

El Ejecutivo desoye los planteos por el Presupuesto
Congreso: el Gobierno le pidió a los aliados
priorizar la eliminación de las PASO — P.11



Firmó acuerdos
YPF se asegura
la exportación de
gas a la India — P.6

El Cronista

BUENOS AIRES . ARGENTINA

WWW.CRONISTA.COM

MIÉRCOLES

22 DE ENERO DE 2025

PRECIO: \$ 1.500

Nº 34.800 REC.

• URUGUAY: \$ 40

• BRASIL: R\$ 8

• PARAGUAY: G\$ 9.500

Merval 2.619,719 ▲ +3,27% — Dow Jones 44.025 ▲ +1,24% — Dólar BNA 1066 ▲ +0,05% — Euro 1,04 ▲ +0,11% — Real 6,02 ▼ -0,14% — Riesgo país 638 ▼ -0,47%



EXPECTATIVA EMPRESARIA POR EL RUMBO QUE MUESTRA LA ARGENTINA

Milei regresa a Davos, con una economía que repunta y más cerca de acordar con el FMI

Antes de dejar los EE.UU., el Presidente se cruzó con Rubio, flamante secretario de Estado. América latina está en la agenda

El desembarco de Donald Trump en la Casa Blanca y sus disruptivos anuncios opacaron la agenda del Foro de Davos, al que hoy llegará Javier Milei para tomar contacto con empresarios e inversores en los Alpes suizos. "Todos queremos escuchar a Trump, pero también queremos escuchar a Milei", dice el representante de una multinacional con inversiones fuertes en Ar-

gentina. El discurso del año pasado, recuerdan, fue resonante. "Queremos ver qué dice ahora". Quienes siguen a la Argentina prevén que muestre los resultados de su primer año de gestión. En el exterior, uno de los temas más llamativos es la baja de la inflación. También esperan ver señales del FMI y las definiciones pendientes sobre el cepo y el dólar. — P. 4, 5 y 10

OFRECERÁN CUATRO BONOS DUALES EN PESOS

Economía lanzó conversión de títulos de deuda, para pasar más vencimientos hacia el 2026 — P. 14

► ZOOM EDITORIAL

Mientras progresa el acercamiento con Trump, el mercado apuesta al FMI como punto de entrada

Ariel Cohen
Editor de Finanzas
— P. 2 —

► OPINIÓN

Un llamado a la cooperación mundial en la era inteligente

Klaus Schwab
Fundador y Presidente
Ejecutivo del Foro Econ. Mundial
— P. 3 —

VOLVIÓ A BAJAR EL DÓLAR A NIVEL GLOBAL

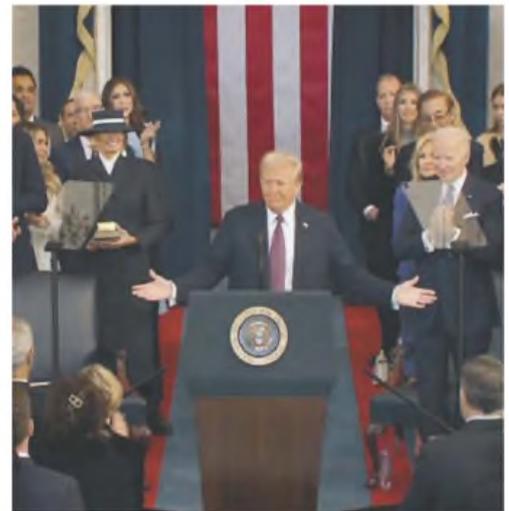
Inversores celebraron los primeros pasos de Trump: ADR argentinos se dispararon hasta 9%

El mercado esperaba anuncios más duros. Subieron las acciones y bajó el petróleo

Pese al furor, los analistas recomiendan ser selectivos. La inflación puede volver

Blanca causaron un terremoto político, por las decisiones sobre política migratoria y los vetos a medidas de Biden. Pero en el terreno económico, las definiciones más duras aún no llegaron. Por eso los inversores respiraron con alivio, y habilitaron una mejora de las acciones. La corriente favoreció a los activos

argentinos, que siguen demandados por los buenos resultados de la política económica. Los ADR tuvieron subas de hasta 9,5%, liderados por Edeonor. Los bonos en dólares también anotaron subas y convalidaron otra baja del riesgo país. De todos modos, los analistas recomiendan ser selectivos y moverse con cautela. — P. 14 y 15



DEFENDERÁ A LAS MULTINACIONALES ESTADOUNIDENSES

La Casa Blanca está dispuesta a darle batalla a los países que graven a las grandes empresas — P. 22

ZOOM EDITORIAL



Ariel Cohen
acohen@cronista.com

Mientras progresa el acercamiento con Trump, el mercado apuesta al FMI como punto de entrada

Los fastos y las medidas económicas que decantan desde Washington tienen en vilo a los mercados de los propios EE.UU. como de los países involucrados directamente en las decisiones de la flamante administración Trump. También en aquellos, como la Argentina, en los cuales el aleteo global cambia las condiciones a toda la economía.

Si el lunes en las primeras horas después de haber asumido, Trump produjo un freno al "súper dólar" con apenas no mencionar las prometidas alzas globales de aranceles al comercio, la enunciación de última hora de si las aplicaría a las manufacturas de Canadá y México, en un 25%, generó un repunte en la moneda norteamericana. Para la Argentina, los efectos principales de estas políticas radican en la suba de tasas que implicaría un cierre del comercio con su consecuencia de inflación interna en los EE.UU., que determinará, a la vez, las posturas de la Fed.

El entrelazamiento de Javier Milei con Trump en las filas principales de la ceremonia de asunción de su colega norteamericano y los contemporáneos vitores de Kristalina Georgieva desde EE.UU. en pro de las inéditas reformas de mercado del país prometen, o

deberían, marcar un sendero de estabilidad. Se especula con que ambos ejes hagan expedita la ayuda del FMI por unos u\$s 11.000 millones. No es probable que se conozca hoy el detalle cuando diserte allí, en el WEF, en la gélida localidad alpina, Javier Milei. Será una de las exposiciones más esperadas por el establishment global. Conocer el "milagro" argentino, quieren. Difícil de rastrear en la historia económica reciente un ordenamiento fiscal semejante, ha dicho Georgieva.

Esa exhibición de amorios con el mercado ha colocado bien alta la vara del mercado respecto de los objetivos que pueden lograr esas reformas económicas. Ahora, deberían llegar los recursos del FMI, condición necesaria para fortalecer reservas y levantar el cepo cambiario, que a pesar del soslayo oficial es la principal traba para atraer a más inversiones.

Esa seguridad es la que pudo haber frenado el ímpetu de los inversores financieros que se esperaba que volcaran en el mercado doméstico los aproximadamente u\$s 4.400 millones cobrados hace dos semanas de vencimientos de globales y bonares. "Los bonos soberanos siguieron bajo presión borrando las ganancias obtenidas desde

diciembre. En este contexto, no hemos visto a muchos inversores apresurados por reinvertir los cupones cobrados recientemente y más bien esperando un mejor punto de entrada", revela un informe de research de Adcap, firmado por su economista jefe Eduardo Levy Yeyati. "En nuestra opinión, el sentimiento del mercado debería mejorar a medida que las negociaciones con el FMI ganen impulso", remató.

Por lo pronto, y hasta que llegue el objetivo de un acuerdo con el FMI, las expectativas se juegan en la medida de la intervención del BCRA para mantener a raya la cotización del dólar. Ayer, el BCRA volvió a tener un saldo negativo en la operatoria del MULC, con ventas por u\$s 35 millones, casi lo justo para que el nivel de reservas brutas no descendiera de u\$s 30.000 millones. Según Adcap, en enero, la intervención del Central en el CCL viene aminorando desde el máximo en enero de u\$s 143 millones el martes pasado, hasta los u\$s 46 millones de ayer. Por el momento, los mercados no exhiben gran preocupación, pero quieren un cepo más abierto. El Gobierno busca mantener a raya al dólar y pisada a la inflación. El mismo deseo pero por diversos caminos.

LA FOTO DEL DÍA

CRÉDITO: REUTERS

China crece en energía solar y eólica

China volvió a batir sus propios récords de nuevas instalaciones de energía eólica y solar el año pasado, según mostraron los datos oficiales el martes, acelerándose desde un ritmo vertiginoso establecido en 2023 mientras el país busca alcanzar el pico de sus emisiones de carbono antes de 2030. La capacidad instalada de energía solar y eólica aumentó un 45,2% y un 18%, respectivamente, en 2024, informó la Administración Nacional de Energía. Con estas cifras actualizadas, ahora hay 886,67 GW de energía solar instalada, frente a los 609,49 GW de 2023, dijo. Estados Unidos tenía 139 GW en 2023, según la Agencia Internacional de Energías Renovables.



OPINIÓN

Klaus Schwab
Fundador y Presidente
Ejecutivo del Foro Económico
Mundial



Un llamado a la cooperación mundial en la era inteligente

Hasta ahora, el siglo XXI se está caracterizando por el salto espectacular que han experimentado las tecnologías inteligentes, unos avances que han llevado a la humanidad a una etapa que yo denomino "La Era Inteligente", en la que grandes segmentos de la sociedad mundial tienen acceso a una inteligencia tecnológica sin precedentes. Se trata de tecnologías que están arraigando profundamente en nuestra vida cotidiana y transformando el mundo en los niveles más profundos, tanto a escala individual como internacional.

La inteligencia artificial (IA) es, como era de esperar, la pieza fundamental de esta transformación. Ha pasado rápidamente de ser una herramienta especializada a una tecnología de uso general, y, como ya ocurrió con la electricidad y la máquina de vapor, está transformando los sectores, las economías e incluso la forma en que pensamos sobre nosotros mismos. No sorprende que esta oleada de desarrollo tecnológico se produzca en un momento en el que el mundo se enfrenta a retos globales que exigen nuestra atención y acción inmediatas y colectivas.

La IA nos está permitiendo superar las limitaciones de nuestra cognición humana natural. Está aportando un nivel de eficacia y conocimiento totalmente nuevo a todos los ámbitos, desde el diagnóstico clínico hasta la modelización climática. Necesitamos que la IA nos ayude a abordar los problemas complejos y sistémicos que ninguna parte interesada (o grupo de partes interesadas) sería capaz de resolver por sí sola. Sin embargo, como ya he señalado anteriormente al referirme a las tecnologías de la Cuarta Revolución Industrial, las oportunidades que presentan también



ILUSTRACIÓN FRANCISCO MAROTTA

Gracias a las tecnologías inteligentes, tenemos la posibilidad de resolver problemas complejos que antes estaban fuera de nuestro alcance

conllevan riesgos profundos: perturbaciones sociales, políticas y económicas que debemos gestionar con cuidado.

Uno de los aspectos más sorprendentes de los últimos años es la rapidez con que la IA se ha integrado en todo lo que nos rodea. La misma ciencia que impulsa los vehículos autónomos y los modelos generativos del lenguaje está transformando la forma en que investigamos, enseñamos a nuestros hijos y mantenemos nuestras infraestructuras. Las tecnologías inteligentes —computación cuántica, biotecnología, computación espacial y blockchain— son inteligentes porque están siendo mejoradas y habilitadas por la IA. Las perspectivas son muy prometedoras, pero tenemos importantes responsabilidades

mutuas para asegurarnos de que estos avances no creen más problemas que ventajas.

A medida que avanzan rápidamente las tecnologías inteligentes, aumenta en la misma proporción el riesgo de crear un efecto cascada de distribución desigual de las ventajas. Algunos grupos y regiones avanzan rápidamente, impulsados por el acceso a aplicaciones de vanguardia. Sin embargo, otros corren el riesgo de quedarse atrás, creando divisiones que podrían agravar las desigualdades sociales y económicas durante generaciones. Sin cooperación y colaboración internacionales, las disparidades en el acceso a los conocimientos y recursos digitales podrían hacer que se consoliden efectos no deseados, provocando que grandes franjas de la población mundial tengan dificultades por alcanzar al resto.

Las implicaciones geopolíticas también son significativas. Estamos viendo movimientos importantes de actores globales, como Estados Unidos y China. Aunque históricamente Estados Unidos ha sido líder en tecnologías emergentes, China ha hecho de este ámbito una

clara prioridad nacional. Resulta tentador ver estos avances bajo el prisma de la competencia entre naciones, pero es más lo que está en juego. Es esencial reconocer que estas tecnologías constituyen el verdadero núcleo de la transformación global. Tienen el potencial de beneficiarnos o desestabilizarnos a todos. El éxito de la humanidad no radica en predecir qué nación se convertirá en líder de la IA, sino en trabajar juntos para afrontar estos cambios de forma que se garantice el bienestar y la prosperidad de todos.

La Era Inteligente, por tanto, no consiste únicamente en desarrollar tecnologías inteligentes, sino también de garantizar que la humanidad siga siendo inteligente a la hora de manejar estas herramientas. Por tanto, debemos cultivar la sabiduría junto con la innovación. Para ello, hay que evitar centrarse exclusivamente en los beneficios a corto plazo y comprender la naturaleza más amplia e interconectada de los retos que afrontamos. Esto supone superar las diferencias y fomentar un espíritu de cooperación y colaboración, en el que el diálogo siga siendo abierto, pro-

ductivo e integrador.

Sobre todo, significa garantizar que el progreso que logremos se mida en función del beneficio para el conjunto de la humanidad: la salud de nuestro planeta y el bienestar de sus habitantes.

No nos confundamos. Estamos en un momento crítico. Carecemos de un marco global para abordar los retos profundamente interconectados de nuestro tiempo, como el cambio climático, la desigualdad económica y la fragmentación geopolítica. Aunque la inclinación natural puede ser apartarse, centrarse en lo que está bajo nuestro control inmediato o competir por unos recursos limitados, los retos de la Era Inteligente no pueden resolverse de forma aislada. Es necesario abordarlos con un enfoque integral que reconozca la importancia de todas las partes interesadas: gobiernos, empresas, centros de investigación, sociedad civil y particulares. Por eso, "Colaboración para la era inteligente" es el tema de la Reunión Anual 2025 del Foro Económico Mundial que se celebrará en Davos.

La Era Inteligente es una época para pensar con audacia y actuar de forma colectiva. Gracias a las tecnologías inteligentes, tenemos la posibilidad de resolver problemas complejos que antes estaban fuera de nuestro alcance. Ahora bien, solo podremos realizar su potencial si reconocemos nuestra propia humanidad compartida y nuestra responsabilidad común. Debemos aprovechar las tecnologías inteligentes con sabiduría y asegurarnos de que nos sirven para crear un futuro más inclusivo, equitativo y sostenible. Aprovechemos esta oportunidad para utilizar las herramientas que hemos creado para avanzar, pero hagámoslo juntos y de forma sensata.

La columna fue originalmente publicada en Time.

El Cronista

Fundado en 1908
Una publicación propiedad de
El Cronista Comercial S.A

Registro de la Propiedad Intelectual
N° 52213187
Miembro de la Red de Diarios Económicos
de América Latina.

ISSN 03255212

STAFF Director General: Christian Findling. Director Periodístico: Hernán de Goñi. Subdirector Periodístico: Horacio Riggi. Jefe de Redacción: Walter Brown y Javier Rodríguez Petersen. Editores Economía: Patricia Valli. Política: Mariano Beldyk. Finanzas: Ariel Cohen. Negocios: Juan Compte.

CRONISTA.COM Editora General Web: Florencia Pulla. Editor Jefe Web: Guillermo Pereira

ABONAMIENTO COMERCIAL Mauro Mattiozzi - 11-7078-3275 - e-mail: publicidad@cronista.com. **Recepción de avisos** French 3155 Piso Sto (C1425AWM) Buenos Aires. **Redacción, Producción y Domicilio Legal:** French 3155 Piso Sto (C1425AWM) Buenos Aires. Teléfono: 11-7078-3270. Internet: www.cronista.com.

