

campo

www.lncampo.com.ar / @Lncampo



PRODUCCIÓN PORCINA

17,6%

El 2024 cerró con el valor más alto del cerdo en pie dolarizado: fue 17,6% por encima al promedio histórico y un 9,1% mayor al mismo mes de 2023. FUENTE: JLU CONSULTORA



INTENSIFICACIÓN Leche y tabaco con alta productividad

En el Valle de Lerma, Salta, Luis Demetrio Elías tiene un tambo con galpones y robots; logra 33 litros diarios como promedio anual y apunta a los 40 litros **CARLOS MARIN MORENO / 4 Y 5**

Una realidad acuciante que demanda decisiones urgentes, por Fernando Bertello /2
Carne: el abecé para tener más ingresos con la producción, por Aníbal Fernández Mayer /6
¿Se precipita el plan B ante una coyuntura externa adversa?, por Enrique Erize /10

EL XTRA DE CONFIANZA

QUE BUSCÁS PARA TU SOJA.

Quintal' Xtra

Jermelva® active

INSECTICIDA

**QUINTAL® XTRA ES EL INSECTICIDA
MÁS COMPLETO, RÁPIDO Y EFICIENTE
PARA EL CONTROL DE ORUGAS Y TRIPS
EN SOJA.**

▶ **ALTA PERSISTENCIA,
EXCELENTE VOLTEO.**

CORTEVA
agriscience

TM ® son marcas registradas de Corteva Agriscience y sus compañías afiliadas.
©2025 Corteva. Peligro. Su uso incorrecto puede provocar daños a la salud y al ambiente. Lea atentamente la etiqueta.

SIEMBRA DE PRIMERA

LO QUE VIENE

Una realidad acuciante que demanda decisiones urgentes



Fernando Bertello
EDITOR

Una de las 200.000 hectáreas con soja menos versus lo previsto inicialmente y alertas que siguen dando cuenta de una preocupación: el negocio agrícola, sobre todo en campos alquilados, está en una zona de riesgo que requiere atención no solo de la cadena, sino del mismo Gobierno. Cuando algo pasa mejor observar los síntomas y actuar en consecuencia. Por el lado del Gobierno, quizá sería conveniente pensar en que la prometeda baja de las retenciones tenga que acelerarse antes de que pueda ser tarde para muchos productores que, además, vienen sobrellevando una situación compleja desde la última sequía.

Hace unos días, la Bolsa de Cereales de Buenos Aires puso en agenda que, si bien registrará una suba del 6,4% para llegar a 18,4 millones de hectáreas, la superficie del cultivo de soja quedará con 200.000 hectáreas menos de lo que se aguardaba inicialmente. Directo, sin vueltas, apuntó a la razón de esta revisión del área: habló de una "consecuencia de márgenes ajustados".

La consultora AZ Group, por su parte, viene de brindar un panorama con números sorprendentes para la producción en campos alquilados en la zona agrícola núcleo. Señaló que en la región con 40 quintales por hectárea se consigue un margen neto, después de impuestos, de solo 21 dólares por hectárea con la soja de primera. Este número ya de por sí magro se tendría si el clima acompaña,

ya que en varias zonas otra vez hay ruego para que lleguen más lluvias. El cálculo se hizo a partir de la información que releva la plataforma agbi.com. Pero hay más: la Mesa de Enlace de Entre Ríos, con datos en campos alquilados de la Bolsa de Cereales provincial, detalló que, en soja de primera, mientras el rendimiento promedio histórico es de 23,9 quintales por hectárea (qq/ha), el rinde de indiferencia con arrendamiento se ubica en 28,8 qq/ha. "Esto proyecta un quebranto de 4,9 qq/ha", apuntó. Añadió que en soja de segunda el promedio histórico es de 19,8 qq/ha frente a un rendimiento de indiferencia de 22,1 qq/ha, lo que implica una pérdida de 2,3 qq/ha.

Se intensificaron los planteos de los productores para que se alivie la presión impositiva de las retenciones

Para la Mesa de Enlace Entrerriana, la principal causa de estos quebrantos "está vinculada a la retracción de los precios internacionales, pero también pone de manifiesto el excesivo peso impositivo que los productores agropecuarios deben soportar desde hace décadas, de manera injusta y discriminatoria".

En las últimas semanas, en redes, por ejemplo, se intensificó el reclamo de los productores para que se quiten las retenciones y así aliviar la carga en un momento donde todavía resta ver el desenlace del clima, y además, con precios que están en niveles muy bajos. Muchos canalizan por ahí lo que la dirigencia gremial en bloque no insiste como lo debería hacer, según los productores.

En algunas entidades, por

ejemplo, son conscientes de que la situación de los números para la soja es mala, mientras resumen con un "más o menos" el escenario del maíz y el trigo. Esto al tiempo que siguen, no obstante, de cerca la actividad. Ponen el acento en que, en tanto, puede haber buenas perspectivas para el negocio ganadero este año. Focalizan en la recuperación que tuvo la hacienda y que se tienen reglas de juego sin ningún tipo de intervención como, en cambio, ejercía el gobierno anterior.

La hacienda, vale recordar, venía demasiado atrasada con respecto a la inflación. "Entre diciembre de 2023 y octubre de 2024, el precio de la hacienda aumentó, en promedio, un 41%, y el de la carne al consumidor un 59%, mientras que el IPC registró un incremento del 107%", había alertado en noviembre pasado la Sociedad Rural Argentina (SRA) en un reporte.

En tanto, en el actual contexto, que se ve potenciado por los defaults de Los Grobo Agropecuaria, Agrolina y Surcos, en el mercado se mira el cuadro. Un experimentado hombre del sector analizó que hoy se vive una situación marcada por un dólar oficial sin grandes movimientos, una inflación en dólares creciente, precios de los granos en baja y retenciones que agravan todo. ¿Qué les queda a las empresas del agro en general? Según este especialista, "la estrategia financiera es particular de cada empresa. Aquellas que quieren expandir sus operaciones con un leverage (apalancamiento) financiero alto están expuestas a los vaivenes del mercado local que no tiene líneas de largo plazo por lo que cualquier retracción del mercado de crédito se traduce en un sofocón financiero en empresas con alto nivel de deuda y escasos activos líquidos". Según esta fuente, si el mercado crediticio (ON, pagarés, fideicomisos) se pone "áspero" va a complicar a toda la industria. ●

DE BUENA FUENTE

Los cambios empresarios que exige el nuevo escenario agrícola

Carlos Marín Moreno
PARA LA NACION



COSTOS

Uno de los principales temas que deberán considerar los agricultores en 2025 va a ser la revisión de los costos de estructura, combustibles, labores y fletes, que se han encarecido mucho en dólares. En los últimos años, estos costos daban bien con relación al precio de los granos, porque se iban licuando con la inflación y las devaluaciones del peso. En cambio, hoy "son los que están devorando los márgenes agrícolas, en combinación con la baja de las cotizaciones agrícolas. Por eso, hay que entregar entre 40 y 60% más de grano que en 2023 para cubrir estos rubros", según un informe de la consultora AZ-Group preparado por Jeremías Battistoni. Entonces, el desafío de este año es entender que cambió el negocio agrícola y que hay que poner la lupa en todos esos rubros de la empresa. En materia de precios de los granos, el informe prevé un mercado relativamente tranquilo, manteniendo el nivel de precios nominales que estamos transitando. Entonces "habrá que trabajar para ver cómo se pueden ganar 5-10 dólares por tonelada en el flete eligiendo momentos de carga o ver si resulta más eficiente operar con contratistas o con maquinaria agrícola propia, por ejemplo".



PRODUCCIÓN

Márgenes ajustados obligarán a no incurrir en gastos comerciales innecesarios, como puede ser una embolsada y una desembolsada, que cuestan 10 o 15 US\$/t y van sumando costos. También habrá que volver a reconocer que el agrícola es un negocio productivo, que exige rendimiento, y en el que no resulta prudente esperar milagros. El Presidente Milei mencionó la posibilidad de una baja de retenciones, pero sin fecha cierta. Por eso, en una estrategia comercial de corto plazo, no parece conveniente retener granos para aprovechar una baja de retenciones o una devaluación del peso. "Hasta hace pocos meses atrás no vender grano tras la cosecha era conveniente para capturar devaluaciones; en los últimos meses, quien tomó esa conducta perdió día a día capacidad de compra", alerta.

En la gestión financiera también hay desafíos: "Venimos acostumbrados a créditos en pesos cuyo repago se licuaba con la devaluación; hoy se opera con tasas positivas en pesos y hay un vuelo bastante importante hacia las tasas en dólares que también son positivas. El escenario cambió y hoy el financiamiento no enmascara ineficiencias, que deberían corregirse rápidamente", advierte Battistoni.

BREVES

NUEVA GESTIÓN EN UN ENTE

El Renatre informó que renovó autoridades para el periodo 2025-2028. Según señaló, el nuevo Cuerpo Directivo está encabezado por José Voytenco como presidente y Mario Salazar como vicepresidente, ambos en representación de la Uatre. En 2024 el organismo otorgó 18.816 prestaciones por desempleo ordinarias, asistió a 290 trabajadores en presunta situación de explotación laboral y entregó 2852 prestaciones específicas.

SITUACIÓN DEL SECTOR LECHERO

Caprolecoba, que agrupa a los tamberos del oeste bonaerense, evaluó el cierre de 2024. Dijo: "Termina el año, con un negocio lechero mejorado, pero hoy, bastante ajustado, con una producción que se vino recuperando, pero con un consumo interno que no pudo levantar mucho, y con las exportaciones (aún sin retenciones) lejos de su potencial, por un tipo de cambio que no permite cerrar bien el número".

ADHESIÓN DE LA UBA A UNA INICIATIVA

El Consejo Superior de la Universidad de Buenos Aires (UBA), por iniciativa de la decana de la Facultad de Agronomía, resolvió suscribir como miembro a la Alianza Global Contra el Hambre y la Pobreza impulsada por Brasil en el encuentro del G20 de noviembre de 2024 en Río de Janeiro, según informó la casa de estudios. Apuntó que esto "marca un compromiso histórico de la universidad pública en la lucha contra estos desafíos globales".

PRESENTACIÓN DE UNA EMPRESA

La empresa UPL anunció que abrió sus Centros UPL de Lanzamientos. Fue en seis puntos del país. Se trata, detalló en un comunicado a la prensa, de "locaciones donde productores, asesores y la red comercial pueden evaluar, junto a los técnicos de la empresa, los aportes de las soluciones actuales y los productos que se vienen, tanto de la paleta de protección de cultivos como la división de biosoluciones de la compañía".

