su servicio. Pero no es nada habitual que estos mismos actores proyecten la gestión de su negocio, considerando tasas de inversión para crecer. Esté o no sea otra necesidad de desarrollar para el futuro. Tenemos todos los recursos humanos y naturales para hacerlo", añadieron. ■



Nuevos desafíos para el negocio cárnico

ARCHIVO

## ECONOMÍAS REGIONALES

## Fenómeno. La cebolla se expande en una de las zonas ideales para cultivarla

En Río Negro creció 3000 a 8000 hectáreas la superficie que ocupa, además de mejorar el paquete tecnológico utilizado, que incorpora el riego; se vende en un 90% al exterior



Río Negro cuenta con condiciones agroecológicas óptimas para la cebolla

**Paz García Mastromerlo**  
PARA LA NACION

**SAN CARLOS DE BARILOCHE.** - En los últimos años, la provincia de Río Negro se ha convertido en la región con mayor crecimiento y desarrollo del cultivo de cebolla en la Argentina. Si bien el cultivo lleva varias décadas en territorio provincial, con una superficie sostenida que rondaba las 3000 hectáreas en las décadas de 1990 y 2000, durante la actual temporada existen alrededor de 8000 hectáreas de cebolla implantadas en la provincia, localizadas en su mayoría en el Valle Inferior, el Valle de Conesa y el Valle Medio.

Hasta la campaña 2019/2020, la participación porcentual de cebolla producida en el sur argentino provenía de Río Negro, que ostentaba unas 3300 hectáreas (25%) y del sur de la provincia de Buenos Aires, con 12.000 hectáreas (75%). A partir de la campaña 2020/2021 se produjo una enorme migración de productores desde el sur bonaerense hacia Río Negro. Eso balanceó la participación en la superficie de siembra entre ambas regiones. Así, en la temporada 2024/2025 se sembraron en esta provincia patagónica unas 8000 hectáreas, lo que representa un incremento en la superficie provincial de más del 300% y de más del 50% en la superficie de cebolla total del sur argentino.

Río Negro está entre las mejores zonas del mundo para la producción de esta hortaliza, gracias a las condiciones agroclimáticas que posee la provincia, sumado a la disponibilidad de agua en cantidad y de calidad para riego, las

tierras de alto valor productivo, la alta heliofania y los inviernos fríos y secos que favorecen la conservación a campo "en pilas". La cebolla representa en la actualidad el cultivo hortícola más importante de la provincia, con más de 400 productores.

Las variedades que se siembran en la provincia son en su mayoría cebollas tardías (75%), que se siembran a partir de mediados de agosto y hasta septiembre inclusive, y se cosechan durante febrero y marzo. Dentro de este grupo de cebollas, la mayor parte corresponde a cebollas amarillas (90%) y una menor proporción a cebollas moradas (8%) y blancas (menor a 2%). Una vez cosechada, la cebolla se conserva en pilas a campo, y se va "descolando" y comercializando en el momento oportuno.

También se siembran cebollas tempranas (25%) durante abril y mayo, que se cosechan en diciembre y principios de enero. En ese caso y al no tener capacidad de guarda a campo, las variedades utilizadas se comercializan rápidamente en el mercado interno.

### Rendimiento

Tal como indican desde el Ministerio de Desarrollo Económico y Productivo rionegrino, el rendimiento promedio de la cebolla oscila entre las 40 y 50 toneladas por hectárea. De todos modos, aclaran que ese promedio está fuertemente influenciado por las prácticas tradicionales de producción (riego gravitacional por surco, semillas de polinización abierta, siembra a chorrillo, etc), que hoy representan aproximadamente el 80% de la superficie

total de cebolla en la provincia.

Sin embargo, hay un grupo de productores que están implementando con mucho éxito un paquete tecnológico que involucra la implementación de riego por goteo, siembra de precisión y semillas híbridas, entre otras prácticas, y consiguen obtener rendimientos del orden de las 100 a 120 toneladas por hectárea.

"Está demostrado que la implementación de riego por goteo en el cultivo de cebolla y su paquete tecnológico genera rendimientos que duplican los de los sistemas convencionales con riego gravitatorio. A su vez, se logra una calidad de cebolla muy superior, ya sea en aspectos físicos (forma, homogeneidad de calibres, etc) como sanitarios (menor impacto de enfermedades)", señala a LA NACION Lucio Reinoso, secretario de Agricultura de Río Negro.

Y agrega: "La implementación de riego por goteo -además de generar un ahorro en la utilización de agua dadas las altas eficiencias de aplicación que se logran- redunda en una menor utilización de productos fitosanitarios por unidad de superficie, como así también una aplicación eficiente de fertilizantes, lo que en definitiva favorece el cuidado del medio ambiente y los recursos naturales".

El suministro de agua directamente a las raíces de las plantas proporciona diversos beneficios como un aumento de los rendimientos, una mejora de la calidad de la cebolla, una mayor eficiencia (cerca del 90%) y una reducción de enfermedades. Además del riego por goteo, en la provincia se ha comenzado a adoptar la siembra neu-

mática y la fertilización balanceada.

Históricamente, el mercado exportador de cebolla de Río Negro está influenciado por la demanda de Brasil, que absorbe aproximadamente el 90% de la cebolla de la provincia, seguido por Paraguay, Uruguay, la Unión Europea y otros, que concentran el restante 10% con gran variabilidad año a año.