Suscripciones 0-800-22 CRONISTA (27664) e-mail: suscripciones@cronista.com. **Impresión:** Editorial Perfil SA. California 2715 CABA. **Distribución:** En Capital Federal TRIBE SA. Teléfono: 4301-3601. En Interior: SA La Nación, Zepita 3251, CABA

Cartas de lectores, comentarios, notas, fotos y sugerencias Se reciben en cartas@cronista.com o www.cronista.com. French 3155 Piso Sto (C1425AWM), Buenos Aires. Teléfono: 11-7078-3270

Economía & Política

“Las retenciones son un verdadero saqueo con el que se castiga al sector productivo”

Juan Schiaretti
Ex gobernador de Córdoba



Milei vuelve a Davos y los empresarios quieren conocer los próximos pasos

Trump opacó la agenda de Davos pero hay interés por conocer cuál será el discurso de Milei tras un debut “disruptivo” el año pasado. Citas con el sector privado y la búsqueda de inversiones

ENVIADA ESPECIAL



Patricia Valli
pvalli@cronista.com
Desde Davos, Suiza

El desembarco de Donald Trump en un nuevo período como presidente al frente de Estados Unidos y sus disruptivos anuncios opacaron la agenda del Foro de Davos al que hoy llegará Javier Milei para tomar contacto con empresarios e inversores en los Alpes suizos.

“Todos queremos escuchar a Trump, pero también queremos escuchar a Milei”, dice el representante de una multinacional con inversiones fuertes en Argentina. El discurso del año pasado, recuerdan, fue resonante. “Queremos ver qué dice ahora”.

Quienes siguen a la Argentina prevén que muestre los resultados de su primer año de gestión. En el exterior, uno de los temas más llamativos es la baja de la inflación. Se nota en las caras de los interlocutores europeos la confusión a la hora de pensar que -tras la devaluación que llevó adelante el Gobierno de Milei al asumir- la

inflación pasó del 54% mensual en diciembre de 2023 al 2,7% del mismo mes de 2024. Mucho más confuso les resulta pensar cómo se vive con un 54% de inflación mensual.

Este miércoles Milei, que estará acompañado como en Washington DC por el canciller Gerardo Werthein y el ministro de Economía Luis Caputo, entre otros, tiene prevista una entrevista con Bloomberg con el editor jefe John Micklethwait en la sede que armó la agencia internacional de noticias en la Promenade de Davos.

El jueves hablará por media hora, a partir de las 10.15 en Suiza, las 6.15 en Argentina, acompañado por el presidente y CEO del Foro, Borge Brende. Es allí donde se centra la atención sobre cuál será el mensaje de Milei, en un contexto donde se marcan las coincidencias de su agenda con los planteos que lleva adelante Trump en términos de desregulación para captar inversiones.

El foro que reúne a la elite económica mundial es el escenario para hablarle a los fondos de inversión en un momento en el que la Argentina busca captar divisas, no sólo en el frente financiero, sino para grandes proyectos, ya con el régimen de inversión especial (RIGI) aprobado y reglamentado. El contacto con los empresarios tendrá lugar en el diálogo estratégico sobre Argentina.

Dentro de la lista de participantes de Davos están los empresarios Alejandro y Marcos

La baja de la inflación al 2,7% de diciembre es uno de los resultados de la gestión que ponderan los privados

En el encuentro del Diálogo estratégico sobre Argentina, Milei tendrá un mano a mano con inversores

“Todos queremos escuchar a Trump pero también queremos escuchar a Milei”, aseguran en Davos

Bulgheroni, de Pan American Energy; Martín Eurnekian de Corporación América; Ricardo Falú, de AES; Iván Arriagada Herrera de Antofagasta y Juan Manuel Rojas, de Promigas. Pero hay más visitantes, algunos por fuera del Foro que aprovechan el encuentro con más de 3000 participantes para generar contactos. Uno de los que anunció su llegada a Davos



Javier y Karina Milei en Davos el año pasado acompañados por el ahora canciller Werthein

mate en mano fue el ex rugbier Agustín Pichot, asociado a la firma australiana Fortescue que anunció en Argentina proyectos para hidrógeno verde durante la gestión de Alberto Fernández.

De los encuentros confirmados de Milei también está prevista la bilateral con el CEO de Coca-Cola, James Quincey. Desde la empresa indicaron que la Argentina es un país “super

importante para Coca-Cola por estar hace ya más de 80 años en el mercado” y generan “un gran impacto socio económico en el país a través de toda la cadena de valor”. Bajo ese contexto, indicaron a El Cronista, se planteó el encuentro bilateral en el marco del Foro Económico.

Uno de los argentinos que participará hoy de las sesiones del World Economic Forum es

El FMI convocó a Federico Sturzenegger como consejero de desregulación y crecimiento



TRAS ELOGIOS A LAS "REFORMAS FAVORABLES AL MERCADO"

El FMI invitó al ministro de Desregulación y Transformación del Estado, Federico Sturzenegger, a integrar el flamante "Consejo Asesor sobre Fmprendimiento y Crecimiento", según contó el funcionario.

La directora del FMI, Kristalina Georgieva, había destacado la necesidad de promover

reformas acordes a la realidad de los países miembro.

"El mundo está expectante ante Argentina, donde las reformas favorables al mercado están revitalizando la economía de un modo que antes se creía imposible", destacó la dirigente del organismo.

Los aranceles de Trump: para la OMC, "una guerra comercial no beneficia a nadie"

ENVIADA ESPECIAL



Patricia Valli
pvalli@cronista.com
Desde Davos, Suiza

La asunción de Donald Trump y sus primeras medidas acapararon toda la atención de los organismos, inversores y funcionarios presentes en Davos para la reunión anual del Foro Económico Mundial. Una posible suba de aranceles de Estados Unidos y sus primeras medidas generan incertidumbre y hay mucho de "esperar a ver qué pasa", aunque alertan por una eventual guerra de aranceles, mientras que las regiones abren una competencia salvaje por las inversiones.

En el frente de los aranceles, la directora de la Organización Mundial de Comercio (OMC), Ngozi Okonjo-Iweala, pidió cautela. "Esperemos a ver qué pasa. Trump dijo que se había comunicado con China, así hay que ver si puede haber un diálogo", indicó antes de alertar: "No queremos una guerra de aranceles, eso no va a beneficiar a nadie".

La directiva agregó que nadie quiere "un ojo por ojo" donde se replican medidas de retaliación. Y aseguró que "el comercio sigue siendo una oportunidad para el crecimiento social".

"Hay que trabajar para asegurar que mantenemos mercados abiertos y previsible", enfatizó Okonjo-Iweala. En tanto, se planteó que "Trump muestra una posición maximalista, va a ese margen para negociar", según indicó David Rubenstein, cofundador de Carlyle.

Para él, "Trump usará los aranceles como forma de negociación con varios socios comerciales". Por otra parte, habrá que ver cuán rápido avanza en las bajas impositivas y los cambios de la regulación,

que abren el escenario a la competencia por las inversiones, mientras que, a nivel de crecimiento, la expectativa estará puesta en cuánto puede avanzar con la baja de tasas la reserva Federal.

"El crecimiento de los EEUU no es el principal problema sino el del Sur Global", agregó Rubenstein. En ese marco, consideró que los precios de commodities, el Covid y la inflación "afectaron más a esos países que a los desarrollados". En cuanto al futuro desarrollo de esas regiones, coincidió con que uno de los puntos a futuro será el impacto de la tecnología, que tiene que compartirse con esos países.

El jueves a la tarde hablará Trump en Davos, aunque en formato virtual. Ante el nuevo escenario que se abre con sus medidas, desde el lado inversor, Khaldoon Al Mubarak, CEO del fondo Mubadala Investment Company que maneja u\$s 302.000 millones, consideró que los focos para los proyectos están en Estados Unidos y Asia.

Y remarcó que Emiratos Árabes Unidos tomó medidas para atraer inversión. En ese marco, remarcó la creación de un parque de energía solar a gran escala para las tecnológicas. En este punto mencionó también a Sudamérica como uno de los focos para el crecimiento en el área. "Depende de que los países apoyen estos sectores, con marcos regulatorios atractivos", planteó el representante del fondo soberano.

La pelea por las inversiones está en marcha. Para Marcus

Wallenberg, director del grupo nórdico Skandinaviska Enskilda Banken (SEB), Europa enfrenta un problema: que Estados Unidos y China "se pusieron más competitivos".

Pese a eso, el Viejo Continente trabaja en ampliar la inversión en los sectores verdes y la inteligencia artificial. Y no se dan por muertos: "el nuevo acuerdo con el Mercosur muestra que el atractivo del mercado europeo está ahí", planteó. En línea con las promesas de Trump, aseguró que a nivel de la UE "se está trabajando en generar un esquema para los emprendedores y eliminar la burocracia".

CÓMO CRECER MÁS

El Fondo Monetario Internacional (FMI) revisó sus proyecciones la semana pasada y estimó un crecimiento de 3,3%, "por debajo del promedio histórico" de 3,7%.

Para la titular de la Organización Mundial del Comercio, "la incertidumbre en el comercio genera una fuerte pérdida que puede llegar a representar hasta el 6,4% del PIB mundial. Equivale a perder la economía de Japón y Corea juntas".

En ese marco, puso 4 puntos sobre la mesa: mantener la estabilidad macroeconómica con consolidación fiscal, baja inflación y controlar los niveles de deuda; mantener la apertura de los mercados globales; desarrollar la "sobreconcentración" en las cadenas de abastecimiento; y democratizar la tecnología y la inteligencia artificial (IA).—



el asesor especial Demian Reidel, el autor del plan nuclear de Milei, quien participará de un panel sobre la economía latinoamericana que plantea si está cambiando la marea en la región.

Milei y Caputo volverán a coincidir además con la titular del FMI, Kristalina Georgieva, quien ya llegó a la ciudad alpina, así como su número 2, Gita Go-

pinath, en la antesala de una nueva misión que llegará a Buenos Aires la próxima semana. La comitiva estará encabezada por el vicedirector para el Hemisferio Occidental, Luis Cubeddu y busca acelerar la negociación por un nuevo programa con fondos frescos para llevarlo al directorio lo antes posible, según confirmó Georgieva en Washington DC.



Okonjo-Iweala pidió esperar a ver las primeras resoluciones



Horacio Marín, presidente de YPF, con las autoridades y directivos de petroleras indias

PROYECTO PARA EXPORTAR US\$ 30.000 MILLONES

YPF le venderá gas a tres grandes empresas indias

Firmó un entendimiento, que es un paso previo para poder exportar a petroleras de ese país, que ya es la quinta economía mundial. El acuerdo sería de u\$s 5.000 millones o más hacia 2027.

— Martin Bidegaray
— mbidegaray@cronista.com

La economía india es la quinta más importante del mundo. Y será la tercera en 2027. Después de Estados Unidos y China, es el próximo gran mercado a conquistar.

La petrolera estatal YPF dio un paso para conectarse con este mercado, que está teniendo uno de los mayores crecimientos de PBI durante la última década. La compañía firmó un "Memorandum de Entendimiento (MOU)" con Oil and Natural Gas Corporation (OIL), Gas Authority of India Limited (GAIL) y Oil and Natural Gas Corporation Videsh Limited (OVL).

El objetivo es exportar 10 millones de toneladas de gas al año. Se estima que podrían ser alrededor de u\$s 5.000 millones o más, dependiendo de la cotización de la energía en ese momento. Algunos optimistas creen que la operación alcanzaría los u\$s 10.000 millones.

El acuerdo no habla de plazos, pero se estima que arrancará hacia 2027, al igual que otros convenios suscriptos por YPF.

"Además, el acuerdo contempla la cooperación en litio y otros minerales críticos y la exploración y producción de hidrocarburos", informó la compañía.

El ministro de Petróleo y Gas Natural, Hardeep Singh Puri; el

secretario de Petróleo y Gas, Pankaj Jain; el director ejecutivo de desarrollo de negocios de OIL, Ranjan Goswami; el director ejecutivo de LNG de GAIL, Satyabharata Bairagi; el vicepresidente de desarrollo de negocios de OVL, Swati Sathé; y el presidente y CEO de YPF, Horacio Marín, participaron de la firma en Nueva Delhi.

"Es una enorme satisfacción poder avanzar con la India en este acuerdo para abastecerlos potencialmente de gas. Estamos convencidos de que el país tiene una oportunidad de convertirse en un exportador de energía y lograr el objetivo buscado por toda la industria de generar ingresos por u\$s 30.000 millones en los próximos 10 años", des-

Horacio Marín, titular de YPF, también cerró un acuerdo con Shell para una operación aún más grande

Trump prometió vía libre a la industria energética de EE.UU. y eso traerá cambios en el escenario global

taó el presidente de YPF.

El mercado petrolero está digiriendo el anuncio del presidente estadounidense Donald Trump. "Drill baby drill" ("perforen y perforen", sería una suerte de traducción), pronunció el mandatario republicano, en una invitación a la industria energética de su país a expandirse sin límites. Las limitaciones ambientales

-un emblema de la administración demócrata de Joe Biden parecen ser parte del pasado.

Se cree que el precio de los commodities energéticos podría caer un poco tras esas palabras.

LOS DESTINOS EXÓTICOS

El presidente de YPF estuvo de gira por Corea, India y Japón. También se llevó un entendimiento con Shell en su paso por Amsterdam.

Toda la iniciativa de YPF forma parte del proyecto Argentina LNG, tendiente a lograr exportaciones de gas por u\$s 30.000 millones para 2027.

En relación a sus nuevos socios indios, YPF los describió de la siguiente manera:

"GAIL es una de las principales empresas de gas de la India, con la operación de más de 16.000 kilómetros de gasoductos. Es responsable de la gestión de los contratos de compra de GNL en el país".

"OIL es la empresa integrada de petróleo y gas de la India. Con participación del estado y más de 60 años de operaciones, la compañía produce más de 3 millones de toneladas año de crudo. Se ubica como la tercera productora de petróleo de la India".

"OVL es la segunda petrolera más grande de India. Es subsidiaria de la estatal Oil and Natural Gas Corporation Ltd (ONGC) con operaciones en 17 países. Su producción representa casi el 15% del total de India.---



Industriales reclaman quita de impuestos y control de importaciones

EN DICIEMBRE

Economía habla de mejora industrial, pero en las fábricas son cautelosos

Desde CAME destacan la recuperación en algunas Pymes, pero sectores críticos siguen afectados por la caída interanual. Expectativa de señales positivas para el primer trimestre.

— Victoria Lippo
— mlippo@cronista.com

La producción industrial pyme creció 7,3% en diciembre, aunque cerró el año con una caída acumulada del 9,8%, informó la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME). Sin embargo, la evolución de los sectores es heterogénea y la mayoría de las ramas industriales aún registran caídas interanuales.

"La actividad manufacturera de las pymes creció 7,3% interanual en diciembre -en la misma fecha de 2023 el descenso fue del 26,9%", explicaron desde CAME en referencia al primer mes de gobierno de Javier Milei.

"El 2024 cerró con una caída acumulada del 9,8% respecto al 2023. En el último mes del año todos los sectores relevados presentaron variaciones positivas en sus comparaciones in-

teranuales", señalaron.

La suba que informó CAME fue la primera en un año y todas las ramas relevadas tuvieron subas interanuales, a partir de un relevamiento a 420 empresas de todo el país.

"Con orden macro y reduciendo el peso del Estado sobre los que producen y generan empleo, Argentina va a dejar atrás la decadencia", destacó Martín Vauthier, director del BICE y asesor del Ministerio de Economía.

En el caso de madera y muebles, informó un crecimiento interanual en diciembre del 18,1%, en textil, de 12,4%, y químicos y plásticos trepó 9,2%.

En el acumulado de 2024, la caída fue del 9,8% y el sector más afectado fue alimentos y bebidas, con un desplome de 12,3%, seguida por químicos y plásticos con un recorte del 12,2%. Papel e impresiones cerró el año con una pérdida del

En metalurgia tuvieron un retroceso anual del 3% durante 2024, con una suba del 1% en diciembre

Los textiles señalaron que, en diciembre, se frenó la caída que atravesaron durante el resto del año

11,1% y metal, maquinaria y equipo recortó en un 9,4%.

Sin embargo, entre los sectores advierten que la recuperación es aún heterogénea y no ven grandes señales de repunte en los meses siguientes.

En el caso de ADIMRA, entidad que representa a 20.000 empresas, de las cuales el 90%

son Pymes, para diciembre encontraron que la actividad de la rama metalúrgica tuvo una caída del 3,1% interanual, con un crecimiento del 1% mensual contra noviembre. Además, anotó una caída del 12,1% acumulada para el cierre del año.

De suprimir los sectores vinculados con el agro -como maquinaria agrícola y carrocerías y remolques-, los únicos dos subas interanuales, la caída contra diciembre de 2023 se duplicaría y la variación mensual se volvería negativa.

