

# campo

www.lanacion.com/campo @LNCampo



MAÍZ EN EL NORTE

## 70 QQ

En el norte de Santa Fe el maíz tuvo rindes máximos de 70 qq/ha en lotes puntuales.

El promedio fue de 55 a 60 qq.

FUENTE: BOLSA DE COMERCIO DE SANTA FE



## CARNE CAVIAR Nacida en Japón, hoy se luce en Tandil

El agrónomo Alberto García Espil desarrolla un proyecto ganadero con la raza Wagyu y logra cortes de alto valor que exporta a España **MARIANA REINKE** /4

En un contexto difícil, Expoagro mostrará el potencial de campo, **por Cristian Mira** /2

Predicen los rindes de la soja con inteligencia artificial, **por Pilar Vazquez** /6

Patagonia: desolación por los incendios forestales, **por Belkis Martínez** /9

# MÁS

VOLTEO.  
PROTECCIÓN.  
RINDE.

Con una fórmula versátil, Expedition® garantiza el control de chinches y orugas, destacándose por su potente volteo y larga persistencia.



## Expedition®

Isoclast® active

INSECTICIDA

**CORTEVA**  
agriscience

TM ® son marcas registradas de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas ©2025 Corteva. Peligro. Su uso incorrecto puede provocar daños a la salud y al ambiente. Lea atentamente la etiqueta.

## SIEMBRA DE PRIMERA

## LO QUE VIENE

## En un contexto difícil, Expoagro mostrará el potencial del campo



Cristian Mira  
EDITOR

En un contexto extremadamente complejo, el campo volverá a exhibir su capacidad de aportar al desarrollo y al crecimiento económico del país a partir del próximo martes. Será cuando abra sus puertas Expoagro 2025 en el predio ferial y autódromo de San Nicolás, donde se presentarán 600 expositores de maquinaria agrícola, semillas, servicios financieros e insumos de todo tipo vinculados con el agro.

Además de la nutrida agenda de capacitación, rondas de negocios y encuentros que favorecen el trabajo en red, una de las mejores características del agro argentino, la muestra será una caja de resonancia política. En diferentes días, se prevé la presencia del presidente Javier Milei, su jefe de Gabinete, Guillermo Francos, y de los gobernadores de las provincias de Buenos Aires, Santa Fe, Córdoba, Entre Ríos, Corrientes y Chubut, así como legisladores, dirigentes municipales y economistas, entre otros. Estarán también los dirigentes rurales de la Mesa de Enlace, las entidades por cadena y miles de productores.

Se trata del típico encuentro donde alguien da un discurso y se va: tanto la dirigencia política del oficialismo como de la oposición pueden comprobar con sus propios ojos la potencia transformadora que puede tener el campo.

Las tecnologías en exposición, tanto de maquinaria agrícola como de semillas o insumos, enfrentan el desafío de incorporar

las innovaciones que están revolucionando la forma de producir y vivir como la inteligencia artificial y el manejo de datos, que se cruzan con la necesidad de lograr un uso cada vez más eficiente de los recursos. Esto último, tanto por la cuestión económica como por la necesidad de cuidar el ambiente.

"El clima de negocios es extraordinario", dice Martín Schwartzman, CEO de Exponencia, en referencia a que las empresas expositoras aprovechan Expoagro para realizar descuentos y ofertas especiales, así como los bancos que mejoran las condiciones de los créditos para la adquisición de maquinaria agrícola. Por supuesto, reconoce la situa-

Respecto del financiamiento, observa que los préstamos en dólares son una buena herramienta para la producción, particularmente para las actividades vinculadas con el mercado externo. Pero insiste en que la batalla principal estará dada por el logro de la máxima eficiencia.

La dificultad del contexto está marcada por el climático, las disputas globales y la presión impositiva local. En pocas semanas se pasó de la sequía al riesgo de inundación. La falta de lluvias y las altas temperaturas de diciembre y enero castigaron particularmente al maíz de primera en gran parte de la zona núcleo y también a la soja. En las últimas semanas, el escenario cambió con las lluvias que ahora pueden provocar la demora de la cosecha, además de las complicaciones en la movilidad por el anegamiento de los caminos rurales.

En materia internacional, comenzó lo que ya se había previsto cuando Donald Trump ganó las elecciones presidenciales de Estados Unidos en noviembre pasado: la guerra comercial con China. Más allá de las eventuales ventajas transitorias que pueda tener la oferta argentina, lo cierto es que nunca es conveniente el proteccionismo a los países que tienen sectores competitivos para exportar. Pero el clima y los mercados son factores inherentes al riesgo del negocio. Lo que no debería serlo es la presión impositiva. Al respecto, el presidente Milei intentó dar un gesto positivo al agro en la apertura de sesiones ordinarias del Congreso cuando afirmó que las retenciones "tarde o temprano" serán eliminadas. Hubiera sido mucho más positivo si esa intención de eliminarlas les hubiera dado un cronograma o una fecha precisa. La temporalidad de la actual reducción de los Derechos de Exportación (DEX) provoca un ruido innecesario para quienes confían en que el rumbo de la economía es el correcto. ■

### Comenzó lo que estaba previsto en noviembre pasado cuando ganó Trump: la guerra comercial EE.UU.-China

ción compleja que se vive desde lo productivo.

Al respecto, el consultor Marcelo McGrech, considera que Expoagro será un "termómetro revelador" de lo que sucede hoy con la producción. "Hay un cambio en el escenario del negocio dado por la baja de la inflación. Hoy se tiene que prestar mucha atención a la eficiencia. Y la tecnología ayuda a lograrla", señala. "Una cosechadora que reduzca un 2% las pérdidas en cosecha, puede hacer una diferencia", añade.

A diferencia de lo que ocurría hasta diciembre de 2023, ya no se puede hacer negocios con las variables financieras ganándole a la inflación, dice. "Hay que estar muy atento al resultado económico para que no afecte lo financiero", añade.

## DE BUENA FUENTE

## Varios factores se conjugan para un mercado sostenido de cara al trigo 2025/26

Carlos Marín Moreno  
PARA LA NACION



### PRECIOS

Las cuentas de la próxima campaña de trigo 2025/26 dan resultados aceptables en campo alquilado en la zona núcleo, combinado con soja, con los precios que se empiezan a ofrecer para diciembre de 2025, de alrededor de 215 dólares por tonelada, de la semana pasada. No obstante, los analistas recomiendan esperar para avanzar en decisiones comerciales porque hay una serie de elementos que estarían incubando volatilidad alcista en las próximas semanas, que se podrían aprovechar para capturar valores superiores. En el mercado internacional, el factor más relevante es la menor agresividad comercial de Rusia para exportar. "Cerró febrero con embarques por dos millones de toneladas, que es el 50% de lo que se exportó en el mismo mes del año pasado", compara Sebastián Olivero, responsable de Commodities de la corredora StoneX. Y agrega: "se estima que embarcará solo 7 millones de toneladas hasta junio de este año versus 18 millones de toneladas del año pasado". Este comportamiento es importante porque no hay que olvidar que Rusia es el primer exportador mundial, cosecha 90-100 millones de toneladas y siempre ofrece mercadería con precios muy convenientes.



### EXPORTACIONES

Por otro lado, hay que ver cómo salen de la dormición los cultivos del hemisferio norte. Este fenómeno ocurre en abril y mayo y puede ser relevante, porque la siembra se desarrolló de forma complicada por escasa humedad. Por esa razón, el mercado estará muy pendiente de cómo será la emergencia tras el derretimiento de la nieve; si la evolución no es la mejor, puede aparecer volatilidad alcista. Mientras tanto, en el mercado interno, hay Declaraciones Juradas de Venta al Exterior por 6,1 millones de toneladas, con más destinos que otros años, justamente por el retro del mercado de Rusia, lo que resulta un factor dinamizador de los precios en el mercado argentino. "Si se mantuviera el actual ritmo de ventas y si se embarcaran dos o tres millones de toneladas más en marzo y abril, es de esperar que el mercado entre en tensión y los valores puedan tener un comportamiento alcista", proyecta el consultor. Con miras hacia la comercialización del cereal, Olivero aconseja esperar algunas semanas para ver si el mercado climático del hemisferio norte genera volatilidad que se pueda aprovechar, con el telón de fondo del ritmo sostenido de las exportaciones del país.

## BREVES

#### SUSPENSIÓN A FRIGORÍFICOS

El Ministerio de Comercio de China suspendió las importaciones de carne vacuna de siete empresas de los principales países proveedores, entre ellos la Argentina. Los exportadores argentinos afectados por la medida son el Frigorífico Regional General Las Heras SA y Frio Dock SA. También hay firmas de Brasil, Uruguay y Mongolia. Según la agencia Reuters, la administración de aduanas de China no dio ninguna razón para las suspensiones.

#### NUEVA PLANTA INDUSTRIAL

La firma Apache SA inauguró su nueva planta industrial en la ciudad de Las Parejas, Santa Fe. Fue en un evento que reunió a autoridades nacionales, provinciales y municipales, además de representantes del sector agroindustrial, cámaras empresariales, proveedores y clientes. "En 2024 hemos sido los exportadores que mayor cantidad de máquinas han exportado desde la Argentina", expresó Carlos Castellani, el presidente de la compañía.