Asimismo, cerca del 90% de la cebolla que se exporta desde la Argentina proviene de Río Negro y del sur de la provincia de Buenos Aires. Durante la última temporada de exportación, salieron desde Río Negro 80.126 toneladas de cebolla con destino a exportación.

Desde la Secretaría de Agricultura rionegrina advierten que la devaluación del real brasileño ha generado una serie de repercusiones en la economía de ambos países, y una de las áreas más afectadas es el comercio bilateral, especialmente en el sector agrícola.

"Si bien la demanda de cebolla del país vecino resulta relativamente inelástica (su consumo no sufre grandes variaciones ante fluctuaciones en el precio), demantarse esta situación impactaría negativamente en el precio pagado a los productores argentinos. Resulta imperiosa la necesidad de trabajar conjuntamente entre las instituciones gubernamentales y los productores en el desarrollo de nuevos destinos para la cebolla rionegrina", considera Reinoso.

En ese sentido, los gobiernos de Río Negro y Buenos Aires están organizando la edición 26a. del Seminario de Cebolla del Mercosur, que se llevará a cabo el 21 y 22 marzo de 2025 en Viedma e Hilario Ascasubi. ■

## Lácteos Una alianza estratégica entre dos empresas históricas

**CÓRDOBA.** - Ante las versiones de que el grupo santafesino La Ramada había comprado el 50% de la cordobesa La Lácteo, Raúl Filippi, dueño de la compañía de Córdoba, dijo a LA NACION que es una "alianza estratégica" para "complementar el mix de productos" y ganar "eficiencia" en la comercialización. "Somos dos familias amigas de muchos años y una segunda etapa podrá haber alguna asociación patrimonial", sintetizó.

La Lácteo está en concurso de acreedores desde 2018 y, desde comienzos del año pasado, en problemas con sus trabajadores. En enero frenaron las tareas por falta de pago; la conducción planteó que por la "caída de la demanda y los problemas para importar insumos" atravesaba dificultades. Desde entonces, solo hay tropiezos. Según fuentes relacionadas a los empleados, en la actualidad hay 70 cumpliendo tareas, 20 con "dispensa" de la Secretaría de Trabajo y 30 fueron despedidos formalmente.

Filippi compartió un texto que señala que con el inicio del 2025 comenzó "a operar una alianza estratégica entre dos reconocidas industrias lácteas del país. Lácteos La Ramada SA y La Lácteo SA han unido sus fuerzas para, en una primera etapa, complementar sus portafolios de productos y comercializarlos en conjunto de modo que lleguen de la manera más integral y eficiente a la mesa de los argentinos". Añade que La Ramada es "una de las mayores fabricantes de leche en polvo de Argentina, producto que con su marca Regina destina tanto al mercado interno como a la exportación". Forma parte de un grupo empresarial santafesino que, entre otras actividades, cuenta una empresa agropecuaria que en sus propios tambos produce la leche que abastece gran parte de las necesidades de las industrias aliadas. La Ramada, ubicada en Franck, tiene una planta con una capacidad de procesamiento diario de 500.000 litros.

El comunicado caracteriza a La Lácteo como una "tradicional empresa cordobesa" que en sus plantas industriales elabora leches fluidas ultrapasteurizadas y larga vida, cremas, yogures, postres, quesos y bebidas a base de semillas "bajo su reconocidas marcas La Lácteo, Diáfana y Pitey". A su vez, deja abierta la posibilidad de que, "en una segunda etapa", se avance "con una asociación patrimonial para así constituirse en una de las mayores industrias lácteas de capital 100% nacional". No hay detalles ni de tiempos ni de montos.

La cordobesa ha pasado por varias manos. En 2012 primero fue la canadiense Agropur la que vendió su participación y después, en 2013, Adecoagro. Ya entonces la santafesina La Ramada había aparecido como potencial interesada. Finalmente se la quedaron Lucio Bonaldi, titular de Templac, y Raúl Filippi, exgerente de La Lácteo y de San Cor. ■

## HISTORIAS



Horacio Maier recorre el mundo instalando fábricas de cerveza

LA NACION

## Emprendedor. El veterinario y ganadero que se especializó en la industria cervecera

Horacio Maier, que cría búfalos en Corrientes, desarrolló una carrera en la instalación de fábricas para la popular bebida

**Martín Boer**  
PARA LA NACION

POSADAS - Horacio Maier es veterinario y vive con su esposa en el campo, rodeado de mucho verde y animales -en especial búfalos y muy lejos de los ruidos de las grandes ciudades. Sin embargo, un buen día, hace ya más de tres décadas, se cansó "de ser pobre" y se metió en el mundo cervecero con la misma pasión y dedicación, hasta convertirse en una autoridad en materia de instalación de fábricas de cerveza.

Y lo más notable es que todo eso lo hizo sin dejar de vivir en el campo, en una pequeña localidad correntina casi pegada a los Esteros del Iberá. Su campo en Caá Cati, a 130 kilómetros de Corrientes Capital, es su hogar. Maier es fanático de la vida rural, e incluso participa activamente en grupos de debate, discusión y cooperación con otros productores de la región.