"En diciembre la actividad industrial tuvo un recuperoleve gracias a la mayor actividad, empujada por el consumo en diciembre", explicó Daniel Rosato, presidente de Industriales Pymes Argentinas (IPA).

Para enero, agregó que vuelven a registrar una caída de la actividad, también vinculada con factores estacionales.

En el sector textil e industrial marcaron que no hubo un "nivel de actividad relevante que marque una recuperación interanual, y menos de la magnitud del 7%", explicó Luciano Galfione, presidente de Fundación Pro Tejer.

"Si no se profundizó la caída que se vino registrando durante el año, pero tampoco revierte la tendencia", agregó Galfione.

Hacia adelante, en el sector metalúrgico aún no registran un repunte generalizado de la actividad.

Desde IPA reclamaron alguna medida que "equilibre la balanza de competitividad", como la baja de impuestos o de la tasa de intereses de las tarjetas de crédito, junto a medidas de reactivación del consumo que traccione la producción.

"Si se persiste en seguir con la baja de aranceles de importaciones, la brecha va a ser más grande y la competencia más desleal, además de mayores controles para evitar la importación de productos peligrosos para la seguridad y salubridad", agregó Rosato.

Rosato hace referencia al recorte que aplicó el Gobierno sobre las medidas de anti dumping. El Gobierno rediseñó el sistema que busca restringir el ingreso de productos que cumplan requisitos (de precio u otros factores) que supongan una competencia desleal para la producción local.

El objetivo detrás de la medida es presionar hacia la baja de la inflación, con la tesis del ingreso de productos más baratos desde el exterior.

"Mucho antidumping y mucha tarifa es menor calidad de vida", había dicho el ministro de Desregulación y Transformación del Estado, Federico Sturzenegger. Así anunciaba que la vigencia máxima de las medidas antidumping sería de hasta 3 años. En caso de aplicarse una prórroga, previo análisis, se podría extender hasta dos años más, por lo que como mucho va a estar vigente durante cinco años.

TRAS CAMBIOS

La UIA defendió el antidumping: "Nivela la cancha"

— El Cronista
— Buenos Aires

La Unión Industrial Argentina (UIA) sostuvo que los cambios en las medidas antidumping "incorporan elementos positivos para hacer más ágil y eficiente este mecanismo contra la competencia desleal".

El comunicado se conoce una semana después de que el Gobierno acortara la duración de las medidas hasta un máximo de 5 años y facilitara el procedimiento. Lo hizo para bajar precios de algunos productos.

"Estrategias comerciales desleales, la alta carga impositiva local, falta de infraestructura, de financiamiento, costo de la energía y una historia de inestabilidad macroeconómica, explican la diferencia entre productos similares", agregaron.

Desde la entidad industrial señalaron que las pymes cuentan con alta carga impositiva, "exportan impuestos y pagan la logística el triple que otros países". "¿Cómo podría competir con economías donde se subsidia la materia prima y no hay leyes laborales?", dijeron.

Destacaron que de las 94 medidas antidumping de Argentina, 50 son sobre China por "vender a un precio inferior al que aplican en sus mercados". Los países desarrollados "resguardan la producción, el empleo y la inversión frente a la competencia desleal", plantean.

Sobre los cambios, destacaron la simplificación del proceso, del cual solo la investigación solía durar un año o más. "La reducción de los plazos máximos a 8 meses es un cambio positivo así como la eliminación de la obligatoriedad del asesoramiento y la unificación de la investigación en un solo organismo".

"La UIA espera la reglamentación de este cambio normativo para garantizar la efectiva aplicación de medidas antidumping, derechos compensatorios y salvaguardias cuando las mismas sean necesarias y que sean accesibles para las PyMEs industriales en un contexto de comercio internacional que es cada vez más complejo y desafiante, con asignaturas pendientes en materia de competitividad", concluyeron en la central fabril.

FACTORES EXTERNOS

Argentina disputa el segundo puesto como exportador mundial de cebada



Luego de más de una década, volverá a ocupar el podio mundial como vendedor de este cereal. La incidencia de la caída en la producción y stocks en mínimos en 40 años.

— Belén Ehuetteche
— behuetteche@cronista.com

Las menores expectativas de comercialización de otros países, le permitirá a la Argentina disputar el segundo puesto como exportador de cebada a ni-

vel global con una producción de 4,9 millones de toneladas (Mt) y la venta al exterior de 3,4 Mt en la campaña 2024/25. En medio de tensiones del mercado global con niveles de producción y stocks históricamente bajos, el aumento del área

sembrada y el ritmo de comercialización en Argentina, generan expectativa de mayor ingreso de divisas a nivel local.

En este contexto global "más ajustado" según las proyecciones de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), la Argentina

podría recuperar en la campaña 2024/25 el segundo puesto en el ranking de exportadores de cebada a nivel mundial, posición que ocupó hasta 2013/14. Sin embargo, la entidad rosarina aclaró que a pesar del aumento del 8,5% del área sembrada (1,6 millones de hectáreas) de acuerdo con las estimaciones de la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca (SAGyP), la producción de cebada 2024/25 en Argentina caería.

Con un rinde promedio nacional de 34,2 quintales por hectáreas, y descontando un porcentaje de superficie perdida dentro de los parámetros normales, puede estimarse que

La mayor siembra ayuda a mejorar la producción, que igual será un 3,5% inferior a la campaña previa

la producción de cebada en la campaña 2024/25 sea de 4,9 millones de toneladas, 3,5% por debajo de la campaña previa. Aun así, el resultado se ubica 10,5% por encima de la producción promedio en las últimas cinco campañas, destacó el informe de la BCR.

"Tras el comienzo de la nueva campaña en diciembre de 2024, la cosecha prácticamente ha llegado a su fin en la totalidad del país", describe el documento y explica que las principales regiones productivas del sudeste de Buenos Aires presentaron rindes inferiores a

los que se esperaban en esta campaña, debido a una escasez de humedad que se presentó entre encañazón y floración en la principal región productora del sudeste de la provincia de Buenos Aires, según informó SAGyP. Por este motivo, el rinde promedio nacional estaría alrededor de 5 quintales por hectárea por debajo de la campaña previa, lo que explica que pese al aumento de área, la producción sería inferior a la de la 2023/24.

MÁS LIQUIDACIÓN DE DIVISAS

En tanto, se proyecta un mayor volumen de exportación con 3,4 Mt lo que significa un aumento de 9,3% en comparación con la campaña previa y 40% sobre el promedio de las últimas cinco campañas. "A diferencia de los últimos años, la cebada calidad cervecera está dominando el volumen comercializado con un total acumulado por 1,16 Mt, esto es más de 4 veces lo operado el año pasado a igual fecha y más del doble en comparación con el promedio de los últimos 5 años", refiere el informe. Respecto a la calidad forrajera, se han negociado 0,74 Mt, 17% por debajo del año pasado y un mínimo en valores absolutos desde la campaña 2019/20.

Por el lado de las exportaciones, hasta el momento se han anotado ventas de cebada por 1,34 Mt, de las cuales 0,42 Mt son tipo cervecera y 0,91 Mt de calidad forrajera.

A nivel mundial, la producción de cebada 2024/25 sería la más baja en una década (142 Mt), y los stocks finales tocarían mínimos en más de 40 años...

IMPULSA INVERSIONES

Brasil espera una cosecha de soja récord con más 171 millones de toneladas, con los ojos en China

— El Cronista
— cronista@cronista.com

La Asociación Brasileña de Industrias de Aceites Vegetales (Abiove) informó que la cosecha de soja de Brasil en 2025 alcanzaría un récord de 171,7 millones de toneladas, lo que supone un aumento de 3 millones de toneladas respecto a la previsión del mes anterior.

La entidad señaló que las exportaciones también se ajustaron positivamente y se

espera que alcancen un máximo histórico.

Las expectativas para la cosecha de soja en el mayor productor y exportador mundial apuntan ahora a un aumento del 11,9% en comparación con la temporada anterior, que se vio afectada por problemas climáticos.

La proyección de la asociación, que reúne a comerciantes y procesadores multinacionales, indica un aumento de las expectativas de exportación de

1,7 millones de toneladas a 106,1 millones de toneladas, un 7,4% más que en 2024.

Brasil exportó soja por u\$s 42.000 millones en 2024, aun con precios en baja.

Abiove prevé que Brasil procese un récord de 57,1 millones de toneladas de soja este año, 100.000 toneladas más que la previsión anterior y un 3,8% más que en 2024.

Las existencias finales de soja del país se estiman en 9,75 millones de toneladas, frente a

los 9,5 millones de la previsión del pasado diciembre, y bastante más del doble de la cifra de 2024.

En cuanto a la harina de soja, Abiove prevé una producción de 44,1 millones de toneladas este año, con un aumento del 3,8% respecto a 2024. Por su parte la producción de aceite de soja aumentará un 3,6% a 11,45 millones de toneladas, en la misma comparación.

Según un estudio reciente de Abiove, las inversiones en la industria aceitera en Brasil en 2025 podrían alcanzar los u\$s 1.055 millones, con cinco nuevas plantas industriales más expansiones de capacidad en unidades ya existentes para generar un aumento total de capacidad estimado en 19.350 toneladas/día....

El Banco Credicoop C.L. informa que una vez transcurridos 30 días corridos desde la fecha de publicación de la presente se procederá al cierre de las Credicuentas y de las Cajas de Ahorros que registren inactividad mayor a 150 días y que no cuenten con saldo. En caso de dudas o para obtener información sobre la situación de su cuenta no dude en comunicarse con este banco a través del número 0800-888-4500.

SIN RESTRICCIÓN NI IMPUESTO

Compras en dólares: siguen los límites para los que ingresaron en el blanqueo

El Gobierno confía en la utilización en los depósitos de esa operación, pero solo pueden usarlos sin restricciones quienes declararon menos de u\$s 100.000

— **Lucrecia Eterovich**
— leterovich@cronista.com

El Gobierno quiere que los dólares del blanqueo entren a moverse dentro de la actividad económica. Sin embargo, tropieza con algunos límites propios del diseño de ese mecanismo.

Por medio de un conjunto normativo, el Banco Central de la República Argentina (BCRA) habilitó tres alternativas para que los consumidores puedan pagar con dólares estadounidenses: tarjetas de débito, QR (desde el 1º de abril) y "Debin Programado" (desde el 28 de febrero).

Y la principal fuente para las operaciones vendría del dinero que se exteriorizó durante la "Etapa 1" del blanqueo de capitales. Según el informe de la Agencia de Recaudación y Control Aduanero (ARCA), al 12 de noviembre, se habían depositado u\$s 20.631 millones en Cuentas Especiales de Regularización de Activos (CERA) y ALyC.

Sin embargo, por la letra chica del blanqueo, el total de los fondos no están de libre disponibilidad para volcar en la economía. Solo podrán hacer uso de los mismos, sin cobro del impuesto, aquellos contribuyentes que regularizaron hasta u\$s 100 mil.

Mientras que quienes superaron esa cifra deben dejar el dinero hasta el 31 de diciembre de 2025, inclusive en la CERA con la posibilidad de inversión en instrumentos financieros habilitados por la Ley o compra de los bienes muebles que fijó la Secretaría de Industria y Comercio, a través de la Resolución 279/2024.

"Muchos contribuyentes depositaron menos de u\$s 100 mil, que lo pueden usar libremente y con eso se puede mover la economía", explicó César Litvin, CEO de Lisicki, Litvin & Asociados, a *El Cronista*.

Una postura similar tiene Sebastián Domínguez, CEO de SDC Asesores Tributarios. En esos casos el "menú de opciones de inversión es amplio y razonable", aseguró. El contador Marcos Felice esgrime "que se sabía desde el principio lo que se

podía y no hacer con los fondos".

FRANQUICIA LIMITADA

Respecto a aquellos que superaron la franquicia de U\$s 100.000, Fernando López Chiesa -el socio de Impuesto de Lisicki, Litvin y Asociados- sostuvo que la retención del 5% que cobrarán los bancos por hacer uso del dinero hará que "se piense la operación". "Muchos se han volcado al mercado financiero, invirtiendo en títulos o acciones argentinas que estaba permitido y no tenía costo", comentó.

Frente a la condición de mantenerlos en la CERA, Domínguez puntualizó que resta menos de un año para que los fondos superiores a u\$s

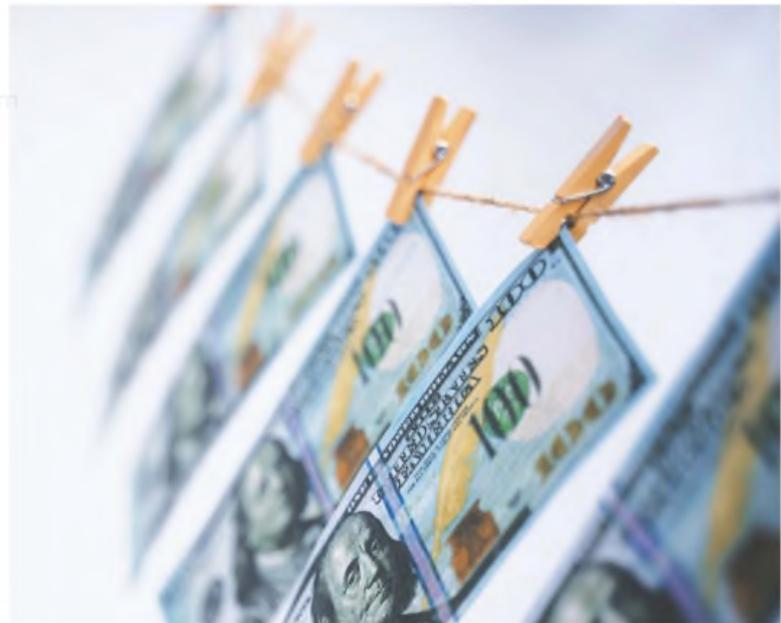
Se exteriorizaron más de u\$s 20.000 millones en CERAs y ALyC, según datos de ARCA a noviembre

Caputo cuenta con la posibilidad de ampliar el cupo de dólares de "libre disponibilidad" del blanqueo

100.000 queden de libre disponibilidad para los contribuyentes. Y que, en el mientras tanto, generan actividad económica. "Por medio del préstamo a las empresas, que luego venden los dólares al BCRA y los vuelcan a la producción en la Argentina", ejemplificó.

El Gobierno busca cumplir con la promesa de campaña de competencia de monedas en una economía con cepo y la semana pasada autorizó la posibilidad de hacer compras en dólares.

El ministro de Economía, Luis Caputo tiene un as bajo la manga: puede ampliar el listado de destinos productivos por las facultades que le concedió la Ley y habilitar nuevos para los fondos superiores a u\$s 100.000 en caso de necesitarlo.



El blanqueo mejoró los depósitos en dólares, pero no todos se pueden usar.

AUTOPISTAS DE BUENOS AIRES S.A. - AUBASA

DOMICILIO LEGAL: CALLE 46, Nº 561 - PISO 9º - LA PLATA - PROV. DE BUENOS AIRES
DOMICILIO COMERCIAL: RECONQUISTA 575 - PISO 5º- CABA

LICITACIÓN PÚBLICA Nº 01/2025

Llácese a Licitación Pública Nº01/2025 "Servicio de traslado de personal de peaje en la Autopista Buenos Aires - La Plata".

Presupuesto del servicio: \$550.000.000 (Pesos quinientos cincuenta millones).

Consulta de Pliegos: Los pliegos podrán ser consultados en forma gratuita en el sitio web de AUBASA www.aubasa.com.ar; el de Bases y Condiciones Generales en la sección legales y el de Condiciones Particulares y Especificaciones Técnicas previa registración del interesado en el sitio web sección compras. al momento de presentación de la oferta deberán incorporar en la misma una copia impresa del registro debidamente suscripta.

Valor del Pliego: Sin Cargo.

Garantía de oferta exigida: 1%.

Recepción de Ofertas: Las ofertas deberán ser presentadas en sobre cerrado, en la sede comercial de AUBASA, Reconquista 575, Piso 5º - CABA Tel./Fax: 3221-7800 a partir de este anuncio y hasta una hora antes del acto de apertura. Vencido este plazo no se recibirán más propuestas.

Acto de Apertura: El 25/02/2025 a las 12 hs. en la sede comercial de AUBASA, Reconquista 575 - Piso 5º - CABA.