RÉCORD DE EXPORTACIÓN

El presidente del Centro Azucarero Argentino, Jorge Feijóo, se refirió al récord de exportación. "Las 600.000 toneladas de azúcar exportadas en 2024 son una base óptima para el plan exportador 2025 para el que, de hecho, ya se están cerrando contratos en forma anticipada, como lo hacen los principales países productores del mundo, caso Brasil, que ya tiene 50% del azúcar fijada de la zafra 25/26 y 7% de la zafra 26/27".

PRESIÓN IMPOSITIVA

Campaña. Alerta por la pérdida de rentabilidad

Varios referentes del radicalismo se pronunciaron sobre la situación que atraviesa el sector agropecuario

Distintas voces de la Unión Cívica Radical (UCR) alertaron por los números en rojo para la producción, con críticas al Gobierno. Según indicaron, en el agro "las cifras reflejan mayoritariamente preocupación y números rojos, así ya lo advirtieron también distintas entidades y fundaciones de productores".

En este contexto, destacaron el informe de CREA, donde se mostró que el escenario de rentabilidad de los productores está en "rojo". En detalle, el Índice de Viabilidad que elabora CREA advirtió un escenario de rentabilidad muy complicado para todos los cultivos, pero en especial para la soja, el cultivo de mayor producción.

"Solo el 10% de la superficie nacional se ubicaría en un rango de viabilidad económica positiva. El resto está a pérdida o apenas con lo justo. En maíz solamente el 35% se ubicaría en resultado económicamente positivo; el resto también está a pérdida o apenas con lo justo. Es decir que en gran parte del área dedicada a la oleaginosa se está por debajo del Precio de Indiferencia (PI), lo que supone que, obteniendo rendimientos promedio, no se alcanza a cubrir los costos de producción", subrayó el documento.

Esto coincide, dijeron, con la caída del poder de compra de los gra-

nos en relación con los insumos. Según un estudio de la consultora AZ Group, "se necesita el doble de soja que el promedio de las últimas tres campañas para adquirir un litro de gasoil o para pagar las labores agrícolas".

También la Bolsa de Cereales de Buenos Aires "ha realizado un ajuste en la superficie proyectada de menos de 200.000 hectáreas sembradas de soja, como consecuencia de márgenes ajustados que productores han desistido de sembrar o destinado a otras producciones".

Sumado a que esta semana se conoció el default de reconocidas empresas agrícolas. Detrás de esto hay factores como "el cambio en las condiciones macroeconómicas, la caída del mercado de insumos y la pérdida de rentabilidad en el sector, en un escenario de menores precios y alta presión fiscal; hay temor que haya más incumplimientos de compromisos de otras empresas".

Otro referente que salió a visibilizar la mala situación del sector agropecuario fue el exministro de Agroindustria y productor agropecuario, Ricardo Buryaile. Indicó en la red social X: "Surcos, Agrofin y Los Grobo se declaran en cesación de pagos. Hay más empresas en si-



La soja tributa 33% de retenciones

ARCHIVO

tuación complicada, al igual que muchos productores. Ya habíamos advertido que el peso sobrevalorado y altas retenciones conducen a la destrucción de la producción".

Según un informe de la Fundación FADA, "la presión impositiva del Estado aumentó 2,8% respecto de septiembre pasado en sus diversos niveles sobre la renta generada por una hectárea agrícola y alcanzó el 64,3% y, respecto de un año atrás, el incremento es de 5,4 puntos porcentuales". Según el documento del radicalismo, una hipótesis pa-

ra destacar por la economista jefe de la entidad, Nicole Pisani Claro, es que, "si desaparecieran los DEX la participación del Estado sería del 36%".

Días atrás, el diputado y economista Martín Tetaz, citando los datos de FADA dijo: "Este impuesto a las exportaciones es la principal causa del subdesarrollo argentino, porque sin incentivos para producir bienes exportables, el país choca con una crisis de balance de pagos cada cinco años".

En este contexto complicado pa-

ra el sector, el diputado correntino del radicalismo, Manuel Aguirre, viene expresando en medios de comunicación que: "mientras distintos sectores sufrieron un tremendo ajuste, las mineras dejaron de pagar retenciones, que si tiene que pagar el campo". "Si esto fue una decisión premeditada del Gobierno, ¿por qué no fue anunciada?", dijo.

"Hace meses vengo advirtiendo y cuestionando: ¿Por qué al campo se le cobra retenciones y al oro no?", dijo en otro posteo.

El mismo diputado radical Aguirre recordó; "Desde la UCR nos opusimos a la suba de DEX que quería el Gobierno en la Ley Bases, lo que hizo caer ese artículo".

El radical y exfuncionario de Control Agropecuario, Marcelo Rossi, reflexionó en la red social X: "El campo no puede esperar. Imaginan si grandes empresas como Los Grobo, Surcos o Agrofin a través serias dificultades y empiezan a tener serios problemas de financiamiento y rentabilidad, ¿cómo les va a ir a productores medianos y chicos? Recuerdo que con políticas similares de pérdida de competitividad y tipo de cambio ficticio, dejaron la actividad más de 200.000 productores agropecuarios en la década del 90".



IpesaSilo

La pre-venta campaña 2025 ya tiene luz verde. Asegurá ya mismo tu stock y multiplicá tus chances de ganar. Consultá en tu distribuidor habitual.

NOTA DE TAPA



INTEGRACIÓN
El productor logró un complemento de actividades en el marco de la economía regional

INTENSIFICACIÓN

Leche y tabaco con alta productividad

En el Valle de Lerma, Salta, Luis Demetrio Elías tiene un tambo con galpones y robots donde ya se logran 33 litros diarios como promedio anual y el objetivo es alcanzar los 40 litros; las claves detrás de un modelo exitoso

Texto **Carlos Marín Moreno** PARA LA NACION

Luis Demetrio Elías, de 64 años, es un ingeniero agrónomo que produce leche y tabaco en el Valle de Lerma, Salta. Es un valle templado, situado a 1450 metros sobre el nivel del mar, con lluvias monzónicas de 1000 milímetros en primavera y verano, con prácticamente cero registros en el resto del año. Los suelos son muy heterogéneos, aluviales, con muchas piedras, al estar cerca de la precordillera. El campo de Elías tiene 240 hectáreas y dedica 100 hectáreas para el cultivo de tabaco y 140 para desarrollar maíz para silo y grano que se utiliza para la alimentación en el tambo. Todos los demás ingredientes de la dieta de las lecheras son comprados.

"En 2020 teníamos 200 vacas Holando en ordeño en un dry lot que causaba problemas cuando había mucha lluvia; las vacas sufrían con el barro y las piedras. Entonces, para

mejorar el bienestar de los animales y para cambiar un modelo que era inviable en esa dimensión, decidimos ir a una lechería de más escala intensificada", rememora Elías.

"Hicimos un proyecto para apuntar al cambio y al crecimiento, y pasar de las 200 vacas iniciales a 600 vacas en ordeño voluntario con robots. El objetivo era aumentar la producción porque con el dry lot no pasábamos de 24 litros por vaca y por día como promedio. Hoy estamos en 33 litros como promedio anual aspirando a llegar a 40 litros a partir de la inversión y un manejo más eficiente", se ilusiona Demetrio.

Para concretar su propósito, Elías construyó cuatro galpones con cama de compost para 150 vacas cada uno. Tienen 31 por 120 metros de largo, con 12 a 15 metros cuadrados por vaca. En la confluencia de los cuatro galpones está la sala de leche y las oficinas administrativas.

La estructura es de metal utilizando cañerías petroleras recicladas en buen estado. El techo es de

La producción de leche a galpón es más compleja y requiere otro tipo de formación desde lo técnico, pero con este sistema se resolvieron problemas y, además, se consolidaron buenos indicadores

chapa de zinc con triple ventilación: tangencial (el aire entra por un lado y sale por otro), "efecto chimenea" y circulación del aire hacia arriba mediante un efecto venturi con un sobretecho. Estos sistemas aceleran la circulación del aire y permiten tener olor, con una leva brisa permanente.

La cama de compost para las vacas tiene 80 centímetros de alto y está formada por bosta seca en la parte inferior y aserrín de madera dura arriba. Se airea y mueve frecuentemente.

Con los galpones, Elías resolvió el problema del discomfort de las vacas en el barro. Pero decidió dar un paso más: robots de ordeño. "El proyecto de robotización es algo evolutivo, que se concreta por etapas, y se va realizando con créditos durante un plazo de varios años. Hay apoyo financiero del Banco Nación y de entidades privadas para este tipo de incorporación de tecnologías", explica Elías.

De los cuatro galpones ya hay

uno con tres ordeños robóticos. El segundo ya tiene tres robots más en proceso de montaje y los dos restantes siguen con ordeño convencional por ahora. Dentro del galpón, el tránsito de las vacas es guiado con puertas automáticas que las hacen circular entre los distintos sectores.

"Si la vaca tiene la ubre muy cargada va al robot y se ordeña sola, habitualmente tres veces por día", apunta el empresario.

Las 150 vacas a galpón con ordeño robotizado producen 38 litros por día como promedio. "El ordeño robótico da una diferencia muy grande por el solo hecho de ser de esa forma", distingue Elías. Mientras se las ordeña, las vacas consumen alimento balanceado pelletizado, a base de maíz, trigo, saborizante y aromatizante.

La alimentación se concreta mediante un mixer cargado con una mezcla de alfalfa, harina de soja, afrechillo de trigo, semilla de algodón y sales, que se agregan al silo

lanacion#cvam38616

y grano de maíz de producción propia. Es una mezcla TMR, que se reparte una vez a la mañana y una vez a la tarde. Luego se arrima la comida, de manera que las vacas puedan consumir todo lo que quieran. Por ahora se va a ir acercando con un cuatriciclo modificado y en los próximos meses se incorporará un robot eléctrico autónomo.

La leche se entrega a CoSalta, una cooperativa local chica pero eficiente, que procesa 120.000 litros por día y envasa leche fluida y fabrica yogur, dulce de leche y queso. Elías le entrega 15.000 litros por día y el proyecto es llegar a 24.000 litros en los próximos años.