Su esposa Nilda Silva es una reconocida productora de búfalos y maneja un centro de reproducción (Centro Integral de Inseminación Artificial Bubalino) que vende pajuelas (semen) a otros productores para mejorar la genética, e incluso exporta a otros mercados. "Queremos que Caá Cati tenga algún día la Fiesta Nacional del búfalo, cada 11 de noviembre", señala Maier, que a veces le gusta echarse una siesta rodeado de estos animales que infunden respeto y hasta gran temor para cualquiera que no los conoce como esta singular pareja. Su esposa incluso monta en el lomo del búfalo y hasta se saca fotos abajo de esos enormes animales.

Pero lo que pocos saben es que Maier es también uno de los mayores expertos mundiales en instalar fábricas de cerveza en actividad.

Su equipo de trabajo en los últimos meses ha estado en proyectos en puntos del globo tan diversos como Guadalajara (México), Kenia, Guatemala, La Coruña (España), Sri Lanka, Cabo Verde y Vietnam.

"Ha sido un muy buen año, estamos convencidos de que 2025 va a ser mejor todavía, están dadas las condiciones, tenemos muchísimo trabajo, salud y ganas", dice Maier, en diálogo con LA NACION. Maier tiene 65 años y una energía envidiable, pero también trabaja codo a codo con su hijo Mijail, ingeniero en electrónica y comunicaciones de la UCA.

"A veces compramos contenedores que usamos como depósitos y almacén de montaje, luego van a la ciudad de Freising en Baviera, cerca de Munich y luego parten cargados de equipos. Hace un par de meses mandamos 70 contenedores a Asunción", explica Maier. "Este año viene movidito, arrancamos una línea de filtración en Managua, un trabajo de tres meses y medio; el 2 de mayo tenemos la ampliación de la cervecera Munich en Paraguay y por el mes de junio empezamos a hacer el montaje de una planta, un greenfield, en Punta Arenas (Chile), para el grupo Heineken y CCU de la familia Lüksic", detalla.

Maier es una autoridad en la instalación de cerveceras y fábricas de refrescos, y su empresa trabaja en forma exclusiva para Steinecker, la líder mundial en provisión de equipamiento para cerveceras. "Generalmente damos la supervisión, o vendemos la instalación llave en mano o contratamos la mano de obra y lo hacemos. Nos dedicamos a la instalación mecánica, aislaciones, instalación eléctrica y software. Nos mandan los instrumentos, válvulas, fierros, cables desde Alemania

y nosotros lo armamos", explica.

Maier llegó a esta profesión casi por una serie de casualidades, donde también talló su origen alemán y sus conocimientos del idioma. "Arranqué estudiando veterinaria y trabajé unos años hasta que me cansé de ser pobre y empecé a trabajar en otros rubros", relata.

Tras probar suerte en trabajos diversos, recaló en la Cervecera Quilmes, cuando todavía estaba controlada por el Grupo Bemberg. Hizo un curso de maestro cervecero y a partir de ahí arrancó una carrera vinculada a la cerveza que lo llevó por varios lugares. Trabajó en la puesta en marcha de la Cervecera Río Paraná, en Corrientes, donde puso en práctica sus conocimientos de alemán, biología, química, dentro del Grupo Bemberg. Hasta que un ejecutivo alemán de ese grupo le vio "pasta" y lo mandó a armar un equipo para trabajar exclusivamente en la parte técnica de las fábricas de cerveza.

Ayudó a instalar fábricas de Cerveza en Chile, Paraguay, Zárate (provincia de Buenos Aires), hasta que cumplió su ciclo y se fue a trabajar a la competencia, en Warsteiner. Todo eso fue durante los años 70 y 80. Hace 27 años empezó a trabajar para el Steinecker y ya desde 2008 armó su propia empresa que se llama RATEYS Latinoamericana SA, con el que provee soluciones exclusivamente para la firma alemana.

"Este año uno de los proyectos que tenemos es la instalación de una cervecera de Mendoza emergente que está pintando muy bien", relata Maier. "Con estas cosas pasamos el tiempo y nos divertimos", explica, sonriendo. Mientras, se va a dar una vuelta por el campo, ese que tanto ama. ●

1944-2025

## Juan Rusinek

Un ingeniero industrial y reconocido docente que amaba el campo e impulsó el aceite de canola en el país

lanacion#

**Mariana Reinke**  
LA NACION

"Su vida merece un libro", dicen quienes lo conocieron. Un gran dolor causó en la comunidad empresarial y educativa la inesperada muerte del ingeniero industrial, productor agropecuario y docente, Juan Rusinek a los 80 años. El desencadenante fue un virus en el agua contraído en las playas de Guarujá, a unos 100 kilómetros de San Pablo, en Brasil, donde residía desde hace tiempo atrás.

Nacido el 17 de abril de 1944, Rusinek trabajaba actualmente en la Maestría en Administración de la Escuela de Negocios y Administración Pública de la Universidad de Buenos Aires (UBA).

Como profesor de la cátedra de Operaciones, siempre le interesó el sector agropecuario. Por eso, luego de recibirse de ingeniero, hizo un MBA (Máster en Business Administration) en Estados Unidos para después realizar un posgrado de agonegocios. Este ingeniero industrial devenido en productor continuamente recordaba que la clave para incursionar en el campo era "sumar capacitación y certificación".