#### JORNADA TÉCNICA ENTANDIL

Expertos de BASF recibieron a productores en el Centro Desarrollo Técnico en Tandil, con el objetivo de escuchar y compartir de primera mano sus desafíos y experiencias, como también profundizar en las soluciones en semillas, protección de cultivos y digitalización. Se trata de la primera experiencia de la Jornada Regional de 2025. El foco estuvo en "potenciar la productividad de los sistemas de soja, maíz, trigo y girasol" y la sustentabilidad.

#### LIMOUSIN EN EXPOAGRO

La Asociación Argentina de Criadores de Limousin (AACL) participará en Expoagro 2025 con su stand y exhibirá animales de pedigree de la cabana La Cotidiana, de La Cotidiana SRL. (Chenaut, Exaltación de la Cruz, BA). Lo hará en el sector ganadero de la muestra, donde informará sobre las características y ventajas los Limousin como eficiente productora de carne vacuna de calidad, tanto como raza pura como cruzante.

#### AUMENTO DE COSTOS DEL TRANSPORTE

La Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (Fadecac) presentó el Índice de Costos del Transporte de febrero, que registró un aumento del 1,62%. La variación fue inferior a la de enero (2,62%) y se sitúa en niveles cercanos a los observados en el cuarto trimestre de 2024. El primer bimestre de 2025 suma un incremento del 4,3%; el acumulado de los últimos 12 meses alcanza el 48%, informó.



GANADERÍA

# Carta. Piden cambios en el plan contra la aftosa

Las entidades de la Mesa de Enlace le solicitaron al secretario de Agricultura, Sergio Iraeta, excluir a los novillos

La Comisión de Enlace de Entidades Agropecuarias elevó una propuesta al secretario de Agricultura, Sergio Iraeta, para modificar el plan de vacunación antiaftosa 2025-2026. La iniciativa plantea excluir a los novillos de la segunda campaña de vacunación de 2025 y, desde 2026, aplicar una sola vacunación anual, revacunando solo a los terneros.

Los dirigentes agropecuarios aseguran que la propuesta tiene respaldo técnico y científico, sin afectar la seguridad sanitaria. Además, sostienen que evitaría la vacunación innecesaria de ciertas categorías y alinearía a la Argentina con estrategias regionales. El Senasa sería el ente que debería hacer una evaluación. La nota fue enviada el 28 de febrero pasado y todavía no ha tenido respuesta de parte de las autoridades nacionales. Los productores sostienen que la resolución para la reeducación está pendiente de firma desde el año pasado y no se trata de una falta de consenso entre los productores, sino más bien de una decisión política que los excede.

La carta está firmada por Carlos Castagnani, presidente de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA); Lucas Magnano, de a Con-

federación Interooperativa Agropecuaria (Coninagro); Andrea Sarnari, de Federación Agraria Argentina (FAA) y Nicolás Pino, por Sociedad Rural Argentina (SRA).

En la misiva las entidades indicaron: "Tenemos el agrado de dirigirnos a usted a los efectos de elevarle una serie de consideraciones que creemos importantes y necesarias en el marco de los planes de vacunación antiaftosa del Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria para 2025 y 2026. En primer lugar, queremos dejar explicitado que los cambios que proponemos cuentan con el suficiente respaldo técnico y científico, por lo que no alterarían de modo alguno la seguridad sanitaria de los rodeos argentinos", señalaron.

También destacaron que son "plenamente conscientes que los productores que representan son una pieza fundamental en la protección y promoción de la salud animal y que, en una labor mancomunada junto al Senasa, han podido erradicar la aftosa de nuestro territorio".

Y siguieron: "Del mismo modo, somos los propios productores quienes bregamos y luchamos en primer lugar por un rodeo sano, ya que del aspecto sanitario depende



Se busca mejorar la vacunación

ARCHIVO

en grado sumo la actividad ganadera de nuestro país. Dicho esto, proponemos una reeducación del actual plan de lucha contra la fiebre aftosa".

Entre los puntos a destacar, observaron que se debe "excluir definitivamente a la categoría novillo, junto a la vaca y el toro, para la se-

gunda campaña de vacunación de este 2025. En el año 2026, realizar una única campaña de vacunación total y revacunar solamente a la categoría terneros", aclararon.

Por último, la Comisión de Enlace de Entidades Agropecuarias instó a que "el gobierno nacional a través del Senasa analice el pro-

yecto elevado, entendiéndolo que es un plan con fuertes bases técnicas que no deja ninguna duda en la faz sanitaria, que se transformaría en un incentivo para los miles de productores que año a año vienen vacunando categorías que no encuentran justificación y estaría en perfecta consonancia con la estrategia implementada por nuestros vecinos de la región".

El proyecto cuenta con el sustento técnico correspondiente y ha superado todas las instancias de revisión dentro del organismo, incluyendo la audiencia pública, según indicaron productores.

Castagnani, resaltó: "Desde CRA solicitamos formalmente la reeducación del Plan de Aftosa. Luego de un proceso de diálogo y consenso con las entidades del sector y el Senasa. El objetivo es operativizar y poner en marcha un esquema que garantice la sanidad animal de manera eficiente y acorde a la realidad productiva. El pedido de reeducación del Plan de Aftosa responde a un trabajo conjunto con el Senasa y las entidades del sector, con quienes hemos alcanzado un consenso. Ahora es momento de implementarlo asegurando una implementación ágil que brinde previsibilidad a los productores".

Juntos en cada cosecha

Juntos en Expoagro

Una vez más, te esperamos en **Expoagro** para compartir innovación, conocimiento y compromiso con el campo.

Stand N° 800

Bolsa Oficial de



## NOTA DE TAPA



## CARNE CAVIAR

### Nacida en Japón, la raza Wagyu gana terreno en la región pampeana

En Tandil, el agrónomo Alberto García Espil desarrolla un proyecto ganadero de ciclo completo con la raza de origen nipón y logra cortes de alto valor que se exportan a España

Texto Mariana Reinke

Es el caviar de las carnes. En Tandil, provincia de Buenos Aires, en el establecimiento "Tata Dios", hace más de una década que el agrónomo y productor agropecuario Alberto García Espil lleva adelante un emprendimiento ganadero: la cría de ganado Wagyu, la raza bovina de origen japonés. Para muchos, es considerada, por lejos, la mejor carne del mundo.

Todo empezó en 2012 cuando, como profesor de la cátedra de Producción de Bovinos de Carne de la Facultad de Ciencias Veterinarias de la Universidad Nacional del Centro, recibió una consulta sobre estos ejemplares vacunos. Fue entonces que empezó a investigar sobre el tema y un sobrino que trabajaba en especialidades alimenticias lo orientó.

"Y así apareció la idea de un negocio productivo. Le compré a un ganadero de Coronel Vidal unas siete vaquillonas media sangre y preñadas

por un toro puro Wagyu. Además sumé otras 25 vacas también media sangre en capitalización para armar un lindo rodeo de unas 30 hembras en total", cuenta a LA NACION.

Los primeros terneros que nacieron ya fueron  $\frac{3}{4}$  y, año tras año, parición tras parición, iba mejorando su plantel para llegar finalmente a un rodeo de Wagyu puro. En la actualidad, posee un stock de 170 vientres de esa raza que insemina con semen Wagyu, directamente.

Según describe el productor, la principal particularidad de la carne Wagyu o de Kobe es el marmoleado o marbling. El marbling es la grasa que se encuentra dentro de la masa muscular que le da ternura, jugosidad y sabor diferente a los cortes del resto de las razas vacunas. "Esta raza proviene de una zona de Japón y tuvo mucho siglos de endocria, o sea, estaba muy cerrada. Esta grasa intramuscular lo que genera es un producto muy tierno, jugoso y con un muy buen sabor", explica.

"Nunca antes había comido carne Wagyu y, cuando la probé, entendí el por qué de su valor diferenciado: cualquier corte, independientemente de la manera en que se cocine, es muy interesante. No es un producto que uno pueda comer una gran cantidad, sino más bien en porciones pequeñas", agrega.

#### El gran secreto, la alimentación

El origen de esta hacienda está en la prefectura de Hyogo, al sur del país nipón, de la que la ciudad de Kobe es su capital, por eso se la conoce también como carne de Kobe. Existe una leyenda popular que estos animales, bueyes, después de una vida larga de labores agrícolas, eran suplementados con buenas pasturas y con cerveza para estimular su apetito. Además, eran masajeados con sake para que sus músculos se ablandaran y esa grasa se esparciera e introdujera entre las fibras musculares.

Sibien estos solo un mito, es cierto que la nutrición de los animales

de esta raza cumple un papel primordial. Una de las características es que deben tener un nivel de alimentación óptimo. Es así que para el agrónomo hay una etapa crucial en la cual se generan la mayor parte de células que van a dar luego origen al marmoleo los últimos meses de gestación y los primeros nueve meses de vida del ternero. Por esto, las vacas preñadas deben tener una muy buena alimentación 60 días antes de parir hasta que se destete su cría.

Con una producción de ciclo completo, la actividad de García Espil comienza desde que esas 170 vacas se preñan hasta la venta de los novillos terminados de más de 700 kilos para exportación, tres años después.