La visión técnica

"Para alcanzar el objetivo de 40 litros por día en 600 vacas, se deben ir adecuando los equipos de trabajo a los nuevos sistemas a través de la capacitación. La producción de leche a galpón es más compleja que la pastoril y requiere otro tipo de formación", define el consultor Martín Gana, que asesora a Elías. En esa línea de ideas, dice que "el desafío es amalgamar las unidades de negocio de tabaco y tambó establecido buscando sinergia entre las partes y estabilidad del sistema".

Una vez que se tienen los equipos a punto en el manejo general, dos pilares clave para los tambos de alta producción son la alimentación y la genética. El costo de la primera se podría disminuir "agrandando" el campo de Elías a través de arrendamientos en los que se puedan producir más silaje y grano. Por su parte, la selección genética es clave para alcanzar el objetivo de 40 litros por día. "A parte de contar con alto potencial de producción de leche, se requieren vacas longevas, fértiles y que se preñen con facilidad. Para eso venimos trabajando desde hace años con Select Debernardi, en un proceso de crecimiento a través de la mejora genética continua", destaca Gana.

Por ahora, todas las hembras que se recrian con buenos indicadores productivos tienen como destino el tambó, para impulsar el crecimiento. Empero, en un momento se va a llegar a una etapa en la cual, a través de la genómica, se podrán elegir los mejores animales y realizar más descartes que los que se hacen hoy por la retención de vientres para el crecimiento.

El círculo se cierra con la aplicación de todas las demás tecnologías disponibles, con la financiación adecuada para completar el proyecto y con la maximización de los ingresos a través de la venta de la producción a los mejores precios posibles.

Tabaco

Elías cultiva 100 hectáreas de tabaco con riego por surcos utilizando agua del río Rosario o del dique Las Lomitas. Es un cultivo muy artesanal, con altos requerimientos de insumos y de mano de obra (100 jornales por hectárea a lo largo del ciclo).

Para cosechar 100 hectáreas de tabaco, durante los meses de diciembre, enero y febrero, en el

campo de Elías hay más de 100 personas trabajando.

El cultivo arranca con almácos, que se hacen en invierno en túneles bajo plástico para protegerlos de las heladas y en septiembre se inicia el trasplante al lugar definitivo en el campo.

Durante el ciclo, se usan en promedio entre 800 y 1000 kilos de fertilizante por hectárea. Es una fertilización balanceada con una parte de nitrógeno, una parte del fósforo y dos partes y media de potasio, que influye significativamente en la calidad del producto terminado. Normalmente el nitrógeno se provee en formas nítricas o amoniacales, que son mejor aprovechadas por las plantas de tabaco.

El desarrollo del cultivo trasplantado exige 90 días, tras lo cual empieza la cosecha hoja por hoja, a mano. Normalmente, una planta tiene 20 hojas y por semana le sacan dos o tres. Últimamente se están incorporando algunas cosechadoras mecánicas. "Nosotros este año vamos a empezar a cosechar parcialmente con máquina, pero no es lo habitual", advierte Elías.

Las hojas, que tienen 60-70 centímetros de largo, van a estufas que producen un proceso de curado en una semana: la hoja del tabaco pasa de ser verde amarillenta al color oro propio del tabaco ya curado.

Para enfrentar plagas y enfermedades en el cultivo, se trata de utilizar variedades resistentes, con el menor uso posible de productos fitosanitarios. "Estamos muy controlados por los compradores por ser un producto de exportación, cuando se comercializa tabaco, se hacen análisis de residuos de plaguicidas y niveles altos pueden ser motivo de rechazo", aclara Elías.

De hecho, en los últimos 15 años se redujo la cantidad de ingredientes activos aplicados por hectárea a un cuarto de las cantidades originales, solo hay un vademécum muy restringido de productos que se pueden usar. "Un acopiador primero analiza el tabaco y después habilita a ingresarlo, si detecta algún residuo, lo clasifica como no comercial y lo rechaza", diferencia el empresario.

Un rendimiento promedio de tabaco en el campo de Elías es de alrededor de 2500 kilos por hectárea aproximadamente, como promedio de los últimos 20 años, el promedio de la provincia está en 1800 kilos.

Se puede vender a 4 dólares por kilo y facturar 10.000 dólares por hectárea. Pero también tiene un costo elevadísimo, del orden de 8000 dólares por hectárea de gasto directo.

"Lo bueno del cultivo de estos años que hay alta demanda, aunque los precios que logramos los productores argentinos no son buenos comparados con nuestros vecinos de Brasil, por ejemplo", compara Elías.

El producto se vende a Coprotab, a Masalin Particulares o Alliance One, un dealer internacional que exporta. Los destinos principales son países de la Unión Europea, Estados Unidos, China, Turquía y Japón porque el tabaco argentino es de muy buena calidad. ●

MEDIDAS

Decreto. Apoyos y reparos a una apuesta para dinamizar el agro

El Gobierno oficializó el "pagaré valor producto" que podría tener un impacto positivo, por ejemplo, en la compra de maquinaria

Belkis Martínez
LA NACION

Después de que el Gobierno habilitara la emisión de letras de cambio y pagarés valor producto, se generaron opiniones divididas entre los economistas por la practicidad del instrumento y la facilidad al acceso al financiamiento. Si bien destacaron que esto podría promover la eficiencia mediante la adquisición de mercadería y dinamizar la cadena agropecuaria, también hay cautela por la volatilidad de los precios de las commodities, lo que podría complicar su uso como referencia para el cálculo de intereses.

El Decreto 1124/2024 hace referencia a la reglamentación del artículo 5° del Decreto-Ley N° 5965/1963 del régimen de letras de cambio y pagarés, y fue firmado por el presidente Javier Milei; el jefe de Gabinete, Guillermo Francos, y el ministro de Economía, Luis Caputo.

Este apunta a garantizar transparencia, claridad y facilidad de verificación en los cálculos. El objetivo del Gobierno es habilitar este instrumento a valerse tanto de montos fijos como variables o sometidos a las cotizaciones de bienes o tasas financieras.

Tras conocerse la medida, en la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) celebraron la decisión y señalaron que esto representa un paso clave para el sector productivo. "La Bolsa celebra gratamente el dictado del Decreto 1124/24, que permite la emisión de pagarés con intereses vinculados al valor de un producto, como las commodities. Esta medida representa un paso clave para el sector productivo", indicaron.

Además señalaron que esta iniciativa, impulsada fuertemente por la institución, dinamizará el crédito hacia el sector productivo a través del mercado de capitales del Mercado de Valores, utilizando como moneda de cuenta la propia producción agrícola. "Queremos destacar y agradecer el trabajo de Federico Sturzenegger y su equipo, así como el de Juan Pazo, exsecretario Coordinador de Producción [hoy titular de ARCA], quien en el marco del Consejo Federal Agropecuario (CFA) realizado en marzo en la BCR tomó como propia esta iniciativa", afirmaron.

El decreto establece que los intereses en letras de cambio y pagarés pueden calcularse de tres maneras, siempre que el tipo de interés y la metodología estén claramente especificados. Por caso, los intereses basados en bienes o "commodities" se calculan según el precio de productos como granos, metales hidrocarburos, tomando referencias de mercados oficiales. Además en los intereses según in-



Ernesto Ambrosetti

ARCHIVO

dicadores financieros: se usan índices o indicadores reconocidos del ámbito financiero, que deben ser accesibles y verificables. También están los intereses vinculados a tasas de referencia: se basan en tasas oficiales como las del Banco Central, Libor o Badlar con la fórmula detallada en el contrato.

En ese contexto, el economista Ernesto Ambrosetti dijo que esta nueva herramienta le va a facilitar al productor la adquisición de insumos estratégicos, maquinaria y tecnología que brinde mayor eficiencia, además podrá simplificar el acceso a créditos a diversos plazos, generando mayor dinamismo en toda la cadena agroindustrial.

"El productor se respaldará en el valor de su producto con una herramienta que le brindará tranquilidad. Los pagarés valor producto, se complementarán y competirán con los diversos planes canje", precisó. Agregó que esto le abrirá la posibilidad al productor de obtener fondos en el mercado de capitales.

Lorena D'Angelo, analista de mercados de la consultora AZ Group, fue más cauta y afirmó que esta herramienta la ve más como una forma de financiarse más que un pago efectivo. "El negocio de canje sigue siendo mejor, ya que tiene beneficios impositivos. Es raro que el interés se calcule por el precio de un bien, ya que el interés es un porcentaje de una referencia y el precio de un commodity es muy volátil", observó.

La economista mencionó que es necesario observar su funcionamiento una vez esté operativo. "Hasta que no lo vea en marcha, me resulta difícil imaginar que funcione, aunque podría ser útil como una alternativa de financiación respaldada por garantías, más que como un instrumento de pago", precisó. En el decreto también se señala que se tiene que establecer con detalle la metodología para determinar el interés.

En tanto, el diputado cordobés

Luis Picat, agregó: "Hoy se publicó el decreto 1124 que permite que los pagarés puedan tener valor de especies o mercancías. Este es un pedido que venimos haciendo con varias cámaras agroindustriales, que los equipos económicos del gobierno nacional tomaron y resolvieron con la intervención de la cartera de Federico Sturzenegger. Ahora se podrán hacer pagarés que estén relacionados con productos como la soja, los cereales, u otra mercancía que cotice en mercados registrados y con precios de referencias. Por ejemplo, se van a poder comprar máquinas agropecuarias con deuda a pagar con maíz/trigo/soja, etc."

El viernes pasado, en la red X Sturzenegger indicó: "El Decreto 1124/24 publicado con firma de Milei, Francos y Caputo habilita la emisión de los llamados pagarés valor producto (un pagaré cuya obligación se mueve con el valor de un bien), al aclarar que los intereses de estos instrumentos pueden ser fijos, variables o incluso referidos a la evolución de cotizaciones de bienes o tasas financieras".

Agregó: "Un pagaré es un contrato donde una parte se obliga a pagarle a otra. Si bien el Código Civil y Comercial permite libertad de diseño, el Decreto Ley 5965/63 especificaba que el pagaré debía pagar una 'suma de dinero'. Esta definición, en la práctica, se interpretó como que solo podían emitirse por montos fijos en dinero, lo cual limitó su utilidad".