Pero fue luego de vender su empresa de productos químicos en Brasil a una compañía multinacional cuando decidió dedicarse de lleno a la actividad agropecuaria en la Argentina. Así, en la Estancia La Santa María, de 1300 hectáreas en Entre Ríos, Rusinek comenzó a diversificar la producción agrícola-ganadera para encontrar en otras actividades su complementariedad adecuada: la apicultura, helicultura y el cultivo de colza, poco comunes en la zona, generaron un sistema de producción integrada casi perfecta.

Comenzó por una rotación de cereales y pasturas ganaderas y también con las colmenas que hacían su propio aporte para el equilibrio del sistema. Si bien el proyecto de los caracoles no prosperó y quedó atrás enseguida, fueron estos pequeños animales los que lo inspiraron a producir canola, una variedad canadiense mejorada de la colza.

"No teníamos con qué alimentar a los caracoles en el invierno y descubrimos que podíamos darles colza, cuyas semillas también servían para hacer aceite. Así empezamos", decía tiempo atrás el empresario dueño de Amerka 2001.

Junto a Raquel Sastre, su compañera de vida por más de 44 años y también profesora, viajó a Polonia, la tierra de sus ancestros y el país con más historia en la producción de este aceite, para traer una tecnología de extracción de aceite de primera prensada en frío del cual se obtiene un aceite totalmente virgen.

"Todas las producciones fueron alternativas en algún momento. La soja lo fue hace 15 años y el trigo igual, cuando se producían ovejas. Hay que estar atento porque las opciones productivas son infinitas y siempre pueden encerrar buenas oportunidades de negocio para los productores", agregaba. Luego comenzaría la dura tarea de promo-



cionar y difundir las propiedades de su aceite, cuyo nombre comercial es Krol. Fuimos a congresos médicos para estar finalmente expuestos en las góndolas de los supermercados. Logramos estar en todos los súper en cinco meses, un récord. Ser los únicos fabricantes del producto fue una ventaja", celebraba.

Por este logro, fue galardonado con el Premio Oro LA NACION-Banco Galicia a la Excelencia Agropecuaria 2010, con su la firma Amerka 2001.

Según cuenta Sastre, desde un comienzo hasta la actualidad, la vida del matrimonio fue muy itinerante, plagada de viajes por el mundo en búsqueda de nuevas alternativas productivas. "Vivíamos entre la Ar-

**"Hay que estar atento porque las opciones productivas son infinitas", decía el ingeniero Juan Rusinek**

gentina Brasil y España y a eso le sumábamos muchos viajes. Y, cuando vendimos una industria que teníamos, decidí dedicarme personalmente a la explotación agropecuaria en el campo de Entre Ríos que ya teníamos. Fue así, ampliando las actividades hasta que desarrolló el aceite de canola", dice.

En la docencia recibió respeto y admiración. Con gran pesar, Catalino Nuñez, director general de la Escuela de Negocios y Administración Pública, lo recuerda con emoción. "Era una persona muy aplicada que trabajaba en equipo. Tenía una metodología muy actualizada. Utilizaba un libro llamado La Meta, que cuenta la historia de los procesos y la mejora continua en las industrias. Como era un empresario muy dinámico, trabajaba con los alumnos de una manera muy interesante".

Más allá de su relación personal, para Sastre, Rusinek fue una ser humano "único y extraordinario", que siempre se mantuvo activo, con muchas inquietudes e ideas. "Nunca dejó de soñar. Siempre trataba de hacer florecer sus proyectos con una facilidad que pocas personas tienen", finaliza la docente. ●



AGRICULTURA

# Productividad. Nuevos desafíos para la región extrapampeana

La expansión agrícola en el norte del país requiere del alineamiento de los incentivos para lograr un balance en la oferta de tecnologías innovadoras



La productividad agrícola del NOA requiere de un nuevo impulso

ARCHIVO

Marcos Gallacher  
PARA LA NACION

La agricultura argentina se caracteriza por una importante variación en las condiciones de clima y suelo en las que se lleva a cabo. En lo que respecta a cultivos de grano podemos distinguir entre la Región Pampeana (RP), de clima templado y la Región Extra-Pampeana (REP) del NOA y NEA, donde en general imperan condiciones subtropicales.

La producción de la REP tradicionalmente se especializó en cultivos como la caña de azúcar, el

arroz, los cítricos y el algodón. Sin embargo, en los últimos 35 años aumentó en forma muy importante el área sembrada con cultivos, y en particular la soja. En efecto, entre los primeros años de la década del 1990 y 2022, la participación de la REP en el área sembrada con cultivos de grano aumentó del 6 al 15 % del total nacional. La producción de esta región se constituye así en un importante componente de la producción total del país.

La producción en la REP enfrenta múltiples desafíos. Esa importante variabilidad climática tiene como consecuencia una signifi-

**En los últimos 35 años hubo un notable incremento del área sembrada con cultivos de grano, especialmente la soja, en la región extrapampeana; la zona pasó a representar del 6% al 15% de la superficie total nacional**

cativa variabilidad interanual de ingresos. En comparación con la RP, los menores rindes promedio, unidos a mayor distancia a puertos resulta en márgenes más estrechos y, en consecuencia, una mayor probabilidad de no poder cubrir costos. A esto se suma la fragilidad de suelos y por ende un mayor riesgo de deterioro de estos ante uso agrícola continuado. Las altas temperaturas y las lluvias intensas en la estación de siembra predisponen a procesos erosivos cuya severidad ha sido señalada en varios estudios: son aspectos adicionales de importancia.