LA RELACIÓN CON LA CASA BLANCA

Juró el canciller de Trump: charla con Milei y qué espera Estados Unidos de la Argentina

Tras ser confirmado por el Senado, el exsenador Marco Rubio se cruzó con el Presidente en una de las galas oficiales. Quiénes son los otros elegidos por el republicano para definir el vínculo con la región

ENVIADO ESPECIAL



Mariano Beldyk
mbeldyk@cronista.com
Desde Washington,
Estados Unidos

Dentro del gabinete que desembarca en la Casa Blanca de la mano de la segunda gestión de Donald Trump hay una serie de nombres que destacan de cara al futuro de las relaciones con la Casa Rosada.

En ocasión de una de las galas oficiales, la denominada Starlight, el presidente Javier Milei se encontró con el flamante canciller de Trump, ya confirmado a esas horas por el Senado. Se trata de Marco Rubio, un exsenador republicano con el que el gobierno libertario ya tenía un canal abierto y por el que apuesta como uno de los puentes con la futura administración. Ayer el vicepresidente JD Vance le tomó juramento en el cargo, temprano en la mañana.

Rubio no es el púnico. Otros dos hombres escogidos por Trump para tomar las riendas de la política exterior con la región también oficiarán de puentes con el país por los nexos que mantiene desde diversos momentos. Se trata del excongresista Mike Waltz y de quien fuera el representante ante el FMI y luego titular del BID hasta su desplazamiento, Mauricio Claver-Carone.

En la gala, donde se cruzó también con el canciller Gerardo Werthein y la secretaria general de la Presidencia, Karina Milei, hubo espacio para una breve conversación sobre la región y lo que serán los lineamientos principales de la política exterior. Allegados a Rubio confiaron a *El Cronista* que el exsenador llega con una extensa agenda vinculada a Venezuela, Cuba -de donde son sus padres- y Nicaragua. Pero que ahora desde el Departamento de Estado deberá ampliar su mirada y equilibrarla con otras cuestiones tan o más urgentes para los Estados Unidos, afirman.

De ahí que no descartan que se incline por socios regionales para ejercer mayor presión en la agenda continental, y allí puede la Argentina volver a jugar un rol central, como en los años de



Javier Milei posó con el flamante secretario de Estado de EEUU, Marco Rubio, y Gerardo Werthein

Macri. En Washington ponderan la ofensiva en los organismos -y particularmente en la Justicia internacional- que promovió el canciller Werthein contra el venezolano Nicolás Maduro.

Durante su audiencia de confirmación, la semana pasada, Rubio fue consultado sobre su postura frente a los países de la región que consideraba prometedores. Mencionó a la Argentina y a Milei entre ellos: "Es un economista serio y bien formado. Tiene ideas muy claras respecto al desarrollo económico y está llevando a cabo reformas correctas en lo que refiere a reestructura la dirección de la economía argentina de una manera que considero muy

positiva". Rubio participó en diciembre de 2023 de la asunción de Milei en Buenos Aires.

A la par, Claver-Carone fue elegido como Enviado Especial para América latina. En este caso, la relación no es la mejor con el jefe de Gabinete, Guillermo Francos, quien representaba a la Argentina en el BID cuando una investigación interna expuso un vínculo personal del titular de la entidad con una empleada que lo terminó eyectando, en un juego de poder vinculado a la llegada de Joe Biden a la Casa Blanca. Desde el PRO, sin embargo, todavía hay puentes con el futuro funcionario, aunque la relación entre el macrismo y LLA no

pase por su mejor momento.

Por último, la futura cabeza del Consejo de Seguridad Nacional es el excongresista Waltz, un halcón cuya principal bandera es una férrea oposición a China. Waltz festejó en enero del año pasado el primer anuncio de superávit, alcanzado y difundido por el ministro de Economía Luis Caputo. Ya antes había ponderado la gestión libertaria.

Cuando Milei fue invitado a participar del cóncave de la victoria de Trump en su club de golf de Mar-a-Lago, tuvo la oportunidad de cruzarse o conversar con ellos. Desde entonces, los canales con el trumpismo con la Argentina permanecieron abiertos.---

ENTREVISTA AL EX EMBAJADOR TONY WAYNE

El futuro la relación con Washington y el tratado de libre comercio

— Mariano Beldyk
— Enviado Especial

"Creo que en la flamante administración de Donald Trump estarán interesados en ver qué tipo de relación pueden tener con la Argentina de Javier Milei, seguramente más fuerte que la que hoy tiene lugar. Y tendrán mucho interés en tratar de fortalecer el vínculo de comercio entre ambos países. Pero no creo que suceda de inmediato", asegura el exembajador en la Argentina Earl Anthony Wayne.

ne, en diálogo con *El Cronista*.

— **Trump convivió sus primeros años con el gobierno de Mauricio Macri, como aliado, y luego con el del Frente de Todos. ¿Qué sucederá ahora con Milei, lo ve auspicioso como piensan en Buenos Aires?**

— Creo que claramente el Presidente de Argentina piensa que tendrá una perspectiva más positiva de su política, de su estrategia de gestión de la situación económica con la nueva administración del presidente Trump que la que tuvo con el presidente

Biden. Considero que la administración de Trump tendrá una perspectiva más positiva, y a partir de allí se podrá explorar si hay formas de mayor apoyo en ambos sentidos.

— **Milei ha expresado en más de una ocasión su voluntad de avanzar en un acuerdo de libre comercio con Estados Unidos, ¿lo ve viable a partir de la perspectiva comercial que lleva Trump al poder?**

— Creo que es posible un acuerdo de libre comercio. Tendremos que esperar un rato hasta que el



Earl Anthony Wayne

presidente Trump tenga a todos sus miembros en su lugar, tanto en el Departamento de Estado como en la Oficina del Representante de Comercio Exterior de los Estados Unidos, y demás

lugares clave del gabinete y su equipo de gobierno. Creo que estarán interesados en ver qué tipo de relación más fuerte pueden tener con la Argentina que la que hoy tiene lugar. Tratar de fortalecer el vínculo de comercio entre Estados Unidos y Argentina, aunque no creo que suceda de inmediato.

— **¿Cuál sería la prioridad para Estados Unidos en relación a la Argentina entonces?**

— Lo urgente, pienso, es dilucidar si en el futuro esta nueva administración que llega a la Casa Blanca con Trump dará más señales positivas en el FMI para la Argentina. Creo que es posible, pero tendremos que esperar y ver qué sucede. Ese será uno de los capítulos que tendrá el presidente de la Argentina cuando visite Washington.

EXTRAORDINARIAS

Francos recibió a “dialoguistas” y fijó fecha para avanzar contra las PASO



El Gobierno espera ampliar la mesa de diálogo

El jefe de Gabinete había afirmado que se buscaría “analizar cómo está cada uno de los bloques” para el tratamiento de los proyectos. La oposición sorprendió y llevó temas por fuera de la agenda

— Lucas González Monte
— lgonzalezmonte@cronista.com

El jefe de Gabinete, Guillermo Francos, mantuvo ayer por la tarde una reunión con los titulares de bloques parlamentarios dialoguistas de Diputados para medir la receptividad de esos espacios a la hora de acompañar las iniciativas que el presidente Javier Milei envió al Congreso para que se traten en sesiones extraordinarias.

Al encuentro, que se realizó en Casa Rosada, asistieron los jefes de los bloques del PRO, Cristian Ritondo; de la UCR, Rodrigo De Loredo, y del MID, Oscar Zago. También estuvo presente el titular de la bancada oficialista, Gabriel Borrononi. El bloque de Miguel Pichetto declinó la invitación, mientras que Unión por la Patria no recibió una llamada oficial. Sin embargo, Francos afirmó que el tema de las PASO, uno de los

más importantes para el Gobierno, también será “conversado” con el kirchnerismo.

La reforma electoral fue uno de los puntos centrales de la actividad y, según informaron los visitantes en rueda de prensa, se acordaron fechas posibles para avanzar con la iniciativa, aunque a esta altura, ya no es tan claro que el oficialismo pueda imponer la eliminación lisa y llana de las Primarias.

Al ingresar, Ritondo había señalado que para el PRO la reforma electoral propuesta por el oficialismo “no sólo” propone el fin de las PASO, sino que modifica el financiamiento de los partidos políticos, “con lo cual no solo es el tema de la designación de candidatos”. Por ello, al salir del encuentro, dijo que la semana que viene podrían llevarse a cabo las primeras reuniones a fin de realizar “algunas modificaciones” y para el día 6 de fe-

brero sería la primera sesión, mientras que el 11, la segunda.

Ritondo dio cuenta de la existencia de divergencias, ya que existen espacios que quieren eliminar las PASO y otros piden suspenderlas. El mecanismo, aunque costoso, permite dirimir las candidaturas y es una herramienta útil sobre todo para fuerzas donde hay más pujas, entre ellas el Justicialismo, el PRO y la UCR.

Por su parte, De Loredo, dijo haber insistido en la reunión con dos temas que no están en la agenda de las extraordinarias. Por una parte, dijo que su espacio planteó la necesidad de tratar y aprobar un presupuesto para el 2025 ya que, de otra forma, “el Gobierno dispone de 25 billones de pesos de forma discrecional” que se “conjugan con los superpoderes” y que carecen del control del Congreso.

“La propuesta que le hicimos fue la de aprobar el presupuesto a libro cerrado, con el cual tenemos diferencias. Si la opción es un presupuesto que va a ser vetado, o el no presupuesto para la prórroga, al final del día, una mirada reformista es que tuviéramos un presupuesto por ley”, argumentó.

De la misma manera, le solicitó a Francos que el Gobierno trabaje en la baja de las reten-

De Loredo dijo que la UCR prefiere votar el presupuesto “a libro cerrado” que no tener uno

Ritondo pidió una “Ley de Leyes”, pero aclaró que “no hubo compromiso” de Francos “para tratarlo”

ciones al sector agropecuario: “Ellos sostienen que es un compromiso del Presidente de la Nación, pero que está atado al crecimiento sustentable de la economía en 2025. No vemos que lo quieran tratar en extraordinarias ni que lo tengan en carpeta en breve”.

La queja de De Loredo tiene su eco en los reclamos realizados ayer por los gobernadores del Centro, entre ellos su correligionario, Maximiliano Pullaro, quien afirmó que “el Campo no puede más” y que hay riesgos claros de quebranto entre los productores.

La comunicación oficial se limitó a un posteo en la red social X en la que Francos informó que “a partir de la próxima semana los presidentes de bloque comenzarán a reunirse” para establecer “una agenda de trabajo conjunta y comenzar a sesionar durante la primera semana de febrero”.

ESTUDIO DE PULSO RESEARCH

Elecciones legislativas: una encuesta hace festejar a Milei

— Julián Álvarez
— jalvez@cronista.com

A más de 12 meses de haber asumido la presidencia, Javier Milei comienza a mirar el panorama de su gobierno bajo el lente de las elecciones legislativas que se le presentan en la segunda mitad de año. Según se desprende de la última encuesta de Pulso Research, la valoración sobre la gestión nacional se mantiene en números elevados, tratándose de un factor clave para explicar por qué el partido oficialista de La Libertad Avanza se está consolidando como la principal fuerza nacional.

La consultora dirigida por el politólogo Juan Adaro realizó un sondeo de opinión pública que comprende datos del 6 al 12 de enero de este año, con un barrido de 1900 casos recabados mediante metodología online y a ciudadanos en condiciones de votar. El estudio tiene un error estadístico de +/- 3,5%.

En el apartado de expectativas, casi la mayoría de los encuestados (47,4%) dijeron sentir “esperanza” respecto del futuro del país, sentimiento que fue seguido por “incertidumbre” (19%) y “angustia” (12,4%). Si se miran estos datos en comparación a otros meses, el optimismo creció por tres meses consecutivos.

En cuanto a la evaluación de la gestión nacional, un 51,7% de los encuestados aprueba la marcha del gobierno de Javier Milei, en contraste con un 40,1% que la desapruueba. La brecha entre ambas opiniones se ha ido agrandando y creció de 6,4 puntos a 11,6 puntos.

En comparación al estudio de diciembre, hay menos personas que tienen una expectativa negativa sobre la evolución del país y de su situación personal. De cual-

quier manera, esto no trajo un correlato en más optimismo -incluso, ese sector disminuyó sensiblemente-, más bien, creció la opinión de quienes ven una situación igual para cuando termine el gobierno libertario.

La encuesta también revela una percepción negativa sobre la forma en la que está ajustando el gobierno, la evolución de la pobreza y la inflación. Solo un 21% afirma que “está ajustando donde corresponde”. En tanto, 50,8% de los encuestados opina que la pobreza ha aumentado en los últimos seis meses, mientras que un 45,3% percibe un incremento en la inflación.

Sobre la confianza en la capacidad de Milei para resolver los problemas económicos del país, un 18,4% cree que Milei “está resolviendo los problemas”, mientras que un 32,2% considera que “necesita tiempo”. En contraste, un 40,2% manifiesta que “Milei no sabe cómo resolver los problemas económicos del país”.

En cuanto al apartado electoral, un 31,8% de los encuestados votaría por un candidato aliado al Gobierno, mientras que un 26,6% se inclinaría por un candidato opositor. Ninguna de las dos opciones creció considerablemente. Por el contrario, la que sí lo hizo fueron los indecisos: pasó de 31,5% a 36,5% en un mes; configurando la opción más elegida.

Al preguntarse la intención de voto por espacio político, La Libertad Avanza es la que sigue liderando con un 30,2% (-2,2 puntos que el mes pasado). Le sigue el peronismo kirchnerista con un 15,9% (-4,9 puntos menos que hace un mes). Un 26,1% de los encuestados aún no ha definido su voto, lo que indica un alto grado de indecisión, mientras que los otros espacios políticos se reparten porcentajes menores: “PJ Federal” (7%), “Otros” (8,2%), “PRO” (5%), “La izquierda” (4%) y “UCR” (3,6%).



ELECCIONES LEGISLATIVAS

Los 'históricos' que terminan mandato y los bloques qué más arriesgan en las urnas



De las 257 bancas que tiene la Cámara de Diputados, este año se renovarán 127. ARCHIVO

Arrancó el año electoral y tanto el Gobierno como la oposición se jugarán mucho. Cuáles son los nombres de más peso que arriesgan sus bancas. El cálculo de cada fuerza en Diputados y el Senado

— Francisco Llorens
— Buenos Aires

Con el inicio del año electoral, todos los espacios políticos ya trazan sus estrategias de cara a las elecciones nacionales previstas para octubre. Si bien todavía está sobre la mesa la posibilidad de suspender o eliminar las primarias, lo cierto es que este año se renovará la mitad de la Cámara de Diputados y un tercio del Senado.

Pero claro, no todos los partidos se juegan lo mismo. Las bancas que se renuevan en Diputados son las que se eligieron en 2021, cuando juntos por el Cambio se impuso en el total; y en el Senado vuelven a elegir las provincias que lo hicieron en 2019, cuando ganó el entonces Frente de Todos.

¿Qué pasará este año? Es difícil saberlo pero va un spoiler a nueve meses de las elecciones: La Libertad Avanza renueva tan pocas bancas que incrementará su caudal legislativo sea como sea si mantiene la centralidad de estos meses.

De las 257 bancas que tiene la Cámara de Diputados, este año se renovarán 127. El oficialismo tiene todo para ser optimista. De las 39 bancas que hoy tiene el

bloque de LLA solamente renueva 8. Lo llamativo es que, en rigor, hace cuatro años solo incorporó dos bancas: las de Javier Milei y Victoria Villarruel, quienes en ese entonces fueron electos diputados por la Ciudad de Buenos Aires. Ocuparon esos lugares hasta 2023, cuando se convirtieron en Presidente y vice, respectivamente. Es decir, durante este tiempo el oficialismo logró sumar al bloque a otros diputados que no habían sido elegidos por esa fuerza.

De esos ocho que tienen mandato hasta fin de año se destacan dos nombres propios: José Luis Espert y Carolina Piparo. En 2021 fueron electos por Avanza Libertad, una fuerza afín pero no similar a La Libertad Avanza. Y de hecho ambos tuvieron sus idas y venidas tanto con Milei como con su entorno, aunque hoy están encuadrados en el oficialismo. Espert, con un rol relevante como presidente de la comisión de presupuesto, podría ser uno de los nombres importantes de la boleta de LLA.