En esta década de trabajo arduo, el productor pasó por muchas etapas, donde los procesos productivos fueron cambiando.

"Cada ejemplar debe tener una alimentación con buena calidad forrajera para lograr el resultado que nosotros queremos: tener un buen

marbling. Acá el negocio no está en la cantidad de carne que producimos, sino en que tenga un buen marbling", indica.

Para esto, además de tener una buena genética (semén importado y embriones), García Espil arranca en el parto con un buen nivel nutricional de la vaca de 45 a 50 días antes de la parición y lo mismo durante la lactancia. "Estos ocho o nueve meses son la clave para el potencial marmoleo. Las vacas preñadas se alimentan con buenas pasturas y verdes, ocasionalmente algo destete de maíz a campo", describe.

Luego, en febrero de cada año realiza un destete temprano, no precoz, a terneros con ya seis meses de nacido. "Es ahí donde se termina de definir la etapa de ese potencial marmoleo. Hasta los nueve meses de vida del ternero, tiene que tener siempre un plan nutricional alto. Se los pone en un corral básicamente con maíz concentrado proteico y rollo: energía y fibra es lo que necesita", analiza.



En este corral de inicio están aproximadamente cuatro meses. Luego salen a campo en una nueva etapa de recría de entre 6 y 12 meses, para luego ir encerrando por tandas a corral nuevamente. Los primeros encierres son a partir del año, después de salir del corral de inicio. "Luego, tienen por lo menos un año de corral. A la venta el novillo terminado está recién a los 24 meses por lo menos", dice.

#### De Tandil a El Corte Inglés

Lo comercial también tuvo sus idas y vueltas. En un principio fue muy cuesta arriba: personalmente llevaba los diferentes cortes a chefs reconocidos para que probaran de primera mano su carne y así ir diseñando su propia cartera de clientes. Trabajaba principalmente con restaurantes premium en Buenos Aires y de otros lugares, pero luego con la pandemia eso se complicó. Y si bien ya venía explorando la alternativa de exportar porque es una carne que tiene mucha demanda en todo el mundo, eso fue la catapulta de lanzamiento al exterior.

"Nosotros nos somos exportadores netos. Estamos asociados con una empresa exportadora que vende en Europa con su marca. Comenzamos a exportar en el 2021. En la actualidad, este producto todavía tiene un consumo limitado, de nicho, para determinado perfil de consumidores por su alto valor", dice.

Asegura que esta carne tiene distintas alternativas porque se come en platos al estilo japonés en restaurantes orientales hasta un bife de lomo en un restaurante tradicional,

donde "en todos los casos es un producto de muy buena calidad".

Es así que la carne Wagyu del "Tata Dios" en su gran mayoría va a España y se comercializa en las gondolas de las exclusivas tiendas de El Corte Inglés con la marca Wagyu Argentino Pampeana, así como también en Parrillas Estilo Argentino. Por año, el productor vende unos 40 novillos (30 toneladas aproximadamente), que en medias reses representan unos 220 kilos, unas 20 toneladas de res con hueso. Entre los cortes que se venden en el exterior está el lomo, el ojo de bife, el bife de chorizo, bife ancho y angosto y después hay otros cortes a los que se los busca otros destinos.

"Siempre estuvimos buscando alternativas para salirnos un poco del negocio de los commodities, de ese esfuerzo constante de tratar de comercializar mejor nuestra producción y sentirnos obligados a vender como se pueda. Creo que viene por es el lado de la idea que me llevó a incursionar en esta actividad", afirma.

En los comienzos, para García Espil, que forma parte del CREA Arroyo Languyú (región Sudeste), fue ir aprendiendo a medida que iba produciendo. Fue mucho prueba y error. "Aun hoy cree que existe mucho de lo que se puede seguir instruyéndose".

Por eso continúa con trabajos y ensayos con el INTA del Salado y con otros productores de Wagyu en el país, para intercambiar información y pruebas. "Es seguir haciendo camino al andar. Nos ha ido muy bien, pero todavía hay un montón de cosas para mejorar", finaliza. ●

## Las tres claves del proyecto

La planificación de la pureza del rodeo y la alimentación son fundamentales en el planteo

### 1

#### RODEO

García Espil posee un stock de 170 vientres que insemina directamente con el semen de la raza Wagyu. Cuando comenzó, tenía siete vaquillonas y media sangre.

### 2

#### FORRAJE

La planificación forrajera es clave para lograr un buen marmoleo. "El negocio no está en la cantidad de carne que producimos, sino que tengamos un buen marbling", dice.

### 3

#### NUTRICIÓN

Además de la buena genética, García Espil busca un buen nivel nutricional de la vaca de 45 a 50 días antes de la parición de igual manera que durante la lactancia. Todo para lograr un buen marbling.

## Alimentos. Mejoró el poder de compra del salario, según Coninagro

La entidad hizo un análisis en función de distintos productos básicos para los consumidores

Con una inflación que el año pasado terminó en el 117,8% interanual, los salarios registraron una mejora interanual del 148% entre diciembre de 2023 y diciembre del año pasado. Y esto se tradujo en una importante recuperación del poder adquisitivo en términos reales respecto de los alimentos.

El dato lo brindó Coninagro en su informe mensual "Del sueldo al plato, cuánto rinde el salario", donde analizó la evolución del poder de compra del trabajador con base en el Rípte (Remuneración Imponible Promedio de los Trabajadores Estables) relevado por el Ministerio de Capital Humano.

"En marzo, el Rípte, en términos corrientes, fue de \$705.832 mientras que para en diciembre fue de \$1.202.927", destacaron.

Respecto al asado, el poder de compra creció un 21%, lo que permitió adquirir 24 kilogramos más. En marzo de 2024, el salario podía comprar 113 kilogramos, mientras que en diciembre llegó a 135 kilogramos.

El poder de compra para ad-

quirir aceite de girasol aumentó un 46%, lo que permitió sumar 109 botellas de 1,5 litros adicionales; en marzo de 2024, el salario alcanzaba para 237 botellas, mientras que en diciembre se incrementó a 346.

El poder de compra para el pan aumentó un 22%, permitiendo adquirir 70 kilos adicionales; mientras en marzo de 2024, el salario alcanzaba para 319 kilogramos de pan francés tipo flauta, en diciembre pasado llegó a 389 kilos.

Coninagro remarcó que "la combinación de la recuperación del salario real y el atraso del precio de los alimentos permite recuperar el deteriorado poder de compra, pero "para los productores de algunos alimentos es una mala noticia el atraso relativo de los precios".

Según la entidad cooperativista, "la mejora del poder de compra de los salarios, más temprano que tarde, se convertirá en mayor demanda y consumo para los alimentos y las economías regionales". ●



**¡Nos vemos en Expoagro 2025!**

Del 11 al 14 de marzo **Stand 560**, Predio Ferial y Autódromo de San Nicolás.

Te esperamos para conocer las soluciones que tenemos para tu campo.

Más información en [santander.com.ar/agro](https://santander.com.ar/agro)

**Santander**  
Es el momento

OTORGAMIENTO SUJETO A CONDICIONES DE CONTRATACIÓN Y EVALUACIÓN CREDITICIA. LOS ACCIONISTAS DE BANCO SANTANDER S.A. NO RESPONDEN EN EXCESO DE SU INTEGRACIÓN ACCIONARIA. LOS ACCIONISTAS DE BANCO SANTANDER ARGENTINA S.A. NO RESPONDEN EN EXCESO DE SU INTEGRACIÓN ACCIONARIA.

## INNOVACIÓN



Se utilizan diferentes variables para anticipar los rindes del cultivo

LA NACION

## Tecnología. Para predecir los rendimientos de la soja, usan inteligencia artificial

Una startup, YielData, lo hizo mediante el análisis de datos de los últimos 40 años y en función de que las lluvias acompañen o no sobre fin del ciclo

**Pilar Vazquez**  
LA NACION

Mediante el uso de inteligencia artificial, una startup logró anticipar los posibles rendimientos de la soja en esta campaña, en función de si las lluvias acompañarán o no hasta el final del ciclo de los cultivos. El análisis tomó en cuenta datos de los últimos 40 años y comparó los resultados registrados en los periodos con mayor y menor cantidad de precipitaciones.

Este análisis reveló que, si las lluvias acompañan, los productores bonaerenses en Rojas podrían cosechar 4245 kilos por hectárea (kg/ha), en Pergamino 3542 kg/ha, en Venado Tuerto (Santa Fe) 4488 kg/ha y en La Carlota (Córdoba) 4159 kg/ha. En contraste, si resulta seco, los rendimientos en estas localidades serían de 4082 kg/ha en Rojas, 4393 kg/ha en Venado Tuerto, 3864 kg/ha en La Carlota y 3293 kg/ha en Pergamino.

El estudio fue realizado por YielData, una firma que desarrolló una herramienta diseñada para predecir rendimientos agrícolas combinando información meteorológica, edafológica (del suelo) y de manejo agronómico mediante el uso de inteligencia artificial. Además de calcular el rendimiento promedio, el sistema permite proyectar escenarios con los valores máximos y mínimos que se podrían alcanzar según las condiciones climáticas.