Los incrementos de productividad observados en las últimas tres décadas en la REP han sido algo menores a los de la RP. En efecto, tomando como valor igual a 100 a la productividad promedio de la tierra (índice de producción dividido por índice de hectáreas sembradas) en el período 1990-94, el valor observado en el período 2019-2024 fue de 143 la RP, pero 141 en el NOA y 117 en el NEA. Pero mientras en este mismo período, la superficie casi se duplicó en la RP, en el NOA se multiplicó por cinco, mientras que en el NEA se multiplicó por tres.

¿Cómo calificar la performance de la agricultura de las regiones NOA y NEA, por un lado, en comparación con la de la RP por otro? Algunos técnicos advierten que los incrementos de rinde logrados en la REP han sido obtenidos en suelos que venían de pasturas o monte, que no podrán mantener productividad al ser sometidos a agricultura continua. Si bien este argumento es atendible, dado precios relativos razonables, puede esperarse que parte o todo el deterioro pueda revertirse incrementando el uso de fertilizantes y, especialmente, prácticas conservacionistas. Estas últimas en algunos casos requieren inversiones importantes (laboreo en contorno, terrazas) y podrán ser adoptadas sólo si existen mínimas condiciones para ello. El mensaje aquí es que la opción no es "agricultura sí o no" sino qué tipo de agricultura se realiza.

Pero el importante crecimiento del área sembrada en el NOA y NEA lleva a otra reflexión: ¿Ha aumentado en forma paralela en esta región

la inversión en I&D por parte tanto de entes oficiales como privados? En el caso del sector privado, los incentivos que enfrentan las empresas semilleras para la creación de nuevas variedades son directamente proporcionales al tamaño de mercado al cual apuntan los nuevos cultivares: 34 millones de hectáreas de agricultura de la región pampeana tiene mayor atractivo para estas empresas que las 4 o 5 que suman NOA y NEA. Es lógico entonces que la prioridad de desarrollo apunte a la primera. A esto se suma la gran heterogeneidad de situaciones agronómicas existente en NOA y NEA, lo cual reduce aún más el tamaño de mercado para cierto material genético.

Acompañar la fuerte expansión agrícola del NOA y NEA requiere alinear incentivos para balancear correctamente la oferta de nuevas tecnologías (genética, predicción climática, diagnóstico de suelos, prácticas agronómicas) con la demanda sitio-específica de esta. En el caso de entes públicos (INTA y Universidades), un análisis detallado de beneficios y costos de diversas iniciativas resulta condición necesaria para asignar recursos en forma razonable. Pero en la Argentina existen muy pocos antecedentes de evaluación ex-ante de iniciativas de este tipo, y aún menos frecuentes contar con evaluaciones ex-post que echen luz sobre que resultados se obtuvieron, y que podría haberse hecho mejor.

Preocupación genuina por la sustentabilidad en el tiempo de la agricultura del NOA y NEA, unido al debate sobre temas complejos como el paulatino desmonte, no deberían oscurecer el logro representado por una significativa expansión agrícola, que por lo menos hasta el momento, ha mantenido a un aumentado la productividad por unidad de superficie. El eventual bienestar y desarrollo de las comunidades locales resulta una importante métrica a tomar en cuenta al momento de evaluar los resultados de este complejo proceso. ●

El autor integra la Academia Nacional de Agronomía y Veterinaria y es docente en la Universidad del CEMA

**ideas**

SÁBADOS  
CON TU DIARIO

f t g

Nunca dejemos de movernos.

## clasificados

**Agro**

Venta  
Compra  
Arrendamiento ofrecido  
Arrendamiento pedido

Para publicar llamar a  
**4318-8888**  
**5199-4780**

Cuño con tarjetas de crédito  
Descuentos con Club La Nación

**Clasificados**  
LA NACION

**PILA**  
**1.500 Has.**  
A solo 200 km. de Cap. Excelente acceso sobre camino entoscado. **Mixto 45 % Agrícola** (650 has. en agricultura alquiladas) **55 % Ganadero** (Cría) Con Instalaciones de trabajo y luz en la tranquera. Venta S.A. Muy buena Renta.

**VEDIA**  
**350 Has.**  
2 km. de ruta, buena arboleda. Casa Ppal. y personal Galpones, luz y mejoras de trabajo completas. **45 % Agrícola** (Maiz, trigo, y soja) **55 % Ganadero.**

**EMIRCARRILLO**  
& ASOCIADOS  
(54-11) 4311-7934 (011) 154448-3263  
www.emircarrillo.com - info@emircarrillo.com

**NORDHEIMER**  
CAMPOS Y ESTANCIAS

La inmobiliaria del campo

**Oportunidad en Uruguay**

Guichón, Paysandú, 1854 ha  
Campo ganadero criador.