Y remarcó: "Al aclarar que los intereses pueden ser fijos, variables o referidos a la evolución de cotizaciones de bienes abre la posibilidad de que un pagaré pueda estar en la práctica denominado en especies o mercancías, una modalidad muy reclamada por varios sectores (un caso típico es el de un productor agropecuario que prefiere comprar su maquinaria emitiendo un pagaré cuya obligación se mueva con el precio de la soja que va a producir con esa máquina)". ●

COMUNIDAD DE

negocios

SÁBADOS
CON TU DIARIO

AGUAS SUBTERRANEAS

Aptas ganadería | Riego | Uso humano
Búsqueda | Ubicación | Perforaciones
Lic. ERNESTO J. RIZZOLO
Geólogo

☎ 011 4149 6151 - ✉ rizzoloaguassubterranas@gmail.com

GANADERÍA



Hay diferencias de resultados según las regiones

ARCHIVO

Carne. El abecé simple y útil para tener más ingresos con la producción

La actividad pecuaria necesita acelerar la incorporación de tecnologías de bajo costo, pero de buenos resultados; los puntos sobre los cuales se puede trabajar de manera inmediata

Aníbal Fernández Mayer
PARA LA NACION

Durante los últimos 30 años, en el campo argentino se han incorporado tecnologías de última generación de una forma diferencial. En agricultura y producción lechera, debido a una fuerte competencia en el mercado internacional, se ha producido un gran desarrollo tecnológico lográndose productos de excelente calidad y altísimas producciones por hectárea.

Los productos lácteos argentinos compiten en calidad con los mejores países del mundo (Nueva Zelanda, Uruguay, Francia, Alemania, Italia y Estados Unidos). Algo parecido ocurre en la mayoría de las actividades agrícolas (cereales y oleaginosas), donde se están logrando, además de productos de calidad, elevados rendimientos por hectárea.

Sin embargo, la ganadería de carne vacuna no ha seguido la misma tendencia. La incorporación de tecnologías, en términos generales, fue mucho más lenta e insuficiente para competir en un mundo globalizado, donde los avances de la ciencia y técnicas aplicadas a la ganadería (producción y calidad de forrajes, nutrición animal, genética, calidad de carnes, etc.) han hecho que países como Brasil hayan mejorado en forma significativa, no solo la producción de carne vacuna, sino que también han mejorado enormemente la calidad de sus carnes, especialmente en la región sur del país (Río Grande do Sul, Santa Catalina, etc.).

Cuando se analizan la mayoría de los indicadores productivos y económicos de la ganadería de carne vacuna, nos encontramos con una gran variabilidad entre sistemas ga-

naderos. Las empresas ganaderas que se destacan productiva y económicamente del resto incorporan diferentes tecnologías y prácticas como inseminación artificial para mejorar la genética de los animales, implantación y manejo de forrajes de mayor calidad, uso de subproductos de agroindustria, granos de cereal, etc.).

A modo de ejemplo, se pueden citar algunos indicadores que caracterizan a un sistema rentable:

- **Porcentaje de destete:** el promedio de destete a nivel nacional, en los últimos 50 años, no ha mejorado significativamente, variando entre 60 al 65%. Existiendo grandes variaciones en los porcentajes de destete entre las diferentes regiones del país (NOA y NEA alrededor del 50%, Semiárida y Patagonia entre 60 al 65% y Pampeana entre 70 al 75%). Sin embargo, en las mismas regiones existen muchas empresas ganaderas que superan el 85% de destete.

- **Tasa de extracción:** otro parámetro que muestra, a nivel nacional, bajos valores es la tasa de extracción, que se determina como las ventas realizadas durante el ejercicio (en número de cabezas o en kilos vendidos) dividido el stock al inicio del ejercicio (en cabezas o en kilos totales). En los últimos 25 años en el país, la tasa de extracción varió entre el 25 al 30%, siendo en los países vecinos entre 35 al 38%, es decir, vendieron más cantidad de animales o kilos de carne logrando mejores ingresos por la venta de ganado, independientemente de los precios de venta.

Este indicador mejora automáticamente a medida que aumenta la cantidad o kilos de animales que se hacen por año respecto al stock ganadero total. Entre los factores que ayudan a mejorar este índice

se encuentran: la edad de entore de las vaquillonas, mayores ganancias de peso, reducción del período de engorde, terminación de animales más pesados, etc. Cualquiera de los ítems mencionados incrementa los kilos de carne vendidos con el mismo stock de cabezas o los mismos kilos del stock ganadero, generando mayores ingresos económicos en el año.

- **Resultado productivo:** el resultado productivo y económico no siempre van de la mano. Muchas veces la mayor producción de carne no está asociada a una mayor rentabilidad. Es más, existen innumerables casos que cuando se supera una determinada ganancia de peso o producción de carne por hectárea cae el beneficio económico, porque se debe utilizar mayor cantidad de concentrados incrementando los costos de producción. Esto, finalmente, afecta negativamente la rentabilidad del sistema ganadero. Por ello, un buen asesoramiento técnico podrá marcar la diferencia entre ambos sistemas.

- **Resultado económico:** estos indicadores son algunos parámetros que afectan el resultado económico de una empresa ganadera y que determinan la sustentabilidad o no del sistema productivo.

Cuando se analizan los factores que influyen "negativamente" sobre la "productividad" (resultado físico y económico) de la ganadería vacuna argentina, se asocian, exclusivamente, a las variaciones de precios, relación insumo-producto o cierre de mercados, impuestos, etc.

Es cierto, que estas últimas cuestiones afectan el resultado económico de la empresa y con él, el estado de ánimo del productor y su familia. Sin embargo, la rentabilidad de la ganadería de carne no está

influida, solamente, por el precio de la carne y su relación relativa con los diferentes insumos. Es algo mucho más complejo donde intervienen, además, factores culturales y de gestión que amenazan con la sustentabilidad y el futuro de la actividad.

Existe una serie de prácticas y manejos de "bajos costos o nullos" como las tecnologías de procesos y de "conocimientos" que están al alcance de todos los productores y que son de "tranqueras adentro" y que, por un motivo u otro, no se adoptan o se lo hace en forma parcial o temporal. De ahí que para mejorar la rentabilidad es imprescindible evaluar y aplicar aquellas tecnologías y prácticas que mejor se adapten al sistema productivo, y que en muchos casos son propias de cada empresa ganadera, de acuerdo a las condiciones del ambiente (clima y suelo), la estructura productiva (maquinarias, etc.), financiera, empleados rurales y la composición familiar (herencia).

En resumen, existen varios factores determinantes que diferencian los resultados de estos dos tipos de campos ganaderos: uno considera al sistema como una empresa que busca eficiencia y eficacia de los recursos disponibles, mejorando los ingresos y bajando los costos de producción y el otro tipo son campos que tienen ganado vacuno y que se rige por principios y manejos históricos, que en alguna época pudieron ser muy buenos, pero que en la actualidad no alcanzan para mejorar la rentabilidad del sistema productivo. ●

El autor se especializó en nutrición animal

Limangus Una vaca argentina es la mejor del mundo que tiene la raza

Leonardo Hernández tuvo que contener la emoción al reproducir el video que anunciaba los resultados del Champion of the World, una competencia que reúne a los mejores ejemplares de razas bovinas del mundo. Después de las medallas de bronce y plata, llegó el momento más ansiado: la medalla de oro. Entonces, sucedió lo inesperado. El himno argentino comenzó a sonar mientras la bandera nacional flameaba en la pantalla. Lusan Indecisa, su querida Limangus, había sido coronada como 'Miss Mundo' en la categoría ORB Breeder.

"Recibir la noticia con el himno nacional argentino de fondo y la bandera flameando te mueve las emociones. Es muy lindo", relató Hernández, propietario de la cabaña "Los Pirulos". Esta competencia, organizada desde hace 12 años por el sudamericano Peter Budler desde Texas, es un concurso internacional que reúne a los ganadores de exposiciones nacionales de cada país que se inscriben y desean competir.

"Este concurso está dividido en categorías por sexo y raza. Las razas con presencia global, como Angus y Hereford, compiten de manera individual, mientras que las razas de alcance regional, como la Limangus, participan juntas en una categoría denominada 'otros registros' o 'otras razas', detalló Hernández.

La competencia se divide en cuatro regiones: Europa, América del Norte, Sudamérica y África-Oceania. Los ganadores locales de cada región compiten primero en su categoría regional. "En nuestro caso, participamos en América del Sur, donde Lusan ganó la medalla de oro. Luego, las medallas de oro de cada región compiten entre sí por el campeonato mundial: 'Miss Mundo' en el caso de las hembras y 'Champion of the World' para los machos", explicó.

El jurado, compuesto por expertos internacionales de Brasil, Inglaterra, Estados Unidos y Australia, evalúa a los animales a través de fotografías. En esta edición, Lusan Indecisa logró destacarse no solo en Sudamérica, sino también a nivel global, siendo elegida como la mejor vaca del mundo en su categoría.

"Lusan Indecisa, de cinco años, es un ejemplar que encarna a la perfección las cualidades de la raza Limangus. En la última Exposición Rural de Palermo (donde fue Gran Campeona), se presentó con cría al pie nuevamente preñada. Actualmente, está a punto de parir su tercera cría. Es una vaca que expresa muy bien las características de la raza Limangus, una raza notablemente carnífera, productora de grandes volúmenes de carne, especialmente en los cortes de mayor valor, como el cuarto trasero. Tiene el hueso justo para moverse y el engrasamiento necesario para lograr cortes equilibrados, ni demasiado magros ni excesivamente grasos", señaló. ●

PRODUCCIÓN



El jabalí se convirtió en un problema en diversas regiones

Entre Ríos. Declararon plaga al jabalí y a otras especies

Una ley permitirá la caza con fines de control poblacional y mitigación de los daños que, según los productores, provocan

Mariana Reinke
LA NACION

Finalmente, al cierre del 2024, el campo entrerriano destacó la sanción de la esperada ley que declara plaga a varias especies exóticas. En una sesión extraordinaria, el Senado provincial aprobó el proyecto de declaración de plagas al jabalí, el chanco asilvestrado y al ciervo axis, que ya tenía previamente media sanción de la Cámara de Diputados local.

Desde hace tiempo que, ante un crecimiento exponencial de estos animales silvestres y asilvestrados, el sector agropecuario de esa provincia venía mostrando el impacto negativo de estas especies en los ecosistemas de la región y reclamando acciones al gobierno de Rogelio Frigerio.

Fue así que tras la iniciativa presentada por la diputada de Juntos por Entre Ríos, Gabriela Lena, primero se obtuvo el dictamen en la Comisión de Recursos Naturales y Ambiente de esa Cámara y luego pasó al Senado para su respectivo tratamiento.