De las 39 bancas que hoy tiene el bloque es esperable que las duplique de cara a fin de año. Un número deseable para el gobierno sería llegar a 86 diputados propios. Es decir, un ter-

cio de la cámara, lo que le permite resguardarse de determinadas iniciativas opositoras y tener su propio blindaje a los vetos presidenciales.

El problema asociado al posible crecimiento del gobierno es que puede que sea a expensas de bloques cercanos que lo acompañaron durante el año pasado, en especial el PRO. Actualmente, el bloque amarillo tiene 37 integrantes, pero vence el mandato de 22 de ellos.

La mayoría del PRO ha mostrado un apoyo casi irrestricto a las medidas oficialistas, y en algunos casos hasta se los mencionó como posibles funcionarios. Es el caso de Diego Santilli, quien había encabezado la lista de Juntos en 2021. O Fernando Iglesias, que incluso fue parte de comitivas oficialistas durante el gobierno libertario.

No son los únicos nombres conocidos que arriesga el partido fundado por Mauricio Macri. También concluyen sus mandatos Luciano Laspina, Hernán Lombardi, Alejandro Finocchiaro, Sabrina Ajmechet y, seguramente el más importante de todos: María Eugenia Vidal. Hace cuatro años, la exgobernadora fue electa por la Ciudad de Buenos Aires y se

impuso, justamente, a Milei.

En el radicalismo sucede algo similar al PRO: debe revalidar la buena elección de hace cuatro años. El bloque comandado por Rodrigo de Loredó cuenta con 20 bancas, de las cuales 14 corresponden a ese período. Además del cordobés, otros apellidos conocidos son Julio Cobos y Martín Tetaz.

Dentro de ese bloque se encuentran los seis "radicales peluca", cercanos al gobierno. De ellos, la mitad debe renovar: Martín Arjol, Pablo Cervi y Francisco Monti.

Peor aún es la situación de los radicales que dejaron el

LLA renueva apenas 8 de las 39 bancas que tiene el bloque. Hace cuatro años solo incorporó a Milei y Villarruel

El PRO arriesga las bancas de Santilli, Laspina, Lombardi, Finocchiaro y Vidal, entre otros

bloque para crear Democracia para siempre, más enfrentado al gobierno. Nueve de los 12 nombres concluyen sus mandatos en 2025. Entre ellos está Facundo Manes. También hay apellidos de Evolución, cercanos a Martín Lousteau, como Carla Carrizo y Danya Tavella.

¿Y qué pasa en el peronismo? Del bloque de Unión por la Patria, renuevan 46 de los 98. Hay varios dirigentes con recorrido o aspiraciones que pueden revalidar, como Leandro Santoro, con especial arraigo porteño. Otros son los exministros Daniel Arroyo y Daniel Gollán, el bancario Carlos Heller, el expresidente de la Cámara Leopoldo Moreau, y los sindicalistas Hugo Yasky y Sergio Palazzo.

Luego quedan otros bloques con menor cantidad de integrantes que también ponen en juego bancas. Como el dialoguista Encuentro Federal, comandado por Miguel Pichetto: la mitad de sus 16 miembros tiene mandato hasta fin de año. Y de esos ocho, la mayoría tiene cierto nivel de conocimiento: se trata del expresidente de la Cámara Emilio Monzó, la ex candidata a la Presidencia Margarita Stolbizer, los exministros Ricardo López Murphy y

Florencio Randazzo, la dirigente cordobesa Natalia de la Sota y la exintendente de Rosario Mónica Fein.

Otro bloque sin tantos diputados pero que ha hecho ruido en el Congreso es la Coalición Cívica. Y cuatro de sus seis miembros tienen mandato hasta 2025, incluido Juan Manuel López.

Finalmente, un espacio opositor que se juega mucho es el FIT: cuatro de sus cinco bancas terminan a fin de año, incluida la que ocupa Nicolás del Caño.

SENADO

Ocho de los 24 distritos de la Argentina renuevan sus tres bancas del Senado. Se trata de la Ciudad de Buenos Aires, Chaco, Entre Ríos, Neuquén, Santiago del Estero, Salta, Río Negro y Tierra del Fuego.

En este caso la situación es especialmente delicada para el peronismo por un motivo en particular: los ocho distritos que eligen no son los de mayor raigambre peronista, pero el resultado de 2019 fue muy bueno. De esta forma, pone mucho en juego y no será fácil mantener el caudal de bancas.

Entre el Frente Nacional y Popular, comandado por José Mayans, y Unidad Ciudadana, por Juliana Di Tullio, el peronismo cuenta con 33 bancas. Nada menos que 14 de ellas se ponen en juego. Entre ellos se destacan el expresidente de Aerolíneas Argentinas Mariano Recalde, la otrora presidenta provisional del Senado y gobernadora Claudia Ledesma y el exsecretario de Inteligencia Oscar Parrilli.

Lo contrario sucede en La Libertad Avanza. Ninguno de los seis senadores del bloque tiene que renovar. Tampoco Francisco Paoltroni, que fue expulsado del bloque pero suele votar en el mismo sentido.

El PRO, por su parte, renueva dos de los siete integrantes de su bloque: la porteña Guadalupe Tagliaferri y el entrerriano Alfredo De Angeli. Otro al que se le vence el mandato, hoy en un monobloque pero que fue cercano al PRO, es Juan Carlos Romero, gobernador de Salta durante tres períodos.

Al igual que en Diputados, en el Senado también es compleja la situación del radicalismo, que debe revalidar cuatro de sus 13 bancas. Entre ellas la de Martín Lousteau, presidente del partido. Las otras las obtuvo en Entre Ríos, Chaco y Tierra del Fuego. Otro mandato que se termina es el de Lucila Crexell. Perteneció al Movimiento Popular Neuquino.

Finanzas & Mercados



INVERSORES CELEBRARON

Los ADR subieron hasta 9% en Wall Street en el debut de Donald Trump



Las acciones industriales lideraron las ganancias de Wall Street, con un repunte de 1,2% en el Dow Jones

El envío de Wall Street arrastró positivamente a las acciones argentinas, que lucharon contra la inclinación del mercado por la toma de ganancias. Finalmente, el efecto de Trump pudo más

— Enrique Pizarro
— epizarro@cronista.com

Los inversores abrazaron el regreso de Donald Trump a la Casa Blanca. Sobre todo, tal como se esperaba, en las acciones del sector industrial, uno de los más favorecidos de las políticas del republicano. El envío arrastró positivamente a las acciones argentinas, que tuvieron que luchar contra la inclinación del mercado por la toma de ganancias.

De hecho, la jornada de ayer arrancó con tendencia bajista para los ADR argentinos en Estados Unidos y las acciones

caían en el mercado doméstico, pero en la segunda mitad de la sesión hubo un giro que llevó al índice S&P Merval a terminar con un repunte diario de 3,3% en pesos y 4% en dólares al tipo de cambio contado con liquidación.

El rebote de los ADR en Nueva York fue liderado por los papeles de Edenor, que ganaron 9,5%, seguidos por Central Puerto y Corporación América, que avanzaron hasta 8,6%. En Buenos Aires, también lideraron las acciones de las energéticas Central Puerto y Edenor, con ganancias de 9,1% y 7,2%, respectivamente.

●●
Los ADR ganaron hasta 9,5% y los bonos en dólares avanzaron con moderación. El riesgo país cedió a 638 puntos.

●●
El índice S&P Merval registró un alza 3,3% en pesos. Medido en dólares al tipo de cambio CCL, el repunte fue de 4 por ciento.

CHOQUE DE CORRIENTES

De acuerdo con Martín Genero, analista de Clave Bursátil, el giro que dio ayer la renta variable argentina se explica por el choque de dos corrientes: la corrección por toma de ganancias tras las fuertes subas y el "festejo" del mercado tras la asunción de Trump, con caídas del dólar a nivel global y subas de los activos emergentes. Evidentemente, se impulsó la segunda.

"Las favorables señales políticas y económicas del viaje del presidente Javier Milei a Estados Unidos, junto al mejor tono con el que operó el mercado de Wall Street, contribuyeron a que se vayan reanudando las apuestas de los inversores luego de las correcciones de los activos financieros por toma de ganancias", agrega el economista Gustavo Ber.

Los activos de renta fija soberana en dólares también se mostraron alcistas, pero con mayor moderación. Los títulos Globales en Nueva York avanzaron hasta 0,7% diario, liderados por el tramo largo de la curva de vencimiento (GD41). La variación llevó a que el riesgo país retrocediera otros 3 puntos básicos hasta situarse en 638 unidades.

El impulso que provino del norte fue encabezado por las acciones del sector industrial, cuyo índice representativo, el Dow Jones, repuntó 1,2%. Las acciones de las empresas tecnológicas también operaron alcistas en Wall Street, lo que se reflejó en un repunte diario de 0,7% en el índice Nasdaq. El S&P 500, en tanto, finalizó la jornada con un incremento de casi 0,9 por ciento.

El avance de los activos bursátiles en Estados Unidos se dio tras la caída del dólar nivel a global, ocasionada por la omisión en las primeras declaraciones del nuevo mandatario estadounidense respecto al incremento de aranceles a las importaciones provenientes de China.

"Trump es hábil para manipular a los mercados. En la previa a la toma del poder, estuvo calentando el ambiente con declaraciones exageradas sobre la imposición de aranceles y otras cosas. Tras asumir, al menos en las primeras 24 horas, no ha avanzado con eso. Entonces, baja el dólar global y las tasas y suben las acciones y commodities (excepto el petróleo, por el anuncio de la emergencia energética)", sostiene Genero.

DEUDA EN PESOS

El Tesoro lanza una conversión de bonos: ofrece duales a 2026

— Leandro Dario
— ldario@cronista.com

El Gobierno de Javier Milei anunció ayer que lanzó una invitación para la conversión de una serie de títulos en pesos que vencen entre mayo y noviembre de este año por otros con vencimiento entre marzo y diciembre de 2026. Así, el Tesoro busca extender la duración de los títulos en manos de los inversores.

"La Secretaría de Finanzas anuncia la invitación a participar de una conversión de títulos por adhesión el viernes 24 de enero", dijo el secretario de Finanzas, Pablo Quirno, en su cuenta en la red social X. El gobierno ofrece "una canasta de títulos capitalizables a tasa dual (mayor entre BONCAP/TAMAR)" con vencimientos en marzo, junio, septiembre y diciembre de 2026 "cuyos precios resultan en una TIREA promedio de 29,50% (tasa fija)", agregó Quirno.

Cada uno de los cuatro títulos ofrecidos representan el 25% de la canasta ofrecida. "La licitación será por adhesión con un pliego por Título Elegible y las ofertas que se presenten deberán indicar el monto de VNO en pesos del Título Elegible que entregarán en conversión por la canasta", explicitó la secretaria de Finanzas.

La recepción de las ofertas comenzará a las 10 horas y finalizará a las 15 del 24 de enero de 2025. Antes de las 17 hs del 28 de enero, los participantes que presenten ofertas deberán transferir el total de su Título Elegible aceptado desde su cuenta en la Central de Registro y Liquidación de Pasivos Públicos y Fideicomisos Financieros (CRYL) de BCRA, a la cuenta de la secretaria de Finanzas.

La liquidación de las ofertas se efectuará el 29 de enero de 2025, informó la Secretaría de Finanzas en un comunicado.



Donald Trump asumió el lunes su segundo mandato como presidente de Estados Unidos.

OPORTUNIDADES EN WALL STREET

Recomiendan ser selectivos en acciones pese al furor por Trump

Los analistas siguen viendo valor en las acciones en Estados Unidos, aunque advierten que hay valuaciones elevadas en el inicio de la presidencia de Trump. Qué papeles son una oportunidad

— Julián Vosovitch
— jvosovitch@cronista.com

Con el inicio de la era Donald Trump, se plantean varios desafíos para las acciones en Wall Street. El mercado sigue muy atentamente las decisiones del mandatario de EE.UU. en relación a su política comercial y los riesgos inflacionarios que ello conlleva.

Aunque no aplicó los aranceles de inmediato, como había anticipado, ordenó a las agencias federales "investigar y abordar" los persistentes déficits comerciales del país, además de combatir las "prácticas desleales de comercio y la manipulación monetaria" de otras naciones. En su discurso inaugural, Trump afirmó que los aranceles generarían "ingresos significativos", mientras su administración trabaja en la reactivación de la industria estadounidense.

Que EE.UU. imponga aumentos de tarifas a socios comerciales y que estos hagan lo

mismo, generando una guerra comercial, puede generar un aumento en los precios de los bienes y servicios en ese país, elevando la inflación.

Esto es una señal de alerta para los inversores y el futuro de la política monetaria de la Reserva Federal, la cual vela por el control de precios. Si la inflación se vuelve a despertar, la FED no solo debería dejar sin cambios la tasa, sino que incluso, en el peor de los casos, podría pensar (o verse obligada) a subirla.

Esto implica un desafío para las acciones en EE.UU, aunque también los analistas también ven oportunidades en la renta variable estadounidense.

La expectativa está en cuál puede ser la dinámica que tengan las acciones hacia adelante, contemplando que las mismas han evolucionado al alza durante la primera presidencia de Trump y han extendido el rally durante la gestión de Joe Biden. Hoy las valuaciones se encuentran elevadas, aunque los

analistas ven que los papeles podrían seguir extendiendo el rally.

Bob Kaynor, responsable de renta variable de pequeña y mediana capitalización de EE.UU. de Schroders considera que hay una alta valuación en las grandes acciones tecnológicas, y ve valor en los papeles de pequeña y mediana capitalización.

"Es mucho más probable que las empresas de pequeña y mediana capitalización tengan bases de clientes que se encuentren exclusivamente o predominantemente en EE.UU. Por ese motivo, este tipo de acciones pueden ofrecer a los inversores una exposición más directa a la economía estadounidense. Dado lo caras que son las acciones de gran capitalización en la actualidad, las acciones de pequeña y mediana capitalización también ofrecen una forma menos costosa de obtener esa exposición", detalló Kaynor.

En la misma línea, los analistas de IOL Invertir online agregaron que ven oportuno aumentar la exposición en empresas de mediana y pequeña capitalización. "Estas acciones actualmente cotizan a un descuento histórico en comparación con las de gran capitalización y que deberían beneficiarse de futuros recortes de tasas. Alternativas para ello son el ETF del Russell 2000 (IWM)", indicaron.

Además, ven valor en acciones del sector financiero estadounidense. "Se espera que los bancos se beneficien de una mayor desregulación. En sus recientes presentaciones de resultados, han dado un panorama optimista respecto a la estabilidad en el margen de interés neto (NIM) en 2025 y una mayor actividad en el segmento de mercado de capitales. Nos gustan el ETF del sector financiero (XLF) y Goldman Sachs (GS)", dijeron.

EN LO QUE VA DE ENERO

BCRA interviene en el dólar MEP: se duplica el volumen negociado

— Mariano Gorodisch
— mgorodisch@cronista.com

Aunque se mantiene la estabilidad en el dólar financiero en torno a \$ 1165 el MEP y \$ 1186 el contado con liquidación, según el informe del BCRA, se utilizaron casi u\$s 1000 millones en diciembre y los primeros 16 días de enero para intervenir en los dólares financieros, o esterilizar pesos, como lo quieren llamar, de acuerdo a Nicolás Cappella, de la mesa de IEB.

Desde la consultora 1816 destacan que el volumen de AL30 contra MEP y cable en BYMA PPT T+1 sigue siendo casi el doble del promedio de la primera quincena de diciembre, lo que sugiere que la esterilización de pesos del Central en el mercado del dólar financiero podría seguir teniendo un papel relevante para apuntalar el valor de la moneda.

Los analistas de la consultora Outlier ponen el acento en que el MEP operó la mayor parte del día al alza, por encima de \$1.170, pero hacia el final de la rueda aparecieron ventas importantes contra pesos en la plaza del AL30 en 24 horas que lo pusieron nuevamente por debajo de ese techo que viene respetando: "Difícilmente este movimiento no se deba a intervención oficial. Probablemente el gobierno siga manteniendo la intervención dado que, por el momento, sigue comprando divisas en el mercado oficial y el mercado no cuestiona aun los dólares utilizados en esta operatoria".

Un research de IEB liderado por los directores Norberto Sosa y Andrés Nobile coincide que, en las últimas ruedas, a juzgar por el volumen operado en BYMA T+1 de GD30 y AL30, existió intervención oficial en los tipos de cambios financieros que permitieron que se mantengan prácticamente flat.