Escaneá y dejá tu consulta

☎ + 0810-777-CAMPOS (226767)  
☎ + 54 9 11 2523 3584

nordheimer.com  
nordheimer@nordheimer.com

**deportes** | [www.lanacion.com.ar](http://www.lanacion.com.ar)

www.lanacion.com.ar  
PARA PUBLICAR: 4318 8888  
CIRCULACIÓN NACIONAL

## MERCADOS


**HACIENDA GORDA**

CAÑUELAS

**Oferta  
martes/miércoles  
(cabezas)**
**18.102**
**Precio sugerido para  
arrendamiento (1)  
8/1/2025 (\$/kg)**
**2214,125**
**Precio sugerido para  
arrendamiento (1)  
3/1/2025 (\$/kg)**
**2274,673**
**Variación  
semanal  
(%)**
**-2,66**
**Precio sugerido para  
arrendamiento (1)  
10/1/2024 (\$/kg)**
**1334,970**
**Variación  
interanual  
(%)**
**65,8**

(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye todas las categorías de novillos y de novillos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas

lanacion#

## VACUNOS

## Comienzo con bajas en el Mercado Agroganadero de Cañuelas

**Eugenia D'Apice**  
PARA LA NACION

Con una oferta de 18.102 vacunos, un 137,81% mayor a la anterior de 7612 cabezas se concretaron las ventas entre el martes y el miércoles en el Mercado Agroganadero de Cañuelas. Los operadores de compra local actuaron con demanda selectiva para todas las categorías y clasificaciones generales expuestas, otorgando precios destacados solo para los lotes de calidad, mientras que para los conjuntos generales se registraron bajas respecto a la semana anterior.

El Índice General del miércoles, de 1865,898 pesos por kilo, mostró un descenso del 12,87% frente al indicador del viernes 3, de 2141,416 pesos. En cuanto al peso promedio de la hacienda comercializada, fue de 426,47, un 9,47% superior al anterior de 389,57 kilos.

### Novillos

Los novillos, con 2696 cabezas vendidas tuvieron una participación del 14,96% en el total negociado, de 18.016 vacunos, y un peso promedio de 493,91 kilos, un 3,90%, por encima del anterior de 475,38 kg. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2300/2400 por los livianos; \$2200/2450 por los medianos; \$2250/2500 por los pesados, y \$2200/2400 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo fue de \$2570 por un conjunto con 433 kilos de peso promedio, enviado por Félix Mathet e Hijos SA, desde Alvear y comercializado por la firma consignataria Sáenz Valiente, Bullrich y Cia. SA.

El miércoles el Índice Novillo cerró en \$2183,422 un 3,07% por debajo de los \$2252,500 del viernes 3.

Para la venta de las categorías chicas se remitió al Mercado Agroganadero

10.523 animales, equivalentes al 58,41% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillos, con 4031 animales vendidos, \$2400/2600 por livianos de 300 a 350 kg; \$2300/2600 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2200/2550 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 5025 cabezas, \$2300/2600 por las livianas; \$2200/2500 por las medianas, y \$2100/2200 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillos, \$2700 por livianos de 311, 320 y de 328 kilos de promedio; \$2660 por medianos con 351 kg, y \$2600 por pesados con 412 kg, y en vaquillonas, \$2820 por livianas de 294 kg; \$2570 por medianas de 355 kg, y \$2450 por pesadas de 391 kilos.

Con 5498 cabezas, equivalentes al 30,52% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría se registró en la rueda del martes y fue de \$2300 por un conjunto con 449 kg de peso promedio, enviado por Estrada Agrop SA desde Cañuelas y comercializado por la casa consignataria Sáenz Valiente, Bullrich y Cia. SA. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería, oscilaron de 1650 a 1800 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1400 a 1600 pesos. En el tipo conserva

y manufactura se asignaron \$1150/1250 por las más encarnadas y \$1100/1150 por las inferiores.

En las dos ruedas de ventas que se consignaron en esta columna las hembras lograron una participación del 50,27% en el total vendido al sumar 9056 cabezas, un 23,43% menos que las 3979 negociadas en igual segmento anterior. ●

**-12,8%**

### Descenso

El Índice General del miércoles pasado, de 1865,898 pesos por kilo, mostró un descenso del 12,87% respecto del indicador del viernes anterior, de 2141,416 pesos

**Los operadores de compra local actuaron con una demanda altamente selectiva**

**En novillos, el precio máximo pagado fue de \$2570 por un conjunto con 433 kilos de peso promedio**

## GRANOS

## El regreso a los fundamentos tradicionales del mercado

**Pablo Adreani**  
PARA LA NACION

Los cambios que se están produciendo en el ámbito económico tales como la baja en los índices de inflación, la caída en las cotizaciones de los dólares alternativos incluido el dólar blue, el achicamiento de la brecha, la eliminación del impuesto país, las desregulaciones y la liberación de las trabas en el comercio de granos tanto local como internacional, están influyendo y delineando un nuevo modelo de negocios en donde el trading de granos es el principal sector que recibe de lleno los beneficios y cambios en las nuevas reglas del mercado. Tener un dólar alternativo muy cercano al nivel del dólar oficial, lo que implica una brecha en uno de sus menores niveles, sumado los índices de inflación del 2,8% por mes y una devaluación del dólar oficial del 2%, son datos de la realidad que dibujan un nuevo escenario con variables cuyo comportamiento han sorprendido hasta a los propios funcionarios del Gobierno.