Entre los puntos más trascendentes y principales está la autorización de caza con fines de control poblacional y mitigación de los daños. Además, su reglamentación, a través del Ministerio de Desarrollo Económico, a cargo de Guillermo "Willy" Bernaudo, que regularizará las modalidades de licencia, los permisos de caza, las zonas habilitadas, sus temporadas, y cupos para la caza de las especies exóticas invasoras, garantizando su control y supervisión. Y en esa línea se buscará que haya una colaboración y cooperación interjurisdiccional, con campañas de educación y protección del ecosistema nativo.

Ahora esta aprobación les dará un marco legal, un mejor paraguas, sobre los amparos y recursos judiciales que pudieran

plantear las organizaciones ambientalistas. Conocida la noticia, enseguida Nicasio Tito, presidente de la Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos (Farer), compartió la primicia con el resto de los directivos y dirigentes ruralistas.

"Feliz Navidad. Tengo una importante noticia para comunicarles: recién acaba de aprobarse la ley que declara plaga a estas especies exóticas. Había hablado con varios legisladores de la oposición, que son los que manejan el Senado y que iban a dar conformidad. Pensé que iba a ser tratado en marzo del próximo año, pero fue puesto en la extraordinaria de la sesión y se convirtió en ley. Es una extraordinaria noticia para los productores, para los transeúntes y para la población entrerriana en general", les dijo en un audio.

En diálogo con LA NACION, el dirigente destacó la importancia de la sanción de esta ley "por el daño que venían provocando no solo productivo sino también ambiental, ecológico e incluso el perjuicio que causaba".

"Aproximadamente, empezó a tratarse hace tres meses atrás y gracias a Dios tuvimos la respuesta inmediata del Poder Legislativo provincial. Nos ayudó que el tema

Junto al jabalí también se declararon plagas el chanco asilvestrado y el ciervo axis, señalados por su impacto negativo en el ecosistema

se instale en los medios nacionales y provinciales y eso permitió que sea tomado inmediatamente", detalló.

Ahora viene la reglamentación de la normativa que, para los productores es algo fundamental e imprescindible para ver qué alcance y límites posee.

"Es un trabajo que tiene que seguir el Poder Ejecutivo que da la reglamentación en sí; el Poder Judicial y sus brazos ejecutores como ser la Fiscalía, la Policía Caminera, la Policía de Abigeato. Además, el Senasa y sus distritos provinciales y las reparticiones bromatológicas municipales, a través de la comercialización para lograr llegar a buen puerto", indicó Tito.

Recordó que era alarmante la destrucción que provocaban estos animales en los ecosistemas ambientales y ecológicos. "Por eso, era esencial para la provincia de Entre Ríos tener una ley que permita empezar a controlar estas especies invasoras en nuestro territorio", finalizó.

Un mes atrás, el productor Raúl Sobrero contaba cómo el descontrolado avance en los últimos tiempos de los ciervos axis y los jabalíes vienen afectando muy fuertemente la producción ganadera y agrícola.

"Ni el ciervo ni el jabalí tienen predadores por lo que su tasa de crecimiento poblacionales es infinita. Se han encontrado chanchos con nueve cachorros, ciervos con dos crías, sobre todo que tiene dos reproducciones anuales y no hay nadie que los cace", describía en esa oportunidad.

Detallaba, por ejemplo, que el jabalí es un animal muy dañino para los cultivos, porque tiene la costumbre incluso antes de que salga la planta, hociquear los surcos, osando y destruyendo los lotes recién sembrados en poco tiempo. ●

Maquinaria En los Estados Unidos el mercado sufre una inédita depresión

Hubo una retracción en las compras de los productores que impactó con mayores stocks

Alberto Mendiando
PARA LA NACION

Varios años de bonanza impulsados por buenos precios, bajas tasas de interés y una enorme emisión de dinero por parte del Gobierno norteamericano, primero tras la crisis subprime de 2008 y más tarde postpandemia, llegaron en 2024 a su fin de manera abrupta luego que durante estos últimos años las ventas de maquinaria se incrementaran en volumen y valor para un mismo producto.

Este gran volumen de operaciones hizo que las concesionarias tomaran mucha maquinaria usada. Esto generó un gran stock que, debido a las bajas tasas de interés, no afectó de gran manera su negocio. La FED (Reserva Federal), para contener la inflación elevó las tasas de interés, lo que empezó a poner presión tanto sobre la cadena comercial, como de los productores agropecuarios.

A esto se sumó la caída de los precios de las commodities agrícolas, impactando en los farmers. Bien abastecidos, retrotrajeron la demanda de maquinaria nueva que, en muchos casos, se había duplicado en valor con precios de los granos que volvieron a ser los históricos.

Ante este panorama, las cadenas de concesionarios con grandes stocks de maquinaria usada comenzaron a desprenderse de la misma en remates, encontrando que el precio final de venta era muy inferior al precio al que la habían tomado.

Asimismo, los productores hallaron que en muchos casos podían comprar en estos remates máquinas de última generación, con uno o dos años de antigüedad y pocas horas de uso, a valores por debajo del 50% de la misma cero kilómetro. Esto deprimió aún más las ventas de equipos a estrenar.

Los valores de caída en ventas, en promedio, se ubican en el 30%. Los rangos de reducción de operaciones van del 20 al 40%. Hay cadenas de concesionarios que reportan pérdidas mensuales de varios mi-

llones de dólares. Si bien en nuestro país estamos acostumbrados a estos vaivenes, en los Estados Unidos estas caídas de ventas resultan catastróficas. Esto ya está provocando movimientos en la industria. John Deere implementó un programa de recortes de personal que ha llegado hasta nuestro país.

La situación es complicada y se espera que este efecto se prolongue por lo menos durante todo 2025 en el caso de cosechadoras y tractores y algo menos para los implementos menores o líneas cortas como la llaman allí (Shortline) que están comenzando a mostrar una pequeña recuperación. Este período se verá afectado por los valores de los granos, la velocidad de las bajas de tasa de interés y la política comercial de la nueva administración republicana.

Las declaraciones, amenazando con la aplicación de nuevas tarifas a Canadá, México y China del recientemente electo presidente Donald Trump agregan incertidumbre al productor y el mercado. Mucha de la producción de los Estados Unidos se dirige a estos destinos.

La situación financiera de los productores también impactará en la velocidad de esta recuperación. Usualmente se estima que un 25% de los mismos no tiene deudas, un 50% tiene una deuda moderada y manejable y 25% posee una deuda elevada. Las tasas de interés que pagan se incrementaron a un 8 a 10% anual, algo que los puso en crisis, especialmente a este cuarto más endeudado.

Los bancos están evaluando a sus clientes. Posiblemente, dada la situación de alguno de ellos, no los refinancien en la campaña entrante. La consecuencia podría ser que aumente la cantidad de máquinas e implementos que terminen en los remates prolongando la salida.

Los memoriosos se remontan a la década del ochenta para encontrar una situación similar. Sin embargo, para los actores actuales es una situación sin precedentes. ●

El autor es consultor en comercio exterior, especialista en silosolsas



Hay preocupación en los concesionarios

SHUTTERSTOCK

AGRICULTURA

Producción. El triple desafío del agro que es una muestra de un constante camino de mejora y evolución

La meta es hacer las cosas con eficiencia, ser competitivos y potenciar el ambiente, todo en simultáneo; las enseñanzas que dejaron las prácticas agrícolas sustentables



La siembra directa, una práctica revolucionaria

ROBERTO PEIRETTI

Roberto A. Peiretti
PARA LA NACION

El escenario agroproductivo de nuestro país ha demostrado con solvencia que los objetivos de producir con eficiencia, competitividad y mejorando el ambiente lejos de ser una teoría, o una hipótesis a comprobar, o una meta deseable de alcanzar, representan nuestra realidad productiva actual, tangible y comprobable para quien quiera detenerse a observarla, interpretarla y justificarla adecuadamente y en toda su dimensión.

La evolución de nuestro sistema agroproductivo siempre fue una constante desde el inicio de la agricultura en nuestro país. Sin embargo, a partir de la segunda mitad del siglo pasado el proceso de mejora se fue acelerando gradualmente alcanzando notables progresos y un crecimiento ininterrumpido en materia de productividad y producción total obtenidos dentro de un marco de sustentabilidad.

Este camino de mejora de nuestro sistema agroproductivo fue tomando forma y consolidándose de la mano de los extraordinarios avances de la ciencia y de la creación y adopción generalizada de todo tipo de nuevas y modernas tecnologías de ella derivadas. El tránsito por esta senda nos permitió ingresar en un proceso de mejora continua que aún no conoce su límite superior.

El progreso y cambio evolutivo de nuestro sistema agroproductivo en una buena proporción puede considerarse como el producto de un nuevo marco conceptual y operativo surgido a partir de la necesidad de cambiar percibida por un grupo

de productores que actuaron como líderes y motivadores que interactuaron fuertemente con una nueva y nutrida generación de ingenieros agrónomos, quienes por distintos caminos se acercaron más y más al proceso productivo y pasaron a ser parte activa del mismo, insertándose en todos los eslabones y etapas del proceso productivo, desde los ámbitos científicos y experimentales hasta los operativos correspondientes a la diaria realidad de toma de decisiones y ejecución a nivel de campo.

Este proceso fuertemente interactivo y sinérgico entre las partes trajo consigo una muy relevante y transformadora cuota de profesionalismo. Así creció fuertemente el bagaje de conocimientos científico-técnicos que se acercó y puso al alcance de los productores posibilitándose de este modo la adopción

El impulso para el desarrollo del sistema productivo se potenció con avances de la ciencia y, en paralelo, con tecnologías para hacer un uso sustentable de los recursos involucrados

y correcta aplicación de nuevas tecnologías de todo tipo. Esta corriente de provisión y acercamiento sinérgico de la ciencia, las tecnologías y profesionalismo al proceso agroproductivo, puede metafóricamente considerarse como la aplicación de una dosis creciente del insumo más importante que pudo recibir el proceso productivo: "Una mayor cantidad de gramos de materia gris por hectárea cultivada".

Este fenómeno trajo consigo la implementación y adopción de una mirada innovadora y sistémica del proceso agroproductivo en su conjunto, hecho que, a poco de andar comenzó a generar un número muy relevante de cambios positivos y mejoras tangibles. Dentro de estos cambios, en forma especial cabe destacar al rediseño del marco contenedor y referencial de todo el proceso productivo argentino, el que genéricamente tiene que ver con una profunda redefinición de la relación del hombre con todos los constituyentes del agroecosistema en general y con el suelo en particular, gestándose de este modo una nueva forma de entender y llevar a cabo el proceso agroproductivo.