También se analizaron otras localidades, donde se observó que los rendimientos varían según la disponibilidad de lluvias. En un año húmedo, los rendimientos esperados serían de 4132 kg/ha en Arrecifes, 4177 kg/ha en Chacabuco, 3940 kg/ha en Inés Indart, 3585 kg/ha en Roberto Cano, 4541 kg/ha en Salto, 4065 kg/ha en Los Mistoles y 3999 kg/ha en Monte del Ro-

sario. En contraste, si es seco, los valores proyectados serían 3905 kg/ha en Arrecifes, 4162 kg/ha en Chacabuco, 3790 kg/ha en Inés Indart, 3451 kg/ha en Roberto Cano, 4357 kg/ha en Salto, 3687 kg/ha en Los Mistoles y 3567 kg/ha en Monte del Rosario.

Este análisis también permite evaluar los riesgos asociados a cada escenario. "En la mayoría de los casos, un fin de campaña húmedo no solo garantiza un mejor rendimiento promedio, sino que también reduce el riesgo de obtener rindes extremadamente bajos. En contraste, los años con un fin de campaña seco presentan un escenario más volátil, donde algunos lotes pueden mantener su productividad, pero otros quedan expuestos a caídas drásticas", explicó Mariano Tamburrino, uno de los socios fundadores de la startup.

En Buenos Aires, los datos reflejaron marcadas diferencias entre los mínimos en los años húmedos y secos en términos de rendimiento. "En Arrecifes, por ejemplo, el rendimiento mínimo en años con fines de ciclo húmedos (3329 kg/ha) es significativamente superior al de los fines de ciclo secos (1656 kg/ha), evidenciando la vulnerabilidad ante la falta de lluvias. Un patrón similar se repite en Pergamino y Salto, donde los fines de ciclo secos pueden generar mínimos preocupantes", indicó. En rigor, en Pergamino el rendimiento mínimo en un año seco podría caer a 1667 kg/ha, es decir, casi la mitad de lo que sería el mínimo en un año húmedo, mientras que en Salto el mínimo proyectado es de 2278 kg/ha.

Un caso particular se da en Chacabuco, donde las diferencias entre escenarios húmedos y secos son casi imperceptibles. En caso de que las lluvias acompañen, el rendimiento esperado es de 4177

kg/ha, mientras que si no lo hacen sería de 4162 kg/ha. "En Salto, los valores máximos incluso favorecen levemente a los años donde el fin de ciclo sería seco, lo que sugiere que, con un manejo adecuado, es posible sostener buenos rindes a pesar de una menor disponibilidad de agua. No obstante, el riesgo de caídas bruscas sigue presente", agregó Tamburrino.

En Córdoba, el impacto del agua es aún más evidente. En Monte del Rosario, el rendimiento mínimo en años con fines de ciclo húmedos (2381 kg) casi duplica al de los años secos (1580 kg), lo que subraya la importancia del régimen de lluvias en esta región. Los Mistoles presenta una situación similar: aunque el promedio también es superior en años húmedos (4060 vs. 3687 kilos), la diferencia más impactante se observa en los pisos productivos, donde los años secos pueden reducir el rendimiento mínimo cercano a la mitad.

Por su parte, en Santa Fe, a diferencia de Buenos Aires y Córdoba, General López mostró una gran estabilidad productiva. Los rendimientos promedio se mantienen en torno a 4500 kilos, con diferencias mínimas entre fines de ciclo húmedos y secos. "Aquí, la soja parece menos dependiente del régimen de lluvias, lo que sugiere que factores como la calidad del suelo o las prácticas agronómicas juegan un rol clave en la estabilidad de los rindes", apuntó.

"Si las lluvias acompañan, es probable que los rindes se sostengan en buenos niveles en gran parte de la región pampeana. En cambio, un escenario de fin de ciclo seco podría comprometer los pisos productivos en las zonas más vulnerables como Río Primero, Totoral, Pergamino y Salto", concluyó Tamburrino. ●

## Maquinaria agrícola A la conquista del mercado de Europa del Este con tecnología argentina

Un grupo de empresas locales participó con éxito en la feria AGRA, realizada en Bulgaria

**Abril Loupias Castia**  
LA NACION

La maquinaria agrícola argentina continúa afianzando su presencia en Bulgaria, el principal mercado de Europa del Este. La 31ª edición de la exposición AGRA, uno de los principales eventos del sector agrícola en esa región, volvió a ser un escenario clave para la promoción de la industria argentina.

Empresas como Richiger, Tanzi y De Grande hicieron su presentación en el mercado búlgaro a través de distribuidores locales, mientras que Secman y Cestari, que reingresó a ese mercado en 2024, junto con compañías ya consolidadas en Bulgaria, como Crucianelli, también exhibieron sus equipos ante productores agrícolas que se desplazaron desde distintas regiones del país.

A pesar de un contexto complejo, marcado por tres años consecutivos de sequía y por las consecuencias económicas de la guerra en Ucrania, el mercado búlgaro continúa incrementando su peso dentro de las exportaciones argentinas del sector de la maquinaria agrícola.

En 2024, la Argentina exportó maquinaria a más de 60 países, entre los cuales Bulgaria se ha convertido en un destino estrella, consolidándose como el cuarto mayor comprador de equipos agrícolas nacionales, superando a mercados tradicionales como Bolivia, Paraguay y Sudáfrica. Se ubicó solo por detrás de Brasil, Uruguay y Estados Unidos.

La oferta argentina abarca un amplio abanico de soluciones para el agro, desde la pre-cosecha hasta la post-cosecha. En particular, Bulgaria fue el segundo destino más importante para las exportaciones de equipos de siembra directa y, según estimaciones preliminares, en 2024 podría haberse convertido en el primero.

Alejandro Zothner Meyer, embajador argentino en Bulgaria, señaló en diálogo con LA NACION

que, aunque la siembra tradicional sigue siendo la más utilizada en ese país, hay una creciente tendencia hacia la agricultura regenerativa y hacia la adopción de tecnologías que favorezcan una mejor preservación de la humedad y los nutrientes del suelo.

"Factores como la prolongada sequía han generado una mayor conciencia sobre la importancia de mejorar la productividad mediante la implementación de métodos y sistemas que permiten un uso más eficiente del agua, lo que ha impulsado el interés por la siembra directa argentina", explicó.

### Nuevas oportunidades

Desde la Cámara de Fabricantes de Maquinaria Agrícola (Cafma) subrayaron que Europa del Este representa una gran oportunidad para la agrotecnología argentina, en especial en lo referente a la siembra directa y el silobolsa. En este contexto, y dado el creciente peso de Bulgaria dentro de las exportaciones nacionales de maquinaria agrícola, indicaron que han incorporado a su planificación estratégica la participación en eventos clave para el posicionamiento de la maquinaria argentina en la región.

Remarcaron que un punto destacado de la presentación de firmas de maquinaria agrícola argentina será la feria BATA AGRO, cuya 16ª edición se llevará a cabo entre el 12 y el 16 de mayo en Stara Zagora, Bulgaria. La Argentina ya ha participado con un pabellón propio en las ediciones 2023 y 2024 de la feria BATA AGRO. Además del potencial del mercado búlgaro, Bulgaria es un buen punto de ingreso a la región de Europa del Este, tanto para los países de la Unión Europea, en especial tras su ingreso como miembro pleno de la zona Schengen en enero de 2025, como para aquellos que aún no forman parte de la UE, como Macedonia del Norte, Moldavia, Montenegro y Serbia. ●



La feria AGRA, de Bulgaria

ARCHIVO



MUESTRAS

# Expoagro 2025. Cuatro días sin desperdicio para aprovechar cada minuto

Entre el martes y el viernes, San Nicolás será la "Capital Nacional de los Agronegocios" con 600 expositores y una agenda nutrida

Desde el martes y hasta el próximo viernes en el predio ferial y autódromo de San Nicolás, se realizará Expoagro 2025 edición YPF Agro, el punto de encuentro anual donde productores, empresas, bancos, startups del agro convergen para mirar hacia adelante, generar negocios y fortalecer alianzas estratégicas. "Es por acá. Es en Expoagro, el lugar donde todo sucede", dijo Diego Abdo, gerente de Comunicación y Marketing de Exponenciador, empresa organizadora de la muestra. La muestra estará protagonizada por empresas de maquinaria agrícola, insumos, ganadería, servicios, agtech y entidades bancarias. Habrá más de 600 expositores, entre otros, 12 plots con cultivos en pie. Nidra Semillas como el semillero oficial y tres empresas y organizaciones que debutan en el formato. LDC, Supra e INTA. También estarán YPF Agro, AFA, Advanta, Bayer, Donmario Semillas, NK Semillas, Spraytec y Stine.

La muestra contará con la presencia de 13 bancos públicos y privados: Banco Nación como *main sponsor*, Banco Galicia como *co-sponsor*, ICBC como *sponsor* internacional y Banco Galicia como *auspiciante*. También estarán: BBVA, BACS, Banco Comafi, Banco Credicoop, Banco de La Pampa, Banco Macro, Banco Patagonia, BIND y Santander. Por su parte, en la Carpa Telecom Agtech habrá 30 startups, agtech, y diversidades. Con el objetivo de mejorar la experiencia, tanto de los expositores como de los visitantes, la organización también ha modificado los horarios de la muestra. Así, se desarrollará de martes a jueves de 8.30 a 18.30, y el viernes, de 8.30 a 15.00, optimizando así las jornadas en función de las actividades programadas y la dinámica de los negocios.