"Si bien esta estimación puede estar distorsionada por algo de reinversión en los bonos hard dollar, si medimos los volúmenes de las últimas ruedas contra el promedio previo, podemos estimar que existió una intervención en el orden de los u\$s 100 millones diarios".

Desde LCG van en la misma línea: "Se observó un creciente volumen operado diariamente en AL30C y AL30D, títulos en los cuales se concentran las operaciones de

dólar MEP y CCL: en las últimas seis jornadas el volumen negociado promedió u\$s 229 millones, muy por encima de los u\$s 90 millones diarios negociados en octubre y noviembre. Entienden que parte de esta suma corresponde a intervenciones del BCRA para sostener paridades comprando títulos contra dólares.

"Quizás sea esta creciente necesidad de intervenir en los mercados de dólares financieros la que haya frenado, al menos momentáneamente, el ajuste a la baja de tasa de interés después de haber recortado el ritmo de crawling. Es que aun cuando vuelve a garantizarse una rentabilidad en dólares, las decisiones de cartera ponen el foco en los dólares libres para las cuales no está claro que las

●●
Se utilizaron casi u\$s 1000 millones en diciembre y los primeros 16 días de enero para intervenir en los dólares financieros.

●●
La reducción del crawl al 1% como refuerzo del ancla cambiaria podría perder eficacia ante un atraso del dólar paralelo.

expectativas se anclen con una baja del ritmo de deslizamiento del dólar A3500".

La escasez de reservas para seguir interviniendo, en paralelo con un dólar que se percibe nuevamente atrasado podrían tener más incidencia y acotar la eficacia que el gobierno espera tener sobre las expectativas de inflación con la decisión de reducir el crawling. Algo parecido ocurrió a mediados de año cuando la decisión de recortar la tasa provocó una suerte de cuasi corrida.

Así, la reducción del crawl al 1% como refuerzo del ancla cambiaria y apuntando a coordinar expectativas podría perder eficacia a raíz de que el nivel cambiario se encuentra atrasado y la incertidumbre sobre la evolución del dólar se vuelve más palpable. "Las reanudadas intervenciones del BCRA en los mercados del CCL y MEP empiezan a dar prueba de ello y podrían ser la causa que demore un nuevo recorte de tasas", subrayan los analistas de la consultora LCG.

RECOMENDACIONES PARA INVERSORES

Prevén una caída de 150 puntos más en el riesgo país con el levantamiento del cepo



Bancos internacionales recomiendan invertir en bonos soberanos en dólares.

El acuerdo con el FMI pasó a ser determinante para que haya un nuevo salto en el precio de los bonos argentinos. La opinión de BTG Pactual, la próxima escala para el riesgo país

— Guillermo Laborda
— glaborda@cronista.com

La Argentina está encaminada a un acuerdo con el FMI, con fondos frescos y el levantamiento del cepo. ¿Antes o después de las elecciones legislativas? Todo indica que será antes, con la misión del FMI ya trabajando en Buenos Aires. El rally de los bonos argentinos llevó al

riesgo país a los 638 puntos con una caída ayer de 0,6%. Vuelve el clásico interrogante tras la declaración de Kristalina Georgieva, la número 1 del FMI, el domingo: ¿cuánto más puede bajar el riesgo país con un entendimiento con el organismo y el fin del cepo?

Un reciente informe de BTG Pactual sobre la Argentina destaca que aún hay valor en los

bonos en dólares "ya que creemos que los fundamentos a largo plazo siguen siendo prometedores; nos gusta el extremo inicial de la curva y los bonos a 38. En cuanto a la moneda local, creemos que el proceso de desinflación continuará, pero consideramos que las expectativas de inflación implícitas en los puntos de equilibrio entre las Lecaps a tasa fija y los bonos

vinculados al IPC son demasiado optimistas".

Si se compara el riesgo país de Argentina con otros emergentes como Egipto, se observa el margen de suba que tienen los papeles en dólares. Para fin de año el GD30 podría acumular un alza de 13,5% lo que para el GD38 treparía al 16% según BTG Pactual.

Un nuevo acuerdo con el FMI no parece descontado por el mercado. Al contrario, existen

● ●
La misión del FMI ya está trabajando en Buenos Aires. No serán rápidos los anuncios. Los tiempos los maneja Javier Milei.

● ●
La distancia entre Buenos Aires y El Cairo se va reduciendo. Los números fiscal y un apoyo del FMI la van acortando.

dudas sobre el monto adicional de fondos frescos que podría desembolsar el organismo para la vidriera del BCRA, es decir, para mostrar reservas positivas y desalentar cualquier intento de corrida cambiaria. Cualquier entendimiento con el FMI y el levantamiento del cepo puede alentar una nueva ola de fondos del exterior que compensen o suponer la demanda de dólares de empresas por pagos de dividendos retenidos en los últimos años.

"Creemos que es factible otra compresión de cerca de 150 puntos básicos (en el riesgo país), aunque requerirá mayor claridad sobre el camino hacia el levantamiento de las res-

tricciones cambiarias. Preferimos los bonos soberanos a los Bopreal, aunque los Bopreal 1A podrían ser atractivos para los inversores que prefieren vencimientos más cortos, que caigan bajo la administración de Milei y, por lo tanto, estén menos expuestos a los riesgos de un cambio de régimen. Ofrecen un rendimiento total de alrededor del 8% hasta abril de 2025, cuando el bono se puede utilizar para el pago de impuestos", agrega BTG Pactual.

Por otra parte, para los amantes del vértigo financiero están los bonos provinciales. "Creemos que los bonos soberanos son una mejor forma de aprovechar la historia macroeconómica positiva de Argentina. Aun así, nos gustan los bonos BUENOS 37A en el espacio provincial para estrategias más agresivas, ya que la Provincia de Buenos Aires es la única provincia grande que ofrece rendimientos más altos que el soberano", concluye el BTG Pactual.

Las alegrías financieras otorgadas en el 2024 por los papeles argentinos no se repetirán en magnitud. Para que este año las ganancias sean igualmente importantes deben cumplirse con determinados pasos entre los que sobresale el nuevo acuerdo con el FMI. El anterior quedó ya en el olvido y no hay desembolsos pendientes. Es todo barajar y dar de nuevo. Hasta que sea anunciado y aprobado por el directorio del FMI pueden pasar hasta dos meses. Los tiempos los maneja Javier Milei. La política juega su rol también.

Argentina no es Egipto por ahora. Los números fiscales avalan el acortamiento de las distancias. Cada vez hay más similitudes entre Buenos Aires y El Cairo.---

FORO ECONÓMICO DE DAVOS

Ana Botín desmiente que el Santander analice vender su filial en Reino Unido

— El Cronista
— Buenos Aires

Banco Santander continuará operando en el Reino Unido. La confirmación llegó ayer de la mano de su presidenta ejecutiva, Ana Botín, que lo calificó como "un mercado clave" en una declaración en el Foro

Económico Mundial de Davos. "Nos encanta Reino Unido, es y seguirá siendo un mercado clave para el Santander. Punto. Así es", dijo Botín cuando le preguntaron si vendería su negocio británico, luego que el Financial Times informara que analizaba esa posibilidad.

Santander ya había negado

esa versión en un comunicado difundido el fin de semana. Financial Times había publicado el sábado que el banco español estaba explorando una serie de opciones estratégicas, una de las cuales era salir del mercado británico para centrarse en regiones de mayor crecimiento, como Estados Unidos, y añadió

que no había ningún acuerdo o anuncio inminente y que la revisión se encontraba en una fase temprana.

El mercado no cree que esa alternativa se concrete. Según Jefferies, no es "ningún secreto" que la rentabilidad sobre la inversión de Santander en Reino Unido ha estado por debajo de las expectativas durante casi dos décadas. Sin embargo, la gran exposición a mercados emergentes "siempre ha sido un argumento" para quedarse en ese país.

Santander entró por primera vez en el mercado británico en 2004, cuando compró Abbey

National. Allí, Santander es el quinto banco por activos. La entidad cuenta con cinco millones de clientes activos; siete Centros de Negocios Empresariales; 1187 filiales y cerca de 24.000 empleados. Por otra parte, tiene una cuota del mercado en hipotecas del 11%, del 9% en préstamos y del 7% en depósitos. Estos números llevan a la filial a aportar alrededor de un 10,5% del beneficio de todo el grupo.

Entre marzo y septiembre de 2024, Reino Unido aportó ganancias por 975 millones de euros, un 21,5% menos que en el mismo período de 2023.---

AHORA LAS PREFIEREN HARD DOLLAR

Estabilidad cambiaria, defaults y el crédito bancario desterraron a las ON dólar linked

Durante 2024, después de la devaluación inicial del Gobierno de Javier Milei, las emisiones que actualizan por el valor del dólar cayeron a menos de la mitad de 2023. Ahora los bancos tienen la palabra

— Ariel Cohen
— acohen@cronista.com

La estabilidad cambiaria y el freno a la inflación, junto con las alertas que despertaron los default de firmas vinculadas al campo de pagares bursátiles y ON contribuyeron a frenar el financiamiento "dólar linked" de las empresas, después de que las expectativas de devaluación en 2023 hubieran disparado esta forma de financiamiento.

De los u\$s 4000 millones de deuda atada a la evolución del tipo de cambio que las empresas colocaron en el mercado en la previa a la llegada de Javier Milei, al cierre de 2024 se ha-

bían reducido a u\$s 1700 millones los bonos atados al dólar, de acuerdo con un informe de Moody's.

¿Qué hacen ahora las empresas para financiarse en el mercado? Durante 2024, cuando además el blanqueo de capitales indujo a la generación de instrumentos para captar las inversiones, ganó espacio la deuda denominada "hard dollar".

"Menor liquidez corporativa e incremento de riesgo de refinanciación en el segmento dólar linked", se titula el análisis que apunta a dificultades en algunos segmentos.

"Luego de un 2023 con récord de emisiones dólar linked (pa-



Impagos de pagares bursátiles y ON no ayudaron al dólar-linked.

garés y ON) a tasas virtualmente negativas, los emisores corporativos se enfrentan a una menor demanda" de los instrumentos.

Para Moody's, también le hacen frente a mayores costos financieros de colocación y tasas reales de préstamos en pesos positivas. "Esperamos una ma-

yor retracción en la demanda de estos instrumentos", anticipa Moody's.

Habrà un deterioro del nivel de liquidez de los emisores corporativos no financieros. "Empresas con caja y equivalentes a deuda de corto plazo por debajo de 50% y limitada disponibilidad

de líneas financieras enfrentarán mayores desafíos para hacer frente a vencimientos", señala el informe de Moody's local sobre emisores no financieros.

"Para los próximos 12-18 meses esperamos que continúe la caída en la profundidad y en los plazos de instrumentos dólar linked sumado a una suba considerable en el costo de financiamiento, en línea a lo acontecido en 2024, y más pronunciado producto de recientes eventos de incumplimientos", dijo Moody's.

El nuevo escenario de incumplimientos y tipo de cambio planchado "supone menores alternativas de refinanciación para emisores con un elevado uso de pagares y ON dólar linked, que deberán tomar deuda a un mayor costo tanto en dólares como en pesos argentinos".

Las alternativas para las empresas vendrán de la mano de un aumento de un mayor crédito disponible por parte de los bancos y también del acceso a emisiones en dólares, tanto local como en el extranjero.

Por otro lado, dijo Moody's que ante un escenario de menor inflación esperada y mayor estabilidad del tipo de cambio, la tasa real en pesos comienza a posicionarse en niveles positivos y podría presionar las coberturas de interés y la generación de flujos de caja operativos...

ECONOMÍA AL DÍA

El podcast de El Cronista

Todos los días te contamos lo que pasa y te hacemos la economía más fácil.

Un nuevo capítulo de Lunes a Viernes



ESCUCHANOS

© El Cronista

Negocios



GCDI busca un nuevo CEO

La ex TGLT inició la búsqueda luego de que su gerente general, Francisco Fiorito, comunicó que dejaría la compañía a solo cuatro meses de haber reemplazado a Alejandro Belio.

PERFORARÁ ALREDEDOR DE 12 POZOS EXPLORATORIOS EN NEUQUÉN

GeoPark invertirá hasta u\$s 220 millones para enfocarse en Vaca Muerta



GeoPark desembolsará u\$s 1000 millones hasta 2028 en Vaca Muerta y se enfocará en los bloques Mata Mora Norte y Confluencia Sur

La petrolera proyecta aumentar su producción, optimizar costos y consolidarse en la región en 2025. Para eso, realizará desembolsos de entre u\$s 195 millones y u\$s 220 millones

— El Cronista
— Buenos Aires

La petrolera latinoamericana con base en Bogotá GeoPark, invertirá hasta u\$s 220 millones en Vaca Muerta. Así lo anunció la empresa en su plan de acción para 2025, que está enfocado en aumentar su producción de shale, optimizar costos y, así, consolidar su presencia en la cuarta reserva de petróleo no convencional del planeta.

Este desembolso forma parte de un plan de inversión mucho mayor. De hecho, GeoPark

destinará alrededor de u\$s 1000 millones hasta 2028 en Vaca Muerta y se enfocará, principalmente, en dos bloques: Mata Mora Norte y Confluencia Sur.

El primero de ellos es, en efecto, su mayor apuesta. Será allí y mediante la perforación de entre siete y ocho pozos de desarrollo, donde la empresa buscará acelerar su producción y expandir sus reservas.

En tanto, el plan para Confluencia Sur continuará tal como lo planeado, luego de obtener buenos resultados el año pasado. GeoPark perforará en-

El fin del desembolso es optimizar su operación y administrar mayores volúmenes de materia prima

La petrolera compró una participación en los bloques neuquinos a Mercuria Energy por u\$s 190 millones

tre tres y cuatro pozos exploratorios. También se llevarán a cabo proyectos de infraestructura, así como también de ampliación de instalaciones, con el fin último de optimizar su operación y administrar mayores volúmenes de materia prima.

La petrolera latinoamericana proyecta una producción promedio de 35.000 barriles equivalentes de petróleo por día y, según sus proyecciones para 2025, busca alcanzar una Tasa de Reemplazo de Reservas (RRR) de, al menos, 100%. En tanto, buscará mantener costos competitivos, con un rango de entre u\$s 12 y u\$s 14 por barril. No obstante, en Vaca Muerta, los costos son aún más bajos.

La empresa espera mantener costos de levantamiento competitivos, con un rango general de 12-14 dólares por barril. Este enfoque eficiente permitirá

maximizar la rentabilidad, particularmente en regiones como Vaca Muerta, donde los costos son aún más bajos.

GeoPark tenía ávidas intenciones de ingresar en Vaca Muerta. De hecho, el año pasado, fue una de las empresas que estaba interesada en quedarse con los activos de ExxonMobil en la región. Finalmente, fue Pluspetrol quien ganó esa pulsera. Sin embargo, eso no hizo que la petrolera latinoamericana se quedara sin participación en uno de los reservorios de petróleo más importantes del mundo.

La empresa ya había definido que, para seguir con su plan de crecimiento, necesitaba tener sí o sí un pie en la formación. Jaime Caballero, CFO de GeoPark, reconoció a El Cronista en abril de 2024 estar "agradecido" de esa licitación, de la que la empresa con base en Bogotá quedó afuera en marzo. "Ese proceso nos llevó a Phoenix. Sin él, no estaríamos donde estamos hoy", analizó.

En aquel mes, la petrolera le compró a Mercuria Energy Trading una participación de 45% en los bloques Mata Mora Norte y Mata Mora Sur en Neuquén, y de 50% en los bloques Confluencia Norte y Confluencia Sur en la provincia de Río Negro, por un total de u\$s 190 millones.

Como resultado de esa alianza, GeoPark informó que, a partir de ese momento, contará con un "socio operador probado". Se trataba de Phoenix Global Resources (PGR), operadora independiente focalizada en operaciones no convencionales en la Argentina. PGR es, además, una filial de Mercuria, uno de los grupos independientes líderes en energía y commodities.

Fundada en 2002, GeoPark llegó a la Argentina en 2006. En su primer paso en el país, invirtió u\$s 80 millones para explotar pozos convencionales en Mendoza y Santa Cruz. Si bien dejó el país en 2021, volvió en 2024 con intenciones de tener un lugar relevante en Vaca Muerta...