Hace por lo menos 20 años que los productores argentinos no tienen la oportunidad, y de hecho no saben cómo operar en mercados libres, no regulados, sin trabas ni cupos para exportar, con tasas de inflación que no son más la excusa para no vender. Estamos ante un cambio de época y los productores van a tener que aprender a tomar decisiones más ligadas al trading que a la especulación financiera. Es el regreso "de los fundamentos" del mercado, la vuelta al análisis de los principales factores de oferta y demanda tanto local como internacional. Es el análisis de los *fundamentals* el que utilizan todos los operadores y analistas en Chicago y en el resto del mundo hace más de 150 años.

Por ejemplo, el hecho que China se retire del mercado de soja americana ante el anuncio del aumento de los aranceles

a la importación de productos chinos ya definidos por Donald Trump, se trata de un factor bajista para el mercado. En otro sentido el pronóstico de elevadas temperaturas y falta de lluvias en la Argentina y en Brasil, es un fundamento alcista para el mercado, toda vez que pueden provocar una caída de los rendimientos.

¿Cuál debería ser la actitud de los productores de soja en nuestro país ante este nuevo escenario de un "trading en libertad"? Mi opinión es que hay que volver a la vieja fórmula y al típico análisis del margen bruto por cultivo, así de sencillo, donde el precio (US\$/ton) por la cantidad (rendimiento por hectárea) definen la rentabilidad del negocio. Hoy, más que nunca el análisis y las perspectivas de los mercados cobran real importancia y son la clave para definir el futuro resultado económico del negocio.

**180**  
**US\$/t**  
El precio del maíz para abril de este año es de 180 dólares por tonelada que puede tomarse como base para las decisiones del negocio

**Estamos ante un cambio de época y los productores van a tener que empezar de cero**

**Las perspectivas de los mercados cobran real importancia y definen el negocio**

Subestimar el factor precio y pensar que las decisiones de coberturas dependen siempre del precio objetivo que defina cada empresa en función de los rendimientos proyectados, es un error conceptual garrafal a la hora de tomar la mejor decisión de venta de su cosecha. Con este argumento si un productor tiene un rinde de maíz de 20.000 kg/ha el precio objetivo resultante podría ser de 100 US\$/ton, cuando el precio del maíz real para posiciones futuras nueva cosecha Abril 2025 es hoy de 180 US\$/ton. Este razonamiento equivale a poner el carro delante del caballo, cuando el análisis más sencillo y lógico es empezar al revés. Esto es, con un precio objetivo de 180 US\$/ton, que es el precio actual y real del mercado, cómo cierra mi margen bruto con rindes normales, y con rindes por arriba y por debajo del histórico. ●

El autor es presidente de Pablo Adreani y Asoc.

## FIN DE CAMPAÑA

## Expoagro

### La raza Braford se lucirá en la muestra con juras, remates y degustaciones

Entre sus innumerables atractivos, Expoagro 2025 le dará un fuerte protagonismo a la ganadería. Al respecto, una de las actividades más destacadas serán las jornadas "Expo Braford Avanza", destinadas a difundir las ventajas productivas que tiene esta raza y la calidad de la carne que ofrece a los consumidores.

Con la organización de la Asociación Braford Argentina (ABA), esta exposición se desarrollará entre el 11 y el 13 de marzo próximo dentro de Expoagro 2025 edición YPF Agro, en el predio ferial y autódromo de San Nicolás.

"La provincia de Buenos Aires siempre fue un objetivo nuestro y Expoagro es el lugar ideal para mostrar todo el potencial de Braford", dijo Diego Rodríguez, gerente de ABA sobre el evento que propone mostrar "el avance de la raza en todo el país, gracias a su adaptación, mansedumbre y calidad de carne", según explicó.

Así, en el Sector Ganadero de la exposición se presentarán 200 animales en las pistas de jura, remates, concursos y demostraciones de la calidad de cortes originados en Braford.

En los concursos se incorpora una nueva categoría denominada "Promocionada", que permitirá la participación de las diferentes generaciones de animales, tanto a bozal como a corral, y sin mayores exigencias. Esta edición, al ser inaugural, no tendrá costo de inscripción, incentivando así una alta participación de cabanías y productores.

Otro punto fuerte será el remate, una "oportunidad única para los compradores de acceder a genética de alta calidad, donde las hembras serán la estrella", explicaron los organizadores. Al respecto, Rodríguez adelantó que "el marco será ideal para cerrar grandes negocios".

La exposición de Braford también incluirá el clásico Concurso de Jurados, donde el público podrá aprender, evaluar y participar en la jura de animales, con premios para quienes obtengan los mejores puntajes.

Por otro lado, el Espacio Carnes Braford será el rincón gastronómico estrella, abierto durante todo el evento. Allí, los visitantes podrán degustar cortes premium preparados por la firma gastronómica Delites del Litoral en colaboración con la cabanía Abuelo Julio, productora de cortes de Cuota Hilton y exportadora "denuestras carnes a los mercados más exigentes", según definió el gerente de ABA. Como broche de oro, el espacio ofrecerá un Sunset Ganadero para disfrutar en un ambiente relajado.