Además, paralelamente a la vidriera comercial, habrá una gran agenda con capacitaciones, charlas y lanzamientos; todo esto se realizará en siete auditorios, en simultáneo: Anfiteatro SPS, Agtech John Deere, Prensa, Agronegocios, Carne Argentina, Carpa de Remates Ipcva y Tecnódromo.

Muchos de estos contenidos se realizarán de manera colaborativa con otras instituciones y asociaciones, como el INTA, Facma, Aapresid, el Servicio Meteorológico Nacional, la Facultad de Ciencias Agrarias de la Universidad Nacional de Córdoba, Las Chicas del Agro y Solo Riego, entre otros. Entre otras disertaciones se des-



Expoagro, el lugar donde todo sucede

tacarán las del "Foro Económico", que comenzarán el martes a las 15, con David Miazzo; el miércoles a las 12 con Carlos Melconian y jueves a las 9.45 con Salvador Di Stefano, en Anfiteatro SPS.

Una de las novedades de la grilla, será el "Club del Riego" que se realiza por primera vez con un panel de empresas sobre la importancia del riego sostenible en la agricultura. Será el martes 11, a las 16, en el Anfiteatro SPS.

Además, estará el clásico "Tecnódromo Mario Bragachini", donde se informará sobre la "Tecnología para alimentar al mundo", con más de 30 máquinas en movimiento. Aquí y también en el Anfiteatro SPS se llevará a cabo la Jornada de jóvenes -el jueves 13, a las 14-, donde habrá un panel sobre tendencias en inteligencia artificial y robótica; máquinas de última generación disponibles en el mercado, marketing y negocios digitales y también habrá un bloque especial destinado a escuelas secundarias.

#### Subastas ganaderas

La ganadería tendrá un récord de diez remates que comenzarán el lunes y terminarán el sábado.

El primer remate comenzará el lunes 10 a la mañana, desde las 9. Será el turno de Pedro Noel Irey S.R.L. Consignatarios de Hacienda

que realizarán una subasta televisada por Canal Rural.

Por la tarde, desde las 13.30 comenzarán las ventas de UMC -Haciendas Villaguay.

El martes 11, desde las 10 y durante toda la jornada, los encargados de las ventas de hacienda serán los representantes de Colombo y Magliano. Al día siguiente, el miércoles 12 a partir de las 10, Campos y Ganados SA llevará a cabo su tradicional remate por pantalla, en vivo por Canal Rural.

El jueves 13, desde las 10 y durante toda la jornada, volverá a decir presente en Expoagro el remate televisado del Rosgan.

Al día siguiente, el viernes 14 desde las 10 será el turno del "Remate de Selección" de Jauregui Lorda. También a esa misma hora, Agricultores Federados Argentinos (AFA) realizará un remate especial de Invernada y Cria. Será en su stand y se transmitirá vía streaming.

Luego, desde las 13, la Cooperativa Ganadería Agrícola y de Consumo Porteña Ltda. realizarán una subasta que se transmitirá por el streaming de Clic Rural.

Para cerrar la semana de negocios ganaderos, por último, el sábado 15 a las 10, Reggi y Cia. realizará un remate televisado por Canal Rural de Invernada y Cria, en la Carpa de Remates IPCVA. ●



Las rondas de negocios son un éxito en Expoagro

## Visitas. Habrá expertos y compradores del exterior para compartir conocimiento y negocios

Se espera la presencia de representantes de 16 países interesados en la tecnología argentina

Entre el martes y el viernes próximos el mundo pondrá el foco en Expoagro 2025 edición YPF Agro, no solo por la tecnología y las innovaciones que expondrán empresas y agtechs de cada uno de los rubros que componen este ecosistema del agro, sino por la capacidad de técnicos y profesionales del país que pueden compartir con los visitantes de otros países.

Uno de los espacios diseñados para este intercambio, vinculación y negocios será la Carpa Internacional ICBC. Allí se recibirá a los visitantes internacionales que son parte de cada edición de la muestra. Ya se acreditaron representantes de Brasil, Emiratos Árabes, Estados Unidos, Bielorrusia, Colombia, Uruguay, Chile, Argelia, Perú, Paraguay, Senegal, Austria, Bangladesh, Ghana, Venezuela y Japón.

Entre otras actividades, en la carpa el jueves 13 se destaca el lanzamiento de Agritechica que se realizará el 9 al 15 de noviembre en Hannover (Alemania) y contará con la presencia de autoridades de la DLG. "Los organizadores de Expoagro fomentan misiones internacionales a esa muestra, impulsando el potencial innovador de las empresas agroindustriales argentinas hacia el mundo", informaron.

Por otro lado, se presentará Agrievolution Summit, la cumbre de la mecanización agrícola que se llevará a cabo del 1 al 3 de septiembre de 2025, en la ciudad de Buenos Aires. Este encuentro tendrá como anfitrión a la Cámara Argentina Fabricantes de Maquinaria Agrícola (Cafma) y será organizado por Exponenciador.

"Expoagro es internacional, ya que desde hace varios años acompañamos distintas empresas en las misiones internacionales a Nampo en mayo a Sudáfrica. Este año estamos trabajando en una misión con productores al Farm Progress Show en Estados Unidos. Y también al clásico Agritechica, donde estamos trabajando con la Agencia Argentina de Inversiones y Comercio Exterior para contar con un pabellón más grande que la edición anterior", destacaron en la organización.

Además, contaron que este año visitará Expoagro un grupo de productores de Sudáfrica, interesados en conocer más sobre la agroindustria y tecnología argentina. Y también esperan la presencia del gobernador del estado de Goiás, Ronaldo Caiado, y el vicegobernador de Mato Grosso, Otaviano Pivetta, con sus respectivas comitivas.

Algunas entidades que estarán presentes serán la Asociación Argentina de Protección de las Obtenciones Vegetales (Arpov), Cafma, Asociación Concencia, Coninagro, Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), Federación Argentina de Contratistas de Máquinas Agrícolas (Facma), Maquinaria Agrícola de la Provincia de Buenos Aires (Magriba), y el Servicio Meteorológico Nacional (SMN). Además, contará con la presencia de VISA y el Ipcva, como auspiciantes. Habrá rondas de negocios coorganizadas con el gobierno de la provincia de Santa Fe y Santa Fe Global, que contarán con compradores de Bolivia, Brasil, Colombia, México, Paraguay, Perú y Sudáfrica. ●

economía

DOMINGOS  
CON TU DIARIO

¡NUNCA DEJEMOS DE GOVERNARNOS!

### AGUAS SUBTERRANEAS

Aptas ganadería | Riego | Uso humano  
Búsqueda | Ubicación | Perforaciones  
Lic. ERNESTO J. RIZZOLO  
Geólogo

011 4149 6151 - rizzoloaguassubterranas@gmail.com



## GANADERÍA

OPINIÓN



ARCHIVO

## La trazabilidad del ganado y la encrucijada comercial

Carlos van Gelderen  
PARA LA NACION

En los últimos tiempos, la trazabilidad del ganado ha sido motivo de ásperas controversias e interminables discusiones.

Según el reglamento CE/1760/2000 referido a los bovinos, sus carnes y su etiquetado, la identificación individual del ganado es una de las claves en un sistema de trazabilidad que, en esencia "es la posibilidad de encontrar y seguir el rastro, a través de todas las etapas de producción, transformación y distribución de un alimento, un pienso, un animal destinado al consumo o una sustancia incorporada (o probabilidad de ser incorporada) a los alimentos.

Debemos remontarnos a la aparición de la BSE (conocida como "enfermedad de la vaca loca") para rastrear la necesidad de una identificación individual de los animales. La identificación individual de los animales surgió como secuela de la aparición de la BSE a mediados de la década de 1980. La enfermedad se transmitió durante los primeros años de vida de los animales a partir del consumo de alimentos contaminados por el agente causal (una proteína anormal llamada prion). Tenía un largo período de incubación y su carácter zoonótico (riesgo de transmisión a los humanos) disparó la necesidad de rastrear a grupos de animales para sacarlos de la cadena alimentaria y evitar contagios masivos (Una Salud: Seguridad alimentaria).

Si bien la identificación animal tiene larga historia (marcas a fuego, caravanas), la tecnología permite hoy identificar a los animales a través de un sistema digital homologable a normas internacionales. Es así que hoy contamos con caravanas electrónicas auriculares o intraruminales, o chips que permiten identificar y rastrear los animales a través

de internet, y comprobar la autenticidad de los datos mediante mecanismos de seguridad informática similares a los que utiliza el sistema bancario para lo cual es necesario contar con un centro de procesamiento de datos con capacidad suficiente para gestionar la información de altas y bajas de animales y establecimientos, los movimientos de hacienda y la emisión de la documentación correspondiente certificada. Estos procesos confieren transparencia a la comercialización y exportación de carnes y otros productos animales. Y es éste un primer frente de controversia porque hay productores y firmas ganaderas que consideran que estos sistemas de trazabilidad vulneran su intimidad empresarial y exponen públicamente su actividad.