Lo más distintivo de este cambio evolutivo consistió en el abandono de las labranzas y de la idea de "la explotación de los recursos constituyentes del agroecosistema" como el suelo, el agua y otros. Este modelo ancestral fue ahora reemplazado por una concepción paradigmáticamente nueva, más evolucionada e impregnada de un alto grado de responsabilidad y sensatez basada en el Sistema de Siembra Directa y la "utilización sustentable, balanceada

y hasta mejoradora de los recursos", ingresando así a un círculo virtuoso de crecimiento de la producción conseguida dentro de un marco de sustentabilidad y aun de mejoramiento del recurso suelo en particular y de los componentes de los agro-ecosistemas en general".

El desarrollo y adopción del Sistema de Siembra Directa - ausencia total de labranzas, suelos cubiertos y rotación diversa de cultivos - como marco y escenario operativo ocupa más del noventa por ciento del área bajo cultivos extensivos de nuestro país la que hoy alcanza a más de treinta millones de hectáreas.

Todo este proceso fue acompañado por la creación y adopción de todo el abanico de modernas tecnologías derivadas de la ciencia - desde la biotecnología hasta la agricultura apoyada en el soporte satelital de información, etc. - proceso que posibilitó la consecución de un aumento de la productividad y, por ende, de la producción total conseguida ahora dentro de un marco de sustentabilidad y aun de mejora de los recursos involucrados en el proceso productivo comenzando por el suelo.

En base a las evidencias existentes y verificables que ofrecen algunos suelos que, por los últimos cuarenta años, fueron cultivados siguiendo las premisas de este cambio de paradigma, puede decirse que cuando el nuevo modelo agroproductivo se aplica en plenitud, no solo se consigue una clara mejora del funcionamiento del agroecosistema sino que, además, claramente se posiciona "más allá de la sustentabilidad ingresando así a una etapa o fase de mejoramiento del mismo".

El control de la pérdida física de suelos por erosión, el aumento de la materia orgánica como producto de un balance positivo de la fijación de carbono, el mejoramiento de la estructura, el manejo más eficiente del recurso agua, el aumento de la carga biótica del suelo, etc., son solo alguna de las mejoras que se consiguen y que permiten generar un escenario mucho más favorable para producir y altamente sinérgico con la utilización de todo tipo de nuevas y modernas tecnologías. Como resultado de lo anterior se alcanza una productividad con tendencia creciente y con menor variabilidad interanual.

Más que un simple cambio conceptual y operativo, lo anterior conforma una enorme evolución del concepto y relación del hombre con los agroecosistemas como escenarios primordiales y absolutamente esenciales sobre los que se desarrolla el cultivo de las plantas como fuente primaria de generación de biomasa a partir de la fotosíntesis y como sostén de la vida en el planeta tal cual hoy la conocemos. ■

El autor es productor agropecuario

Salta. Una ley le abrió la puerta al desarrollo de 700.000 hectáreas

La Legislatura salteña aprobó el proyecto de ley de Ordenamiento Territorial de Bosques Nativos (OTBN) con el que se prevé aumentar al menos un 50% la superficie productiva en esta provincia. Fue hace unas semanas después de que el oficialismo consiguiera la mayoría de los votos - solo hubo tres en contra - para habilitar 700.000 nuevas hectáreas en zona verde.

Salta destina 1,4 millones de hectáreas a la producción agropecuaria con diferentes cultivos en lo que se denomina como zona verde o sin restricción. Ahora, el gobierno de Gustavo Sáenz tiene 120 días para la reglamentación de la ley. La propuesta de "revisión y actualización" del Ordenamiento Territorial se dio después de varios informes del Instituto Nacional de Asuntos Indígenas (INAI), el Conicet, el Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA), el Instituto de Investigaciones en Energía No Convencional (Inenco), y la Universidad Nacional de Salta (Unsa); se inició en 2021.

El tratamiento en el recinto se dio junto con la prórroga de la Emergencia Hídrica y la Emergencia Económica y Financiera. Las Cuentas Generales de los Ejercicios 2020, 2021 y 2022 y el presupuesto 2025, de acuerdo con la información oficial. Para avanzar en este proyecto, la provincia pidió al gobierno nacional un informe detallado de los lugares que pueden convertirse en zonas productivas. Una de las características del proyecto es que este tendrá la posibilidad de ser analizado a nivel predial, campo por campo.

A partir de esta actualización del mapa van a quedar estas 700.000 hectáreas en verde que podrán utilizarse para algunos cultivos como el maíz o las pasturas para ganadería. Por caso, en Orán, Colonia Santa Rosa y Tartagal se podrá hacer cítrulicultura. En tanto, quedarán 3.000.000 en zonas en amarillo y otras 1.000.000 en rojo.

De las amarillas solo se puede tocar un 50 por ciento que tiene un mediano nivel de conservación, es decir, serían 1,5 millones de hectáreas. Allí se podrá hacer ganadería bajo un sistema silvopastoril o Manejo de Bosques con Ganadería Integrada (MBGI), que consiste en una práctica que integra árboles, forraje y el pastoreo de animales, los cuales implican un uso sostenible de los recursos madereros y no madereros.

En cuanto a la producción ganadera silvopastoril o MBGI en las zonas amarillas, agregó, se podrán tener 1.000.000 de cabezas.

La Autoridad de Aplicación deberá establecer la normativa que estipule los procedimientos para la identificación de las áreas en Categoría III (verde) en las áreas de producción y conservación, en consonancia con lo establecido en el artículo segundo de la ley. ■ **Belkis Martínez**

MANEJO



La maleza se volvió un problema para la producción

JUAN PABLO IOELE

Malezas. El yuyo colorado sigue presentando una dura batalla

A diez años de su irrupción en la zona núcleo requiere diversas estrategias para avanzar con su control integral: lo que dejó la última campaña

Juan Pablo Ioele
PARA LA NACION

En febrero de 2014 escribí un artículo para LA NACION sobre la problemática que estábamos empezando a atravesar en varios lotes de la zona núcleo con una maleza que nos daba dolores de cabeza en su control. A más de 10 años de su explosiva aparición, el *Amaranthus quitensis* (yuyo colorado) resistente a glifosato, o su versión mejorada en cuanto a resistencias, el *Amaranthus palmieri*, formaron parte de una problemática difícil de solucionar entre los técnicos y productores del país, independientemente de las estrategias de control que lleven a cabo.

En esa época Michael Owen, profesor del departamento de Agrono-

mía de la Universidad de Iowa, nos alertaba sobre la potencialidad del peligro que enfrentaríamos en el futuro respecto de esta maleza. Estaba seguro que todo es consecuencia de la selección que el productor hace a campo con sus prácticas de manejo. Entre las enseñanzas que nos dejaba, nos aportó un dato poco alentador por ese entonces y era que dentro del género *Amaranthus*, sus diferentes especies pueden hibridar, con lo cual las resistencias a distintos mecanismos de acción pueden cruzarse y así especies que no las tenían las adquieren. Esto hace respecto a los modos de acción que haya principios activos de herbicidas que pierden totalmente su eficacia de control frente a esta maleza en cinco años. El *Amaranthus quitensis* fue la primera maleza de-

clarada resistente en la Argentina en 1996, en aquel momento fue a los herbicidas inhibidores de ALS (imidazolinonas, sulfonilureas y triazolopirimidinas). Este problema era de fácil solución con glifosato en ese entonces, pero esa solución sobrevivió un tiempo.

Para establecer estrategias de manejo es necesario conocer la oportunidad de su control químico, ya que durante los primeros estadios de crecimiento la maleza es más vulnerable que cuando el tratamiento se hace con la planta más desarrollada. La rotación de cultivos y de principios activos con diferentes modos de acción ayuda a reducir la problemática en el lote.

En algunos casos hasta es necesario complementarlos con tratamientos manuales. Si queremos

establecer una estrategia de manejo consciente y eficaz en lotes con esta problemática, las acciones deben empezar, como ya sabemos, desde la cosecha. Ya que *Amaranthus quitensis* posee una característica letal y la cantidad de semillas que produce por planta. Y como para su propagación depende de las máquinas cosechadoras es necesario extremar los controles sobre la misma.

La semilla de esta especie es muy pequeña y queda atrapada en cualquier lugar de la máquina, con lo cual sería conveniente no cosechar las "islas" de esta maleza en el lote, o sacarlas de manera manual y después entrar en esos sectores. Luego deberían hacer una limpieza exhaustiva de la cosechadora al salir del lote y en lo posible cosecharlo al final, para no diseminar nuevos lotes. Con respecto a los controles previos a la implantación del cultivo es necesario recordar que el gran esfuerzo lo tenemos que hacer en ese momento, ya que la producción de semillas por planta difiere mucho entre la primer camada (cohorte) y la segunda. La producción de semillas del primer cohorte puede hasta duplicar a la segunda camada, con lo cual es bueno trabajar muy bien en ese primer control.

Además es ahí donde más herramientas tenemos para bajar la incidencia en el lote, ya que después al tener un crecimiento contemporáneo durante el ciclo de la soja es bastante más complicado controlarla ante la escasez de productos eficaces selectivos del cultivo.

Esta campaña volvimos a tener numerosas consultas sobre "escapes" de colorado en implantaciones de soja, aun en los cuales se habían realizado los tratamientos con herbicidas residuales para evitar su presencia en el lote. Es que, además de las características intrínsecas de la maleza que dificultan su control, como un periodo prolongado de emergencia en varias camadas, alta tasa de crecimiento y su gran capacidad de generar resistencia, están las características que hacen que los tratamientos químicos puedan lograr la eficacia buscada.

La agricultura presenta siempre ese desafío de tratar de hacer sincronizar las estrategias de manejo que proponemos con lo "que va a hacer"

el clima, y en esta campaña no fue la excepción. Nos tocó visitar lotes de soja que posteriormente a la aplicación presiembrada o preemergente les llovió más de 100 milímetros en una semana dejando desprovisto de principio activo el suelo para su acción frente al nacimiento de *Amaranthus*.