Aconcagua Energía decidió cambiar su estrategia enfocada en hidrocarburos convencionales

INVERSIÓN DE US\$ 40 MILLONES

Aconcagua, cerca de un acuerdo para empezar a operar en Vaca Muerta

La petrolera fundada por dos ex-YPF busca asociarse con otro jugador del sector para empezar a desarrollar las áreas no convencionales que tiene en la Cuenca Neuquina

— Ricardo Quesada
— rquesada@cronista.com

La petrolera Aconcagua Energía dio un vuelco a su estrategia de negocios. Fundada en 2015 por los ex-YPF Diego Trabucco y Javier Basso, la compañía se había concentrado en la explotación de pozos convencionales. Sin embargo, después de quedar fuera del Proyecto Andes, la licitación de 55 áreas maduras realizada por YPF, y tras la salida de ExxonMobil de la Argentina, la firma entendió que se había reconfigurado el panorama y que era tiempo de replantearse el foco y entrar en el negocio de los no convencionales.

Aconcagua Energía hizo ofertas por algunas de las áreas de las que se desprendió YPF. La intención era hacerse de campos cercanos a su base de operaciones, en el oeste de Río Negro. Sin embargo, los precios finales estuvieron muy por encima de lo que el mercado es-

peraba y la compañía no se adjudicó ninguno.

“Lo que vemos es que en la actualidad hay compañías nuevas que están haciendo lo que ya hizo Aconcagua años atrás. A eso se le suma que tras la venta de los activos Exxon vimos que no hay muchas posibilidades de sumar acreaje en Vaca Muerta. Nosotros ya tenemos dos áreas en la cuenca y nos empezaron a tocar la puerta algunos jugadores grandes que querían empezar a desarrollarlas”, dijo Pablo Calderone, gerente de Relaciones con los Inversores de Aconcagua Energía.

Con este nuevo horizonte, la firma decidió adelantar el proyecto que tenía para Vaca Muerta, que estaba pensado para 2029. Con este nuevo plan, el pozo piloto en Loma Guadaluza podría estar listo para el segundo semestre de este año y el desarrollo masivo podría comenzar a fines del año que viene.

El ejecutivo destacó que en este momento se están afinando los detalles para cerrar el deal de asociación con un jugador grande que ya tiene operaciones en áreas cercanas. El acuerdo se firmaría en un plazo máximo de 90 días y le permitiría a la empresa hacer un salto en la curva de aprendizaje de la explotación de no convencionales.

En una primera instancia se realizarían dos pozos piloto. De acuerdo con los números que maneja la industria en la actualidad, se necesitarán entre u\$35 millones y u\$40 millones de inversión inicial.

“Javier y Diego estuvieron en los inicios de los no convencionales en YPF. Pero, desde entonces, cambió mucho la tecnología y hay que hacer el catch up. Asociarnos con otro player nos va a ayudar en la transferencia de conocimiento y en el aporte de capital para desarrollar el área”, agregó Calderone.

El segundo paso llegará una vez que este primer proyecto en Loma Guadaluza esté avanzado. En ese momento, la compañía empezará a buscar la estructura de capital para comenzar a operar Payún Oeste, en Mendoza, ya con la posibilidad de hacerlo sin asociarse con otras empresas.

En convencionales, en tanto, la compañía acaba de recibir la prórroga por 10 años de las concesiones de las áreas que le había comprado a Vista en febrero de 2023. La compañía todavía está pagando la operación con, que tuvo un valor de mercado estimado en u\$400 millones.

“Si aparece alguna otra oportunidad en convencionales, la evaluaremos, pero lo cierto es que estamos bien con las áreas que le compramos a Vista. Todavía hay mucho trabajo por hacer ahí”, señaló el ejecutivo.

OPERACIONES EN CÓRDOBA, MENDOZA Y ROSARIO

Una low cost debuta en vuelos desde el interior a Colombia y Panamá

— Lola Loustalot
— lloustalot@cronista.com

Nueva aerolínea está habilitada para volar por los cielos abiertos argentinos. Se trata de Wingo, la aerolínea de bajo costo de la panameña Copa Airlines, que ofrecerá vuelos internacionales con pasajes a precios bajos. La aérea recibió la habilitación del Gobierno para operar rutas que conectarán a las ciudades de Rosario, Córdoba y Mendoza con varias localidades colombianas.

La habilitación, que se publicó en el Boletín Oficial, establece que el Gobierno, mediante la Secretaría de Transporte, autorizó a la low cost a ampliar sus operaciones y conectar las ciudades de Córdoba, Mendoza y Rosario con destinos internacionales sin pasar por Buenos Aires. Hasta este momento, la empresa sólo realizaba la ruta desde o hacia Ezeiza.

La luz verde para la aérea colombiana en el país aplica tanto para transporte de pasajeros, como de carga.

Entre las localidades de destino, los argentinos que elijan volar con Wingo podrán llegar a Medellín, Cali, Cartagena, Barranquilla, San Andrés, Pereira, Bucaramanga y Panamá. Desde allí, se podrá utilizar también el hub de las aerolíneas en cada país y, de esa manera, conectar con otros destinos en el mundo. Entre ellos, los Estados Unidos y Panamá.

La conexión con destinos del interior de la Argentina con Colombia y Panamá era un antiguo plan de la aerolínea que nunca llegó a concretarse. De hecho, cuando

aterrizó en el país, en 2022, se evaluó la posibilidad de que las rutas conecten Buenos Aires y distintos puntos de la Argentina -como Córdoba, Rosario, Mendoza y Salta- con las ciudades colombianas de Medellín y Cali.

Pero, según la aprobación de ANAC, la aérea fue autorizada para operar servicios regulares que incluyan solo al Aeropuerto Internacional de Ezeiza.

Hoy Wingo tiene una participación marginal en el mercado aéreo local. Es que, según datos de ANAC, en la ruta desde la Argentina a Colombia, el líder es Avianca, le sigue Aerolíneas Argentinas y completa el top 3 la brasileña Gol, que, recientemente, lanzó vuelos para viajar desde Ezeiza a Bogotá, con una parada intermedia en Brasilia.

La línea low cost de la panameña Copa Airlines está habilitada para transporte de pasajeros y de carga

La low-cost nació en 2016, como reemplazo a su antecesora AeroRepública. Cuenta con una flota de ocho aviones Boeing B-737/800. Ahora, en las rutas desde el interior al país latinoamericano, competirá con la también colombiana Avianca y con la aérea de bandera Aerolíneas Argentinas.

De hecho, la semana pasada, la filial ecuatoriana de Avianca recibió el visto bueno para empezar a operar conexiones-ida y vuelta- desde Buenos Aires, Córdoba, Mendoza y Rosario hacia Quito o Guayaquil, con una parada intermedia en Bogotá o Medellín.



La aerolínea tenía estas conexiones en carpeta desde 2022

LLEGA UN NUEVO MODELO AL MERCADO DE LAS SUV GRANDES

Ford anunció la preventa de Everest, con la que busca desplazar al líder del segmento



Comparte plataforma con la renovada pick up Ranger, por lo que, podría producirse en Pacheco Hub

El nuevo modelo, importado desde Tailandia, llega al país para ampliar la oferta de Ford en el segmento de las SUV grandes. Estará disponible a partir del segundo trimestre de este año

— **Brenda Funes**
— bfunes@cronista.com

Ford presentó la nueva Everest en el stand de Pinamar Norte durante el Ford Summer Experience 2025. Se trata de una SUV grande de siete asientos, diseñada especialmente para las familias. Este modelo llega para competir en un segmento donde

la marca no estaba presente. Importado desde Tailandia, la Ford Everest estará disponible para preventa a partir de marzo en colores Blanco Oxford, Gris Plata, Gris Mercurio y Negro Pantera, con entregas previstas para el segundo trimestre. Ford ofrece una garantía de cinco años o 150.000 km.

Comparte plataforma con la renovada pick up Ranger, por lo

que, podría producirse en Pacheco Hub, inaugurado hace poco más de un mes. Sin embargo, desde la empresa detallaron que antes de cualquier decisión se evaluará cómo es recibida en el mercado argentino.

“Queremos traer esta versión importada y confirmar la demanda natural de este vehículo, que demuestre que es un

competidor capaz de generar un volumen interesante y ofrecer la mejor opción a nuestros clientes para un vehículo de tres filas de este tamaño. Por supuesto, siempre evaluamos cualquier proyecto futuro”, explicó Sebastián Trotta, director de Marketing y Ventas de Ford Argentina.

Aunque aún no se define el precio exacto de la Everest, desde Ford aseguran que estará a un valor competitivo. La marca trabaja para ofrecer una propuesta atractiva y acorde al segmento, con el objetivo de que el modelo no sea de nicho, sino que logre un volumen de ventas significativo.

“El segmento aproximada-

mente está entre 6000 y tal vez, para 2025 podría llegar a 7000 unidades. Dentro del segmento, queremos tener una participación relevante porque es fuerte en términos de ventas absolutas, entonces realmente creemos que hay una ventana grande de oportunidad para venir a ofrecer un vehículo con este calibre de tecnología y de desempeño que puede entregar”, afirmó el ejecutivo al ser consultado por el nivel de ven-

Para 2025, se espera un crecimiento del 20% en el mercado, lo que llevaría las ventas a cerca de 500.000 unidades.

En Ford dicen que el segmento de la Everest podría llegar a 7000 unidades vendidas en 2025.

tas esperado.

El competidor es Toyota con la SW4, producida en la Argentina, de la que la automotriz japonesa domina el 90% del segmento y vende alrededor de 700 unidades al mes. Con esta sólida presencia, Toyota establece un estándar de ventas que es difícil de superar.

Desde la marca, aseguran que Ford busca aprovechar las oportunidades de crecimiento en el mercado, especialmente con la llegada de nuevos modelos que integran tecnología avanzada y un desempeño destacado, con el objetivo de captar una parte significativa de un segmento que se espera siga creciendo en los próximos años.

CABALLITO Y BELGRANO A TOPE

Casi no quedan locales vacíos en CABA y hay lista de espera en algunas zonas

— **Belén Fernández**
— blfernandez@cronista.com

El año terminó con números positivos para los locales comerciales. El segundo semestre pudo revertir los números negativos de la primera mitad del año. La tasa de vacancia, es decir inmuebles vacíos, se ubicó ape-

nas en 1,14% lo que representó una reducción del 27% comparado al semestre anterior.

Así se desprende del informe de Colliers Argentina. Esta disminución evidencia la alta demanda de locales y una mejoría en el comercio minorista.

Los corredores con mayor cantidad de locales vacíos fue-

ron; Alicia M. de Justo (9,09%), Florida (2,52%) y Santa Fe (2,08%). Mientras que la otra cara se siente en Caballito o Belgrano donde no hay espacios disponibles y las inmobiliarias se manejan con lista de espera.

“Florida, que en los últimos años había recuperado su relevancia pero está experimen-

tando una desaceleración como punto neurálgico del comercio, mientras que zonas como Acoyte y Cabildo ganan terreno como nuevos focos comerciales”, explicó Marcelo Zuliani, director comercial de Colliers Argentina.

Otro de los indicadores de la recuperación tienen que ver con las ventas minoristas pyme que subieron un 17,7% interanual en diciembre, según el índice de Ventas Minoristas de la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME).

Hay que tener en cuenta que el impulso provino fundamentalmente de descuentos y cuotas sin interés. No obstante, en el

balance del año 2024 se observó un rojo con mayoría de sectores en caída. La medición se realizó a precios constantes (esto es, descontada la inflación).

La demanda de locales creció en el último semestre, sobre todo en zonas como Palermo, Belgrano o Caballito. Este fenómeno hizo disparar los precios de los alquileres.

Según el informe, el precio promedio pedido para alquiler aumentó un 6,02%, alcanzando los u\$s 29,06 por m². Aunque la mayoría de los contratos continúan pactándose en pesos, un 72% de los propietarios prefiere publicar los valores en dólares.

Info Technology



Samsung Galaxy Unpacked 2025

Hoy, a las 15 horas de la Argentina, llegan las novedades de la marca en su evento anual. Se esperan nuevos equipos Galaxy S, y la evolución de la IA



Los agentes de IA están diseñados para realizar tareas complejas que anteriormente requerían intervención humana

REDEFINICIÓN DEL TRABAJO

Los “agentes de IA” prometen un boom de productividad este año

Los sistemas de inteligencia artificial revolucionarán la forma de trabajar. Empresas líderes ya utilizan estos “copilotos digitales” para automatizar tareas y liberar el potencial de sus empleados

— **Adrián Mansilla**
— amansilla@cronista.com

La llegada de los agentes de inteligencia artificial (IA) promete marcar un cambio radical en la manera en que las empresas operan, con un importante aumento en la productividad durante 2025.

Los agentes de IA están diseñados para realizar tareas complejas que anteriormente requerían intervención humana. Estos sistemas son capaces de recopilar información, tomar decisiones y colaborar con

otros agentes, lo que les permite operar con un alto grado de autonomía.

Según el informe Accenture Technology Vision, se prevé que estos agentes no solo optimicen procesos, sino que también redefinan la interacción entre humanos y tecnología, convirtiéndose en aliados estratégicos en el entorno laboral. De esa manera, se espera que, medida que las empresas adopten estos agentes, aumente su eficiencia operativa y logren una reducción en los costos asociados a tareas repetitivas.

El 52% de los ejecutivos cree que las personas comenzarán a utilizar más agentes de IA que apps

La promesa de los agentes de IA es liberar tiempo para que los humanos se dedican a cuestiones críticas

De hecho, el 52% de los ejecutivos a nivel mundial cree que las personas comenzarán a usar más agentes de inteligencia artificial que apps para realizar actividades digitales.

MÁS EFICIENCIA

Un dato relevante del estudio es que se estima que el uso de agentes de IA podría liberar hasta el 41% del tiempo laboral de los empleados, permitiéndoles enfocarse en actividades más estratégicas y creativas. Esto no solo aumentará la productividad individual, sino que también mejorará la satisfacción laboral al reducir la carga de trabajo monótono.

Sin embargo, como contracara de la visión optimista, un reciente relevamiento del WEF (Foro Económico Mundial) advirtió que el 40% de las empresas planea aprovechar la IA

para reducir sus plantillas de empleados hacia 2030.

Un ejemplo de cómo las empresas están implementando agentes de IA es la suite Agentforce de Salesforce. Esta suite permite a las organizaciones crear agentes autónomos que pueden gestionar interacciones con clientes y realizar tareas administrativas sin necesidad de supervisión constante. Marc Benioff, CEO de Salesforce, afirmó que Agentforce no solo automatiza procesos, sino que también potencia la creatividad humana al actuar como un aliado en el lugar de trabajo.

Agentforce incluye agentes preconfigurados para diversas funciones, como atención al cliente y desarrollo de ventas. Estos agentes son capaces de analizar datos en tiempo real y tomar decisiones informadas, lo que mejora la experiencia del cliente y optimiza los flujos de trabajo internos. La empresa destaca la capacidad de estos agentes para operar 24/7 sin descanso, algo que, sin dudas, puede facilitar tanto una ampliación de los servicios como un ahorro significativo.

LO QUE VIENE

Las proyecciones indican que 2025 será un año decisivo para los agentes de IA. Según Oracle, se espera que estos sistemas funcionen como “gemelos digitales” capaces de llevar a cabo procesos laborales complejos, mientras los empleados se concentran en tareas más críticas. Además, se anticipa que las organizaciones que adopten rápidamente esta tecnología avanzarán más rápido en sus respectivos mercados.

Sin embargo, también se presentan desafíos. La implementación exitosa de agentes de IA requiere una inversión estratégica y un enfoque a largo plazo. Las empresas deben estar preparadas para gestionar la transición hacia un entorno donde la IA desempeñe un papel central, lo que incluye garantizar la capacitación adecuada para sus empleados y establecer normas éticas claras.

Al final del día, los agentes de IA ya están listos para transformar el panorama empresarial en 2025, gracias a su potencial para aumentar la productividad y redefinir cómo las organizaciones funcionan. Con el impulso de empresas como las mencionadas anteriormente, además de NVIDIA, Google y OpenAI, es evidente que esta tecnología no es una tendencia pasajera. —

Financial Times



Conflicto en Medio Oriente

El jefe del Ejército israelí, Herzi Halevi, renunciará el 6 de marzo, por la fallas de seguridad del 7 de octubre de 2023, cuando miembros de Hamás cruzaron la frontera y mataron a 1200 israelíes.