"Expoagro 2025 edición YPF Agro se perfila como un evento inolvidable para el sector agroindustrial, con la Expo Braford Avanza posicionándose como una de sus principales atracciones", explicaron los organizadores. ■

## RINCÓN GAUCHO



Antonio Caggiano, el último payador criollo

## El payador que se batió a duelo y actuó frente a presidentes de la Nación

Pablo Emilio Palermo  
PARA LA NACION

Reporteado en 1938 por la revista radial *Vida Argentina*, el payador porteño Antonio Anastasio Caggiano (1881-1955), dio testimonio de sus largos años de cantor y también de ciertos duelos a cuchillo que pusieron a prueba su destreza y valentía. Presentado como "el último de los payadores criollos que nos queda", refugiado en su audición de Radio del Pueblo, ese "viejo ombú que en el desierto desafía al pampero", era alguien alto y fornido, de melena ondeada, frente ancha y "ojos fuertes de águila".

Iniciado en 1898 en el Circo Anselmi, a los dieciocho años, cuenta la crónica, su fama ya era conocida en toda la ciudad. Fue entonces cuando tuvo su bautismo de sangre. Vencido en el contrapunto, Pedro Guzmán, alias el Compadre Hachazo, lo invitó a la pelea. Detrás de la iglesia de San Cristóbal, facón contra facón durante treinta minutos, los contendientes no se dieron tregua. Mucho después, en el barrio del Retiro, Caggiano midió fuerzas con un taíta conocido como El Titero quien, soportando una herida en la muñeca, debió abandonar la pelea. El desafío trajo lo impensado: desde ese lejano día, ambos se hicieron muy amigos.

En San Nicolás de la Arroyos, durante una gira, Caggiano conoció al mismo Hormiga Negra, gauchito inspirador de la

novela de Eduardo Gutiérrez. Ambos payaron y, en casi obligada continuidad se trenzaron, aunque esta vez berbenque en mano. Hormiga Negra, el provocador del encuentro, recibió un latigazo en la cabeza que lo hizo tambalear. "Este golpe —le dijo al rival— vino del Cielo! Haganado usted, mocito, en buena ley".

La popularidad de Caggiano lo llevó a improvisar, nada menos, que ante varios presidentes de la Nación. Supieron de su arte Julio Argentino Roca, José Figueroa Alcorta, Victorino de la Plaza y Roque Sáenz Peña. Junto a Gabino Ezeiza se

**La popularidad de Antonio Caggiano lo llevó a improvisar, nada menos, que ante varios presidentes de la Nación; supieron de su arte mayúsculo Julio Argentino Roca, José Figueroa Alcorta, Victorino de la Plaza y Roque Sáenz Peña**

presentó frente a Hipólito Yrigoyen. Y en los cuarteles de Palermo cantó ante José Félix Uriburu.

Autor de algunos sainetes, guionista de películas, Caggiano compuso además tangos y milongas. De una simpática payada cuyo tema era la figura de Napoleón Bonaparte, rescatamos los siguientes versos: "Que fue Napoleón Primero / quien al mundo conmovió. / Y así lo pinta la historia, / en Waterloo derrotado, / descontento y desterrado, / en Santa Elena murió".

En su libro *El arte de los payadores* Ismael Moya agrega otros célebres encuentros de Caggiano: con Maximiliano Santillán en 1902 en el Almacén de La Media Luna, partido de 25 de Mayo; en 1907, con Higinio Cazón en el Circo Rafetto, de Avellaneda; en 1913, contra el uruguayo Miguel C. Figoli. También mostró su talento delante de Ambrosio Rio, Juan Pedro López y Manuel Terán.

Instalado en los estudios radiotelefónicos de Radio del Pueblo desde 1935, aquel "invicto payador" brindó algunas jiras por el interior de la República. En los almacenes de San Telmo payó con Eugenio de Igarzábal, Nicodemo Galindez y Ángel Greco. Al cantar a Buenos Aires dijo: "Surgió a la luz una flor / tan lozana y perfumada / que hoy llevo a cada barriada / en mi sueño evocador". ■

## EL PAMPA

## Entre una disputa política y un estudio

## INTERNA

La incertidumbre política que se vive en la provincia de Buenos Aires preocupa al gremialismo rural. Mientras el gobernador Axel Kicillof está enfrentado con los legisladores que responden a Cristina Kirchner, la oposición no consigue los votos suficientes para llegar a una solución de consenso. Así, no está claro cuál será el aumento del impuesto inmobiliario rural en 2025 respecto del año pasado y si quedarán plasmados en la ley fiscal los beneficios que tenían los contribuyentes cumplidores hasta 2023. Los ruralistas dialogan con la oposición para que no vuelva a pasar lo mismo que el año pasado: que haya un rescisivo legal para que el fisco bonaerense vaya más allá de lo que diga la norma tributaria.



NICOLÁS PINO  
Presidente de la Sociedad Rural Argentina (SRA)



## SONDEOS

Camino a las próximas legislativas, una de las estrategias que tienen los partidos políticos es medir en la opinión pública a sus posibles candidatos. Así, La Libertad Avanza (LLA), en vistas al armado de sus listas, está evaluando sumar a un dirigente del campo en la provincia de Buenos Aires. Se trata del actual presidente de la Sociedad Rural Argentina (SRA), Nicolás Pino, de cercana relación con el Presidente, y que está siendo testeado en sondeos de imagen. Para algunos socios que no están de acuerdo con el vínculo de Pino con el Gobierno, sería una "salida decorosa" de la entidad ruralista. En los últimos tiempos, fueron varios los guiños que Milei tuvo para con Pino. "Antes, la proximidad fue con el ex ministro de Economía Sergio Massa, con quien coqueteó políticamente", se quejó un socio de la entidad.