En otros casos para "acelerar" las tareas operativas en el lote aplicaron mezclados los herbicidas residuales y sistémicos sobre coberturas verdes de malezas presiembradas, dejando casi inactivo el accionar de los residuales en el lote. En algunos casos también vimos un desfase en el encadenamiento de herbicidas residuales en la estrategia de barbecho corto y presiembrada (overlapping) donde ya había nacimientos nuevos entre la aplicación de uno y el otro. No podemos decir a ciencia cierta qué principio activo actúa mejor tanto en presiembrada del cultivo como para controlar escapes con el lote ya implantado, porque vemos campañas tras campañas diferentes performances de acuerdo al año climático y la situación de manejo particular que atraviesa cada lote.

Mezclas que contengan tanto Flumioxazin, sulfentrazone, smetolcloro, fomesafen, benazolin, diflufenican o metribuzin logran resultados aceptables cuando las condiciones son de maleza chica, buena disponibilidad hídrica y excelente calidad en la formación de las mezclas y de aplicación.

Hoy contamos con herramientas genéticas que nos están dando un mano enorme frente a esta problemática. La escasez de productos químicos efectivos selectivos una vez nacida la soja abrió la puerta al desarrollo de nuevas variedades por parte de algunos semilleros que generan genotipos resistentes a herbicidas hormonales que nos permiten excelentes controles en postemergencia de soja. Este abandono de posibilidades en el tratamiento de malezas difíciles ha generado la posibilidad de trabajar con diferentes estrategias la problemática sin concentrar la presión de selección sobre un principio activo único como lo fue con el glifosato y su pérdida de efectividad. ●

El autor es asesor de productores

clasificados



- Venta
- Compra
- Arrendamiento otros s/d
- Arrendamiento pedido

Para publicar llamar a
4318-8888
5199-4780

Cobro con tarjetas de crédito.
Descuentos con Club La Nación

Clasificados
LA NACION

ideas

SÁBADOS CON TU DIARIO

deportes

www.lanacion.com.ar



Nunca dejemos de movernos.



SOMOS TU MEJOR
OPCIÓN PARA COMPRAR
O VENDER TU CAMPO.

www.elizaldegarrahan.com

+54 11 43727072

Escaneá el código QR y mirá
los campos que tenemos para vos.



economía | DOMINGOS CON TU DIARIO

www.lanacion.com.ar
PARA PUBLICAR: 4318 8888

lanacion#cvam38516

MERCADOS

HACIENDA GORDA	Oferta Jueves/Viernes* (cabezas)	Precio sugerido para arrendamiento ⁽¹⁾ 27/12/2024 (\$/kg)	Precio sugerido para arrendamiento ⁽²⁾ 18/12/2024 (\$/kg)	Variación semanal (%)	Precio sugerido para arrendamiento ⁽³⁾ 27/12/2023 (\$/kg)	Variación interanual (%)
CAÑUELAS	15.782	2388,878	2169,022	10,1	1330,025	79,6

(1) Índice sugerido para arrendamientos rurales, que incluye y indexa las categorías de novillos y de novillitos de más de 391 kilos por cabeza, formulado por el Mercado Agroganadero. Promedio de las ruedas operadas. *Se toman las dos últimas jornadas que al cierre de esta edición, ingresó la cantidad suficiente de cabezas para la elaboración del índice, los días 19 y 27 de diciembre pasados.

lanacion

VACUNOS

Balance con buenos precios en 2024 para la hacienda en el Mercado Agroganadero

Eugenia D'Apice
PARA LA NACION

Con otra semana acotada se trabajó en el Mercado Agroganadero de Cañuelas. Solo se registró actividad el lunes último con 215 cabezas. Por ello, como la semana anterior, la columna reflejará la rueda del lunes más la del viernes último, cuando ingresaron 7400 animales. El Índice General del viernes 27 de diciembre fue de 2306,818 pesos por kilo vivo.

Novillos

Los novillos, con 798 cabezas vendidas, tuvieron una participación del 10,59% en el total negociado, de 7536 vacunos, y un peso promedio de 475,38 kilos, un 1,09% mayor al anterior de 470,24 kilos. Las distintas clasificaciones de novillos tuvieron los siguientes precios corrientes: \$2300/2600 por los livianos; \$2250/2600 por los medianos; \$2200/2500 por los pesados, y \$2200/2550 por los muy pesados, con más de 520 kilos. El precio máximo fue de \$2700 por un conjunto de 448 kilos de peso promedio, enviado desde Saladillo por Matilde García del Solar y Comercializado por Lartrigoyen & Oromi SA. El viernes el Índice Novillo cerró en \$2399,081 por kilo. Para la venta de las categorías chicas se remitieron 5441 animales, equivalentes al 72,20% del total comercializado. La fluctuación de los valores corrientes fue la siguiente: en novillitos, con 2617 animales vendidos, \$2600/2800 por livianos de 300 a 350 kg; \$2400/2700 por medianos de 351 a 390 kg, y \$2300/2700 por los pesados de 391 a 430 kg, y en vaquillonas, con 2824 cabezas, \$2400/2800 por las livianas; \$2300/2600 por las medianas, y \$2200/2500 por las pesadas.

Los valores máximos fueron, en novillitos, \$2800 por livianos de 339 kilos de promedio; \$2850 por medianos con 386 kg, y \$2770 por pesados con 394 kg, y en

vaquillonas, \$2820 por livianas de 297 y de 300 kg; \$2650 por medianas de 358 kg, y \$2550 por pesadas de 391 kilos.

Con 1155 cabezas, equivalentes al 15,33% del total negociado, se vendieron las diversas categorías y clasificaciones de vacas. El mayor precio en la categoría se registró en \$2300 por un conjunto con 518 kg de peso promedio, enviado por Daniel Alberto Alfonso desde Guaminí y comercializado por Crespo y Rodríguez SA. Los precios corrientes para las vacas buenas, aptas para cortes y carnicería fueron de 1700 a \$1850 por kilo, mientras que para las regulares lo hicieron de 1450 a 1600 pesos. Para conserva y manufactura se asignaron \$1200/1300 por las más encarnadas y \$1100/1200 por las inferiores.

8,11%

Precio
Ese fue el incremento en diciembre, versus noviembre pasado, del promedio general en el Mercado Agroganadero de Cañuelas, marcó \$2024,634

Las operaciones de diciembre culminaron con 97.579 animales, un 2,73% por debajo de los 100.321 de noviembre

En todo el año pasaron por la plaza concentradora 1.203.824 cabezas

En diciembre
Las operaciones de diciembre culminaron con 97.579 animales vendidos, un 2,73% por debajo de los 100.321 registrados en el mes de noviembre, con un precio promedio general de \$2024,634 y con un peso promedio general de 410,29 kg, un 8,11% mayor a los \$1740,960 y un 0,03% menor, respectivamente, a los 411,54 kg, en noviembre. Los parciales de las categorías vendidas fueron los siguientes: novillos, 9021 cabezas, con un valor promedio de \$2012,505 y con un peso de 479,72 kg; novillitos, 26.155, \$2129,830 y 378,21 kg; vaquillonas, 32.306, \$2020,975 y 339,78 kg; vacas, 25.928, \$1601,938 y 479,53 kg; conservas, 3618, \$1310,521 y 439,51 kg, y toros 3293, \$1679,755 y 628,36 kilos.

El 2024 cerró con un acumulado de 1.203.824 cabezas, un precio promedio general de \$1582,445 y un valor promedio del novillo de \$1835,801, mientras que en 2023 fueron 1.319.636 animales, \$555,482 y \$634,784, respectivamente. ■

GRANOS

¿Se precipita el plan B ante una coyuntura externa que se ha vuelto adversa?

Enrique Erize
PARA LA NACION

Chicago no reacciona. Los "fundamentals" del mercado son bajistas. En ese contexto, el gobierno de EE.UU. definió una ayuda extra para sus farmers de 31.000 millones de dólares (casi una cosecha argentina). Brasil, por su parte, devaluó su moneda y sus productores respiran aliviados.

En China, el yuan hace lo propio (ello mejora su poder de compra). Aquí, en la Argentina, el productor agrícola se preocupa y se angustia ante una posición relativa muy negativa frente a sus competidores. Ciertos datos de la realidad son más que elocuentes. Aún quedan sin precio 17 millones de toneladas de la soja vieja (35%). Del trigo nuevo y con la cosecha virtualmente finalizada, solo tienen precio 4,8 millones de toneladas (25% de la producción estimada). Por su parte, de la producción esperada del maíz 2024/25, menos del 3% tiene precio fijado a mediados de diciembre (inédito). De la soja nueva, la nada misma. Con precio ya fijado hay menos de 500.000 toneladas vs. tres millones a la misma fecha de un año atrás. ¿Hubo subestimación del mercado? Puede ser.

Es importante aclarar que una altísima proporción del maíz y de la soja sin precio fijado les corresponde a los dueños de los campos que no quieren convalidar valores inferiores a los pensados para sus alquileres. Pero, más allá del análisis que corresponda, las cosas son como son. Las consecuencias son obvias. Si nadie vende, se retrasa la liquidación de divisas y la correspondiente recaudación de los derechos de exportación (DEX), o sea, las mal llamadas retenciones. Muy mala suerte la del presidente Milei y su equipo, lamentablemente. Están haciendo lo que hay que hacer, pero la coyuntura externa les juega en contra. Como consecuencia del cua-

dro de situación descripto ut supra, los "ruidos" en la cadena comercial comienzan a complicar la situación y el contexto doméstico se complejiza en forma alarmante. Así las cosas, es muy probable que todo se precipite y algunas decisiones que Milei tenía en carpeta deberán adelantarse en el tiempo.