Sin embargo, las regulaciones internacionales que demandan un sistema completo de trazabilidad ("del campo al plato") apuntan a garantizar un control de inocuidad, calidad y otros atributos requeridos por los mercados. Hoy, la noción de trazabilidad se ha expandido a otros campos de interés global como la inocuidad alimentaria, sustentabilidad ambiental, ecológica, climática, etc.

¿Qué parámetros se toman en cuenta al diseñar un sistema de trazabilidad? En el caso del ganado, la información permite identificar el lugar de nacimiento, de engorde y de faena de los animales, el establecimiento que generó el producto, el frigorífico que lo procesó, la empresa que lo comercializó, etc. Las denominadas "unidades de rastro" ofrecen un aseguramiento que permite hacer el seguimiento preciso de los animales, y los productos y subproductos resultantes desde que sale del campo hasta que llega a la góndola con su

correspondiente etiquetado. Un buen ejemplo de la complejidad de este proceso es el Reglamento 178/2002 de la Unión Europea.

En buena medida es natural y entendible que muchos productores y empresas ganaderas cuestionen los sistemas de trazabilidad por los imprescindibles requisitos a cumplir. Sin duda, la hoja de ruta impone un control minucioso que exige capacidad para informar todos los sucesos de la cadena productiva, desde que el animal nace dentro de un sistema verificable de seguridad informática. Son los productores y operadores ganaderos (ferrieros, frigoríficos etc.) quienes deben cargar la información en el sistema central de control.

Más allá de estas dificultades, el sistema acredita beneficios: en primer lugar, es el mecanismo que garantiza la exportación de carne de calidad y la viabilidad del negocio. Es una plataforma que confiere transparencia y robustez a la comercialización, y permite diferenciar el producto. Por ejemplo, carne de animales criados a pasto con apelación de origen (sistemas ganaderos silvopastoriles del Caldén, del Espinal, etc.). Otra ventaja es que habilita dispositivos de alerta temprana frente a una eventual ruptura de la inmunidad en algún eslabón de la cadena. Esto permite hacer "control de daños" acción inmediata y desactivar solo el producto comprometido, y no todo el lote de producción como ocurría anteriormente. Frente a la encrucijada del comercio internacional, entender el funcionamiento de los sistemas de trazabilidad ganadera es la clave para asegurar mercados actuales y futuros. ●

El autor es miembro de número de la Academia Nacional de Agronomía y Veterinaria y presidente de Fundación Prosaia

## Silaje de maíz. El abecé de las herramientas de manejo para lograr la máxima eficiencia

Expertos del INTA aconsejan una planificación cuidadosa y el monitoreo de cada etapa

El silaje de maíz tiene aspectos críticos que pueden determinar la eficiencia del producto final. Por ello, especialistas del INTA analizaron el impacto de patógenos transmitidos por la chicharrita (*Dalbulus maidis*) en la calidad final del silaje del maíz de la campaña 2023-2024 y brindaron recomendaciones para minimizar la pérdida de valor nutricional.

La importancia del cultivo de maíz para silaje en los sistemas productivos es fundamental para la dieta animal. Fue así que en el INTA Rafaela, Santa Fe, estudiaron dos estrategias de manejo pre y postefecto de las condiciones climáticas en maíces afectados por achaparramiento durante la campaña 2023/24. De hecho, los daños causados por la chicharrita no solo afectaron el rendimiento del cultivo, sino también la calidad final del silaje.

"El éxito del silaje de maíz depende de una planificación cuidadosa, de su correcta ejecución en el momento adecuado y de un monitoreo constante de factores que puedan comprometer tanto el rendimiento como la calidad del cultivo. Estas prácticas no solo aseguran la calidad del forraje almacenado, sino que también contribuyen a la rentabilidad y sostenibilidad de los sistemas de producción animal", señaló Ainalén Carassai, investigadora del INTA Rafaela, Santa Fe.

Los forrajes conservados (silajes y henos) representan, en promedio, el 30% del consumo de materia seca en la dieta de los tambos. Se registró para la campaña 2023/24, un total de 2.396.000 hectáreas ensiladas, de las cuales, un 45% corresponde a la lechería y el 55% a la actividad ganadera. Si se analiza en función del cultivo a ensilar el 59,9% corresponde a maíz, 10,1% a sorgo y 30% a verdeos y pasturas.

"El silaje de maíz es un recurso fundamental para garantizar la disponibilidad de forraje de alta calidad en sistemas ganaderos.

Para maximizar los beneficios de la técnica de ensilado, es crucial atender ciertos aspectos clave relacionados con el manejo agronómico y la gestión del cultivo", dijo Lorena Iacopini, especialista del INTA Rafaela, Santa Fe.

Según Carassai, el momento óptimo para realizar el corte del maíz resulta decisivo para obtener un silaje de calidad, ya que permite aprovechar eficientemente los recursos invertidos, reducir las pérdidas de materia seca, energía y asegurar una adecuada conservación del forraje durante el almacenamiento.

"Además, es esencial realizar un monitoreo frecuente desde las primeras etapas del cultivo para identificar la presencia y densidad de plagas, como la chicharrita, aplicando medidas de control cuando sea necesario, expresó el experto Federico Massoni.

La campaña 2023/24 estuvo afectada por "La Niña", que generó retrasos en las fechas de siembra de los maíces tempranos. En la región central de Santa Fe, la fecha óptima de siembra, generalmente ubicada a mediados de septiembre, se desplazó hacia finales de octubre, realizándose de manera escalonada. En consecuencia, el período crítico del maíz ocurrió durante enero bajo condiciones climáticas desfavorables para su desarrollo.

En los silajes, uno de los primeros indicios de la mala fermentación es la presencia de calor, olor putrefacto y el desarrollo de hongos. Estos afectan negativamente el rendimiento y la salud de los animales. "En estos casos, se recomienda como estrategia general de manejo, realizar acciones para diluir su participación en la dieta (disminuyendo la proporción de alimentos con alta contaminación) o, reducir su disponibilidad en el organismo. Esto puede lograrse, por ejemplo, mediante el uso de agentes absorbentes o sequestrantes de micotoxinas", indicó el investigador Pablo Roskof. ●



Se buscan sistemas de producción sostenibles

ARCHIVO



HISTORIAS



Oscar Santana se dedica a la producción de frutas finas

## Patagonia. Desolación tras el fin de los incendios forestales

Oscar Santana, de El Manso, Río Negro, pelea para recuperarse de la devastación del fuego

**Relkis Martínez**  
LA NACION

Los incendios en la Patagonia han dejado más de 50.000 hectáreas consumidas de bosques nativos y producciones afectadas en diferentes puntos de la cordillera andina. En la localidad de El Manso, de Río Negro, está Oscar Santana, un pequeño productor de frutas finas, quien diversifica la actividad con el agroturismo. Sin embargo, las llamas arrasaron con todo lo que tenían en la región y ahora deberán encontrar la forma de recuperarse. Con el apoyo de la comunidad y estrategias de reforestación buscará la forma de reactivar su producción en el tiempo, pero reconoce que el camino va a ser difícil. Los productores no tienen estimadas las pérdidas, dado que los ingresos que generan por el agroturismo en el verano los usan para comprar alimento para los animales en el invierno.

Santana, de 58 años, forma parte de la Asociación de Productores de El Manso. El Manso se encuentra separado por el Río Manso del Parque Nacional que lleva pérdidas más de 20.000 hectáreas. Los productores, que suman más de 100, en la región también hacen referencia al abandono de las autoridades y a una falta

de previsión para contener futuras catástrofes de este tipo.

En una entrevista con LA NACION, Santana contó que junto a su familia, que se estableció en el Valle de El Manso desde 1895 y fueron los primeros pobladores antes de que esté Parques Nacionales. La familia construyó un refugio de agroturismo con tres cabañas, se dedica a la producción de dulces caseros y cultivos de frutas finas. No obstante, en diciembre de 2024, la apacible vida que tienen en la región se vio amenazada por el devastador incendio forestal que se inició en la laguna de Los Manzanos y todavía arrasa con una buena parte de la riqueza forestal patagónica: su forma de vida.

Son familias nativas del lugar que intentan sostenerse con un pequeño camping que tiene su hijo, cervezas artesanales y el cultivo de frutas finas. "El incendio día a día se fue acrecentando, hasta que a los pocos días se devoró [todo] y las autoridades no pudieron hacer más nada", relató.

"Nuestra protección ha sido el Río Manso, que atraviesa el valle y de un lado son tierras provinciales y de otro son parques naturales. Como pobladores creemos que algo falló en Parques Nacionales porque nos iban informando día a día

con mapas satelitales el acrecentamiento del incendio. Nos decían que el incendio venía cada vez más cerca, hasta el punto de que en un momento cruzó la Cordillera y no hubo más nada que hacer. Fue tremendo! ¡Vivimos con una incertidumbre y angustia tremenda!", contó. El productor aclaró que su casa y la de sus suegros no fue afectada por apenas 800 metros; fue hasta donde se acercaron las enormes lenguas de fuego. Su familia política sí fue evacuada, por prevención, dado que estaba a 500 metros.

"Esta vez el fuego cruzó la Cordillera, en 2021 el fuego no cruzó la Cordillera. Llegó hasta las cumbres, los vientos cambiaron y fue al Río Villegas y cruzó la ruta 40. Este es el segundo incendio más grande de los últimos años", narró.