PRIMERAS MEDIDAS PRESIDENCIALES

Trump amenaza con una guerra económica por los impuestos a las multinacionales



Zuckerberg, Bezos, Pichai y Musk, en la toma de posesión de Trump. REUTERS

El mandatario le ordenó a sus funcionarios que elaboren medidas de represalia contra los impuestos "extraterritoriales" que se le cobran a las empresas estadounidenses en otros países

— Peter Foster
— Andy Bounds
— Emma Agyemang

Donald Trump le ordenó a sus funcionarios que elaboren medidas de represalia contra los países que aplican gravámenes "extraterritoriales" a las multinacionales estadounidenses, en una medida que amenaza con desencadenar una confrontación mundial sobre los regímenes fiscales.

El presidente de Estados Unidos adoptó esta medida en una orden ejecutiva el lunes por la noche, retirando el apoyo de EE.UU. a un pacto fiscal mundial acordado en la OCDE el año pasado que permite a otros países aplicar impuestos adicionales a las multinacionales estadounidenses.

Añadió que la "lista de opciones de medidas de protec-

ción" debería elaborarse "en un plazo de 60 días", poniendo a los firmantes del pacto de la OCDE -incluidos los Estados miembros de la Unión Europea, el Reino Unido, Corea del Sur, Japón y Canadá- sobre aviso de que Washington pretende desafíos de gran alcance a las normas fiscales mundiales.

Trump se enfrentó a los líderes europeos durante su primer mandato por los impuestos digitales propuestos que afectarían a grandes grupos tecnológicos estadounidenses como Apple y Alphabet (Google), amenazando en un momento dado a Francia con aranceles. Canadá también introdujo el año pasado un "impuesto a los servicios digitales" al que EE.UU. se ha opuesto por considerarlo "discriminatorio" contra las empresas estadounidenses.

La orden de Trump del lunes

Un funcionario europeo dijo que los empresarios tecnológicos presionan a Trump para que actúe sobre los impuestos

incluye investigar "si algún país extranjero incumple algún tratado fiscal con EE.UU. o tiene alguna norma fiscal en vigencia, o es probable que establezca normas fiscales, que sean extraterritoriales o afecten desproporcionadamente a las empresas estadounidenses".

La ex funcionaria del Departamento de Comercio británico, Allie Renison, dijo que la medida mostraba que Trump estaba ampliando la red de "guerra económica" mucho más allá de los aranceles en respuesta a lo que EE.UU. consi-

dera prácticas discriminatorias de otros países. "Ir a por sus regímenes fiscales nacionales a costa de compromisos hasta ahora globales demuestra que Trump se está volviendo creativo en su lucha por poner 'América primero'", dijo.

"La red de guerra económica es cada vez más amplia, mucho más allá de los aranceles, y a medida que los gobiernos comienzan a considerar su respuesta, las preocupaciones ahora girarán en torno a qué más podría quedar atrapado en el punto de mira de las represalias, y los inevitables costos que ello conlleva", profundizó.

Se esperaba que el acuerdo global alcanzado en la OCDE, con sede en París, en 2021 e implementado parcialmente por varios países el año pasado, aumentara la presión fiscal sobre las mayores multinacionales del mundo en u\$s192.000 millones al año.

En virtud del "segundo pilar" del acuerdo de la OCDE, si los beneficios de las empresas tributaban por debajo del 15% en el país en el que la multinacional tenía su sede, los signatarios podrían aplicar gravámenes adicionales. Sin embargo, una parte de las medidas interrelacionadas, conocida como la norma de los beneficios no gravados, ha provocado durante mucho tiempo la ira de los republicanos, que la han calificado de "discriminatoria".

Grant Wardell-Johnson, responsable mundial de política fiscal de KPMG, señaló que las respuestas de EE.UU. podrían incluir la imposición de impuestos adicionales a las empresas de propiedad extranjera que operan en EE.UU., o la retención de impuestos sobre los pagos a esas jurisdicciones.

"En última instancia, estamos viendo cómo la fiscalidad internacional pasa de ser un ámbito multilateral a uno bilateral basado en fuertes afirmaciones unilaterales. Es un nuevo mundo fiscal", añadió.

Alex Cobham, director ejecutivo de Tax Justice Network, un grupo de campaña internacional, dijo que la medida de

Trump dejaba el pacto de la OCDE "muerto en el agua".

En el memorando en dos partes dirigido al secretario del Tesoro estadounidense, Trump ordenó en primer lugar que se rescindieran los compromisos adquiridos por la administración de Joe Biden con el pacto de la OCDE -una medida que se había anticipado ampliamente-, pero después amplió el alcance del ataque.

Cobham dijo que el alcance potencial abarcaba no sólo si el pacto de la OCDE violaba los tratados fiscales, sino en el potencial extraterritorial de todas las normas fiscales en todos los países.

"Si se toma esta declaración al pie de la letra, hay muchas posibilidades de que vuelvan en 60 días y digan que la mayoría de los países del mundo y la mayoría de los países miembros de la OCDE deberían estar sujetos a las contramedidas de las que están hablando", dijo Cobham.

Un alto funcionario de la UE dijo que los multimillonarios empresarios tecnológicos de Trump lo estaban presionando para que actuara sobre los impuestos más que sobre el comercio. "La conversación sobre aranceles será transaccional, pero la verdadera lucha se trasladará a donde hay fortunas en juego y las grandes tecnológicas tienen interés", añadió.

El secretario general de la OCDE, Mathias Cormann, declaró: "Los representantes de EE.UU. nos han planteado preocupaciones sobre varios aspectos de nuestro acuerdo fiscal internacional". Añadió que la organización "seguirá trabajando con EE.UU. y todos los países de la mesa para apoyar una cooperación internacional que promueva la certidumbre, evite la doble imposición y proteja las bases imponibles".

Valdis Dombrovskis, Comisario de Economía de la UE, declaró que, aunque la Comisión Europea "lamentaba" el anuncio fiscal, está interesada en "tomarse el tiempo necesario para debatir este asunto con la nueva administración fiscal estadounidense".

COMERCIO INTERNACIONAL

EE.UU: cómo impactará la vuelta de Trump al resto del mundo

Es poco probable que se produzca el renacimiento económico que el presidente prometió; entre otras cosas, porque la economía estadounidense dista mucho de ser el desastre que él proclama

— Martin Wolf

¿Qué impacto tendrá en el mundo la segunda llegada de Donald Trump? El mundo es impredecible. Trump también es impredecible. Su primera presidencia transformó Estados Unidos y el mundo. Es probable que su segunda tenga un impacto más profundo.

"A partir de este día", dijo Trump en su discurso de investidura, "Estados Unidos de América será una nación libre, soberana e independiente". Estamos tan acostumbrados a esas expresiones de autocompasión por parte de él y de quienes le rodean que (casi) han dejado de sobresaltar. Sin embargo, está hablando del país más poderoso del mundo, que ha estado a la vanguardia de la innovación durante siglo y medio y ha dado forma al mundo en que vivimos. ¿Qué es lo que ha impedido a EE.UU. ser una nación libre, soberana e independiente? La respuesta, al parecer, son las obligaciones autoimpuestas y las limitaciones voluntariamente aceptadas a su propio poder. Ahora, sugiere, EE.UU. hará lo que quiera. EE.UU. deja de tener pretensiones de liderazgo moral: se proclama otra gran potencia bajo el viejo lema: "el poder hace el derecho".

¿Cómo ve el mundo este acontecimiento? En *Alone in a Trumpian World* [Solo en un mundo Trumpista], el Consejo Europeo de Relaciones Exteriores acaba de publicar los resultados de encuestas de opinión pública en todo el mundo. Son fascinantes. Las personas más perturbadas por el segundo advenimiento de Trump son los ciudadanos de sus aliados más cercanos. Sólo el 22% de los

ciudadanos de la Unión Europea, el 15% de los británicos y el 11% de los surcoreanos creen que su regreso es algo bueno para su país. Mientras tanto, el 84% de los indios, el 61% de los habitantes de Arabia Saudita, el 49% de los rusos y el 46% de los chinos piensan que es bueno para su país.

Según el informe, esto indica que "los ciudadanos aceptan un mundo mucho más transaccional". Sin embargo, para los estrechos aliados de EE.UU. supone el fin de los lazos de confianza en los que se apoyan. Ya no pueden aprovecharse del poder estadounidense. Tal vez eso les sirva de algo. Pero se trata de algo más que su mera dependencia. Los europeos de posguerra creían realmente en el "orden internacional liberal". Para ellos, su desaparición es una enorme decepción. El llamado "sur global" en su mayoría nunca lo hizo y por eso se siente más cómodo con el enfoque transaccional de Trump.

En dos áreas importantes —el comercio y el medio ambiente mundial— el enfoque de Trump creará desafíos especiales. En el primero, existía de hecho un orden liberal, construido en torno a instituciones globales que promovían la liberalización del comercio y proporcionaban una estabilidad sustancial al entorno de la política comercial. Esto era especialmente importante para las pequeñas economías dependientes del comercio. Como resultado, la relación entre el comercio de bienes y la producción mundial pasó del 5% al final de la Segunda Guerra Mundial al 15% al final de la Guerra Fría y al 25% en vísperas de la crisis financiera mundial. Desde entonces se ha estancado.

¿Cuánto daño harán las



A corto y mediano plazo, es probable que las medidas de Trump reaviven la inflación. BLOOMBERG

En dos áreas importantes, el comercio y el medio ambiente, el enfoque de Trump creará desafíos especiales

Trump tiene la idea de que los extranjeros pagarán sus aranceles. De hecho, lo harán los estadounidenses

guerras arancelarias lanzadas por Trump? El comercio ya se ha hundido antes. ¿Lo hará de nuevo? Trump tiene la idea (una de sus muchas tonterías) de que los extranjeros pagarán sus aranceles. De hecho, lo harán los estadounidenses: no sólo es un *bully*, sino un estúpido. Pobre Canadá y México. ¿Cómo deben responder entonces las víctimas? Según Dani Rodrik, de Harvard, las represalias son costosas para quienes las adoptan. Por lo tanto, precaución.

Un segundo ámbito crucial es el cambio climático. Esto, dicen los republicanos de MAGA, es un engaño. Así que Trump declara que "vamos a perforar, bebé, perforar" [*drill, baby, drill*]. En 2024, según la NASA, las temperaturas globales estaban 1,28 °C por encima

de la línea de base de 1951-80, la más alta jamás registrada. Las concentraciones atmosféricas de dióxido de carbono siguen aumentando. Así pues, hay que "quemar, bebé, quemar". Esta indiferencia ante el destino del planeta podría resultar devastadora. Eso también crea enormes preocupaciones para el resto del mundo.

Mientras tanto, ¿podrá el rey Donald disfrutar de un renacimiento económico estadounidense? Es poco probable, entre otras cosas porque la economía que ha heredado está muy lejos de ser el desastre que proclama sin cesar. Al contrario, la economía estadounidense ha superado con creces a sus pares desde la pandemia. En su actualización de las Perspectivas de la Economía Mundial de enero, el FMI afirma que "se prevé que el crecimiento se sitúe en el 2,7% en 2025". Esto supone 0,5 puntos porcentuales más que en su previsión de octubre y una tasa con la que otras economías de renta alta sólo pueden soñar. Trump debería dar las gracias a Joe Biden por este legado.

Dado lo bien que están las cosas, el camino más fácil desde aquí es hacia abajo.

A corto y mediano plazo, es probable que la combinación de una política fiscal persistentemente laxa con una desregulación salvaje, los aranceles y la expulsión masiva de inmigrantes reavive la inflación. Esto desencadenaría un conflicto desestabilizador entre el

presidente y la Reserva Federal. Combinado con un nuevo brote de desregulación financiera, podría desencadenar otra crisis financiera. Esto, a su vez, provocaría el colapso de un mercado de valores históricamente muy sobrevalorado, la única métrica que le importa a Trump. Además, Trump hereda un déficit fiscal previsto por la Oficina Presupuestaria del Congreso del 6,2% del PBI este año, con una deuda en manos del público del 100% y en fuerte aumento. Se trata de una senda insostenible. La esperanza parece ser que los recortes masivos del gasto cerrarán la brecha. Pero éstos no serán lo suficientemente grandes y se producirían a costa de su base política. Quizá, en su segundo mandato, ya no le importen. Pero a ellos seguramente sí.

Trump es imprevisible. Puede ser que consiga una paz justa en Ucrania y Medio Oriente. Tal vez deposite la mayoría de sus amenazas y promesas en el tacho de basura del Despacho Oval, se regodee en su estatus y deje a su país y al mundo en buen lugar. Parece más probable que cause daños sustanciales a la alianza occidental, al comercio mundial, al medio ambiente global y a las instituciones estadounidenses y mundiales. Sin embargo, en este discurso proclamó que: "El legado del que me sentiré más orgulloso será el de pacificador y unificador. Eso es lo que quiero ser". También es lo que todos queremos que sea.

B Lado B

Con promos y outlets, comercios intentan subir la venta de uniformes escolares



Comerciantes de todo el país adoptan estrategias de cuotas y promociones para mantener las ventas en 2025

Las compras anticipadas cayeron y se espera que se concentren en las semanas previas al inicio de clases

— Brenda Funes
— bfunes@cronista.com

Los comerciantes de uniformes escolares anticipan que 2025 será un año de estabilidad en las ventas, aunque con un panorama complicado. Los aumentos de hasta un 80% en los precios, junto con el ajuste en los hábitos de compra de los padres, presentan un desafío. Las estrategias de financiación y las promociones se perfilan como claves para sostener el consumo.

La venta anticipada experimentó una caída del 30%, lo que genera preocupación en el sector. No obstante, los comer-

ciantes no esperan cambios en comparación con 2024, cuando las ventas también cayeron un 20%.

Los precios de los uniformes escolares registraron un incremento que varía entre el 60% y el 80% respecto del año pasado, dependiendo del tipo de prenda. "A diferencia de la temporada pasada, se espera que los valores se mantengan estables hasta marzo, al menos", expresó Fernando Sipliven, fabricante y comerciante.

En los últimos tres años, los precios de los uniformes escolares aumentaron considerablemente. Por ejemplo, una campera deportiva pasó de \$ 7750 en 2023 a \$ 25.000 en 2024,

Los productos outlet se convirtieron en una alternativa que permite a los consumidores acceder a precios más bajos. Una remera de algodón se consigue a \$ 7200

lo que implica un aumento del 223%, y este año llegó a \$ 38.000, con un incremento del 52%. Una chomba piqué subió de \$ 5500 en 2023 a \$ 16.000 en 2024, con un aumento del 190%, y este año alcanzó los \$ 25.500, un 59% más.

Enfocándose en la temporada 2025, los precios se man-

tienen similares en los distintos comercios. La marca Mixer Uniformes es fabricante y realiza ventas al público en San Martín, Provincia de Buenos Aires. Su dueño, Fernando Sipliven, explicó que en su localidad un conjunto básico, que incluye un pantalón, una chomba y una campera de abrigo, tiene un precio aproximado de \$ 100.000.

En el caso de Unifex Uniformes, que se dedica exclusivamente a la venta minorista en Ciudad de Buenos Aires, los precios son los siguientes: remera manga corta de piqué a \$ 19.500, remera manga larga de piqué a \$ 21.000, short de uniforme a \$ 20.000, pantalón de primaria a \$ 35.000, camisa de secundaria a \$ 36.000, medias escolares a \$ 5500.

Por otro lado, fabricantes que venden tanto al por mayor como al por menor señalaron que los precios mayoristas son un 35% más bajos que los de venta al público.

Para mantener las ventas en 2025, los comerciantes de uniformes escolares implementan diversas estrategias. Una de las principales es la financiación en cuotas sin interés o descuentos en compras grandes.

Además, los productos outlet se convirtieron en una alternativa que permite a los consumidores acceder a precios más bajos. Entre ellos, se pueden encontrar un buzo rojo colegial para niño o adulto a \$ 18.270 o una remera lisa de algodón para niños a \$ 7200.

También las compras grupales son una opción para reducir costos. Azzurra, por ejemplo, implementa una estrategia con colegios privados, donde los padres se agrupan y obtienen descuentos adicionales.

"La gente compra midiendo el peso. Se va a ajustar de acuerdo al aumento de los precios, pero no creo que vendamos menos cantidad", cerró Sipliven.