Si el diagnóstico de situación por parte de las autoridades no resultó ser el correcto y la coyuntura se ha vuelto adversa, la necesidad de un plan B es ineludible. Que no queden dudas. Queremos (más que nunca) que al Gobierno le vaya bien. Pero no podemos dar consejos erróneos. La plaza internacional pinta un escenario de corto plazo muy malo, de quebranto. Hay tres eventos que podrían mejorar las perspectivas de precios para el ciclo 2024/25: 1) la famosa frase de que "el mejor remedio contra los bajos precios son los bajos precios en sí mismos" y que los fondos de inversión que operan en Chicago tomen nota de ello; 2) un problema climático en EE.UU. al momento de la siembra de la campaña 2025/26 (abril/junio); y 3) un recorte en los DEX por parte del Gobierno. Pero para que alguno de esos tres eventos se verifique hay que esperar. ¿Cuánto? Imposible de responder. Entonces, la consigna de este año es ganar tiempo. Nunca hubo crédito para el productor agrícola como hoy en la actualidad. Merito de Milei, que les

dió a los bancos: "Se acabó la joda con el Banco Central. Vayan a prestarle a los que producen". Mientras, el ansiado socio del campo (Vaca Muerta) comienza a aparecer, con un superávit de la matriz energética relevante para 2025 y extraordinario para 2030. En definitiva. Recalculando. No hay otra. ■

El autor es presidente de Novitas SA

Si el diagnóstico de situación por parte de las autoridades no resultó ser el correcto y la coyuntura se ha vuelto adversa, la necesidad de un plan B es ineludible. Que no queden dudas. Queremos (más que nunca) que al Gobierno le vaya bien. Pero no podemos dar consejos erróneos. La plaza internacional pinta un escenario de corto plazo muy malo, de quebranto. Hay tres eventos que podrían mejorar las perspectivas de precios para el ciclo 2024/25: 1) la famosa frase de que "el mejor remedio contra los bajos precios son los bajos precios en sí mismos" y que los fondos de inversión que operan en Chicago tomen nota de ello; 2) un problema climático en EE.UU. al momento de la siembra de la campaña 2025/26 (abril/junio); y 3) un recorte en los DEX por parte del Gobierno. Pero para que alguno de esos tres eventos se verifique hay que esperar. ¿Cuánto? Imposible de responder. Entonces, la consigna de este año es ganar tiempo. Nunca hubo crédito para el productor agrícola como hoy en la actualidad. Merito de Milei, que les

FIN DE CAMPAÑA

Iniciativa

Avanza un plan para crear una ruta del olivo en el sudoeste bonaerense

Las características del suelo y el clima en el sudoeste de la provincia de Buenos Aires permiten desarrollar productos de oliva con propiedades químicas y organolépticas distintivas. En los últimos años se generó un crecimiento sostenido en la superficie cultivada.

Así, en la actualidad, ese territorio tiene casi 50 explotaciones olivícolas, que abarcan unas 2500 hectáreas y albergan 350.000 plantas. La producción anual estimada supera el millón de litros de aceite de oliva, y parte de la producción es enviada a la región de Cuyo, para mejorar la calidad de los aceites cuyanos.

En cuanto a la actividad, en la zona se utilizan dos sistemas productivos diferentes. Por un lado, está el que usan los productores de menor escala, más artesanal, con marcos de plantación amplios, inspirado en el modelo tradicional europeo. Por el otro, está el mecanismo superintensivo mecanizado, usado para maximizar la eficiencia, que requiere mayores inversiones iniciales.

La migración de productores hacia una agricultura orgánica, sin agroquímicos, está en aumento como estrategia para acceder a mercados internacionales. En este contexto, se busca fomentar la integración de ambos modelos productivos, promoviendo un entorno de coexistencia.

En este contexto, el ministro de Desarrollo Agrario de la provincia de Buenos Aires, Javier Rodríguez, anunció un proyecto para crear la ruta del Olivo en el sudoeste bonaerense, que tendrá como objetivo posicionar al distrito "como referente en la producción de aceites, promover el agroturismo y la gastronomía de la región".

"Presentamos la estrategia para crear esta ruta que busca generar mayor desarrollo económico, integración entre actividades diversas y aumentar las fuentes de trabajo. Esto brindará mayor interés al cultivo de olivos, motivando viajes turísticos y más movimiento, mientras la provincia muestra su potencial productivo", destacó Rodríguez.

En efecto, a partir de ahora se espera el desarrollo de atractivos turísticos, lo que requerirá inversiones y nuevas infraestructuras. Esto, sumado a la implementación de criterios para habilitar espacios destinados a los visitantes. Al respecto, "el Consejo Regional para el desarrollo del sudoeste bonaerense es el espacio estratégico para reunir esfuerzos, canalizar recursos y consolidar una visión de desarrollo sostenible en el territorio". Entre sus metas, la ruta del olivo "propiciará el desarrollo de eventos y festivales temáticos relacionados con el aceite de oliva, como catas, talleres y visitas guiadas, incentivando la interacción entre productores, turistas y la comunidad local". ●

RINCÓN GAUCHO



El matadero, de Carlos H. Pellegrini

Nuestras costumbres vistas por un viajero oficial sardo

Roberto L. Flissalde
PARA LA NACION

José de Rochette (1804-1853), oficial de la marina sarda es uno de los tantos viajeros que llegaron al Río de la Plata. De su *Relation d'un voyage a Fez en 1825 et extrait d'un voyage au Brésil et à La Plata en 1834*, con unas noticias genealógicas sobre el autor por François Mugnier, editado en la imprenta de Meniard en Chambéry en 1887, solo se conocía un ejemplar en nuestro país en la biblioteca del destacado historiador de nuestras tradiciones, Carlos A. Moncaut.

Estuvo en Buenos Aires desde el 26 de junio hasta el 8 de julio de 1834. Como uno de los oficiales que acompañó al comandante de la nave, oportunidad de visitar a los funcionarios del gobierno, concurrir al teatro, y de no pocos agasajos empezando por la familia del comerciante don Pedro Plomer, con cuya hija Eloisa había simpatizado mucho. Fueron los que le sugirieron recorrer el alrededor de "los campesinos que montan a caballo y siempre van al galope. Acá no se economizan los caballos, que no valen ni veinte francos y ser sirven de ellos hasta para pescar".

En una de sus cabalgatas llegó a un saladero, donde se maravilló de la destreza de sus trabajadores, que nos hizo en algo recordar al matadero de Echeverría.

Así lo describió "monté a caballo con muchos caballeros y salimos de la ciudad para recorrer la campaña y visitar un establecimiento donde se hace secar la carne que se envía a la Habana y al Brasil, donde constituye el principal alimento de los negros. Estos establecimientos se llaman saladeros, vale la

pena verlos una vez. El ganado está en un gran cerco, un hombre a caballo entra en él, echa un lazo a nudo corredizo a la cabeza del animal que ha elegido, parte al galope conduciendo el animal afuera; este último se enfurece, se brega, otro hombre a caballo tira un segundo lazo a las piernas del buey, y luego los dos lo conducen al lugar en donde lo irán a matar. Un hombre armado de un gran cuchillo lo clava en su pescuezo; el pobre animal se cae, cuatro desolladores lo despezaban en cinco minutos. Abaten así de 100 a 150 animales en una mañana. Por la tarde se pone la carne en un gran depósito en donde se sala: queda en la sal durante algunos días y luego se cuelga en unos ganchos donde se deja secar. Esta operación se hace en un cobertizo en donde el aire entra por todos lados. Se aprovechan todas las partes del animal; después de haber sacado el aceite de sus huesos, se hacen secar y se queman como si fuera madera; con la grasa se hace el sebo; con los músculos, los nervios y demás partes de carne o de las piernas se hace cola. Los cueros son muy estimados y con estos se hace un gran comercio, así como con los cuernos; se tiene cuidado de recoger también las crines. Se calcula que después de tres años el propietario de un corral dobla su capital".

Se anotó de los grandes estancieros "que poseen hasta 60 u 80 mil cabezas; hay praderas inmensas, casi no se cultiva la tierra".

Con respecto a nuestros gauchos los notó "muy sobrios, un pedazo de carne asada les basta, con tal que tengan tabaco, porque fuman mucho. Gustan

apasionadamente de una bebida que se parece al té. Desmenuzan una yerba que llaman matea, la colocan en una nuez de coco o en una calabaza, le ponen encima un carbón ardiendo, y luego vierten agua hirviendo, que chupan con una pequeña caña o tubo".

Sobre la afición al mate en la ciudad notó que se "prepara empero en forma distinta: añádesse azúcar que se hace quemar con un carbón ardiendo y al agua hirviendo se agregan algunas gotas de leche. El vaso en que se sirve es de costumbre una nuez de coco armada en plata, la bombilla está también de plata. Al llegar a una casa, se ofrece el mate. Los primeros días yo lo encontraba detestable; ahora estoy acostumbrado y todas las noches Eloisa me lo ofrece. Pero volvamos al saladero. El Director había hecho preparar un pedazo de carne embroquetada y asada sobre las brasas; clavó el asador en el suelo y cada uno de nosotros tomó un trozo. Hallamos delicioso este asado".

El 5 de julio fue con los Plomer hasta Barracas a la quinta del almirante Brown, quien los había convidado para comer carne salada. "Mantuvo su palabra y nos trató como si fuéramos a bordo. Su carne estaba deliciosa, y me servió tres veces, luego nos levantamos de la mesa, se dejaron las botellas y nos sirvieron cigarrillos; entonces empezaron los brindis..."

Esta relación de Rochette prácticamente desconocida, es sin duda un nuevo aporte de los muchos que hay sobre la vida de nuestros hombres de campo en las afueras de la ciudad y sus costumbres. ●

EL PAMPA

Entre la carne a China y la presión impositiva

TRABAJO CONJUNTO

Luego que se conociera la noticia de que China hará una investigación sobre la importación de carne vacuna, entre otros orígenes de la Argentina, para eventualmente aplicar salvaguardas tras quejas de la industria china, el gobierno argentino tomó nota del asunto. Según pudo saber este medio, se armó un equipo de trabajo entre Cancillería, Agricultura y Comercio para abordar la cuestión. En este contexto, según dijeron, en el Gobierno el mensaje es que ambos países son socios estratégicos integrales y que en esa línea se trabajando conjuntamente para no afectar el relacionamiento bilateral. Para destacar, con variaciones según los meses, más del 70% de la carne exportada tiene como destino ese mercado.



MAXIMILIANO PULLARO
Gobernador de Santa Fe



POSTURA

El gobierno de Santa Fe, que encabeza Maximiliano Pullaro, buscó marcarle la cancha al gobierno nacional por el peso de los impuestos nacionales al campo. Pablo Olivares, ministro de Economía, hizo referencia al tema en una comunicación que difundió el gobierno de Santa Fe tras hacerse eco del último informe de FADA sobre la carga de los tributos en una hectárea agrícola. "En Santa Fe los impuestos nacionales representan el 76,8% por hectárea, mientras que los impuestos provinciales solo el 2%", apuntó la provincia. En ese marco, para el funcionario el trabajo "muestra claramente que una de las cuestiones que complican a las economías centrales como es el sector agropecuario santafecino es la carga tributaria nacional". Se trata de una posición política para mostrar sintonía con los productores.