El chacarero sostiene que Parques Nacionales tiene que tomar experiencia y ver de qué forma se controlan este tipo de situaciones. "Esta vez fue un desastre ecológico lo que sucedió. Parques Nacionales, que es el encargado de resguardar la fauna y bosques, hizo poco. Tienen tecnología sofisticada, detección de temperatura y algo falló porque no tuvieron previsto que el fuego nos iba a alcanzar al Valle de El Manso", agregó. ●

## clasificados

www.lanacion.com.ar

PARA PUBLICAR 4318 8888

**Agro**

- Venta
- Compra
- Arrendamiento cobrado
- Arrendamiento pedido

Campos

Compra

**Centro Precio De As**  
Sur Córdoba, Sur Pcia Santa Fe  
Campero Campo Agrícola Premium 1000 Hs. Enviar Info a: rccae6@gmail.com

**Para publicar**  
en este rubro, llama hoy al  
**4318-8888**

**NORDHEIMER**  
CAMPOS Y ESTANCIAS

La inmobiliaria del campo en:

**Expoagro EDICIÓN YPF agro**

Te esperamos para hablar de campos  
**STAND E35** 11 al 14 de marzo  
San Nicolás de los Arroyos

☎ + 0810-777-CAMPOS (226767)  
📍 + 549 11 2523 3584  
✉ nordheimer@nordheimer.com

EN TODO EL TERRITORIO

COMUNIDAD DE

# negocios

**SÁBADOS CON TU DIARIO**

f t G

NUNCA DEJEMOS DE MOVERNOS.

**SOMOS TU MEJOR OPCIÓN PARA COMPRAR O VENDER TU CAMPO.**

www.elizaldegarraghan.com

+54 11 43727072

Escaneá el código QR y mirá los campos que tenemos para vos.



MERCADOS

<b>HACIENDA GORDA</b> CAÑUELAS	Oferta martes/miércoles (cabezas)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 6/3/2025 (\$/kg)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 26/2/2025 (\$/kg)	Variación semanal (%)	Precio sugerido para arrendamiento (1) 6/3/2024 (\$/kg)	Variación interanual (%)
	<b>5674</b>	<b>2771,837</b>	<b>2777,777</b>	<b>-0,21</b>	<b>1740,094</b>	<b>59,29</b>

(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye todas las categorías de novillos y de novillos de más de 350 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Se consigna la operación del día miércoles ya que el martes no hubo ventas por el feriado de Carnaval

VACUNOS

## Entrada reducida y valores en alza en el Mercado Agroganadero de Cañuelas

Eugenia D'Apice  
PARA LA NACION

Con una oferta de 5674 vacunos, un 58,05% inferior a la anterior de 13.526 cabezas, se concretaron las ventas el miércoles pasado en el Mercado Agroganadero de Cañuelas, debido a los feriados por carnaval. Los operadores de compra local actuaron con demanda activa para todas las categorías y clasificaciones generales expuestas, mejorando los valores registrados en el período anterior, en especial cuando se trató de las haciendas livianas y las vacas.

El Índice General del miércoles, de 2606,489 pesos por kilo, mostró un ascenso del 12,01% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2327,103 pesos y una suba del 16,94% respecto de los \$2228,940 del viernes 28. En cuanto al peso promedio de la hacienda comercializada, fue de 398,51 kilos, un 3,35% menor al anterior de 412,31 kg.

**Novillos**

Los novillos, con 759 cabezas vendidas tuvieron una participación del 13,39% en el total negociado, de 5666 vacunos, y un peso promedio de 473,45 kilos, un 0,25% mayor al anterior de 472,28 kg. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2700/2900 por los livianos; \$2600/2800 por los medianos; \$2600/2800 por los pesados, y \$2550/2750 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo registrado fue de \$2950 por tres conjuntos con 436, 439 y con 461 kilos de peso promedio, respectivamente.

El miércoles el Índice Novillo cerró en \$2708,118 un 1,59% por debajo de los \$2752,058 del igual día de la semana anterior, y un 2,65% mayor respecto de los \$2638,184 del viernes 28.

Para la venta de las categorías chi-

cas se remitieron al Mercado Agroganadero 3853 animales, equivalentes al 68,01% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillos, con 2292 animales vendidos, \$3000/3250 por livianos de 300 a 350 kg; \$2900/3150 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2700/3000 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 1561 cabezas, \$2900/3200 por las livianas; \$2700/2900 por las medianas, y \$2600/2800 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillos, \$3400 por livianos de 337 kilos de promedio; \$3280 por medianos con 368 kg, y \$3220 por pesados con 397 kg, y en vaquillonas, \$3400 por livianas de 310 kg; \$3140 por medianas de 362 kg, y \$3020 por pesadas de 395 kilos.

Con 987 cabezas, equivalentes al 17,42% del total negociado, se desarrolló la venta de las diversas categorías y clasificaciones de vacas, el mayor precio en la categoría fue de \$2700 por un lote con 440 kg de peso promedio, enviado desde Gral. Villegas por Drabble SA y comercializado por la casa consignataria Crespo y Rodríguez SA. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carne, oscilaron de 1800 a 2000 pesos por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1500 a 1700 pesos. En el tipo conserva y manufatura se asignaron \$1250/1350 por las más encarnadas y \$1200/1250 por las inferiores.

En la rueda de ventas que se consignan en esta columna las hembras lograron una participación del 44,97% en el total vendido al sumar 2548 cabezas, un 66,77% menos que las 7667 negociadas en igual segmento anterior. ●

**12,01%**

**Suba**

El Índice General del miércoles, de 2606,489 pesos por kilo, mostró un ascenso del 12,01% frente al indicador del mismo día de la semana anterior, de 2327,103 pesos y una suba del 16,94% respecto de los \$2228,940 del viernes 28. En cuanto al peso promedio de la hacienda comercializada, fue de 398,51 kilos, un 3,35% menor al anterior de 412,31 kg.

**Los compradores actuaron con demanda activa para todas las clasificaciones y categorías**

**Las haciendas livianas y las vacas tuvieron valores con mejoras destacadas**

GRANOS

## La guerra de aranceles podría tener un efecto favorable sobre la oferta argentina

Pablo Adreani  
PARA LA NACION

Comenzó a regir el aumento de aranceles (25%) a las importaciones provenientes de México y Canadá, dos de los principales vecinos y socios de frontera de los Estados Unidos. En el mismo sentido se aplicaron nuevos aranceles del 10% a las importaciones de productos procedentes de China que se suman al 10% aplicados con anterioridad. La guerra de aranceles ya comenzó y todo indica que no hay chances que la situación se pueda revertir.

La primera reacción de China frente a la imposición de aranceles mayores impuesta por Trump fue contestar con la misma moneda: ahora los productos agrícolas de Estados Unidos deberán pagar tributos aduaneros adicionales de entre 10 y 15 puntos.

En este sentido, China ya comenzó a dar respuestas. La Administración General de Aduanas de China (GACC) anunció que suspendía las importaciones de troncos estadounidenses. La GACC afirmó que estas suspensiones se debían a las recientes detecciones de plagas forestales en los envíos estadounidenses. En 2024, China informó de importaciones de troncos de madera dura y blanda de EE.UU. valorados en US\$ 612 millones y US\$ 237 millones, respectivamente, se trata de un negocio de US\$ 849 millones.

En el mismo sentido, la Comisión de Aranceles del Consejo Estatal del Ministerio de Finanzas (SCTC) anunció que China impondrá aranceles de represalia a los productos agrícolas estadounidenses. Los aranceles se aplicarán a todo producto que no se haya enviado fuera de los Estados Unidos antes del 10 de marzo y que no haya llegado a China antes del 12 de abril. Se aplicará un arancel del 10 por ciento a productos como sorgo, soja, carne de cerdo, carne de res, productos acuáticos, frutas, verduras y productos

lácteos, mientras que se impondrá un arancel del 15 por ciento a artículos como pollo, trigo, maíz y algodón.

Finalmente le tocó el turno a la soja. La GACC anunció que suspendía las importaciones de soja de tres compañías con sede en Estados Unidos. La GACC afirmó que estas suspensiones se debían a supuestas detecciones recientes de cornucuelo y agentes de recubrimiento de semillas en envíos de soja de Estados Unidos. En este sentido, la GACC anunció que suspendía los envíos de soja de tres compañías con sede en EE. UU., CHS Inc., Louis Dreyfus Grains Merchandising LLC y EGT LLC.

Esta guerra de aranceles podría tener consecuencias favorables para las exportaciones de la Argentina; sabemos que la demanda de poroto de soja de China es cubierta principalmente por Brasil, pero no se descarta que nuestro país pueda capturar parte del mercado de soja al gigante asiático. China es el primer importador de soja del mundo con 109 millones de toneladas, provistas en su mayoría por Brasil. Ya antes de la asunción de Trump los chinos habían comenzado a sustituir las importaciones de soja de los EE.UU. por la soja de Brasil. En el caso del maíz y el trigo, los chinos importan aproximadamente 10 millones de toneladas de cada uno de estos productos. En su mayoría son abastecidos desde los puertos del mar Negro.

No hay dudas que esta guerra de aranceles va a tener como primer consecuencia distorsiones en los mercados y los precios de los distintos productos agrícolas en los principales países exportadores. Y podrá ser una oportunidad para las exportaciones de argentina. ●

El autor es presidente de Pablo Adreani y Asoc.

**10%**

**Penalidad**

China estableció que los productos agrícolas de los EE.UU. tendrán que pagar aranceles extra de entre 10 y 15 por ciento

**La demanda de poroto de soja de China es cubierta en su mayoría por los envíos de Brasil**

**Las primeras consecuencias de este conflicto serán las distorsiones en los mercados**



## FIN DE CAMPAÑA

## Equinos

### Se hará en la Rural una nueva edición de la muestra Nuestros Caballos

Una nueva edición de la muestra Nuestros Caballos se desarrollará del 25 al 30 de este mes en La Rural. Los organizadores informaron que se trata de una convocatoria especial en la que, por primera vez, se realizará el Mundial de Horseball, donde competirán equipos de 15 países. Los organizadores explicaron que se trata de la primera vez que este torneo sale de Europa para llevarse a cabo en la Argentina, con la organización de la Federación Internacional de Horseball y la Asociación Argentina de Horseball.

Es un deporte en el que dos conjuntos de cuatro jinetes cada uno, compiten por marcar goles en el campo contrario usando una pelota con manijas como en el Pato: un juego que combina elementos del rugby, el básquet y el fútbol.

Otro de los atractivos de Nuestros Caballos será la presencia del reconocido maestro Monty Roberts, oriundo de Estados Unidos, ofrecerá dos clínicas en las que expondrá su famoso método de entrenamiento equino y participará de una mesa redonda donde presentará los conceptos teóricos del mismo.

En Nuestros Caballos participarán más de 1500 ejemplares de ocho razas representativas del país y el mundo: Criolla, Silla Argentino, Cuarto de Milla, Peruano de Paso, Appaloosa, Petiso Argentino, Árabe y Percherón. En las pistas de Palermo se harán presente los referentes de la industria, entidades del sector, las cabanas y los criadores más importantes.

Además, se podrá seguir en vivo a través de la plataforma virtual. Más información en: <http://www.nuestrosCaballos.com.ar/>

En el marco del anuncio de las novedades de este año, Carlos Solanet, director Comercial de La Rural S.A. afirmó: "Nuestros Caballos vuelve para reencontrarnos con las tradiciones argentinas y vivir momentos únicos. Toda la industria ecuestre y las principales novedades y tendencias de los caballos, animales sumamente importantes de nuestro campo, se reúnen en un solo lugar. Estamos orgullosos de celebrar esta expo junto a las Asociaciones que vuelven a confiar en La Rural como el espacio de encuentro y exposición de toda su actividad".

La edición 2025 incluirá una pista indoor de 4200 m2 en el pabellón verde, escenario de las principales actividades de las razas que reunirán a toda la comunidad equina y a los expositores comerciales. Además, en la pista central se podrán ver disciplinas deportivas, pruebas funcionales, espectáculos y otros atractivos al aire libre de interés para toda la familia. Y e podrá seguir en vivo a través de la plataforma virtual. Más información en: <http://www.nuestrosCaballos.com.ar> ●

## RINCÓN GAUCHO



Los estudiantes elaboran productos que luego venden

## Una escuela agrotécnica sigue el legado de los salesianos en la Patagonia

Abril Loupias Castia  
LA NACION

En el sur de la Argentina, en la ciudad más poblada de la provincia austral, Río Grande, se encuentra la Misión Salesiana Nuestra Señora de la Candelaria. En el complejo fundado por la congregación religiosa de los Salesianos de Don Bosco, se constituyó una de las escuelas agrotécnicas salesianas.

Allí, los alumnos no solo estudian teoría, sino que también se ponen manos a la obra: elaboran dulces, vinos, aceites, yerba y hasta quesos. Lo recaudado de la producción artesanal se destina a propuestas educativas y de formación para el trabajo para jóvenes en contextos vulnerables.

En 1893, Monseñor Fagnano tomó la iniciativa de fundar la Misión Salesiana de Nuestra Señora de la Candelaria, con el objetivo de ayudar al pueblo Selk'nam, un pueblo indígena que habitó la isla Grande de Tierra del Fuego.

"La comunidad era perseguida, acosada, hostigada y asesinada en manos del hombre occidental", explicó Carlos Martinic, quien está a cargo del Archivo histórico de la Casa Salesiana Don Bosco. "La pregunta fundante es: ¿Cómo los ayudamos?" y la única respuesta que encontraron fue intentar de integrarlos a la sociedad que se les estaba imponiendo de la manera menos traumática posible", dijo.

Los salesianos se dedicaron a la administración de una estancia, que tenía carácter educativo. Desde distintos espacios de fueron, fueron enseñando a los nativos Selk'nam a trabajar con el ganado, cultivar, construir, entre otros. Por su lado, las Hijas

de María Auxiliadora hicieron lo mismo con las nativas, aunque se trataron de tareas más de la época: canto, bordado, tejido, hilado, cocina, etc.

Hacia mediados de la década de 1920, con los sobrevivientes de la comunidad originaria incorporada en la sociedad civil de Río Grande, la misión de los salesianos había perdido sentido. Sin embargo, con ayuda, decidieron transformar el lugar en una escuela agraria que iba a ser un espacio de formación para todos los jóvenes de Río Grande.

En la actualidad, la misión del colegio está centrada en la promoción de la juventud. "Se los acompaña a través de las distintas actividades a encontrarse como miembros activos y comprometidos de la sociedad", informó Martinic, y agregó: "Los estudiantes recorren a lo largo de su trayectoria escolar distintas secciones didáctico-productivas y en ellas trabajan con pollos, vacunos, ovinos, cerdos, caballos y especies vegetales, además de otros espacios como carpintería, electricidad, etc. Se producen pasturas, verduras, lana, pollos, carne... un poco de todo".

Durante el séptimo año, los espacios didáctico-productivos están pensados como industrias a pequeña escala, donde los estudiantes pasan por tres espacios: chacinados, dulcería y quesería, donde las estrellas son los quesos de oveja y vaca.

Participar en la elaboración de productos significó bastante para mí. Es genial saber todo el proceso que lleva fabricar un producto apto para el consumo teniendo en cuenta todos los

factores que entran en juego", expresó Tomás Narvaes, exalumno. "Por ejemplo, conocer de los puntos de maduración de las frutas para producir una mermelada o conocer sobre la contaminación que se puede crear si no se tienen ciertos cuidados en el momento de la elaboración", añadió.

Cada año se propone a los grupos de estudiantes realizar distintas tareas de servicio, donde ponen en práctica los conocimientos adquiridos. Desde la escuela acompañaron a los alumnos a jardines y escuelas de producción, microtúneles, invernaderos en la ciudad de Tolhuin y en escuelas rurales. Además, brindan talleres para las familias sobre la producción de alimentos.

"El trabajo educativo en la Misión también tiene un impacto positivo en la educación de otros jóvenes en distintos puntos del país", dijo Martinic. "Porque las empresas que adquieren los productos de escuelas agrotécnicas salesianas a través del programa están dándole la oportunidad a muchos jóvenes de seguir estudiando y formándose para el trabajo, especialmente en aquellas zonas donde la vulnerabilidad es mayor".

Decara al futuro, la institución busca dar una mejor respuesta a los desafíos que se presentan en el mundo actual. "Creo que uno muy importante es la conciencia ecológica y el bienestar animal", dijo Martinic. Desde la escuela dijeron que para adquirir productos con impacto social se puede comunicar a alianzas@porlosjovenes.org o por WhatsApp al (011) 6583-0416. ●

## EL PAMPA

## Entre el INTA y una semana a pleno desde Expoagro

### SIN DEFINICIONES

El futuro del INTA y la eventual fusión con el INTI siguen generando comentarios de todo tipo. Fuentes con acceso a funcionarios indicaron que el plan se sigue trabajando en el más absoluto hermetismo y que la decisión es marchar al objetivo mencionado antes. Hubo una demora porque, señalaron, quieren terminar de ver qué tipo de áreas hoy se superponen y las investigaciones en marcha. Esto en un marco donde el INTA ya está con su propio ajuste, como la reciente aprobación en el Consejo Directivo para eliminar 41 agencias de extensión rural en todo el país y el fin del INTA AMBA, que tenía una importancia para pequeños productores del cinturón hortícola del Gran Buenos Aires.



SERGIO IRAETA  
Secretario de Agricultura



### DESDE EL STAND

Expoagro edición YPF Agro, que se realizará entre el martes y el viernes próximos, será, como siempre, una caja de resonancia política y, además, un ámbito para diversos encuentros de nivel. Según trascendió, el secretario de Agricultura, Sergio Iraeta, estará trabajando desde la muestra. Cerca del funcionario dijeron que la Secretaría estará a pleno como en la última Exposición Rural de Palermo, cuando sus funcionarios tuvieron encuentros con una agenda muy movida. En este marco, se aguarda, indicaron fuentes gremiales del agro, una reunión de la Mesa de Enlace con el mismo Iraeta. Hace unos días, por carta la Mesa de Enlace le solicitó al funcionario cambios en el esquema de vacunación antiáfosa y este sería, en efecto, uno de los temas que formarían parte de la agenda.